Бұйрық **Приказ**

Негізгі қызмет бойынша **По основной деятельности**

2025 ж « 21» акпаны « 21 » февраля 2025 г.

№ 52 № 52

«Об осуществлении государственных закупок способом из одного источника, семинар по гос.закупам»

В соответствии с пунктом 4 статьи 41 Закона РК «О государственных закупках», пункта 475 Правил осуществления государственных закупок

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Провести государственные закупки способом из одного источника путем прямого заключения договора по подпункту 28 пункта 3 статьи 16 по приобретению: Услуги по организации/проведению конференций/ семинаров/форумов/конкурсов/корпоративных/Спортивных/ культурных/ праздничных и аналогичных мероприятий.

2. Ответственному за организацию и проведение государственных закупок Назматовой Г.А:
   – определить поставщика соблюдая принцип осуществления государственных закупок, предусмотренного подпунктом 1) статьи 4 Закона РК О государственных закупках;
   – направить поставщику проект договора, удостоверенный электронной цифровой подписью посредством веб-портала.

3. Ответственность за решение о закупке из одного источника путем прямого заключения договора возлагаю на себя.

Директор ШП №101 Х.А.Ниязова

Вносит делопроизводитель А.С.Розахунова

Обоснование выбора поставщика по закупу услуг семинара по государственным закупкам

Цель осуществления закупки:Участие в семинаре по государственным закупкам, ознакомление с изменениями в законодательстве РК, тем самым минимизация нарушении при проведении закупок. В связи с выявленными нарушениями по государственным закупкам организации, имеется необходимость улучшения уровня знаний и квалификации сотрудников, ответственных за проведение закупок, предотвращение коррупционных рисков.

Причины выбора конкретного исполнителя: Заказчиком проведен мониторинг закупок услуг семинара по государственным закупкам конкурентными способами, а именно запрос ценовых предложений, где поставщиками осуществляется некачественное оказание услуг, а именнообучение проводится в режиме онлайн либо если это групповое обучение,заказчик вынужден ждать набор обучающихся либо заказчик предлагает провести индивидуальное живое обучение, где в итоге поставщику не выгодно проводить такие услуги из-за низкой цены,в итоге семинары непроводятсяв указанные срокии поставщикипросятрасторгнутьдоговора со соглашениюсторон до истечениясрокаоказанияуслуг, когдакакзаказчикунужна информация и практическиезнания. Поэтому проводятся в большом количестве онлайн семинары, в то время как длязаказчика необходим оффлайн-живой семинар.Поставщики участвующих в таких закупках не имея опыт работы в данной сфере нанимают лекторов, где они не имеют нужной классификации и опыта работы в сфере государственных закупок нужных для заказчика, зачастую не являются практиками. Нет должной консультации после прохождения семинара, не отвечают должным образом либо вообще перестают выходить на связь. В данном случае, при выборе данного поставщика преимущества при оказании услуг заключается в том, что поставщикомпредлагается широкий спектр услуг, которых на рынке не предлагают другие поставщики:

1.При прохождении одного живого семинара в течение года предоставляют доступ для прохождения еще одного живого семинара;

2.Предоставление доступа в двух онлайн семинаров сотрудниками заказчика помимо основного оффлайн семинара;

3.Семинары проводятся в формате практики (работа на портале госзакупок), так же включены обсуждение и консультации по правилам 598 (питание) и 110 (медицина);

4.Наличие у лектора опыта работы как практика в сфере государственных закупок более 20 лет;

5.Предоставление актуального и качественного материала по изменениям, нормам и правилам в сфере государственных закупок в течение 12 меясцев после прохождения семинара;

6.Технические консультации по удаленному доступу по процедуре проведения закупок в течение в течение 12 меясцев после прохождения семинара;

7.Юридические и судебные консультации, в том числе помощь досудебных делах с поставщиками.

8.Помощь в написание исковых заявлении;

9.Недельная практика сотрудников заказчика по государственным закупкам на базе офиса поставщика;

10.Консультации по техническим спецификациям для проверкина соответствие НПА в сфере государственных закупок;

11.Закрепление одного специалиста для заказчика по вопросам государственных закупок;

12.Предоставление документов для работы по государственным закупкам на двух языках, такие как уведомления, приказы, претензии, разного рода письма для обращения в соответствующие органы;

13.Консультации для сотрудников заказчика по телефону и в чате Ватсап;

14.Техническая помощь в работе на портале государственных закупок;

15.Личные консультации по юридическим и государственным закупкам первого руководителя заказчика, что очень удобно;

16.Разъяснение действующих законодательств Республики Казахстан, а также предоставление необходимых нормативно-правовых актов в сфере государственных закупок по требованию Заказчика;

17.Сотрудничество с более 1000 государственными учреждениями и предприятиями.

Мемлекеттік сатып алу бойынша семинар қызметтерін сатып алу бойынша өнім берушіні таңдау негіздемесі

Сатып алуды жүзеге асыру мақсаты:Мемлекеттік сатып алу бойынша семинарға қатысу бойынша ҚР Заңнамасындағы өзгерістермен танысу, сол арқылы сатып алуды өткізу кезінде бұзушылықтарды барынша азайту. Ұйымның мемлекеттік сатып алуы бойынша анықталған бұзушылықтарға байланысты сатып алуды жүргізуге, сыбайлас жемқорлық тәуекелдерінің алдын алуға жауапты қызметкерлердің білім деңгейі мен біліктілігін жақсарту қажеттілігі туындайды.

Нақты орындаушыны таңдау себептері:

Тапсырыс беруші Мемлекеттік сатып алу бойынша семинардың қызметтерін бәсекелестік тәсілдермен сатып алуға мониторинг жүргізді, атап айтқанда баға ұсыныстарын сұрату, мұнда өнім берушілер сапасыз қызмет көрсетуді жүзеге асырады, атап айтқанда оқыту онлайн режимінде жүргізіледі не егер бұл топтық оқыту болса, Тапсырыс беруші білім алушыларды қабылдауды күтуге мәжбүр болады не Тапсырыс беруші жеке тікелей оқытуды өткізуді ұсынады, нәтижесінде өнім берушіге мұндай қызметтерді жүргізу тиімді болмайды төмен бағаға байланысты, нәтижесінде семинарлар көрсетілген мерзімде өткізілмейді және жеткізушілер

Тапсырыс беруші ретінде ақпарат пен практикалық білім қажет болған кезде қызмет көрсету мерзімі аяқталғанға дейін тараптардың келісімімен шартты бұзуды сұрайды.Сондықтан көптеген онлайн семинарлар өткізіледі, ал Тапсырыс беруші үшін офлайн-тікелей семинар қажет. Мұндай сатып алуға қатысатын жеткізушілер осы салада жұмыс тәжірибесі жоқ, олар тапсырыс берушіге қажетті мемлекеттік сатып алу саласында қажетті жіктемесі мен жұмыс тәжірибесі жоқ дәріскерлерді жалдайды, көбінесе практиктер болып табылмайды. Семинардан өткеннен кейін тиісті кеңес жоқ, олар дұрыс жауап бермейді немесе байланысқа шығуды мүлдем тоқтатады. Бұл жағдайда, осы жеткізушіні таңдағанда, қызметтерді көрсетудің артықшылығы-жеткізуші нарықта басқа жеткізушілер ұсынбайтын қызметтердің кең спектрін ұсынады:

1. Бір оффлайн – тірі семинарды өткен соң жыл ішінде басқа оффлайн – тірі семинарға қатысуға рұқсат беріледі;
2. Негізгі офлайн семинардан басқа тапсырыс беруші қызметкерлерінің екі онлайн семинарды өтуі үшін қол жетімділікті қамтамасыз ету;
3. Семинарлар практика форматында өткізіледі (Мемлекеттік сатып алу порталындағы жұмыс), сондай-ақ 598 (тамақтану) және 110 (медицина)қағидалары бойынша талқылау және консультациялар енгізілген;
4. Лектордың мемлекеттік сатып алу саласында 20 жылдан астам жұмыс тәжірибесінің болуы;
5. Семинар өткеннен кейін 12 ай ішінде мемлекеттік сатып алу саласындағы өзгерістер, нормалар мен қағидалар бойынша өзекті және сапалы материал ұсыну;
6. Семинар өткеннен кейін 12 ай ішінде сатып алуды өткізу рәсімі бойынша қашықтықтан қол жеткізу бойынша техникалық консультациялар;
7. Заңдық және сот консультациялары, оның ішінде жеткізушілермен сотқа дейінгі істерге көмек көрсету.
8. Талап арыз жазуға көмек;
9. Өнім берушінің кеңсесі базасында мемлекеттік сатып алу бойынша тапсырыс беруші қызметкерлерінің бәр апталық практикасы;
10. Мемлекеттік сатып алу саласындағы НҚА сәйкестігін тексеру үшін техникалық ерекшеліктер бойынша консультациялар;
11. Тапсырыс берушіге мемлекеттік сатып алу мәселелері бойынша бір маманды бекіту;

12. Тиісті органдарға жүгіну үшін хабарламалар, бұйрықтар, шағымдар, түрлі хаттар сияқты екі тілде мемлекеттік сатып алу бойынша жұмыс істеу үшін құжаттарды ұсыну;
13. Ватсап, телефон және чат арқылы тапсырыс берушінің қызметкерлеріне кеңес беру;
14. Мемлекеттік сатып алу порталындағы жұмыстағы техникалық көмек;
15. Тапсырыс берушінің бірінші басшысының заңды және мемлекеттік сатып алулары бойынша жеке консультациялар, бұл өте ыңғайлы;
16. Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамаларын түсіндіру, сондай-ақ Тапсырыс берушінің талабы бойынша мемлекеттік сатып алу саласында қажетті нормативтік-құқықтық актілерді ұсыну;
17. 1000-нан астам мемлекеттік мекемелермен және кәсіпорындармен ынтымақтастықта жұмыс.