УТВЕРЖДАЮ:
Директор
ТОО “Бизнес-инкубатор MOST”

_____ **Д.Кожатаев**

«4» апреля 2026

ОТЧЕТ
по договору об оказании услуг в рамках выполнения
Услуги развития IT и стартап экосистемы города Алматы на 2026-2027 годы
от 23 января 2026 года

Наименование	*Лот 81951971-ОК2* *1.2 Консультации по внедрению и сопровождению*

Заказчик	*Управление Цифровизации г.Алматы*
Исполнитель	*ТОО “Бизнес-инкубатор MOST”*

Статус	**СДАЛ:**
Должность	Директор ТОО “Бизнес-инкубатор MOST”
ФИО	**Д.Кожатаев**
Подпись	

1.2 Консультации по внедрению и сопровождению

В целях выполнения Услуги развития IT и стартап экосистем города Алматы на 2026-2027 годы (организация форумов, исследований, деом дней) от 23 января 2023 года, ТОО “Бизнес-инкубатором MOST” - далее MOST, были проведены следующие работы:

В феврале-марте 2026 года были проведены консультации по внедрению и сопровождению стартапов. За 1 квартал было проведено 159 часов консультаций. Из которых 26 проектов были приняты в аксерерационную программу IRA.
(Приложение 1)

1.Название проекта: FusionAI

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Параметр	Значение
Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рамис Жолдошев
Проект/компания	FusionAI
Адрес электронной почты	ramiss.zholdoshev@gmail.com
Номер телефона	+996755436636

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика AI-платформы для автоматизации обработки входящих обращений. Оценены текущие метрики, структура команды, бизнес-модель и потенциал масштабирования проекта на базе имеющихся клиентов и технологических решений.
Выявленные потребности проектов	Необходимость укрепления go-to-market стратегии, снижение зависимости от личного бренда основателя, структурирование процесса продаж для масштабирования, улучшение customer acquisition channels.
Ключевые выводы	Проект показывает хороший ранний трекшн с 40+ клиентами и MRR $4000. Высокая экспертиза основателя в AI-направлении. Продукт операционален и используется клиентами. Однако есть сильная зависимость от personal networking в привлечении клиентов.
Рекомендации по развитию	1. Диверсифицировать каналы привлечения клиентов за счет систематических продаж 2. Развивать продуктовый маркетинг для снижения зависимости от фаундера 3. Формализовать процессы customer success для повышения retention 4. Подготовить стратегию масштабирования на корпоративный сегмент 5. Укрепить команду продаж для ускорения роста

2.Название проекта: Lido

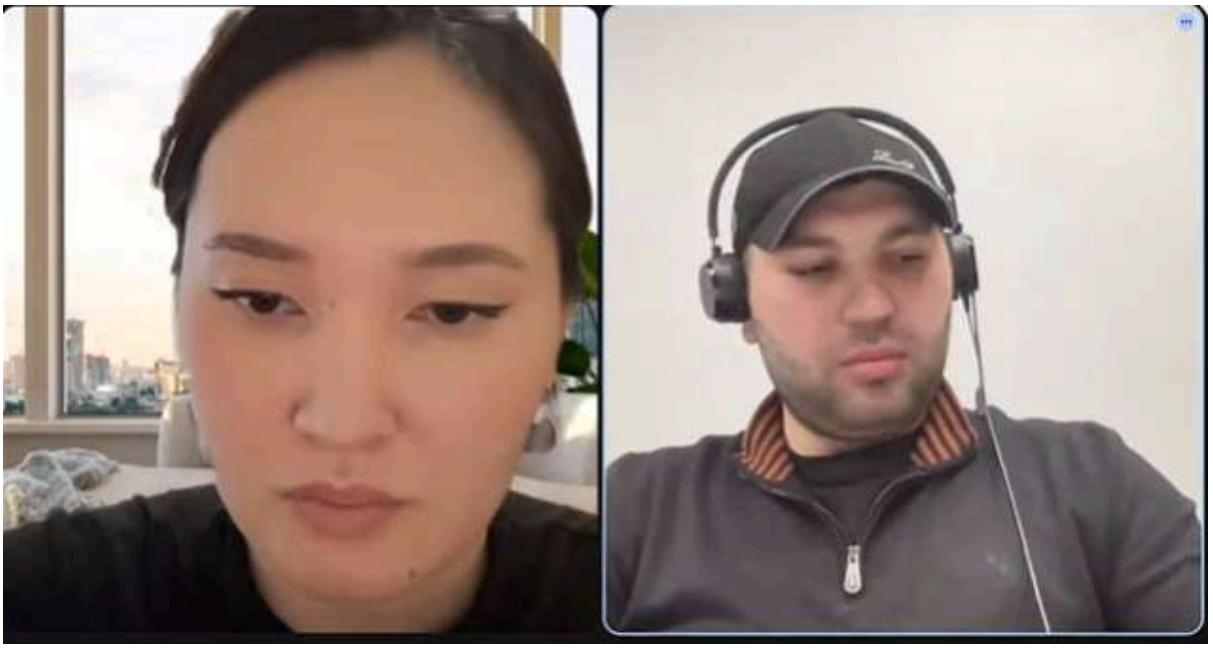


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер

Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Параметр	Значение
Ф.И.О.	Малик Маликов
Проект/компания	Lido
Адрес электронной почты	umedmalik01@gmail.com
Номер телефона	+992550507778

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика раннего AI-продукта с focus на автосалоны и детейлинг. Проанализированы текущие метрики, финансовая модель, структура команды и готовность к масштабированию.
Выявленные потребности проектов	Требуется проработка unit economics, формализация структуры фаундеров, переход на full-time режим работы команды, улучшение финансовой аналитики и систематизация подхода к продажам.

Ключевые выводы	Проект на очень ранней стадии с 12 клиентами и MRR $200. Есть первые продажи и подтвержденный спрос. Проблемы с финансовым планированием и пониманием unit economics. Команда работает part-time, что ограничивает развитие.
Рекомендации по развитию	1. Пересчитать unit economics и обосновать новую ценовую политику 2. Формализовать распределение ролей и долей между фаундерами 3. Перейти на full-time режим работы над проектом 4. Систематизировать подход к финансовой аналитике 5. Закрепить существующую клиентскую базу перед масштабированием

3.Название проекта: 7BE

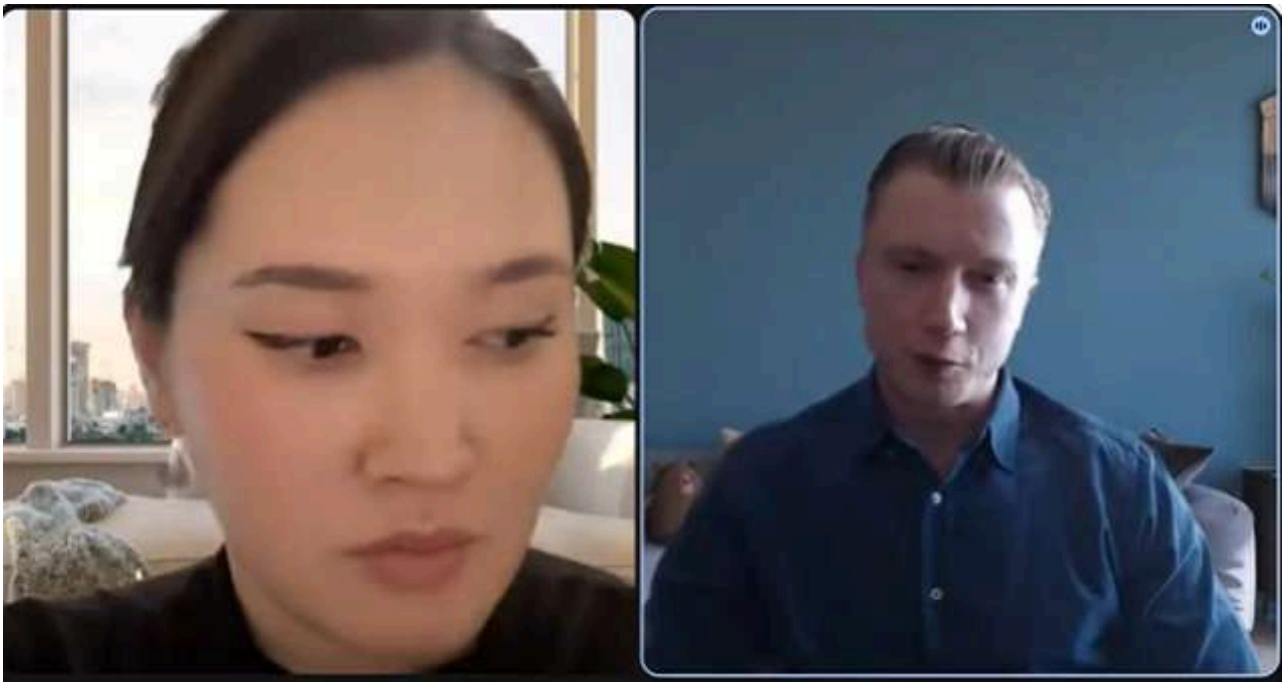


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер

Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Параметр	**Значение**
Ф.И.О.	Александр Горленко
Проект/компания	7BE
Адрес электронной почты	gorlenko.aleks@gmail.com
Номер телефона	+79256336499

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика marketplace платформы, соединяющей заказчиков из США с исполнителями. Оценены бизнес-метрики, техническая реализация, структура команды и стратегия развития на американском рынке.

Выявленные потребности проектов	Необходимость масштабирования маркетинговых каналов, увеличение трафика заказчиков, систематизация процессов customer acquisition, развитие технологической платформы для обработки большего объема транзакций.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует сильные показатели: MRR ~$12K, стабильный рост 15% в месяц на протяжении 7 месяцев, работа с крупными заказами до $50K. Команда имеет экспертизу в маркетинге и техническом развитии. Фокус на US market обоснован.
Рекомендации по развитию	1. Увеличить инвестиции в трафик и маркетинговые каналы 2. Автоматизировать процессы matching между заказчиками и исполнителями 3. Развивать сетевые эффекты платформы 4. Подготовить стратегию expansion в смежные вертикали 5. Укрепить operational excellence для обработки роста объемов

4.Название проекта: Galamat

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Жигер
Проект/компания	Galamat

Адрес электронной почты	zhiger.kr@gmail.com
Номер телефона	+77085583008

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика образовательной платформы для образовательных центров и студентов с AI-компонентами. Проанализированы текущие показатели, бизнес-модель и стратегия монетизации через новый AI-продукт.
Выявленные потребности проектов	Необходимость внедрения системы метрик и KPI, структурирование подхода к росту, переход от традиционного бизнеса к tech-решению, привлечение инвестиций на развитие AI-функционала.
Ключевые выводы	Устойчивый традиционный бизнес с 10K учителей и стабильной выручкой 200K тенге/мес. Отсутствует подсчет ключевых метрик (LTV, churn rate). Видят рост через AI-решения, но потенциал увеличения среднего чека ограничен (планируют +5K тенге).
Рекомендации по развитию	1. Внедрить систему отслеживания бизнес-метрик (LTV, CAC, churn) 2. Провести анализ market potential для AI-продукта 3. Валидировать готовность клиентов платить за AI-функции 4. Разработать четкую стратегию позиционирования tech-решения 5. Рассмотреть привлечение традиционных инвесторов вместо venture capital

5.Название проекта: AMK Winst

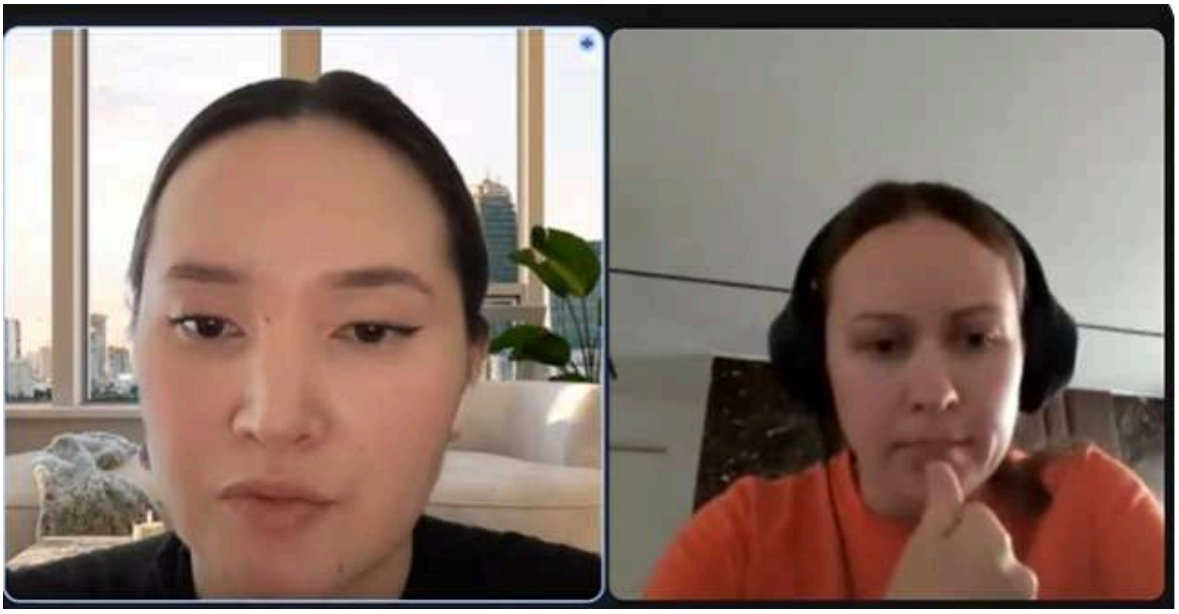


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Александра
Проект/компания	AMK Winst
Адрес электронной почты	a.kukota@gmail.com
Номер телефона	+77013010003

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика цифровой платформы для мониторинга туристических потоков в горах. Проанализирована концепция продукта, целевая аудитория, бизнес-модель и соответствие профилю venture-backed стартапа.

Выявленные потребности проектов	Проект требует пересмотра бизнес-модели с фокусом на коммерческую жизнеспособность, определения источников revenue generation, привлечения технической команды для разработки MVP.
Ключевые выводы	Проект находится на очень ранней стадии (pre-MVP), ориентирован на государственный сектор без четкой модели монетизации. Больше подходит под категорию smart city или ESG-финансирование. Отсутствует понятная окупаемость для venture capital.
Рекомендации по развитию	1. Пересмотреть позиционирование в сторону smart city решений 2. Определить четкую модель монетизации 3. Рассмотреть грантовое финансирование вместо venture capital 4. Привлечь технических партнеров для создания MVP 5. Провести pilot проекты с муниципалитетами для доказательства концепции

6.Название проекта: Tovarsana

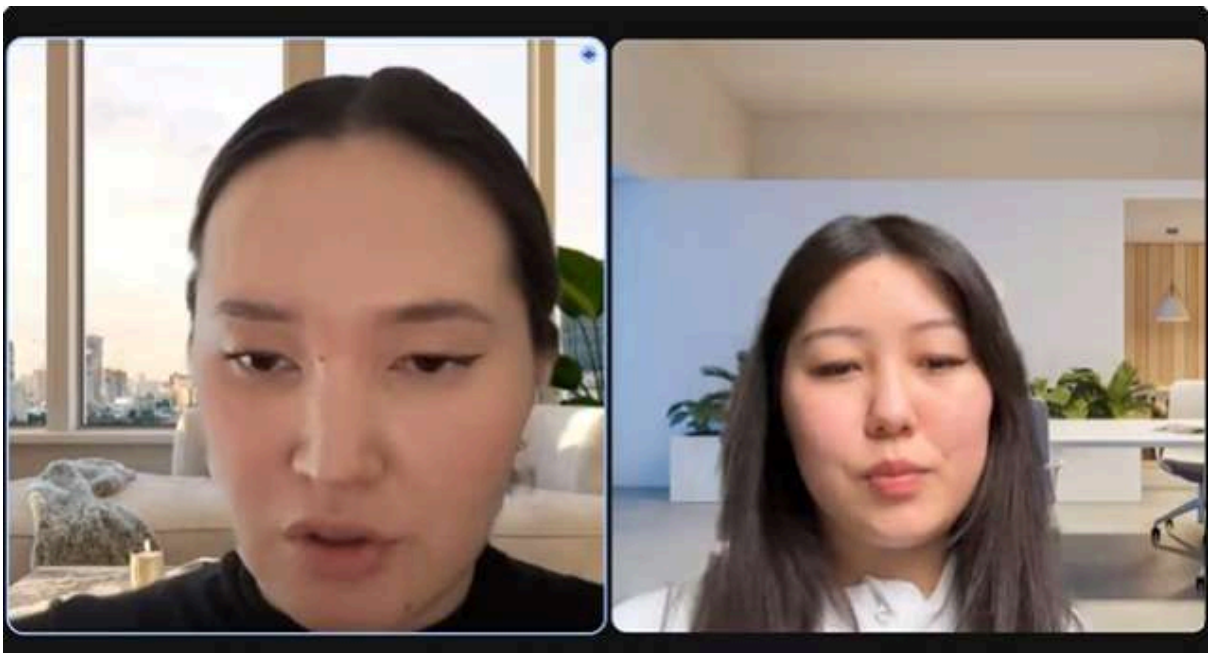


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Параметр	**Значение**
Ф.И.О.	Адель

Проект/компания	Tovarsana
Адрес электронной почты	aidin.kyzy.adelya@gmail.com
Номер телефона	+996706467740

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика системы учета для малых торговых точек на рынках. Оценена готовность продукта, анализ рынка, конкурентная среда и потенциал команды для развития проекта.
Выявленные потребности проектов	Необходимо углубленное исследование рынка и конкурентов, разработка финансовой модели, привлечение CTO, создание MVP для валидации гипотез с реальными пользователями.
Ключевые выводы	Проект находится на очень ранней стадии (pre-MVP). Solo founder без технической команды. Слабо проанализированы потребности рынка, конкуренты и финансовая модель. Идея имеет потенциал, но требует значительной доработки.
Рекомендации по развитию	1. Провести глубокий customer development с целевыми пользователями 2. Найти и привлечь технического сооснователя (CTO) 3. Разработать детальную финансовую модель 4. Создать MVP для тестирования с реальными торговцами 5. Рассмотреть участие в инкубационных программах для ранних стартапов

7.Название проекта: diffuzio

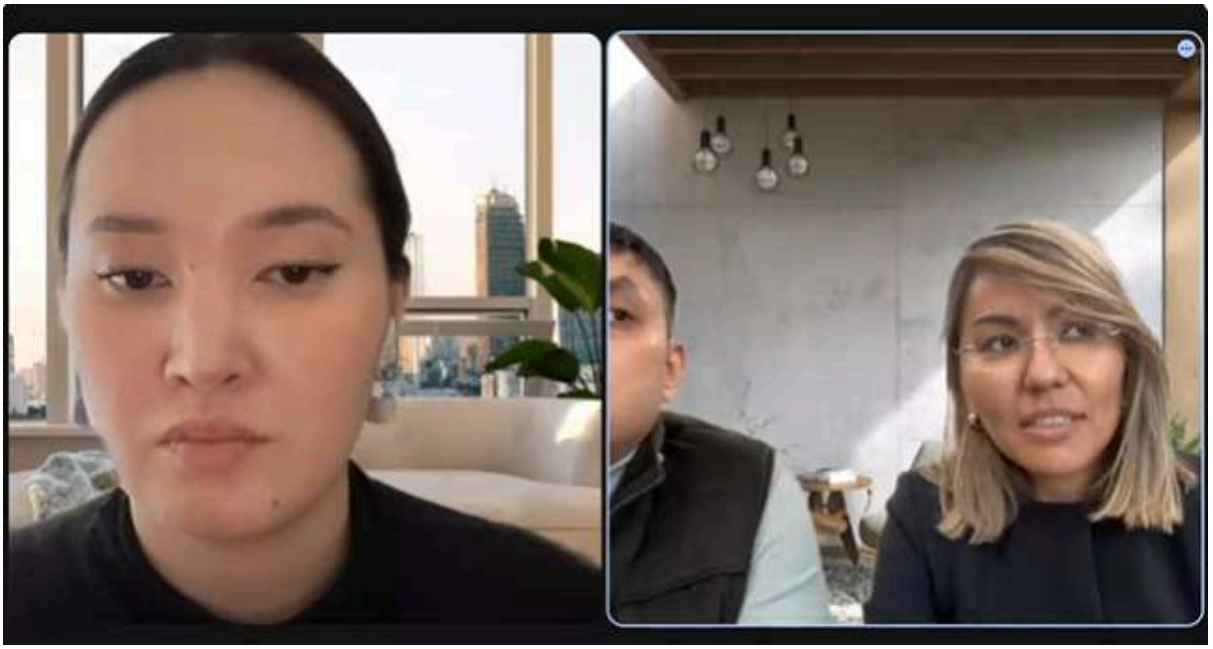


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Айжан
Проект/компания	diffuzio
Адрес электронной почты	almaz.balabatyrov@gmail.com
Номер телефона	+77017430008

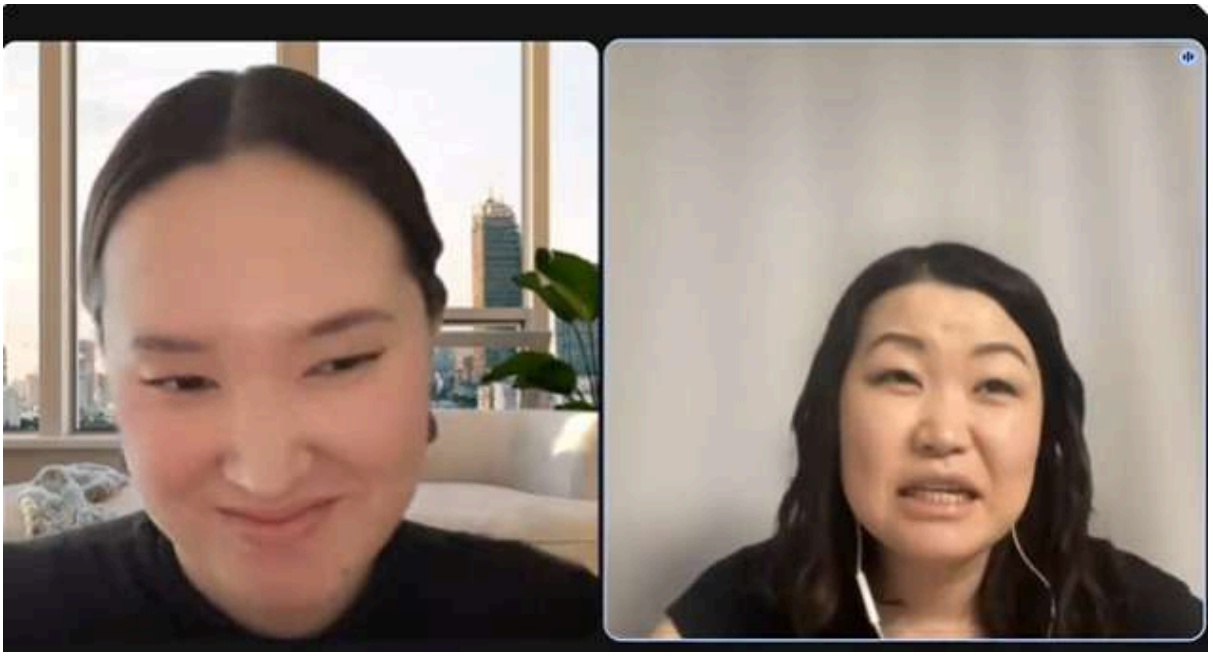
Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика платформы для автоматизации создания профессионального контента для корпоративных сотрудников. Проанализированы текущие метрики, партнерская база и потенциал валидации потребности на рынке.
Выявленные потребности проектов	Требуется глубокая валидация потребности в HR-брендинге, особенно в контексте зрелости репутационных отделов в Казахстане. Необходим расчет точных метрик retention и LTV.
Ключевые выводы	Проект показывает раннюю тракцию с MRR $3000 и меморандумами с крупными организациями. Команда имеет сильные навыки продаж и коммуникаций. Однако потребность в HR-брендинге валидирована поверхностно, что создает риски для масштабирования.

Рекомендации по развитию	1. Провести глубокое исследование потребности корпораций в HR-брендинге 2. Рассчитать точные метрики удержания клиентов и LTV 3. Проанализировать конкурентную среду на международном уровне 4. Валидировать готовность компаний платить за такие решения 5. Развивать продуктовые кейсы с измеримым ROI для клиентов

8.Название проекта: helloeco

График проведения обучающих консультаций:



Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Дина Огай
Проект/компания	helloeco
Адрес электронной почты	helloeco.partner@gmail.com
Номер телефона	+77775517059

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика экологического проекта с франшизной моделью zerowaste магазинов и консалтинговым направлением. Проанализирована текущая ситуация после сокращения финансирования и стратегия восстановления.

Выявленные потребности проектов	Проект требует пересмотра бизнес-модели в сторону sustainable коммерческой модели, не зависящей от грантового финансирования. Необходимо определение четкого value proposition для коммерческих клиентов.
Ключевые выводы	Проект с 5-летней историей показывает отрицательную динамику после сокращения USAID финансирования. Франшизная модель магазинов нерентабельна, основной фокус сместился на консалтинг. Команда признает несоответствие традиционным бизнес-стартапам, больше social impact.
Рекомендации по развитию	1. Сфокусироваться на консалтинговом направлении как основном источнике дохода 2. Рассмотреть ESG-финансирование вместо venture capital 3. Разработать устойчивую бизнес-модель без зависимости от грантов 4. Укрепить корпоративное направление услуг 5. Пересмотреть франшизную модель или закрыть нерентабельные точки

9.Название проекта: Janakino

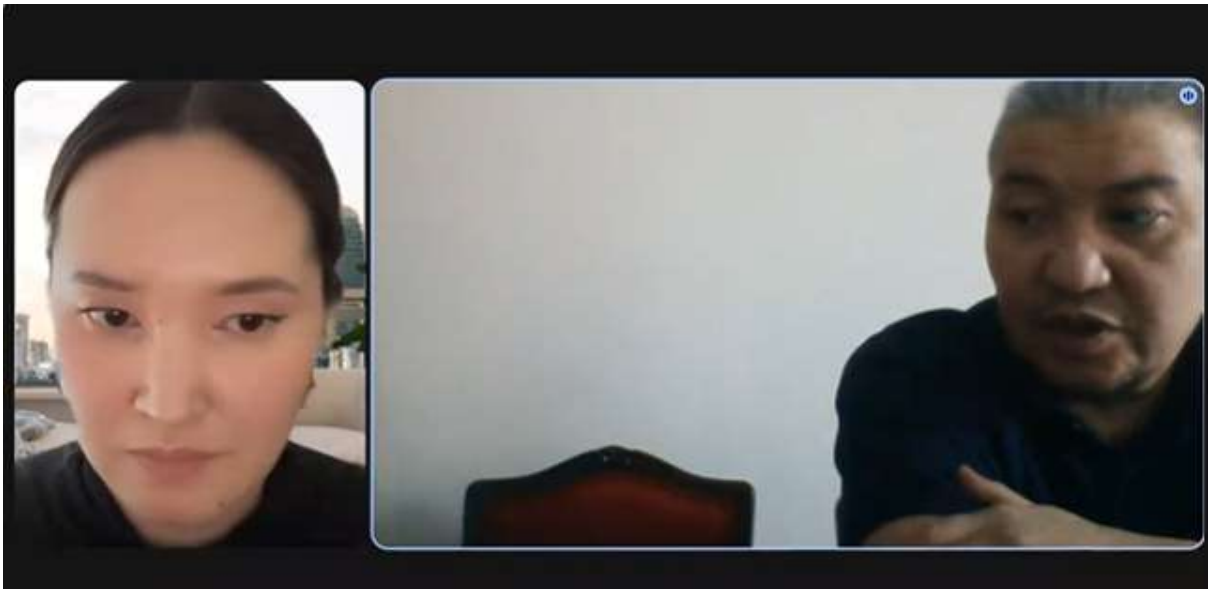


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ибрагим
Проект/компания	Janakino
Адрес электронной почты	2207087@gmail.com

Номер телефона	+77011112281

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика инфраструктурной системы альтернативного кинопроката для регионов. Оценена концепция продукта, финансовая модель, go-to-market стратегия и потенциальные риски реализации.
Выявленные потребности проектов	Необходимо финализировать финансовую модель, разработать четкую go-to-market стратегию, определить мотивации и барьеры целевых клиентов, просчитать unit economics для hardware/software решения.
Ключевые выводы	Проект с интересной концепцией альтернативного кинопроката, но находится в стадии разработки без четкой экономической модели. Финансовая модель требует доработки, отсутствует понимание конечного бенефициара (государство vs предприниматели).
Рекомендации по развитию	1. Финализировать и обосновать финансовую модель проекта 2. Определить и протестировать go-to-market стратегию 3. Провести исследование покупательской способности целевых клиентов в регионах 4. Разработать pilot программу с конкретными площадками 5. Оценить потребность в государственной поддержке vs коммерческой модели

10.Название проекта: CortexAI

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Асылжан Абдуллаев
Проект/компания	CortexAI
Адрес электронной почты	asylabdullaev44@gmail.com
Номер телефона	77077147439

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика deeptech стартапа в области медицинской диагностики с использованием AI для анализа медицинских изображений
Выявленные потребности проектов	Необходимость укрепления внутренней отраслевой экспертизы; Потребность в валидации рыночного спроса через платные пилоты; Развитие каналов продаж и расчет экономики проекта
Ключевые выводы	Проект имеет сильную техническую базу, но зависит от внешних консультантов и требует подтверждения коммерческой жизнеспособности

Рекомендации по развитию	Привлечь медицинского эксперта в команду на постоянной основе; Запустить платные пилоты для валидации спроса; Детально просчитать unit economics; Разработать четкую стратегию выхода на рынок; Подготовиться к получению медицинских сертификаций

11.Название проекта: Arqa

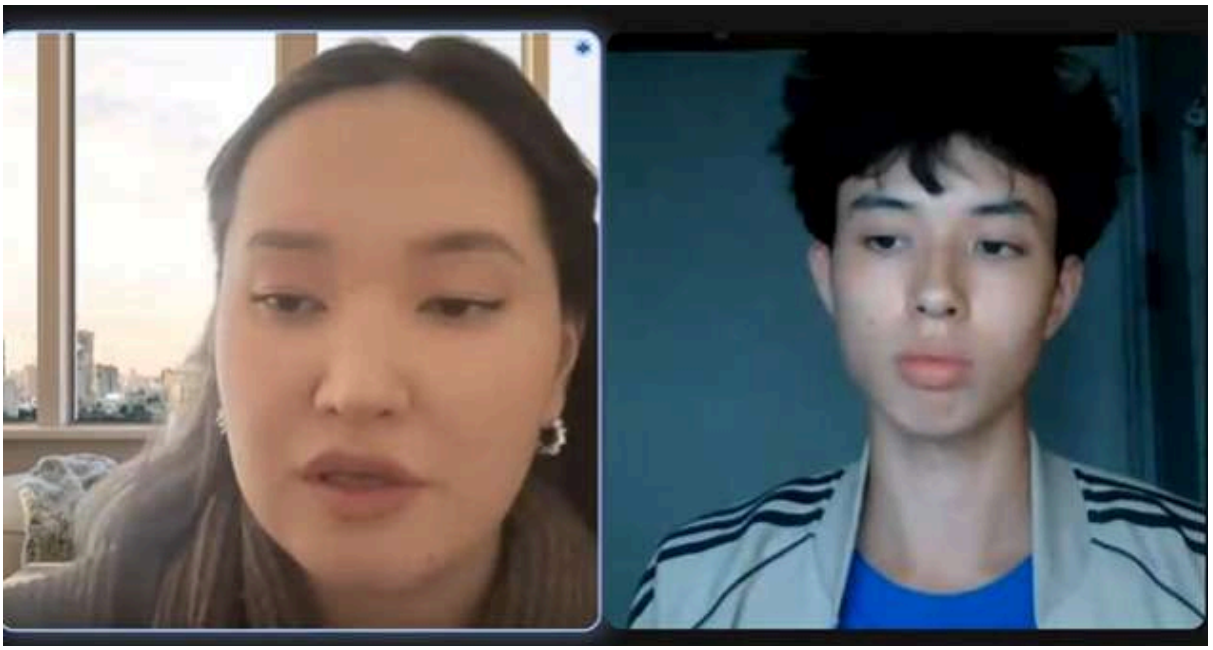


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алан
Проект/компания	Arqa
Адрес электронной почты	natnsuper@gmail.com
Номер телефона	+77788215051

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ команды и продукта. Определены сильные стороны (работающий MVP, доступ к корпоративным клиентам в Китае через университетскую программу). Проверено отсутствие юрлица и продаж.
Выявленные потребности проектов	1. Валидация потребности на рынке. 2. Проведение пилотов с корпорациями. 3. Медицинская и пользовательская валидация гипотезы.

Ключевые выводы	Проект на ранней стадии гипотез, сильная техническая база, но нет клиентов и подтвержденной ценности. Потенциал - корпоративный b2b рынок Китая.
Рекомендации по развитию	1. Провести пилоты через университетские связи. 2. Ввести трекинг метрик эффективности (здоровье, продуктивность). 3. Получить ранние фидбеки от HR-департаментов. 4. Подготовить юридическую регистрацию. 5. Позиционировать продукт вне медицинского сектора.

12.Название проекта: Weimpa

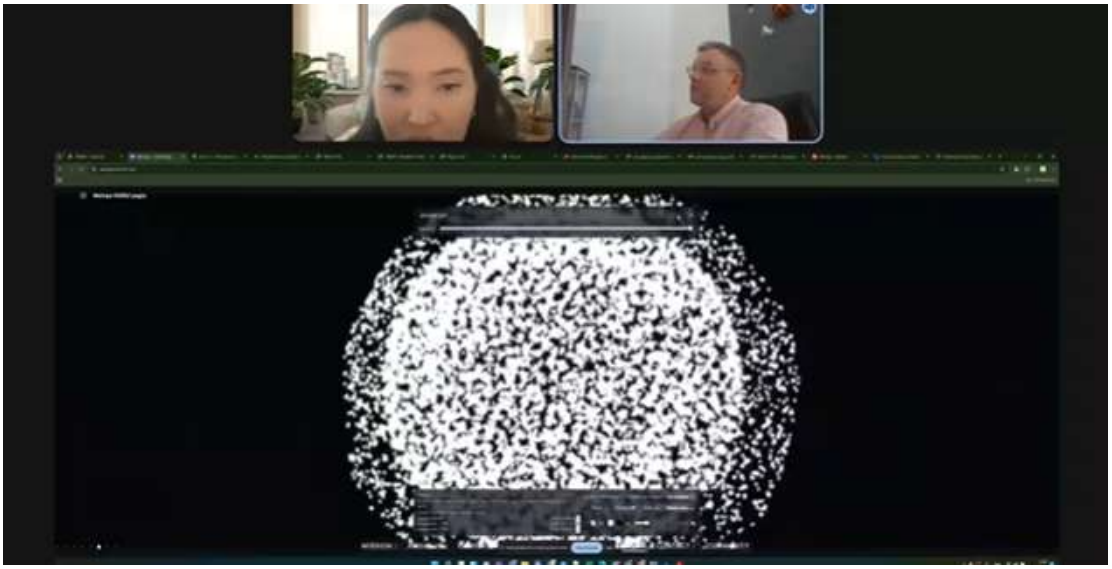


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сяргей Жылцоў
Проект/компания	Weimpa
Адрес электронной почты	chat.community.guru@gmail.com
Номер телефона	+971582861977

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Изучен действующий SaaS с нейросетевым SEO-решением, подтвержденная выручка и 25 пилотов. Определены сильные позиции — высокая экспертиза и стабильный трекшн.
Выявленные потребности проектов	1. Автоматизация дистрибуции и масштабирование продаж. 2. Привлечение инвестиций для роста. 3. Формализация юрструктуры в МФЦА при выходе на региональные рынки.

Ключевые выводы	Проект на стадии масштабирования, высокая конверсия удержания, MRR 10–20 тыс. долл. Лидер с сильным техническим и маркетинговым бэкграундом.
Рекомендации по развитию	Автоматизировать процессы онбординга новых клиентов; Развивать каналы привлечения через партнерства и контент-маркетинг; Создать систему управления клиентскими успехами; Масштабировать команду продаж; Подготовиться к привлечению инвестиций для ускорения роста

13.Название проекта: collabix

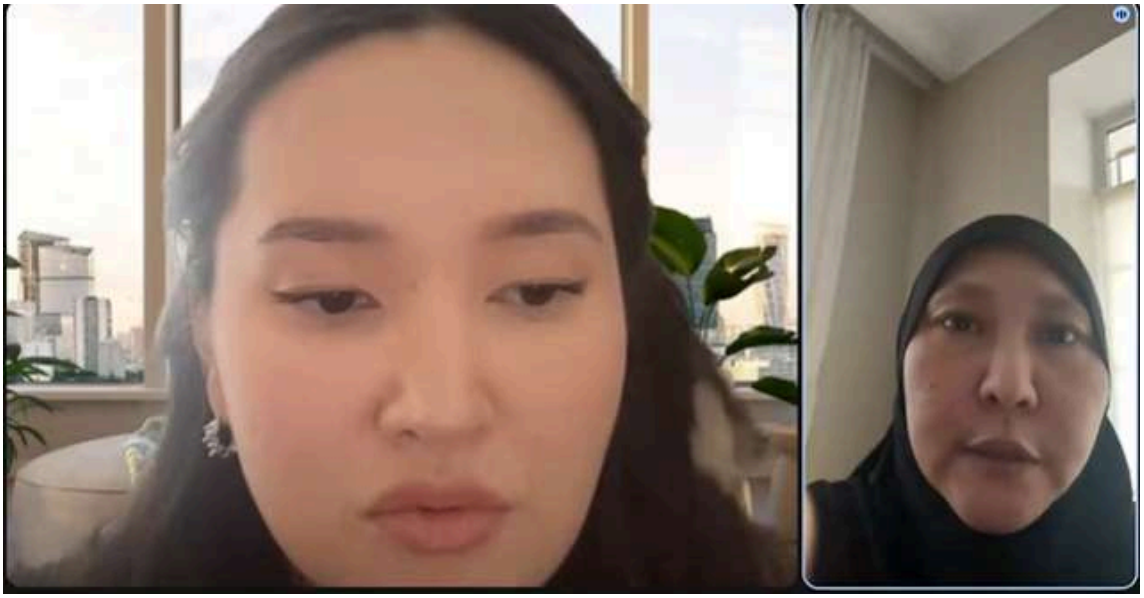


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Инеш Ибраева
Проект/компания	collabix
Адрес электронной почты	bakhyt.tamabayev@gmail.com
Номер телефона	+77055482721

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Зафиксирован пивот с инфлюенсерской модели на B2B-платформу для брендов. Имеется база креаторов и воронка брендов на пилот.

Выявленные потребности проектов	Завершение разработки новой версии продукта; Валидация новой бизнес-модели через реальных клиентов; Тестирование платной монетизации
Ключевые выводы	Проект находится на стадии перезапуска с новой моделью и требует подтверждения жизнеспособности концепции
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на завершении MVP новой версии; Запустить платные пилоты с брендами из воронки; Протестировать модель атрибуции продаж; Отложить привлечение инвестиций до подтверждения PMF; Собрать детальную аналитику по первым кампаниям

14.Название проекта: airi.chat

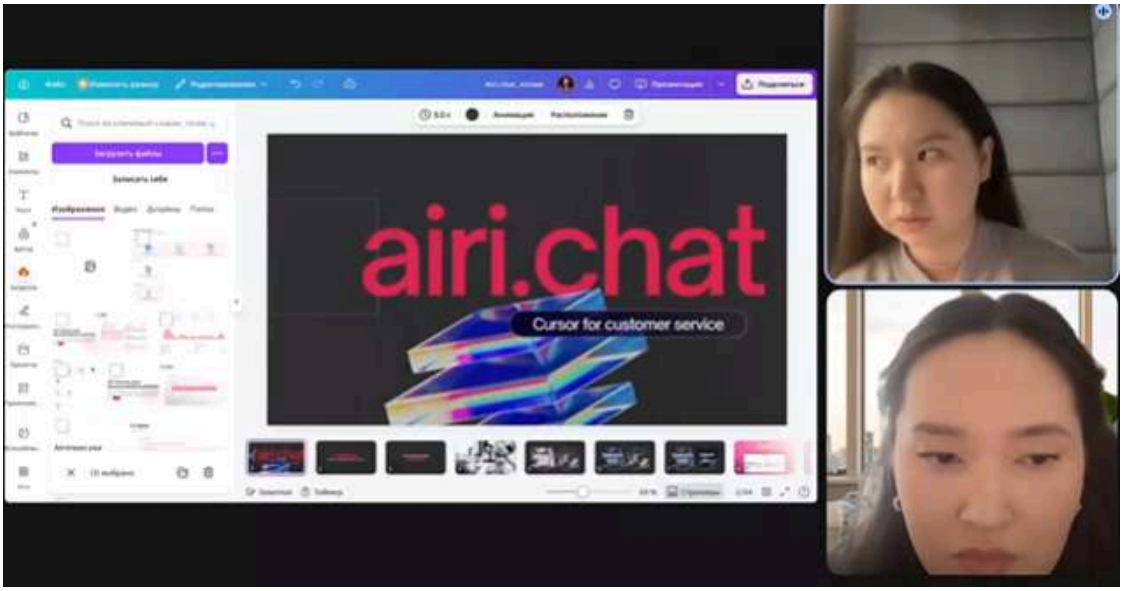


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Айсулу Калшабекова
Проект/компания	airi.chat
Адрес электронной почты	aisulu@icecore.ai
Номер телефона	+77476204094

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирован AI-продукт по автоматизации клиентских чатов, проведен пивот от аналитики к автоматизации. Есть 10 клиентов и действующий MVP.
Выявленные потребности проектов	Переход от МСБ к корпоративным клиентам; Развитие системных каналов продаж; Увеличение среднего чека и улучшение unit economics
Ключевые выводы	Продукт имеет сильную ценность, но требует корректировки целевой аудитории для достижения масштабируемого роста
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на компаниях с 10-20 операторами поддержки; Разработать корпоративные кейсы и референсы; Создать систему прямых продаж в enterprise; Переехать в Алматы для доступа к целевой аудитории; Увеличить средний чек до $500+ через enterprise-функции

15.Название проекта: wayoma

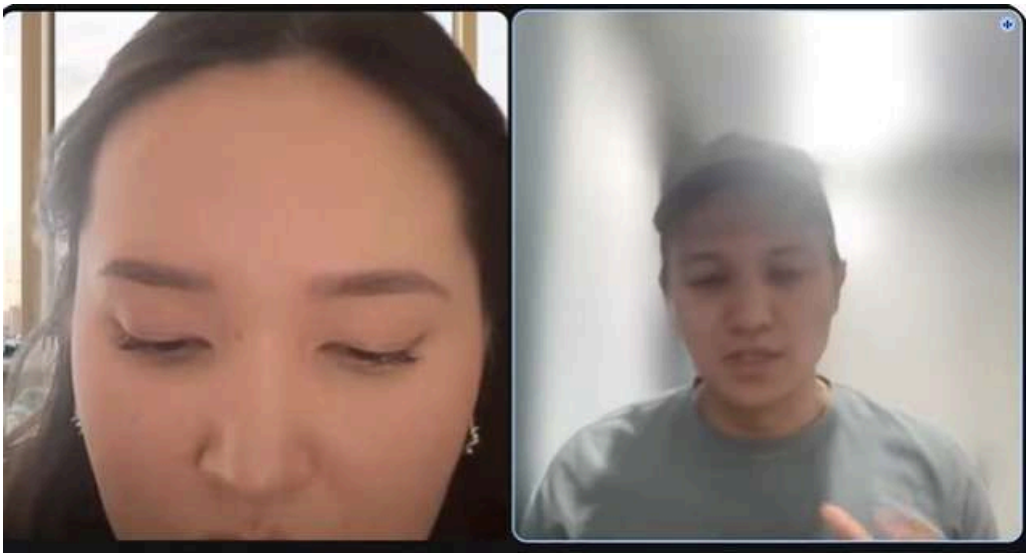


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Арман Мукатов
Проект/компания	wayoma
Адрес электронной почты	arman.mukatov@yahoo.com
Номер телефона	+77025951525

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Анализирован SaaS для мониторинга филиальных сетей. Продукт коммерчески работает более двух лет и имеет 15+ клиентов.
Выявленные потребности проектов	Усиление управленческих компетенций основателя; Масштабирование продаж и расширение клиентской базы; Систематизация процессов развития продукта
Ключевые выводы	Сформированный продукт с PMF, сильный трекшн, низкий churn. Необходим фокус на развитии продаж и корпоративного управления.
Рекомендации по развитию	Привлечь опытного co-founder или менеджера для развития бизнеса; Автоматизировать процессы продаж и онбординга; Развивать партнерские каналы; Расширить функциональность продукта на основе feedback клиентов; Подготовиться к привлечению серьезных инвестиций

16.Название проекта: Verithes

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Жандос
Проект/компания	Verithes
Адрес электронной почты	borderkolshik@icloud.com
Номер телефона	-

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Анализирован SaaS для мониторинга филиальных сетей. Продукт коммерчески работает более двух лет и имеет 15+ клиентов.
Выявленные потребности проектов	Валидация потребности целевой аудитории; Расчет экономической модели продукта; Проведение пользовательского тестирования
Ключевые выводы	Сформированный продукт с PMF, сильный трекшн, низкий churn. Необходим фокус на развитии продаж и корпоративного управления.
Рекомендации по развитию	Провести глубокие интервью с целевыми пользователями-инвесторами; Запустить beta-тестирование с 50 пользователями; Просчитать unit economics и модель монетизации; Валидировать готовность платить за подписки на топ-трейдеров; Отложить привлечение инвестиций до получения traction

17.Название проекта: Co-Founder AI

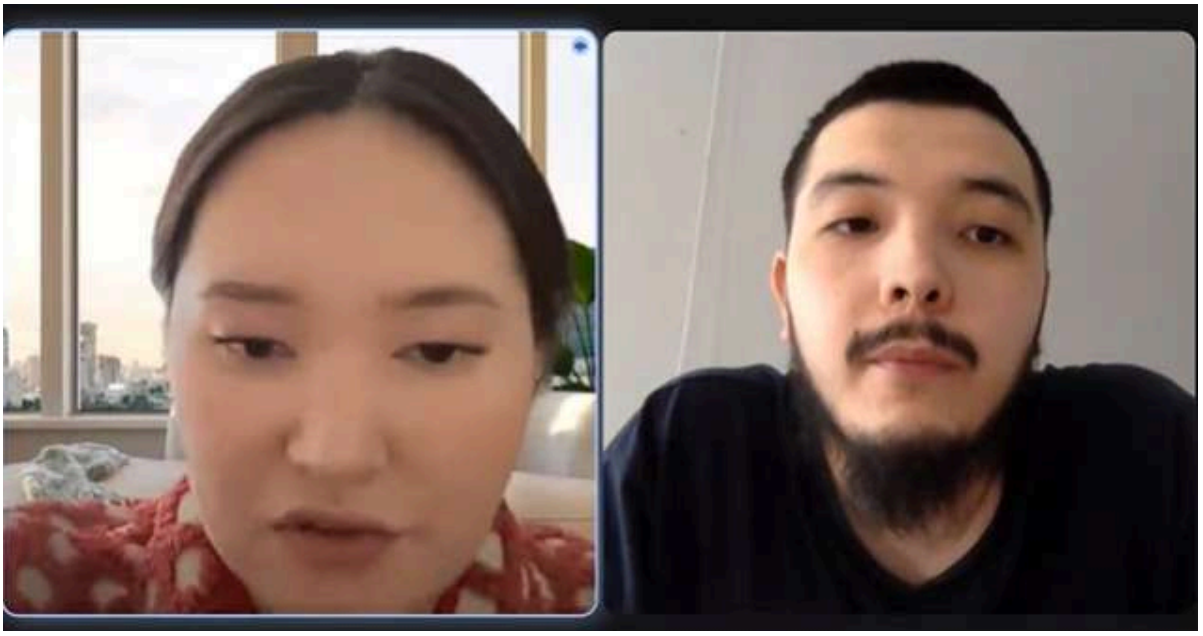


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бернар Сапарали
Проект/компания	Co-Founder AI
Адрес электронной почты	bernarsaparali@conglomerate.inc
Номер телефона	+77058315777

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Рассмотрен AI-сервис для SMB в сферах EdTech, e-commerce, клиники. Фаундеры с опытом, $15K выручка.
Выявленные потребности проектов	Сужение вертикального фокуса для достижения PMF; Масштабирование продаж до целевых 30K MRR; Систематизация go-to-market стратегии
Ключевые выводы	Команда имеет сильный трек-рекорд в предыдущих проектах и показывает хорошие темпы роста выручки
Рекомендации по развитию	Выбрать одну вертикаль (EdTech, e-commerce или клиники) для глубокой проработки; Сфокусироваться на повторяемых процессах продаж; Развивать кейсы и референсы в выбранной

	нише; Масштабировать команду продаж; Подготовить инвестиционную презентацию для раунда на $500K

18.Название проекта: ready drive

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер

Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сид Риверс
Проект/компания	ready drive
Адрес электронной почты	cookieshepp@gmail.com
Номер телефона	+77765444090

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Изучен проект по автоматизации автопарков и аренды. Продукт на стадии pre-MVP, 2 компании готовы на пилоты.
Выявленные потребности проектов	Завершение разработки MVP к концу марта; Валидация решения через реальные пилоты; Расчет финансовой модели проекта
Ключевые выводы	Проект находится на очень ранней стадии без готового продукта и подтвержденного спроса

Рекомендации по развитию	Завершить MVP и запустить пилоты с двумя компаниями в воронке; Глубоко изучить конкурентов, включая Yume; Разработать детальную финансовую модель; Построить каналы выхода на ЛПР в автопарках

19.Название проекта: atomix

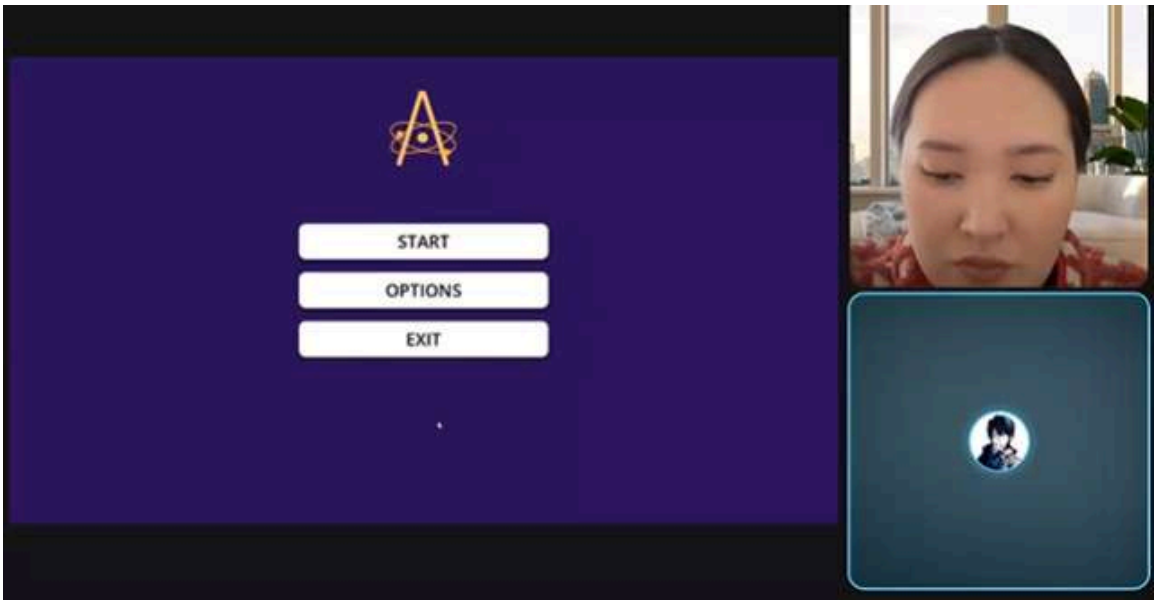


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна

Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Толеби
Проект/компания	atomix
Адрес электронной почты	kingwinner38@gmail.com
Номер телефона	+77714379779

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Анализирован образовательный игровой продукт для изучения естественных наук. Разработка прототипа на Unity в процессе.
Выявленные потребности проектов	Завершение технической разработки продукта; Валидация через пилоты с заинтересованными школами; Формирование полноценной команды и юридической структуры

Ключевые выводы	Проект имеет социальную значимость и потенциал, но находится на очень ранней стадии без команды и traction
Рекомендации по развитию	Завершить разработку пилотной версии к началу учебного сезона; Запустить тестирование в НИШ Костанай и других заинтересованных школах; Сформировать команду разработки и бизнес-развития; Оформить юридическую структуру после достижения 18 лет; Рассмотреть участие в образовательных инкубаторах.

20.Название проекта: Q app

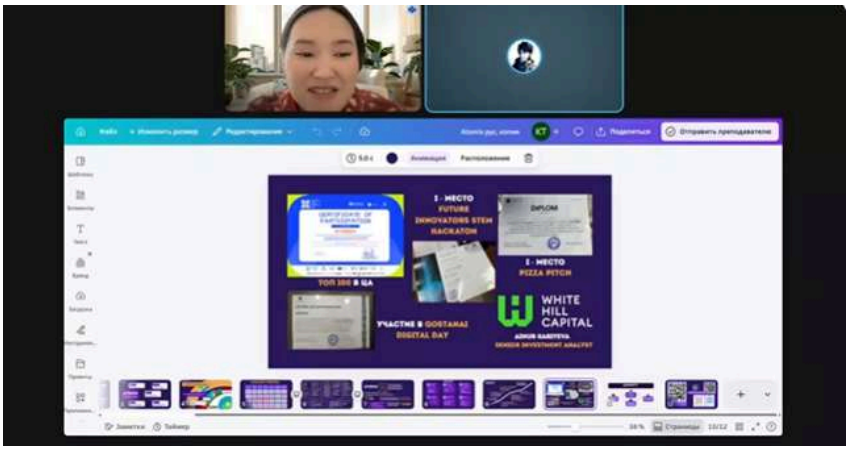


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ангсар Мербахыт
Проект/компания	Q app
Адрес электронной почты	angsarmerbakhyt@qapplications.org
Номер телефона	+77001306500

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика стартапа Q app — платформы для централизованной подачи заявок иностранных студентов в университеты Казахстана по аналогии с Common App.
Выявленные потребности проектов	Получение официального одобрения от Министерства образования и Минздрава; масштабирование пользовательского

	потока; переход от бесплатных пилотов к монетизации через application fee.
Ключевые выводы	Сильная команда с техническим и государственным бэкграундом, начальный трекшн (300 пользователей, 80 университетов), но ключевой риск официальное одобрение B2G-партнерства.
Рекомендации по развитию	1. Подготовить документы для официальных пилотов с министерствами.2. Усилить работу по масштабированию трафика студентов. 3. Досчитать экономику B2C-монетизации.

21.Название проекта: riskcurve

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Андрей
Проект/компания	riskcurve
Адрес электронной почты	nam.andrey.spb@gmail.com
Номер телефона	+821033969959

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика AI-платформы riskcurve для анализа рыночных режимов и помощи трейдерам в управлении рисками.

Выявленные потребности проектов	Доказательство точности модели; получение пользовательского фидбэка; финализация экономики и монетизации.
Ключевые выводы	Проект вырос из личной боли фаундера с доменной экспертизой в трейдинге, есть MVP и 30 лидов, но стадия ранней валидации.
Рекомендации по развитию	1. Завершить валидацию модели на реальных данных. 2. Собрать фидбэк от первых пользователей. 3. Досчитать unit-экономику. 4. Подтвердить спрос перед масштабированием. 5. Рано для инвестиций — продолжить самостоятельную валидацию.

22.Название проекта: ordo.education

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Аида Азаматкызы
Проект/компания	ordo.education
Адрес электронной почты	founder@ordogen.education
Номер телефона	+998954808094

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика ERP-платформы ordo.education для автоматизации детских садов с AI-аналитикой.

Выявленные потребности проектов	Выбор между программами Алматы и Ташкент; подтверждение масштабирования на рынки ЦА; усиление фокуса на B2B2C-модели.
Ключевые выводы	Продукт в growth stage, 100+ клиентов, MRR ~$10k, сильная доменная экспертиза основателя и подтвержденный PMF.
Рекомендации по развитию	1. Рассмотреть программу для свежего взгляда. 2. Финализировать выбор между Алматы и Ташкент. 3. Подготовить данные по масштабированию на Узбекистан и Кыргызстан. 4. Усилить опционную программу для команды. 5. Да, рекомендуется к участию.

23.Название проекта:Tour Stock Space

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рустем Тахиров
Проект/компания	Tour Stock Space
Адрес электронной почты	ceo@tourstock.space
Номер телефона	+992882840550

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика агрегатора туристических услуг Tour Stock Space для Центральной Азии.

Выявленные потребности проектов	Усиление технического ядра; досчет финансовой модели; проработка итераций продукта и шагов экосистемы.
Ключевые выводы	Есть MVP/бета, интерес 10 туроператоров, но нет трекшена, слабое техническое ядро и не досчитанная экономика.
Рекомендации по развитию	1. Усилить техническую команду. 2. Досчитать финансовую модель и LTV. 3. Проработать детальные шаги продукта. 4. Подтвердить спрос через пилот. 5. Ранняя стадия для инвестиций.

24.Название проекта: Edustream provider

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Майя Суюнчалиева
Проект/компания	Edustream provider
Адрес электронной почты	suyunchaliyevam@gmail.com
Номер телефона	+77051856680

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика образовательной платформы Edustream provider с курсами по устойчивому развитию.

Выявленные потребности проектов	Создание продукта; подтверждение реального спроса через пилоты; валидация потребности.
Ключевые выводы	Ранняя стадия (pre-MVP), нет пользователей и выручки, сильная доменная экспертиза, но отсутствует трекшен.
Рекомендации по развитию	1. Собрать MVP. 2. Провести пилоты с экспертами и университетами. 3. Подтвердить спрос через опросы и продажи. 4. Зафиксировать структуру долей. 5. Рано для программы.

25.Название проекта: RBX

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мурат Нургазин
Проект/компания	RBX
Адрес электронной почты	murat.bcc@gmail.com
Номер телефона	+77017443088

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика платформы RBX для взаимодействия застройщиков и агентств недвижимости.

Выявленные потребности проектов	Перевод пользователей на платную модель после пилота; масштабирование через агентство недвижимости.
Ключевые выводы	MVP запущен 3 месяца, 17 застройщиков, пилот идет, но монетизация отложена, сильный нетворк.
Рекомендации по развитию	1. Завершить пилот и перейти на комиссию 2. Подготовить регистрацию в МФЦА. 3. Досчитать LTV после монетизации.

26.Название проекта: trademind

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рэм Вафин
Проект/компания	trademind
Адрес электронной почты	rem.vafin.08@gmail.com
Номер телефона	+998946513185

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирована стадия развития и структура проекта. Оценен уровень вовлеченности фаундера и стадия готовности MVP, выявлено отсутствие реального трекшна.

Выявленные потребности проектов	Подтверждение трекшена; запуск MVP; доказательство спроса.
Ключевые выводы	Ранняя стадия, MVP почти готов, waitlist 25+ человек, но нет пользователей и выручки, ограниченный опыт фаундера
Рекомендации по развитию	1. Запустить MVP и собрать первые метрики. 2. Подтвердить спрос через waitlist. 3. Зафиксировать структуру долей. 4. Ранняя стадия для инвестиций. 5. Продолжить самостоятельную разработку.

27.Название проекта:VibeCheck

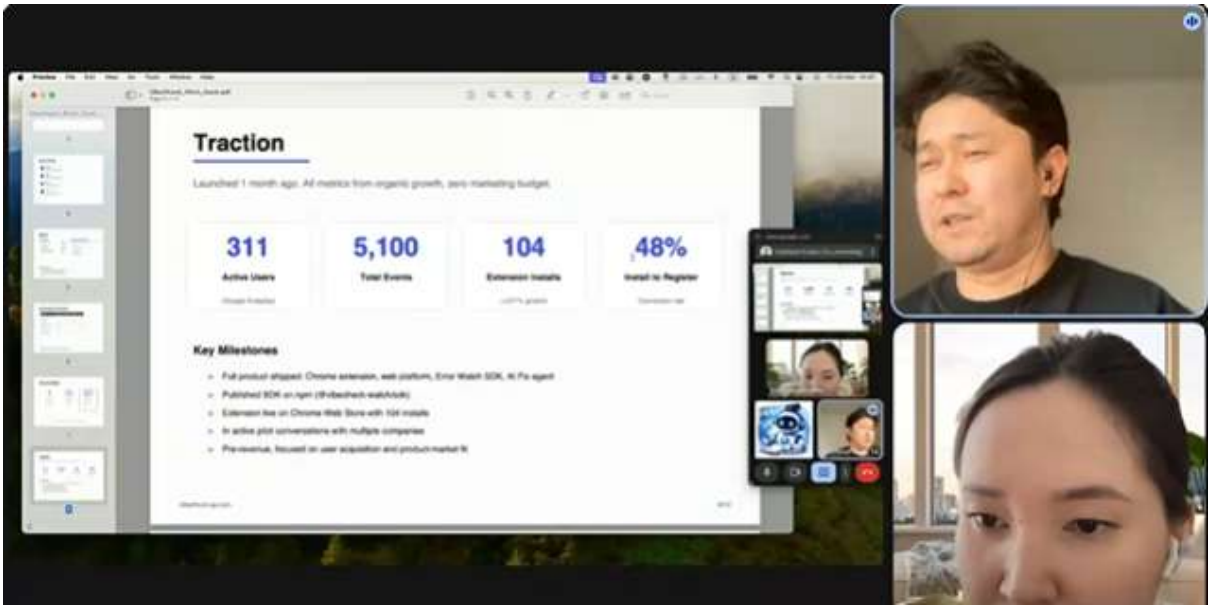


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Орынбасар Косбай
Проект/компания	VibeCheck
Адрес электронной почты	kosbay12@gmail.com
Номер телефона	+77756136442

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Оценен продукт SaaS-формата для автоматизации баг-репортов. Проверено наличие активных пользователей и текущей воронки пилотов.
Выявленные потребности проектов	Переход от органического интереса к B2B-пилотам и первым платящим клиентам; прокачка навыков продаж.
Ключевые выводы	MVP запущен 1 месяц, 311 пользователей, 50 зарегистрированных, переговоры с компаниями, но продаж нет; фаундеры понимают, что инвестиции рано.
Рекомендации по развитию	1. Закрыть 5 пилотов в воронке. 2. Перейти к первым платящим клиентам. 3. Использовать акселератор для нетворкинга и продаж.

28.Название проекта:Estet

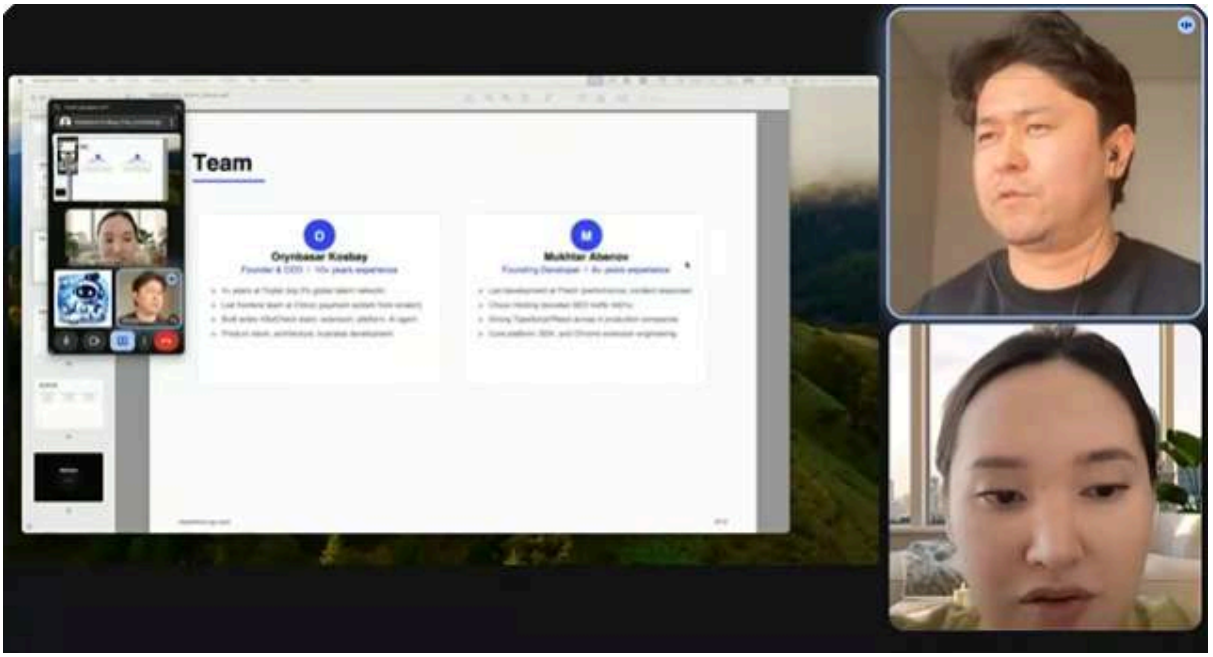


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алимжан Жаликенов
Проект/компания	Estet
Адрес электронной почты	boost.dms@gmail.com

Номер телефона	+77015883333

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ ранней идеи в сегменте лайфстайл-приложений. Зафиксировано отсутствие исследовательской базы и продукта на стадии разработки.
Выявленные потребности проектов	1) Проведение кастдева и определение целевой аудитории. 2) Формирование команды. 3) Определение продуктовых гипотез и юнит-экономики.
Ключевые выводы	Стартап находится на самой ранней стадии, гипотезы не проверены, видение ниши не подтверждено. Высокий риск отсутствия рыночного спроса.
Рекомендации по развитию	1) Провести глубинные интервью. 2) Сформулировать MVP-гипотезу. 3) Составить дорожную карту. 4) Проработать позиционирование и аналитику конкурентов. 5) Вернуться после тестирования гипотез.

29.Название проекта: ImAi.tech

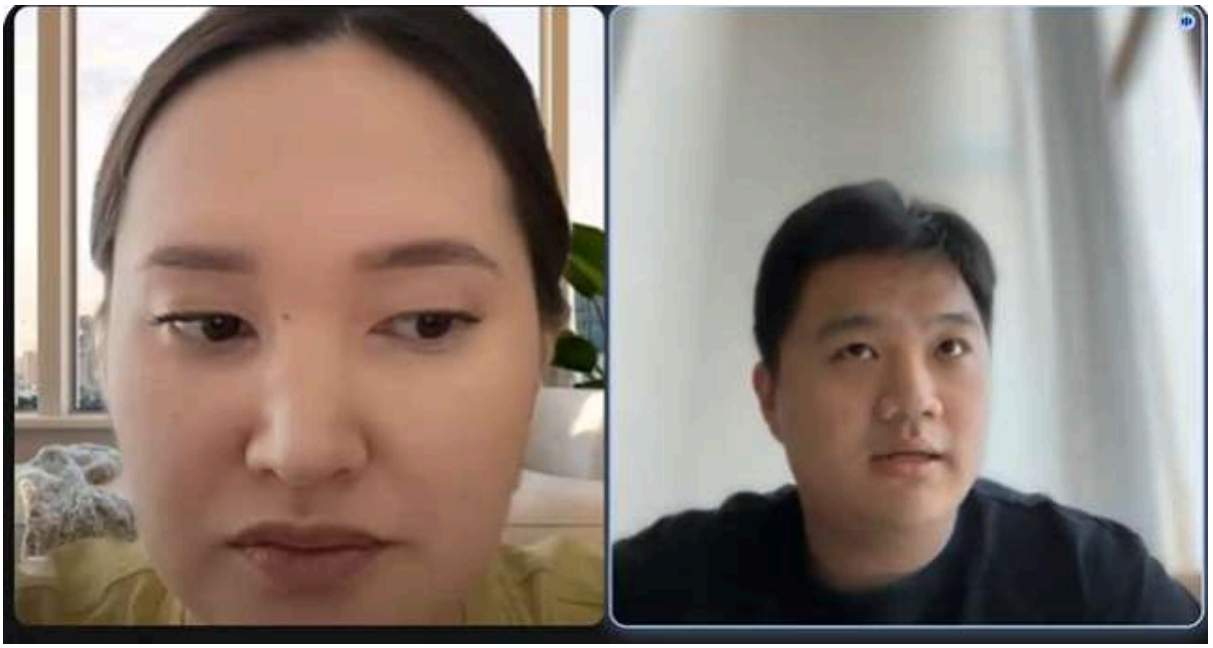


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Артур Шин
Проект/компания	ImAi.tech

Адрес электронной почты	shinartur2304@gmail.com
Номер телефона	+77077375705

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Изучена команда с сильным маркетинговым опытом и ранним запуском MVP. Подтвержден первый платящий клиент.
Выявленные потребности проектов	1) Масштабирование продаж и воронки. 2) Формализация юридической структуры. 3) Расширение команды продуктов и аналитики.
Ключевые выводы	Есть потенциал роста благодаря маркетинговому опыту фаундера. Трекшн минимален, но подтверждение платежеспособности рынка уже началось.
Рекомендации по развитию	1) Стандартизировать процесс продаж. 2) Наращивать пайплайн. 3) Подготовить baseline метрики. 4) Оформить юрлицо. 5) Разработать стратегию масштабирования.

30.Название проекта: AiBusiness

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Халмурат Розыбаев
Проект/компания	AiBusiness

Адрес электронной почты	hrozybayev@gmail.com
Номер телефона	+77785235458

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен обзор запусков и пилотов в сегменте автоматизации бьюти-бизнеса. Определен потенциал продукта и текущие метрики пилотов.
Выявленные потребности проектов	1) Систематизация продаж через сообщество. 2) Оптимизация юнита и канала привлечения. 3) Масштабирование на смежные ниши.
Ключевые выводы	Продукт прошел несколько тестов и подтверждает интерес, но остаются слабые результаты продаж и ограниченная команда.
Рекомендации по развитию	1. Финализировать каналы привлечения (community-based). 2. Завершить первые продажи после недели тестирования. 3. Привлечь партнера на продажи. 4. Досчитать unit-экономику. 5. Ранняя для инвестиций.

31.Название проекта:Vortex Hub

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Акжол Капан
Проект/компания	Vortex Hub

Адрес электронной почты	contact@vtx.media
Номер телефона	-

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проверен стартап, выросший из агентства инфлюенс-маркетинга. Собраны данные по выручке и структуре команды.
Выявленные потребности проектов	1) Отстройка платформенной логики от агентской. 2) Продуктовая аналитика влияния автоматизации на ROI кампаний. 3) Масштабирование модели вне личного бренда.
Ключевые выводы	Бизнес зрелее большинства, имеет MRR и клиентов, но неясна ценность технологической части и потенциал масштабирования.
Рекомендации по развитию	1) Разработать продуктовую дорожную карту. 2) Протестировать SaaS-компонент. 3) Определить KPI по платформе. 4) Сегментировать клиентов по чеку. 5) Подготовить отчет по эффективности.

32.Название проекта:Versatile Fit-Boxing

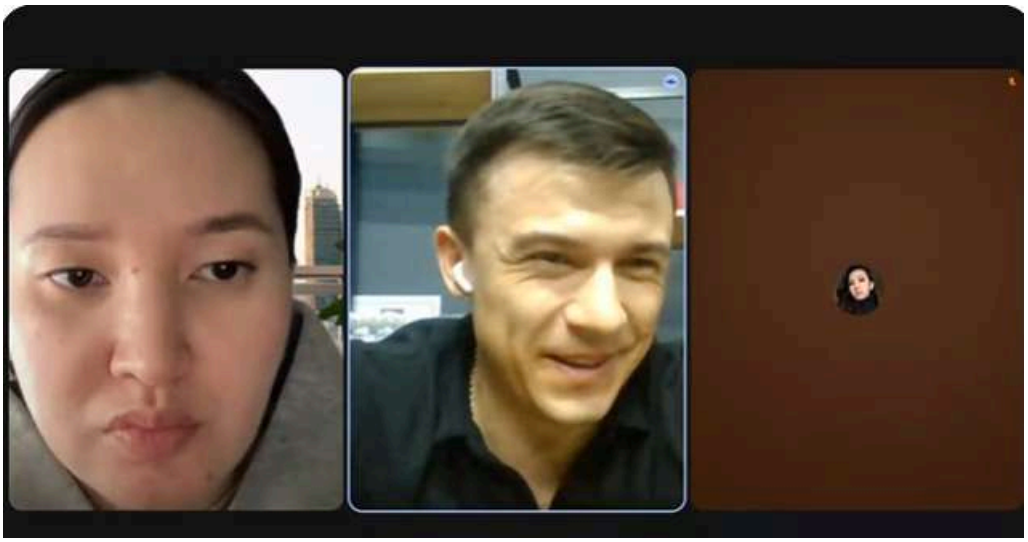


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Руслан
Проект/компания	Versatile Fit-Boxing

Адрес электронной почты	versatile.fit.info@gmail.com
Номер телефона	+77083084828

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Изучен внедряемый hardware-продукт в действующем фитнес-бизнесе. Проведены тесты сенсоров на персональных тренировках.
Выявленные потребности проектов	1) Проверка unit-экономики hardware. 2) Массовые пилоты в групповых тренировках. 3) План масштабирования за пределы одной студии.
Ключевые выводы	Продукт технически готов, но стадия ранняя и коммерческая модель не подтверждена. Есть потенциал на основе текущих клиентов.
Рекомендации по развитию	1) Провести 3–5 внешних пилотов. 2) Оценить себестоимость устройства. 3) Сформировать стратегию B2B-дистрибуции. 4) Тестировать модель франчайзинга.

33.Название проекта: TEMPi - HR × FinTech

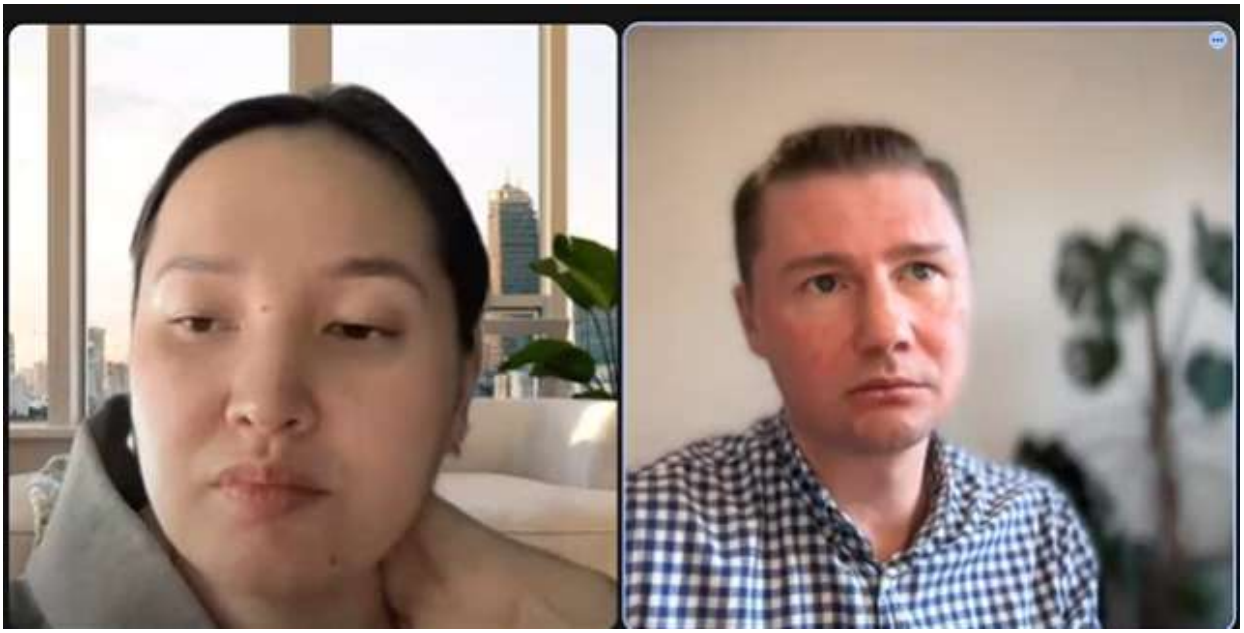


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Александр Короб
Проект/компания	TEMPi - HR × FinTech
Адрес электронной почты	koralexand@gmail.com
Номер телефона	+77059883772

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Оценена команда с опытом бизнеса и разработки, проанализированы первые соглашения о пилоте с банком Bereke.
Выявленные потребности проектов	1) Запуск пилота и сбор метрик по банку. 2) Дальнейшая доработка продукта и UX. 3) Механизмы контроля и квалификации пользователей.
Ключевые выводы	Интересная модель корпоративных инноваций, но находится на pre-pilot стадии без данных. Есть потенциал масштабирования через B2B-партнеров.

Рекомендации по развитию	1. Запустить пилот с Bereke. 2. Собрать данные по воронке и исполнителям. 3. Рассмотреть как пример корпоративных инноваций. 4. Продолжить подготовку пилота.

34.Название проекта: Right Day Affirmation

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна

Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Нуралы Нуртаев
Проект/компания	Right Day Affirmation
Адрес электронной почты	info@right-day.com
Номер телефона	+971544641446

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирован продукт в wellness-сегменте с ранним органическим ростом и первыми платящими пользователями.
Выявленные потребности проектов	1) Укрепление удержания и платных подписок. 2) Масштабирование каналов привлечения. 3) Оптимизация продукта под ретеншн и реферальную модель.

Ключевые выводы	Сильная техническая экспертиза и быстрый органический рост подтверждают интерес. Средний чек низкий, но потенциал рынка высокий.
Рекомендации по развитию	1) Реализовать систему аналитики воронок. 2) Тестировать маркетинговые гипотезы. 3) Усилить value proposition. 4) Подготовить стратегию удержания.

35.Название проекта: Taskmaster

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Жанат Тургунбаев
Проект/компания	Taskmaster
Адрес электронной почты	ari.tausik@gmail.com
Номер телефона	+7759439492

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, трансформирующего существующий CRM-продукт для организаторов марафонов в платформенное решение для управления регистрациями и участниками. В рамках встречи рассмотрены текущая бизнес-модель с выручкой от CRM, новая гипотеза платформы с комиссионной монетизацией, а также

	стратегия выхода на рынок через личный нетворк и пилотные интеграции с организаторами забегов.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется валидация новой продуктовой гипотезы платформы отдельно от текущего CRM-бизнеса, а также сокращение длительного цикла тестирования через более быстрые пилоты. Дополнительно необходимо структурировать go-to-market стратегию и определить приоритетный сегмент (организаторы vs участники), чтобы избежать распыления фокуса.
Ключевые выводы	Текущая выручка формируется за счет старого продукта, при этом новая модель платформы не валидирована и требует длительного цикла проверки, что замедляет рост и принятие решений.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на B2B сегменте организаторов как основном драйвере масштабирования.Провести быстрые пилоты с ограниченным числом мероприятий. Разделить CRM и платформу как два отдельных продукта. Проверить willingness to pay за комиссионную модель

36.Название проекта: ARQA AI

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мейржан Рыскелди
Проект/компания	ARQA AI

Адрес электронной почты	m.ryskeldi@gmail.com
Номер телефона	+77087080495

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика B2B AI-продукта для автоматизации аналитики данных с оценкой текущего трекшна, партнерской модели продаж и уровня продуктовой зрелости. Рассмотрены существующие каналы привлечения через бухгалтерские компании, текущие клиенты и потенциал масштабирования решения.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется стандартизация продукта для снижения кастомизации и ускорения внедрений, а также сегментация клиентов для более точного позиционирования. Дополнительно необходимо усиление партнерской модели как основного канала масштабирования.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует сильный ранний трекшн и работающую воронку через партнеров, однако текущая модель не полностью масштабируема из-за высокой доли кастомных решений.
Рекомендации по развитию	Сформировать четкие ICP по сегментам клиентов Упростить продукт до repeatable SaaS-решения Масштабировать партнерскую сеть Зафиксировать unit economics и churn

37.Название проекта: PawPrint LLC

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Таир Хассен
Проект/компания	PawPrint LLC
Адрес электронной почты	info@pawprint.kz
Номер телефона	+77089642881

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика B2C pet-tech продукта после pivot с B2B на B2C модель, включая анализ пользовательского трекшна, каналов привлечения и текущей модели монетизации. Рассмотрены метрики роста и первые инвестиции.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо нарастить пользовательскую базу и протестировать устойчивую модель монетизации, а также повысить удержание пользователей через регулярные сценарии использования.
Ключевые выводы	Pivot подтвержден ранним интересом пользователей и ростом установок, однако модель еще не стабилизирована и требует дальнейшей валидации.

Рекомендации по развитию	Увеличить acquisition через платные каналы Тестировать разные модели монетизации Усилить retention через регулярные use-cases Сфокусироваться на core value продукта

38.Название проекта: Speca

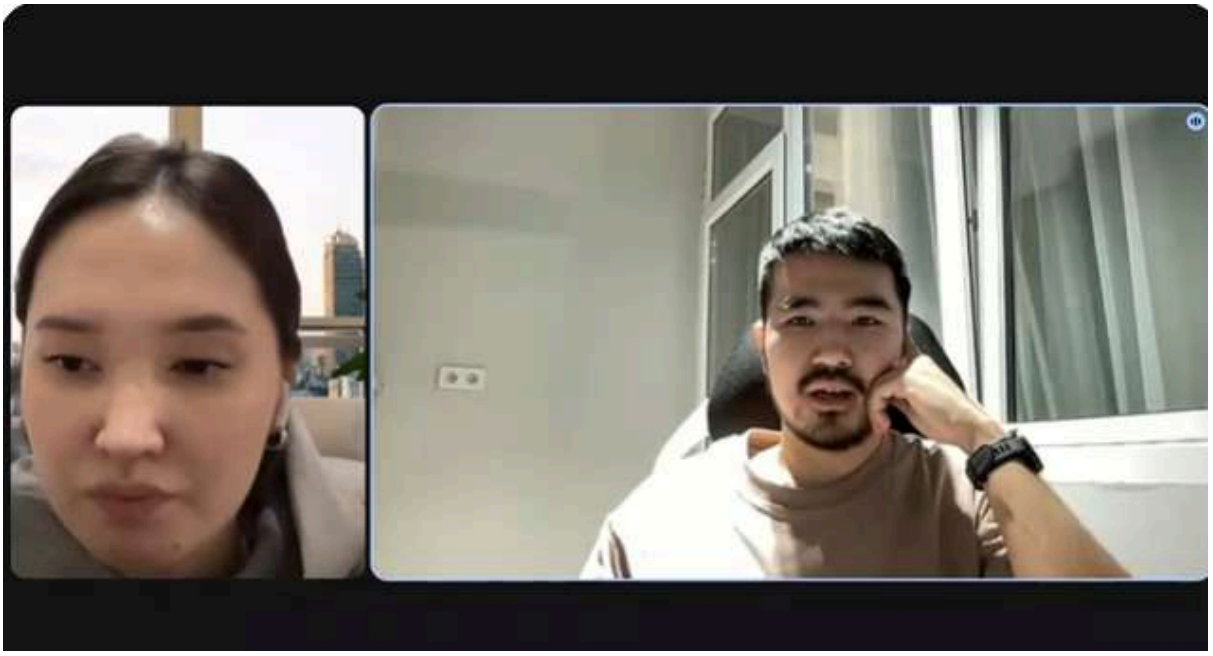


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Адлет Елеусов
Проект/компания	Speca
Адрес электронной почты	adlet13pvl@gmail.com
Номер телефона	+77074969313

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика B2B продукта для автоматизации встреч и проектной коммуникации, выросшего из внутренней боли IT-аутсорсинга. Рассмотрены стадия пилотов, продуктовая архитектура и текущая стратегия выхода на рынок.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить платящий спрос через пилоты, а также рассчитать unit economics и сформировать понятную продуктовую упаковку для клиентов.
Ключевые выводы	Проблема подтверждена и есть интерес со стороны клиентов, однако продукт находится на ранней стадии без коммерческого подтверждения.
Рекомендации по развитию	Быстро перевести пилоты в оплату Упростить продукт до ключевой ценности Зафиксировать pricing Рассчитать unit economics

39.Название проекта: Rebootteam

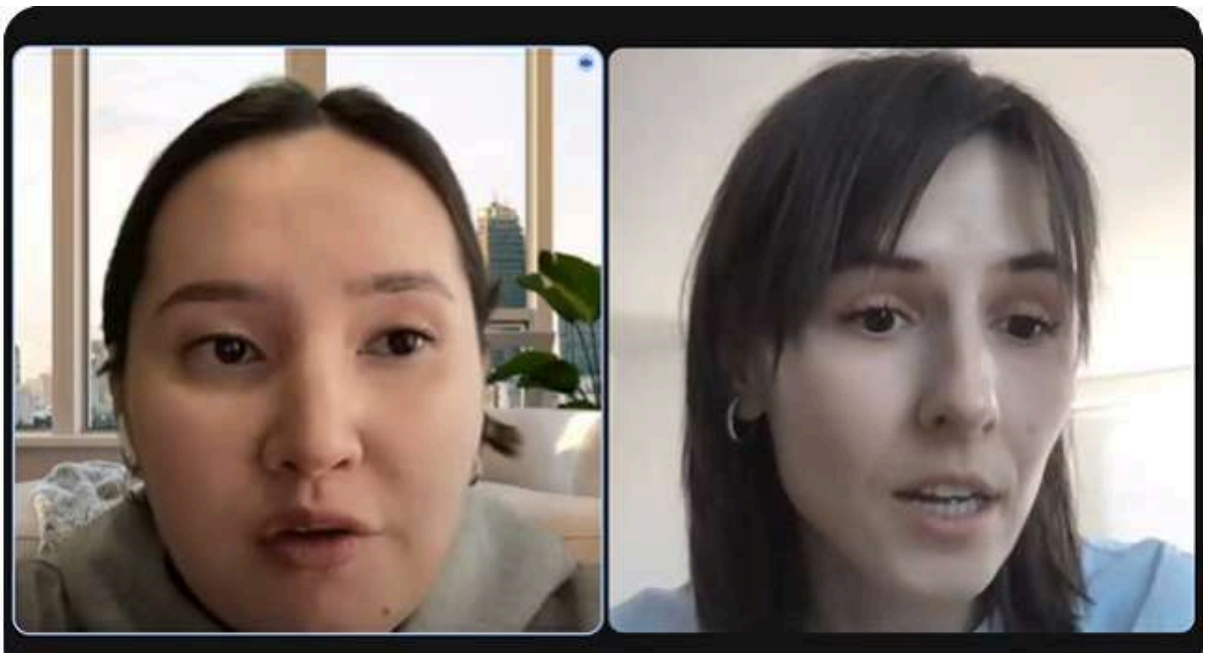


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Юлия Зикрянова
Проект/компания	Rebootteam
Адрес электронной почты	7787806763y@gmail.com

Номер телефона	+77787806763

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ B2B2C платформы для дополнительного образования с оценкой метрик, экономики и текущего трекшна. Рассмотрена модель marketplace + CRM и потенциал масштабирования.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется масштабирование географии и увеличение количества образовательных центров, при сохранении текущей эффективности экономики.
Ключевые выводы	Сильный ранний трекшн и понятная экономика, продукт готов к масштабированию.
Рекомендации по развитию	Выходить в крупные города Увеличивать supply образовательных центров Сохранять низкий CAC Усилить бренд платформы

40.Название проекта: Okushy

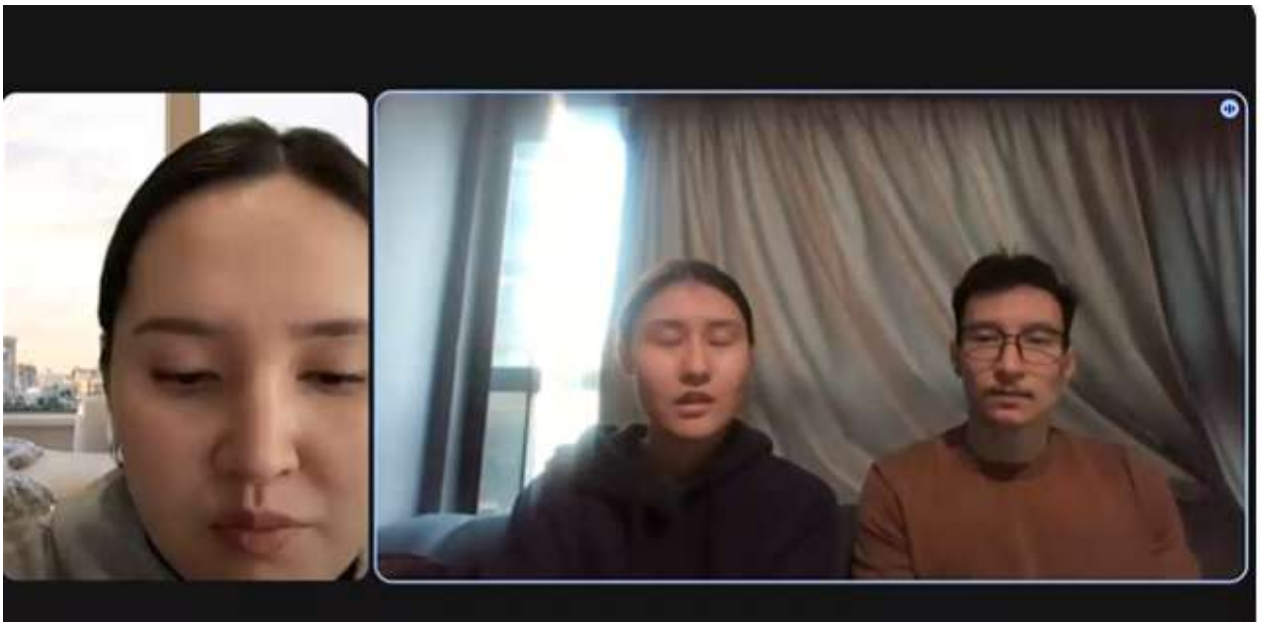


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Дильназ
Проект/компания	Okushy

Адрес электронной почты	cloudysolut@gmail.com
Номер телефона	+77055460671

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика B2B2C решения в сфере безопасности и предотвращения буллинга с анализом стадии go-to-market, пилотов и доступа к клиентам через нетворк.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить платящую модель через конверсию пилотов, а также формализовать продуктовую и организационную структуру.
Ключевые выводы	Сильная социальная проблема и доступ к клиентам, но проект находится на ранней стадии без подтвержденной экономики.
Рекомендации по развитию	Закрыть пилоты в контракты Подтвердить unit economics Формализовать долевую структуру Сфокусироваться на ICP

41.Название проекта: Senim Technologies Ltd

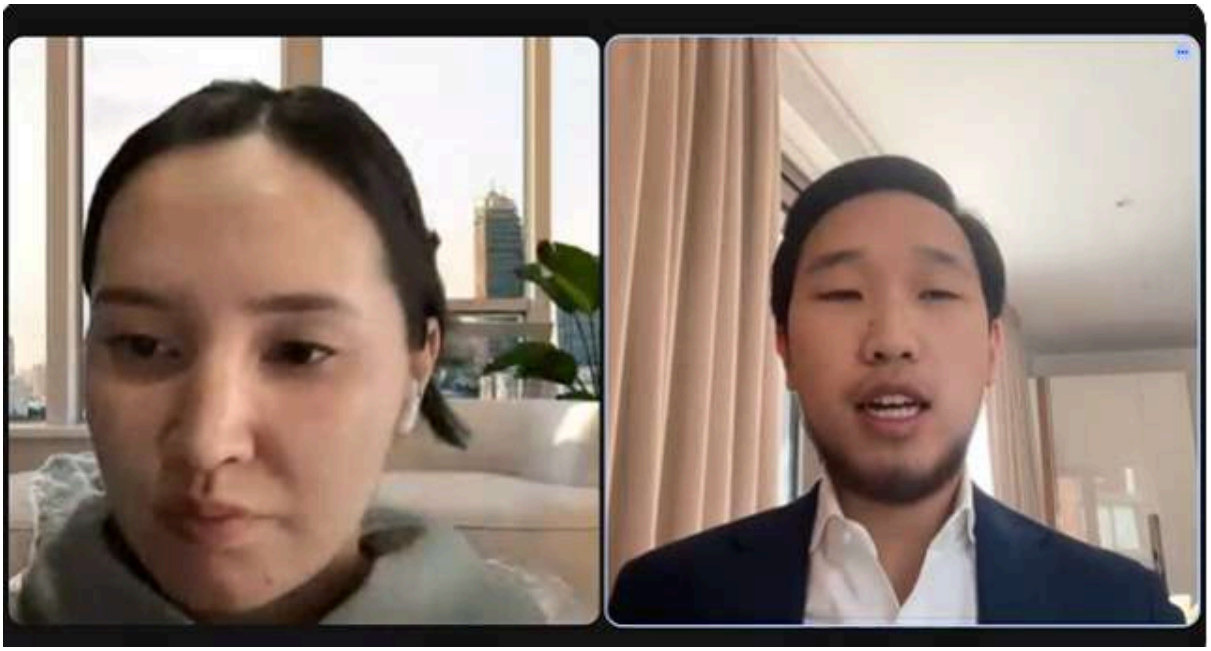


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Павел Ким
Проект/компания	Senim Technologies Ltd
Адрес электронной почты	pavel.k@basiraintelligence.com
Номер телефона	+77018072323

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика платформы для безопасного репортинга нарушений в школах и корпорациях
Выявленные потребности проектов	Подтверждение платной экономики через завершение пилотов, формализация долевой структуры между фаундерами, валидация спроса
Ключевые выводы	Проект решает важную социальную проблему с хорошим доступом к первым клиентам, но пока на очень ранней стадии
Рекомендации по развитию	Завершить пилоты и получить подтвержденную обратную связь, закрыть минимум одного платящего клиента, оформить cap table между фаундерами, разработать кейсы использования

42.Название проекта: LiC

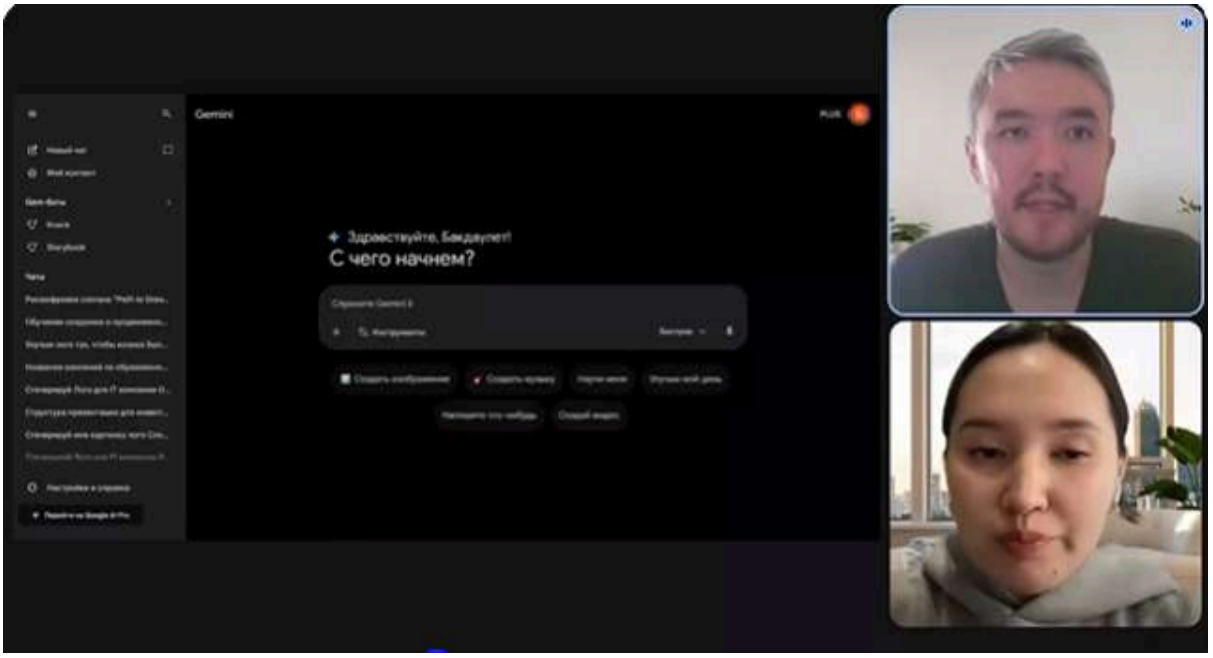


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бакдаулет Максут
Проект/компания	LiC
Адрес электронной почты	01rk@mail.ru
Номер телефона	+77073834039

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика SaaS платформы в формате расширенной CRM с элементами геймификации для EdTech сектора
Выявленные потребности проектов	Перевод пилотов на платную модель, расширение клиентской базы за пределы собственных центров, масштабирование продаж
Ключевые выводы	Команда создала полнофункциональный продукт за собственные средства, но пока тестирует только на собственных центрах
Рекомендации по развитию	Запустить активные продажи внешним клиентам, перевести пилотные центры на оплату, использовать существующий канал продаж через личный нетворк, доказать repeatable модель

43.Название проекта: Senseflow AI

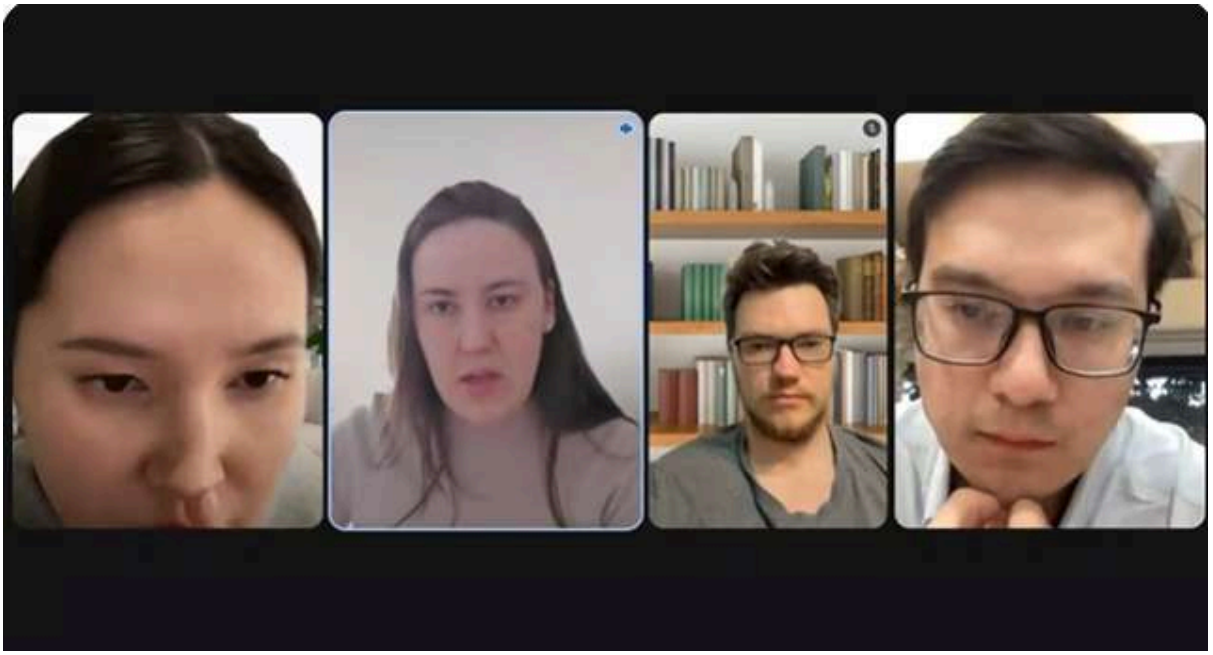


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	25.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Исламхан Акилбаев
Проект/компания	Senseflow AI
Адрес электронной почты	akilbaevislamhan@gmail.com
Номер телефона	87476487571

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика платформы для customer experience и удержания клиентов с фокусом на снижение стоимости привлечения
Выявленные потребности проектов	Расчет unit economics продукта, стандартизация ценовой модели, формализация структуры долей в команде
Ключевые выводы	Проект имеет платного клиента и находится в переговорах с крупными компаниями, но экономика продукта не просчитана
Рекомендации по развитию	Рассчитать четкую финансовую модель и unit economics, стандартизировать средний чек, оформить cap table команды, подготовить кейсы результативности

44.Название проекта: Duxport

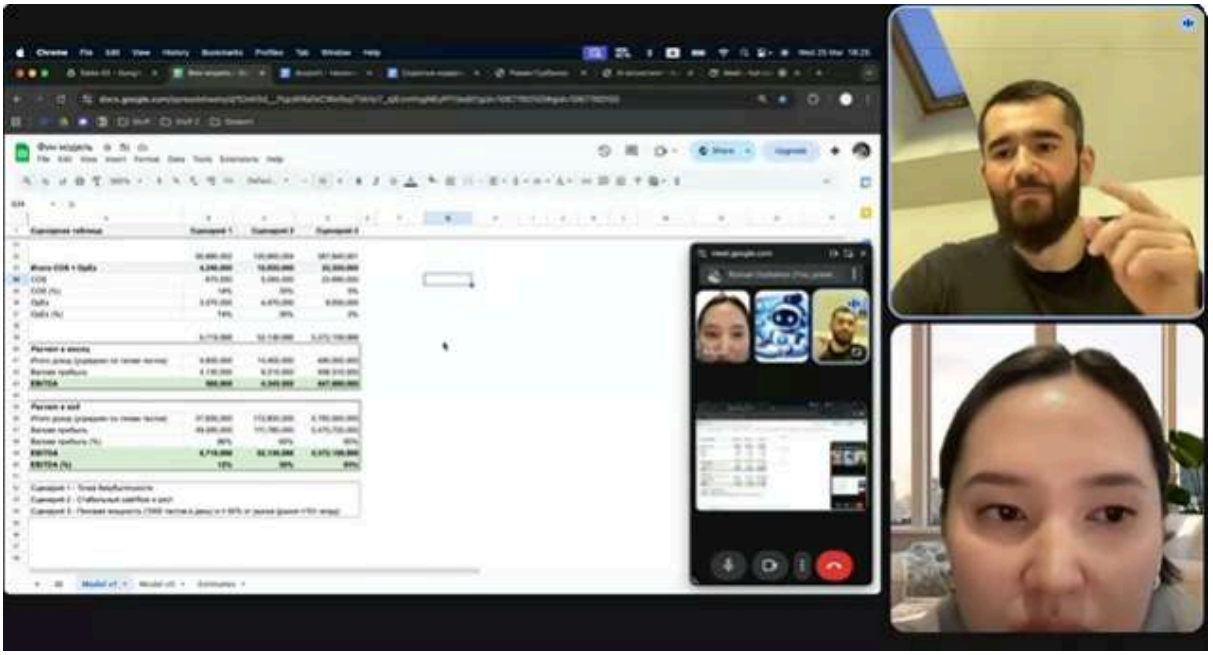


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	25.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Роман Гурбанов
Проект/компания	Duxport
Адрес электронной почты	gurbanov.roman@gmail.com
Номер телефона	+77711254444

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика решения для объективной оценки физической подготовки персонала в институциональной среде
Выявленные потребности проектов	Конверсия институционального интереса в платные контракты, подтверждение коммерческого трекшна и масштабирование продаж.
Ключевые выводы	Проект имеет сильную техническую команду и институциональный интерес, но пока находится на стадии пилотов без выручки
Рекомендации по развитию	Сосредоточиться на переводе LOI в платные пилоты, разработать кейсы экономической эффективности для клиентов, построить системную модель продаж, получить первую выручку

45.Название проекта: Resti

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	25.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Адилет Закиев
Проект/компания	Resti
Адрес электронной почты	adilet@zakiyev.kz
Номер телефона	+77015310998

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика платформы для автоматизации ресторанного бизнеса с глубокой интеграцией в операционные процессы
Выявленные потребности проектов	Масштабирование за пределы текущей клиентской базы, увеличение среднего чека через допродажи модулей, международная экспансия
Ключевые выводы	Проект демонстрирует сильный трекшн с высоким retention и уже привлек внимание крупных инвесторов
Рекомендации по развитию	Развить систему допродаж дополнительных модулей, подготовить стратегию международного масштабирования, оптимизировать процесс онбординга новых клиентов, усилить маркетинговые каналы

46.Название проекта: Noise Locator

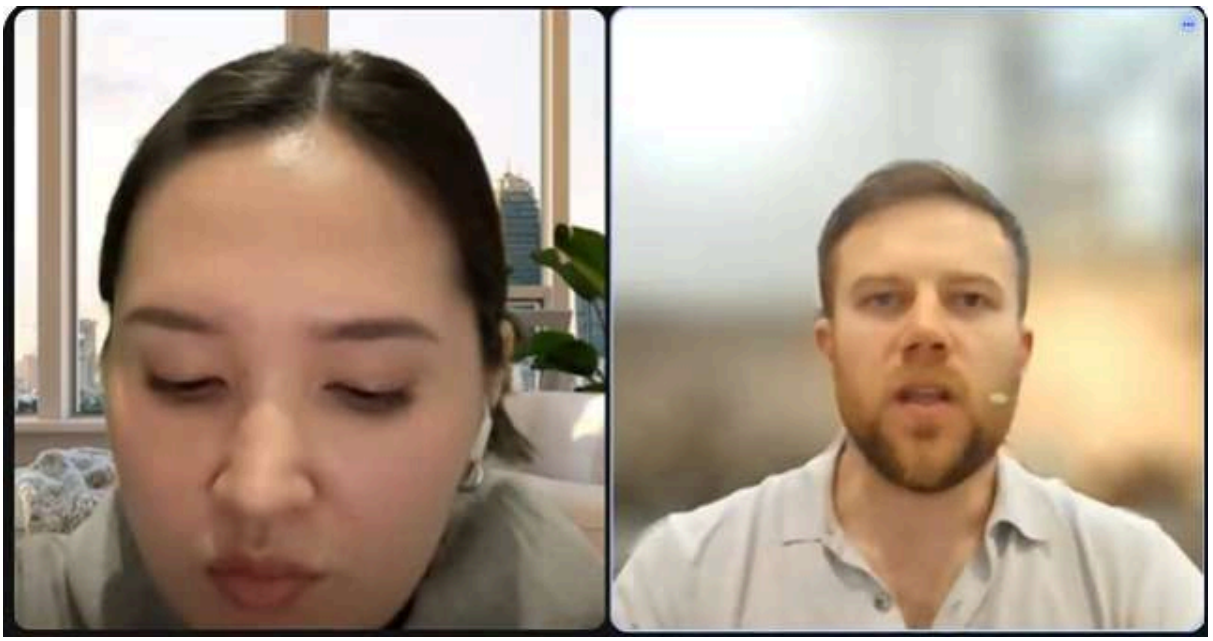


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	26.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Артем Чепурной
Проект/компания	Noise Locator
Адрес электронной почты	artemchepurnoy@gmail.com
Номер телефона	+77002261528

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика hardware-решения для Smart City с фокусом на выявление шумовых нарушений и оценка стадии пилотирования.
Выявленные потребности проектов	Прохождение сертификации продукта, Поддержка в выходе на B2G и институциональные партнерства, Подтверждение экономики и модели монетизации
Ключевые выводы	Сильная техническая команда и понятная проблема, но проект на ранней стадии без подтвержденной экономики и с длинным циклом продаж.

Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на успешном запуске пилота в Алматы, Пройти сертификацию для масштабирования, Подтвердить unit economics через пилоты, Использовать акселератор для выхода на госструктуры, Рассмотреть партнерства в Smart City экосистеме

47.Название проекта: MKX

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	26.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Артем Чепурной
Проект/компания	MKX
Адрес электронной почты	artemchepurnoy@gmail.com
Номер телефона	+77002261528

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика идеи каршерингового сервиса и базовой бизнес-модели.
Выявленные потребности проектов	Подтверждение спроса на продукт. Проработка экономики модели, формирование партнерств с автопарками

Ключевые выводы	Проект находится на стадии идеи без продукта, экономики и подтвержденного спроса, при высокой капиталоемкости модели.
Рекомендации по развитию	Провести custdev с пользователями,рассчитать unit economics с учетом CAPEX,найти партнерства с автопарками, уточнить ценностное предложение, проверить реалистичность бизнес-модели

48.Название проекта: RoughSeeLabs

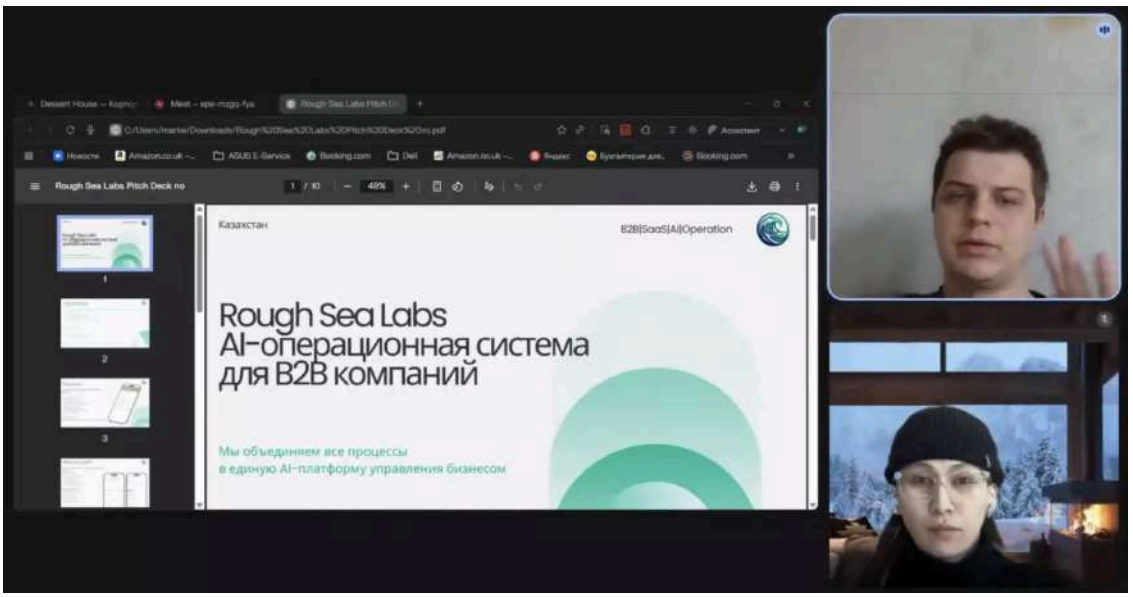


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	11.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Илья Маноли
Проект/компания	RoughSeeLabs
Адрес электронной почты	discons.kz@yandex.kz
Номер телефона	+77765310843

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика B2B платформы для автоматизации производственных процессов и оценка готовности к выходу на рынок как SaaS.

Выявленные потребности проектов	Масштабирование продукта за пределы одного бизнеса, Усиление технической команды, Формирование SaaS-модели продаж
Ключевые выводы	Есть подтвержденный операционный эффект внутри собственного бизнеса, но масштабируемость как отдельного продукта не доказана.
Рекомендации по развитию	Вывести продукт в пилоты с внешними производствами, сформировать отдельное ценностное предложение как SaaS ,усилить команду разработки, зафиксировать unit economics

49.Название проекта: AvtoSense

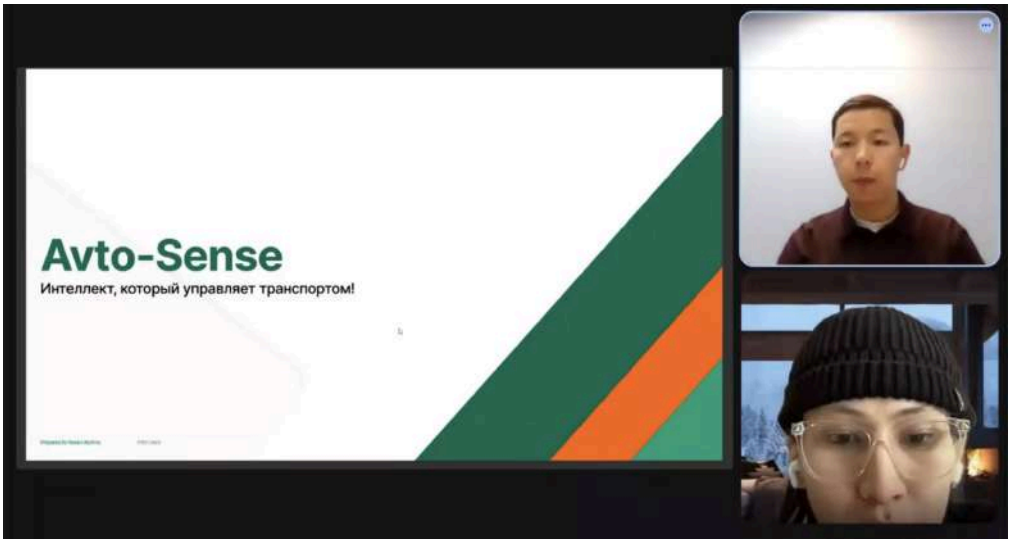


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	11.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алихан Лукпанов
Проект/компания	AvtoSense
Адрес электронной почты	lukpanovalikhan@gmail.com
Номер телефона	+77757008137

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика IoT-решения для управления автопарками и стадии MVP с первыми продажами.

Выявленные потребности проектов	Масштабирование продаж; Подтверждение спроса в B2G сегменте; Развитие hardware производства
Ключевые выводы	Есть MVP и первые клиенты, но проект находится на ранней стадии с ограниченным трекшном.
Рекомендации по развитию	Увеличить количество пилотов; Сфокусироваться на одном сегменте клиентов; Подготовить стратегию масштабирования; Проработать производственную часть

50.Название проекта: Azirrigation

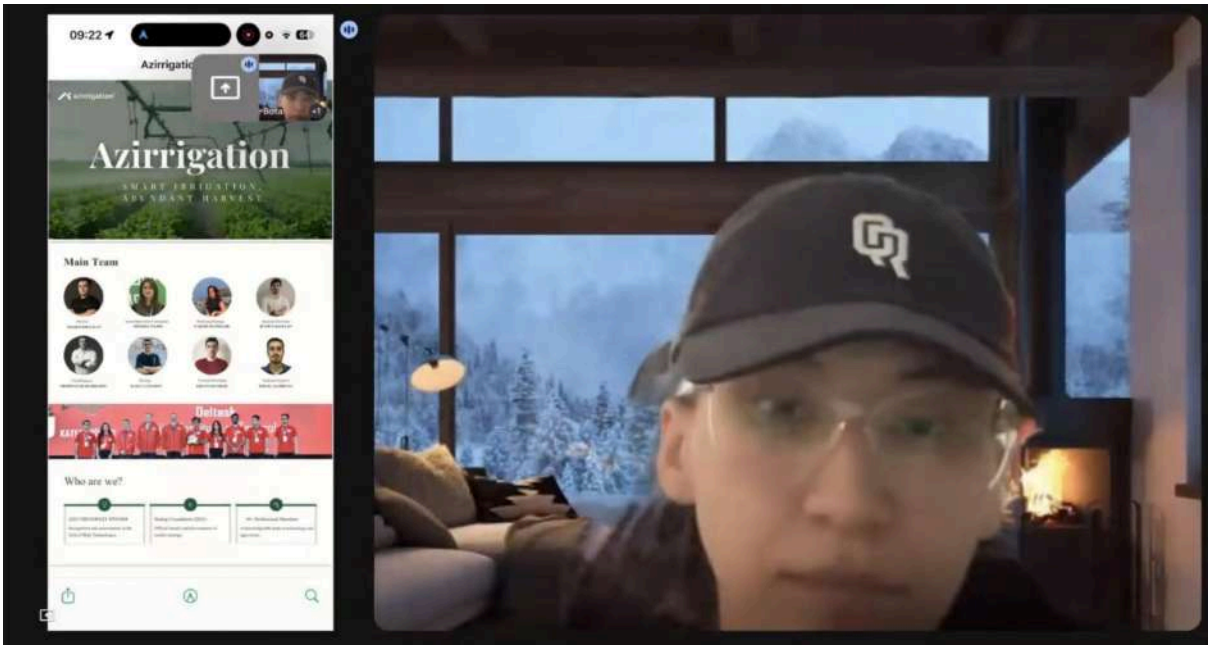


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	11.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Шахин Кхалилов
Проект/компания	Azirrigation
Адрес электронной почты	shahin.khalilov95@gmail.com
Номер телефона	+994558067669

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ IoT+AI решения для агросектора с подтвержденной выручкой и работающим продуктом
Выявленные потребности проектов	Масштабирование продаж на новые рынки; Расширение каналов дистрибуции; Привлечение инвестиций
Ключевые выводы	Сильный продукт с подтвержденной экономикой и трекшном, готов к масштабированию.
Рекомендации по развитию	Ускорить международную экспансию; Укрепить партнерскую сеть; Подготовить инвестиционную стратегию ; Масштабировать B2B сегмент

51.Название проекта: pana design

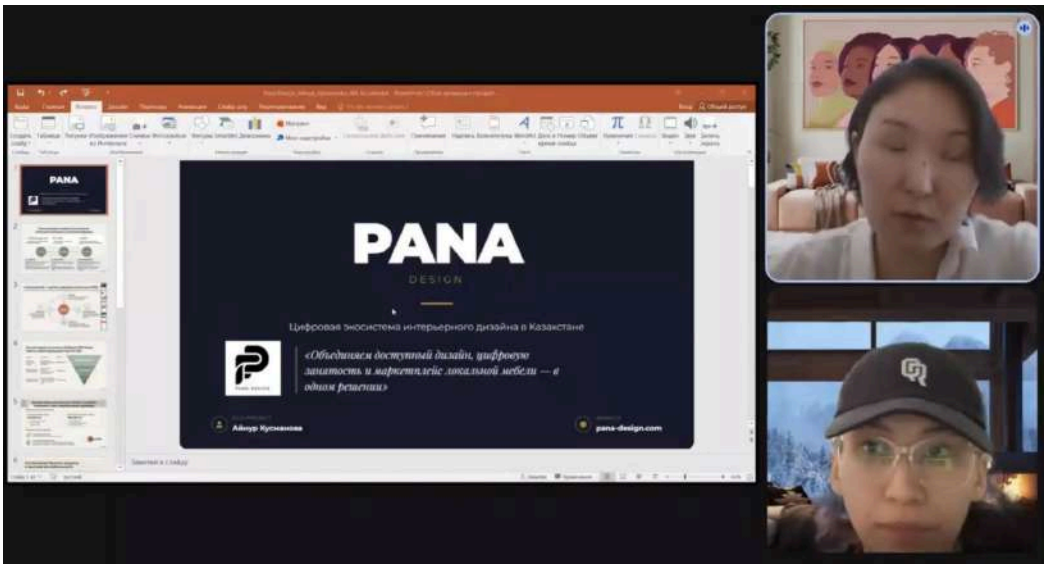


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Айнур Кусманова
Проект/компания	pana design
Адрес электронной почты	akusmanova86@gmail.com
Номер телефона	+77773573086

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика маркетплейса интерьерного дизайна на стадии MVP.
Выявленные потребности проектов	Подтверждение спроса, запуск продукта на рынок, формирование GTM стратегии
Ключевые выводы	Продукт находится на стадии MVP без рыночного трекшна.
Рекомендации по развитию	Запустить пилотный запуск, провести custdev, зафиксировать первые продажи, проверить гипотезу маркетплейса

52.Название проекта: ibir.ai

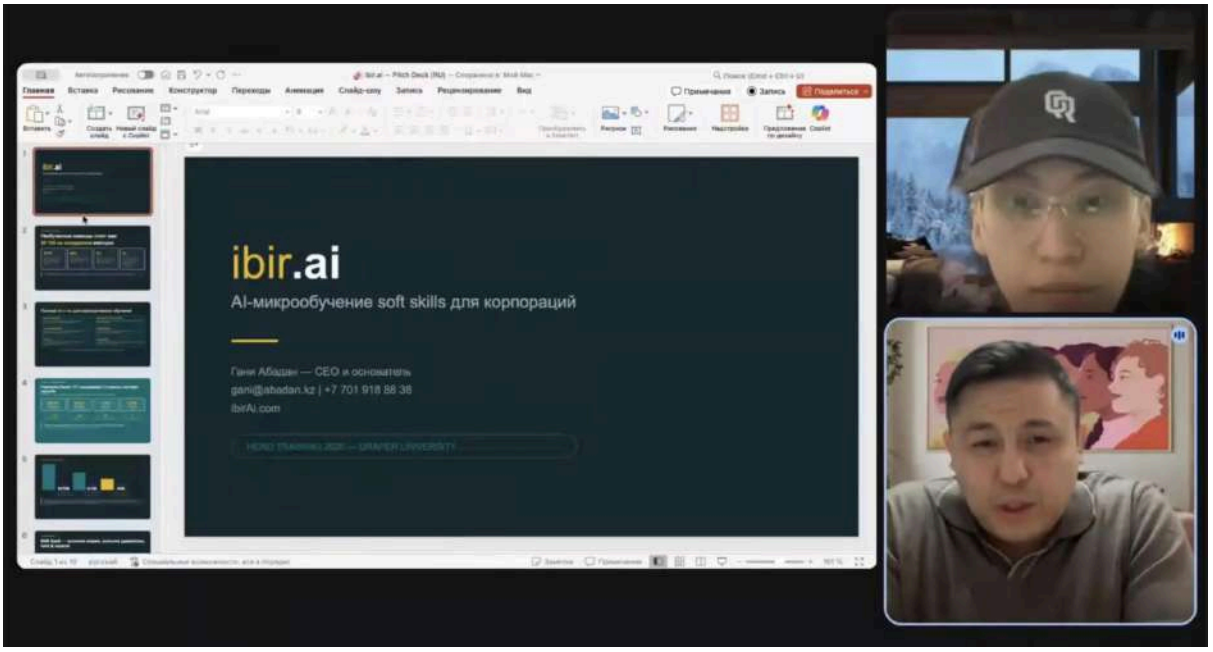


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Гани Абадан
Проект/компания	ibir.ai
Адрес электронной почты	gani@4room.kz
Номер телефона	+77019188838

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ B2B EdTech платформы с ранним PMF и корпоративными клиентами.
Выявленные потребности проектов	Масштабирование продаж, выход на новые рынки, укрепление продуктовой стратегии
Ключевые выводы	Есть подтвержденный спрос и сильный фаундер, продукт показывает высокий engagement.
Рекомендации по развитию	Увеличить корпоративные продажи, масштабировать продукт,уточнить ICP, подготовить стратегию выхода на новые рынки

53.Название проекта: skillpass

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Аслан
Проект/компания	skillpass
Адрес электронной почты	skillpass.aslan@gmail.com
Номер телефона	+7 777 384 2929

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ платформы для обязательного обучения сотрудников с текущими продажами.
Выявленные потребности проектов	Переход к SaaS модели, Масштабирование бизнеса, Снижение зависимости от сервисной выручки
Ключевые выводы	Есть выручка и рынок, но продукт частично остается сервисным бизнесом.
Рекомендации по развитию	Увеличить долю SaaS, Стандартизировать продукт, Масштабировать продажи, Упростить продуктовую модель

54.Название проекта: tapqan

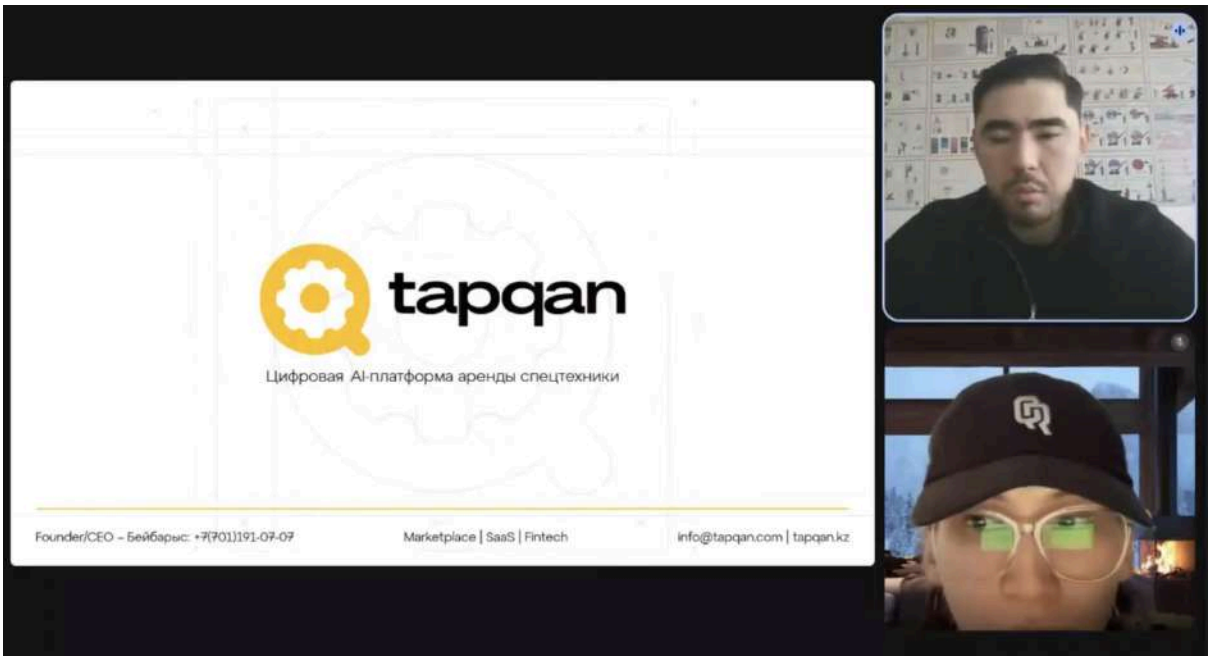


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бейбарыс Дуйсен
Проект/компания	tapqan
Адрес электронной почты	info@tapqan.com
Номер телефона	+77011910707

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ marketplace для аренды спецтехники с подтвержденным трекшном.
Выявленные потребности проектов	Масштабирование, Оптимизация операций, рост клиентской базы
Ключевые выводы	Есть сильный traction и рынок, но операционная сложность остается высокой.
Рекомендации по развитию	Увеличить предложение техники, Автоматизировать процессы, Масштабировать маркетинг, Укрепить операционную модель

55.Название проекта: just to study

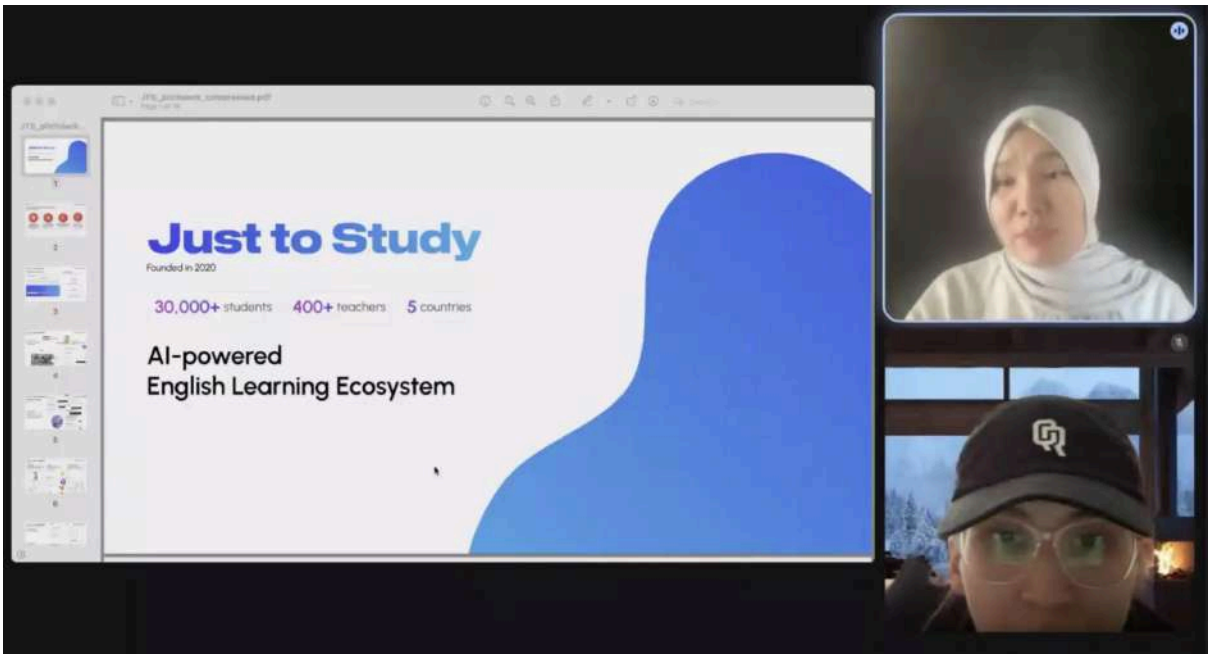


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ботагоз Жуман
Проект/компания	just to study
Адрес электронной почты	botagoz.bakhytzhankyzy@gmail.com
Номер телефона	+77476252291

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ EdTech платформы с сильным трекшном и внедрением AI.
Выявленные потребности проектов	Масштабирование AI функций, Усиление дифференциации, Выход на новые рынки
Ключевые выводы	Сильный продукт с выручкой, но высокая конкуренция на рынке.
Рекомендации по развитию	Ускорить внедрение AI, Усилить позиционирование, Масштабировать маркетинг, Расширить географию

56.Название проекта: LOOQ

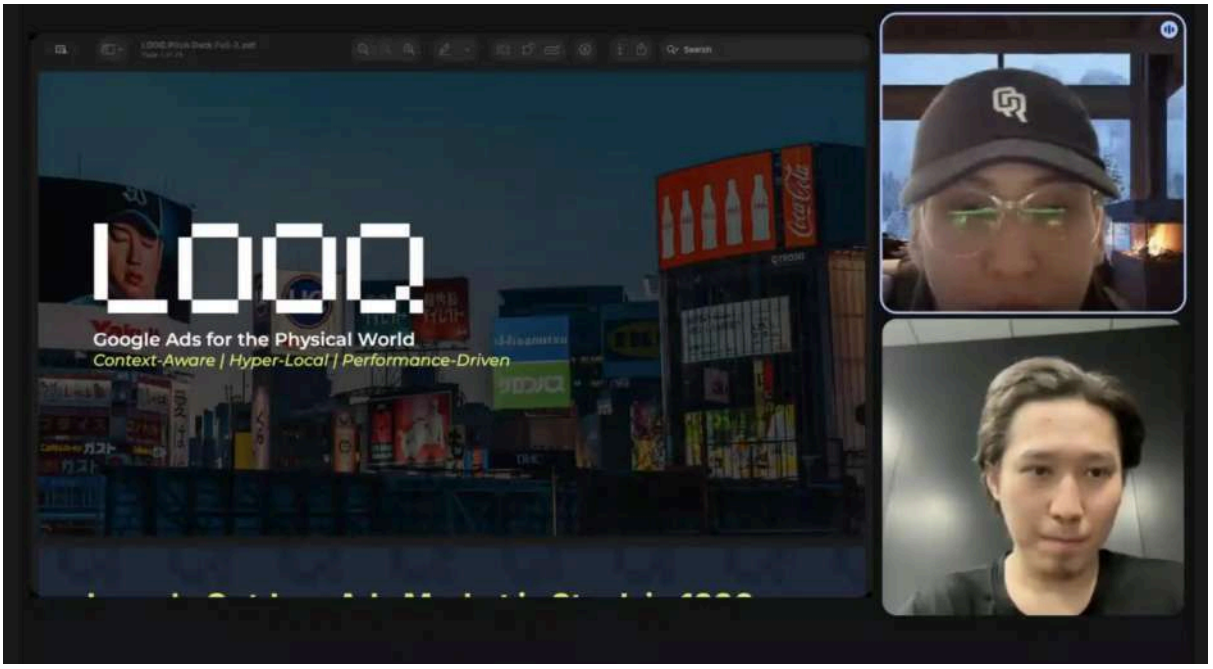


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Аян Сакенов
Проект/компания	LOOQ
Адрес электронной почты	ayan.sknv@gmail.com
Номер телефона	+77777773333

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика проекта и обсуждены результаты пилота на японском рынке. Оценен потенциал масштабирования и основные барьеры.
Выявленные потребности проектов	1. Масштабирование hardware-компоненты. 2. Проработка юридических аспектов наружной рекламы в Японии. 3. Укрепление партнерств с рекламными агентствами.
Ключевые выводы	Проект имеет высокий потенциал выхода на глобальный рынок, но требует системной стратегии по производству и сертификации оборудования.
Рекомендации по развитию	1. Прописать roadmap по hardware scaling. 2. Подготовить юридическую экспертизу для Японии. 3. Укрепить бизнес-девелопмент с локальными агентствами. 4. Разработать план fundraising для масштабирования. 5. Зафиксировать unit economics пилота.

57.Название проекта: Scrollex

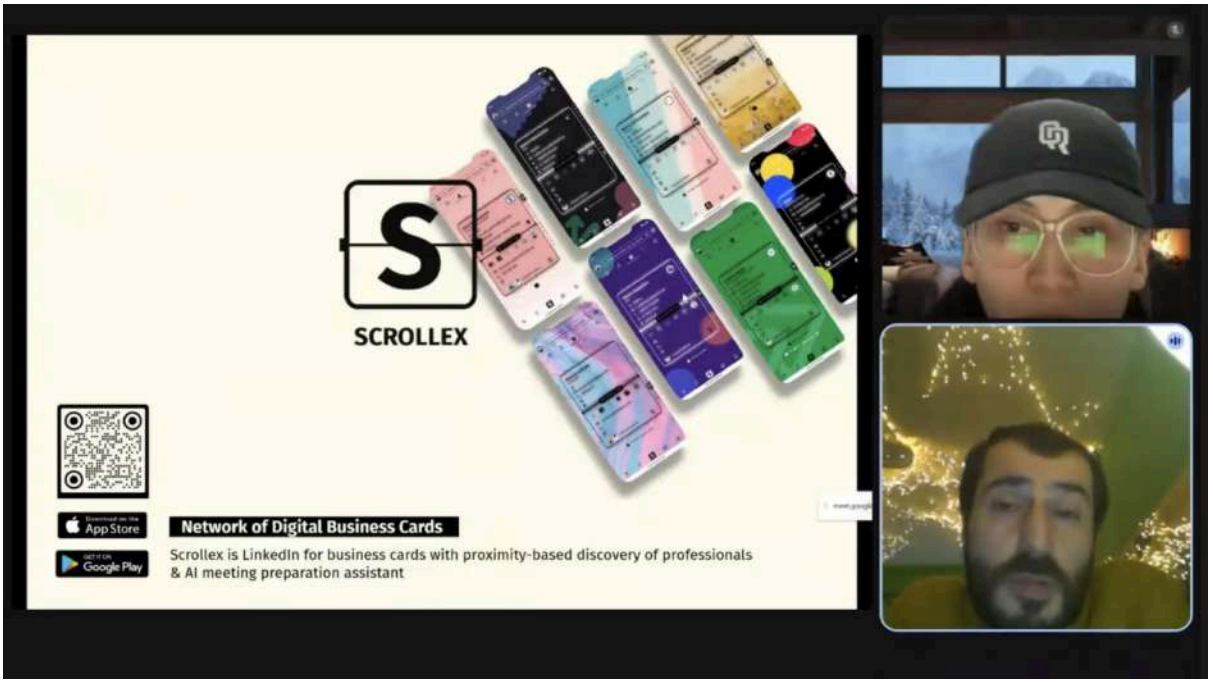


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	13.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Гиорги Кекелидзе
Проект/компания	Scrollex
Адрес электронной почты	giorgi.kekelidze@gmail.com
Номер телефона	+995599207940

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализированы сильные и слабые стороны продукта, рассмотрены показатели текущего трафика и подход к позиционированию. Проведена оценка конкурентной среды и дифференциации.
Выявленные потребности проектов	1. Формулировка четкого УТП. 2. Переосмысление позиционирования относительно LinkedIn и Popl. 3. Укрепление работы с институциональными клиентами.
Ключевые выводы	Команда демонстрирует стабильное развитие продукта, но текущая версия недостаточно выделяется на насыщенном рынке digital networking.

Рекомендации по развитию	1. Определить ICP и ключевой рынок. 2. Провести A/B тестирование УТП. 3. Запустить маркетинг через университеты и ивенты. 4. Разработать дифференцирующие функции внутри приложения. 5. Подготовить стратегию привлечения pre-seed инвестора.

58.Название проекта: ScanJab

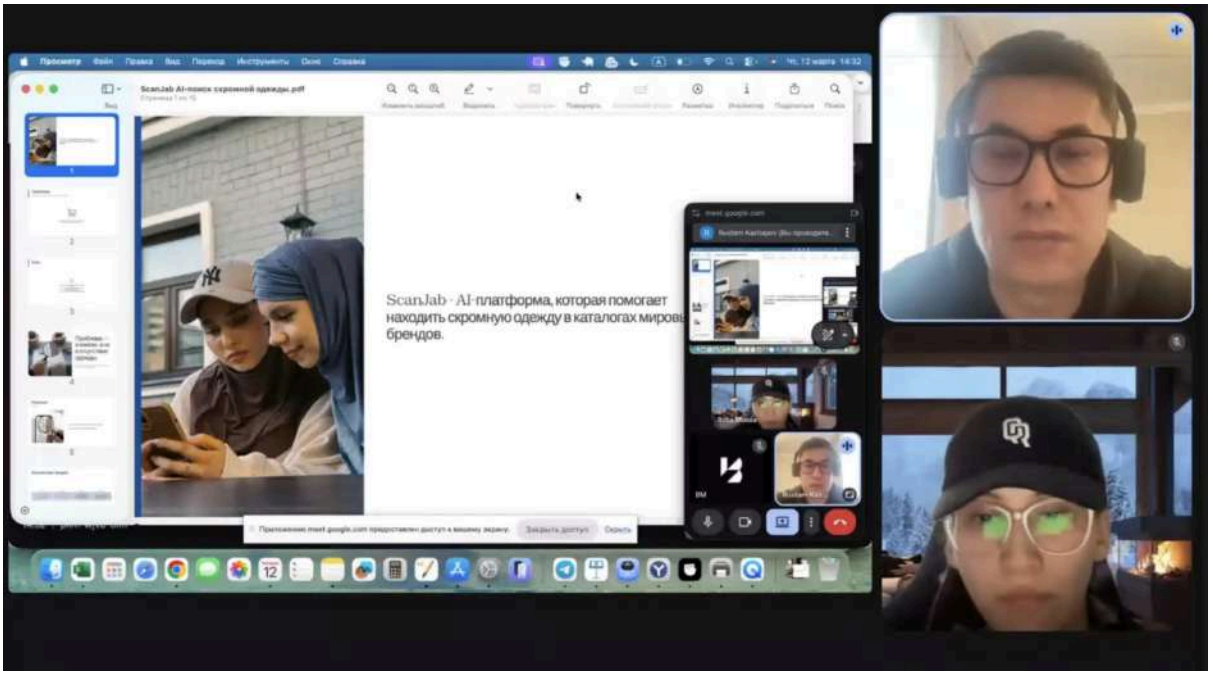


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рустам Кашапов
Проект/компания	ScanJab
Адрес электронной почты	rustamk84@mail.ru
Номер телефона	+79047601704

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирована текущая стадия AI-платформы и обсуждены гипотезы по monetization и привлечению пользователей.
Выявленные потребности проектов	1. Увеличение пользовательской базы. 2. Наладить monetization model. 3. Увеличить вовлеченность команды в развитие продукта.

Ключевые выводы	Стартап подтверждает нишу, основанную на опыте фаундера, однако пока не имеет выручки и full-time вовлеченности.
Рекомендации по развитию	1. Проработать стратегию роста пользователей. 2. Зарелизить минимальную монетизацию через affiliate. 3. Провести фокус-группы среди покупателей modest fashion. 4. Определить KPI раннего traction. 5. Перейти в full time формат работы.

59.Название проекта: RestApp

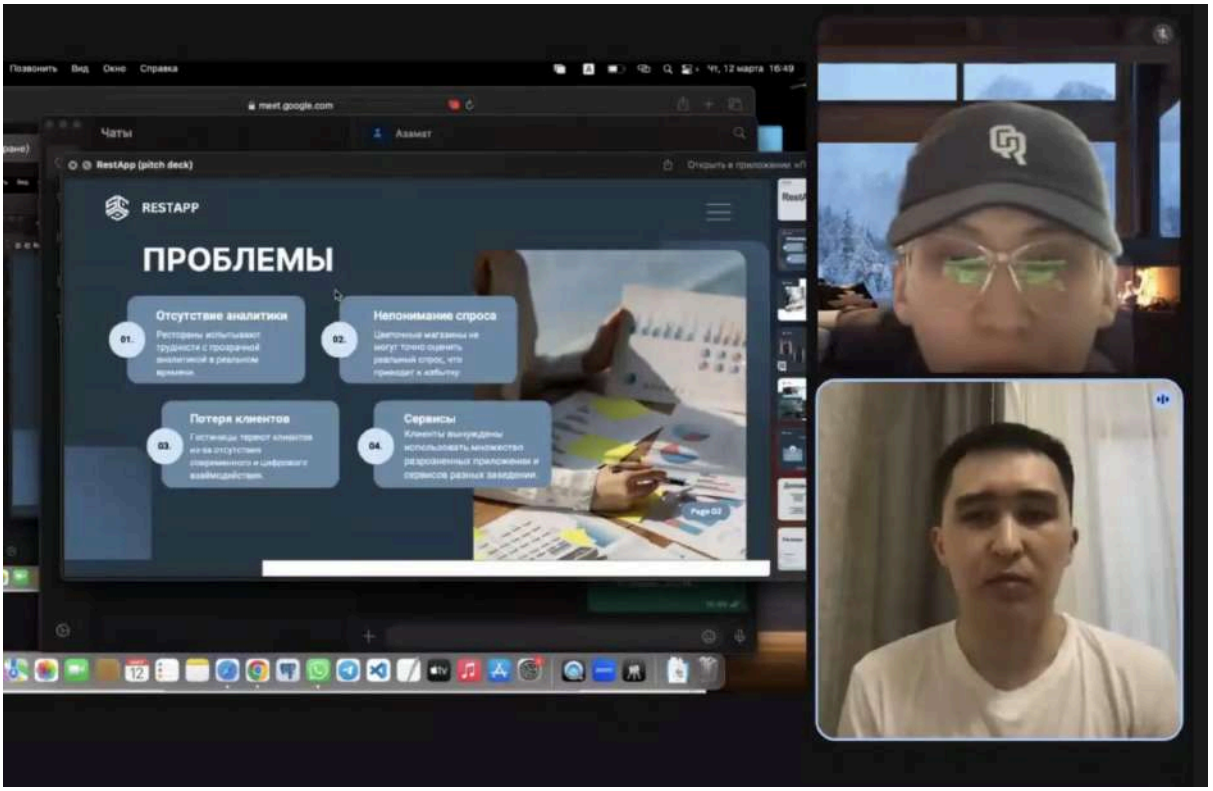


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Азамат Сардаров
Проект/компания	RestApp
Адрес электронной почты	restapp.business@gmail.com
Номер телефона	+77758882424

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Рассмотрена стадия разработки MVP, перспективы HoReCa-рынка и конкурентная среда.
Выявленные потребности проектов	1. Проверка спроса в B2B сегменте. 2. Определение приоритетных функций MVP. 3. Подготовка юнит-экономики подписной модели.
Ключевые выводы	Стартап находится на стадии ранней валидации, продукт требует подтверждения рыночного спроса.
Рекомендации по развитию	1. Провести интервью с рестораторами. 2. Минимизировать функционал MVP. 3. Выбрать фокус на одном сегменте. 4. Рассчитать CAC и LTV. 5. Подготовить roadmap к пилотам.

60.Название проекта: Horma+ Ring

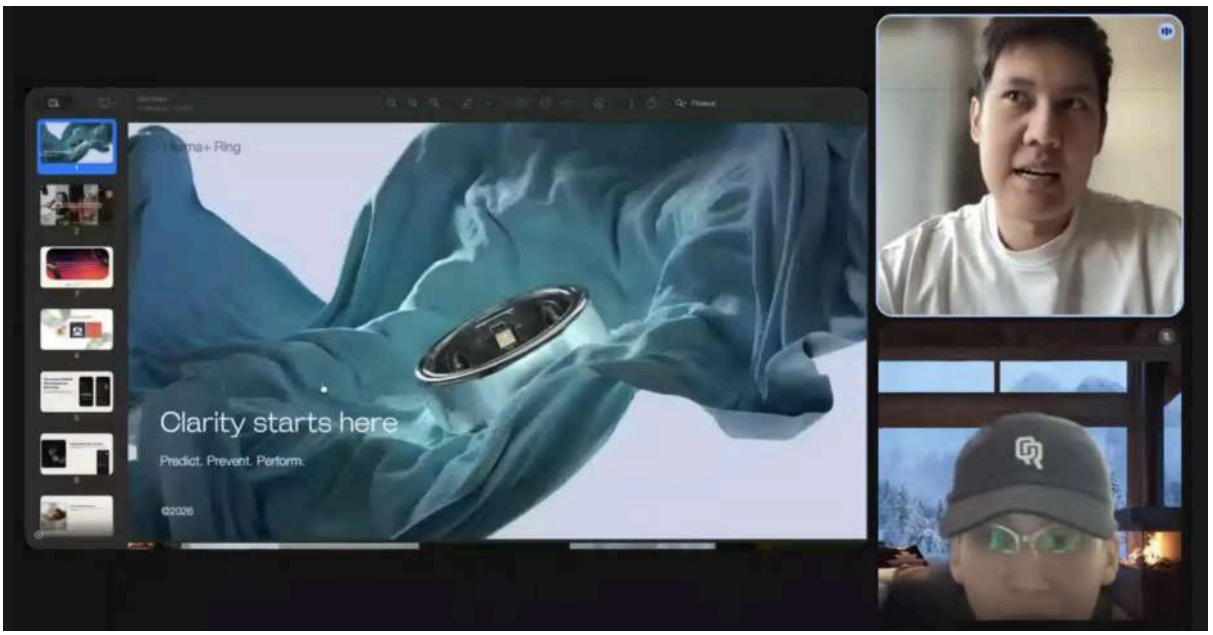


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бексултан Уразбеков
Проект/компания	Horma+ Ring
Адрес электронной почты	bekcakez@gmail.com
Номер телефона	+77075010336

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика текущего состояния разработки hardware и обсуждение стратегии выхода на рынок.
Выявленные потребности проектов	1. Завершить сертификацию устройства. 2. Подготовить данные для клинических испытаний. 3. Привлечь финансирование под производство.
Ключевые выводы	Продукт уникален по функционалу, но требует подтверждения достоверности данных и соответствия медтребованиям.
Рекомендации по развитию	1. Разработать roadmap по сертификации. 2. Запустить пилот с Клиниками. 3. Подготовить инвестиционный меморандум. 4. Уточнить бизнес-модель hardware + SaaS. 5. Оптимизировать цепочку поставок.

61.Название проекта: Qutty Band

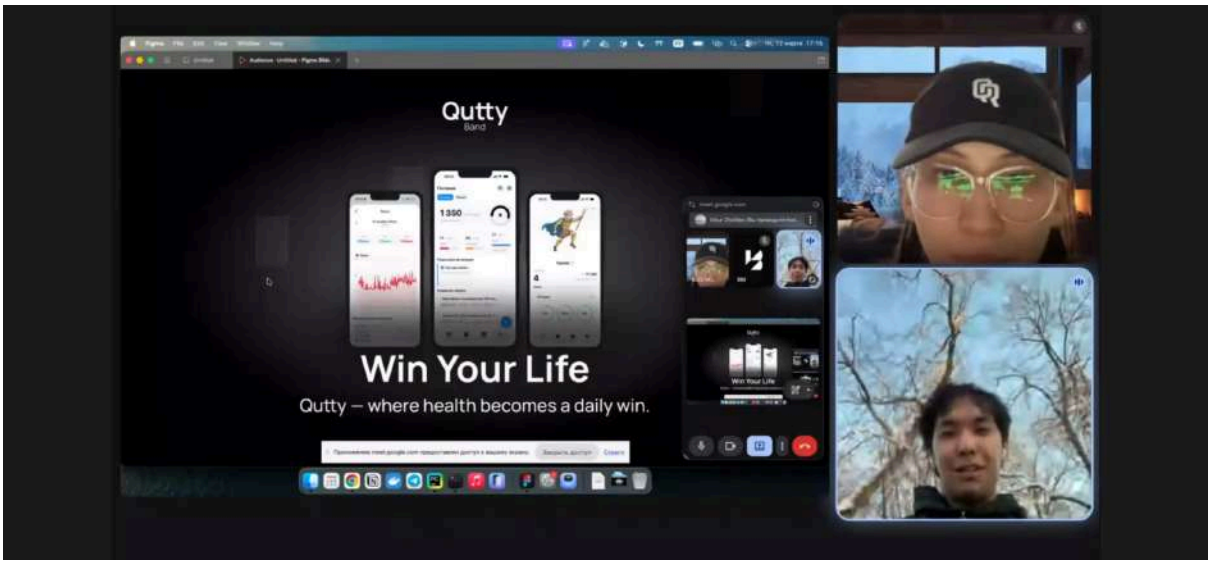


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	15.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алнур Жолдас
Проект/компания	Qutty Band
Адрес электронной почты	zholdas.alnur@gmail.com
Номер телефона	+77472051507

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Рассмотрены показатели продаж и retention, стратегия развития продукта и работа с партнерами.
Выявленные потребности проектов	1. Оптимизация производственной цепочки. 2. Повышение маржинальности. 3. Расширение клиентской базы через B2B.
Ключевые выводы	Продукт уже вышел на рынок и демонстрирует стабильные продажи с высоким retention.
Рекомендации по развитию	1. Зафиксировать показатели юнит-экономики. 2. Перейти к локальному производству. 3. Разработать программу лояльности. 4. Начать B2B-продажи (фитнес-сети). 5. Усилить маркетинг через соцмедиа.

62.Название проекта: DalaVision

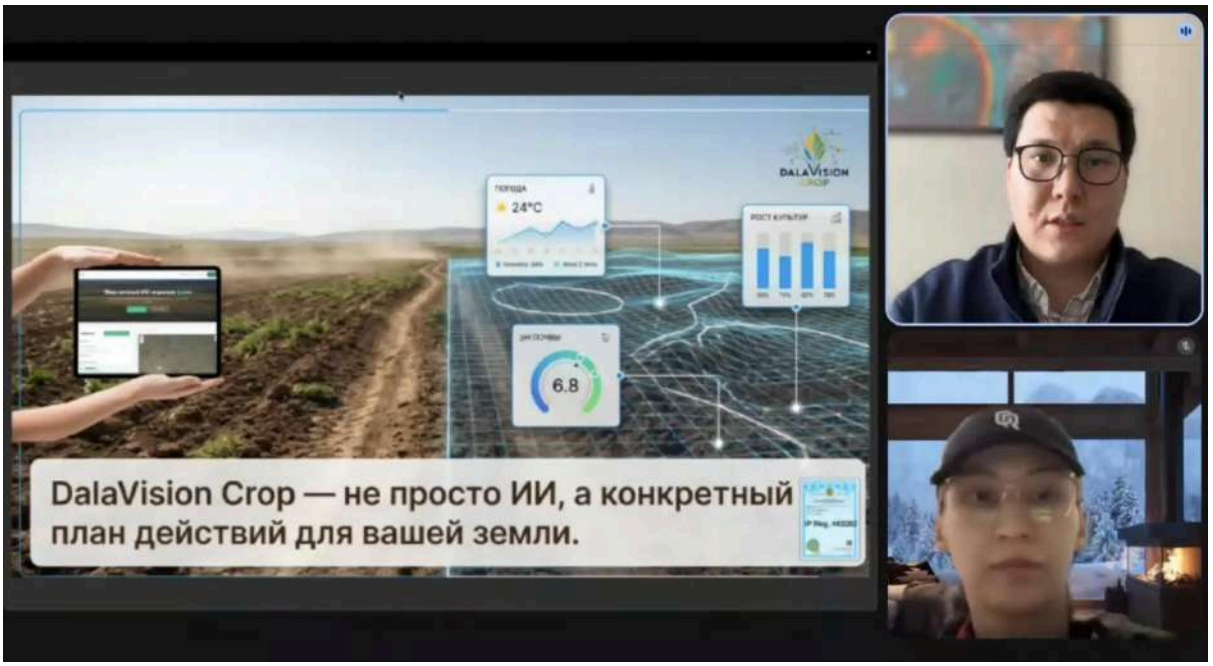


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	15.03.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ербол Алпамысов
Проект/компания	DalaVision
Адрес электронной почты	dalavision1@gmail.com

Номер телефона	+7 707 758 55 56

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Изучена стадия MVP проекта Aliya (AI-агроном) и первые результаты тестирования.
Выявленные потребности проектов	1. Подтверждение рыночного спроса. 2. Формирование пользовательской базы. 3. Привлечение технического сооснователя.
Ключевые выводы	Идея перспективна, но требует проверки рыночной ценности и повышения технологической зрелости.
Рекомендации по развитию	1. Провести Customer Discovery. 2. Минимизировать MVP и провести тестовые продажи. 3. Составить go-to-market план. 4. Расширить команду. 5. Разработать модель монетизации.

63.Название проекта: BizDNAi

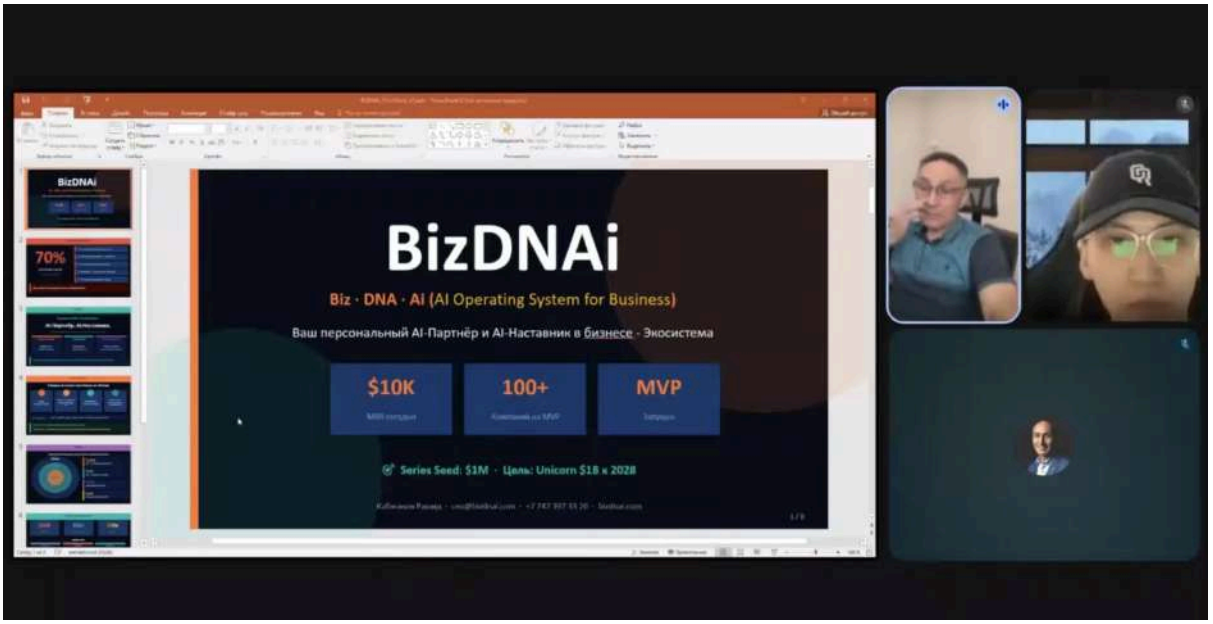


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	15.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рашид Кабжанов
Проект/компания	BizDNAi

Адрес электронной почты	ceo@bizdnai.com
Номер телефона	+77473973326

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждены бизнес-процессы, текущее внедрение AI-агентов и план перехода в продуктовую модель.
Выявленные потребности проектов	1. Автоматизация ручных интеграций. 2. Формализация SaaS-модели. 3. Поддержка юридического оформления.
Ключевые выводы	Проект имеет действенный прототип и первых клиентов, но пока не готов к масштабированию.
Рекомендации по развитию	1. Создать продуктовую дорожную карту. 2. Стандартизировать внедрения. 3. Рассчитать CAC/LTV. 4. Сформировать питч для инвестора. 5. Зарегистрировать юрлицо.

64.Название проекта: BookEat

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	15.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы

Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Камила Даутканова
Проект/компания	BookEat
Адрес электронной почты	kamila.dautkanova@gmail.com
Номер телефона	+77470167420

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена оценка traction, текущих метрик и планов масштабирования на рынок HoReCa.
Выявленные потребности проектов	1. Уточнение каналов продаж. 2. Определение ключевых метрик роста. 3. Расширение партнерств.

Ключевые выводы	Команда демонстрирует ранний коммерческий успех и готовность к ускорению. Основной вызов — конкуренция и удержание клиентов.
Рекомендации по развитию	1. Разработать стратегию удержания B2B клиентов. 2. Увеличить интеграции с POS-платформами. 3. Оптимизировать pricing. 4. Закрепить команду продаж. 5. Подготовить инвестиционную презентацию.

65.Название проекта: Айгуль

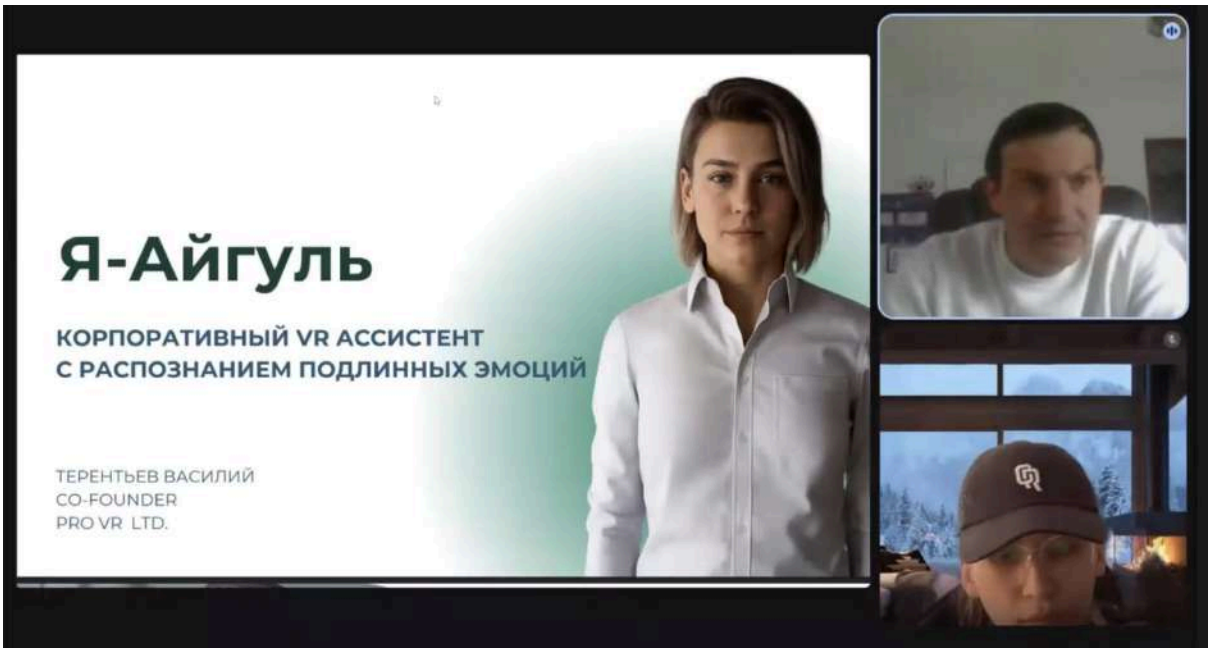


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Василий Терентьев
Проект/компания	Айгуль
Адрес электронной почты	realterentev@gmail.com
Номер телефона	+77081039737

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика продукта VR/AI для обучения и обсуждена стратегия масштабирования по корпоративному сегменту.

Выявленные потребности проектов	1. Отладка repeatable sales. 2. Упрощение процесса внедрения VR. 3. Подтверждение эффективности продукта.
Ключевые выводы	Стартап имеет подтверждённый пилотный спрос от крупных корпораций, но должен усилить масштабируемость и unit-экономику.
Рекомендации по развитию	1. Стандартизировать VR-решения. 2. Заснять кейсы успешных пилотов. 3. Подготовить метрики ROI для корпоративных клиентов. 4. Развить партнёрскую сеть интеграторов. 5. Сконцентрироваться на повторных продажах.

66.Название проекта: Regent Protocol

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Саят Какжанов
Проект/компания	Regent Protocol
Адрес электронной почты	prosayat@gmail.com
Номер телефона	+77001571111

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика продукта и готовности команды к выходу на рынок. Обсуждены стратегия, текущие метрики и регуляторный контекст.
Выявленные потребности проектов	1. Подтверждение рыночного traction и PMF. 2. Укрепление регуляторной стратегии. 3. Подготовка пилотов с реальными клиентами.
Ключевые выводы	Команда сильная, но проект находится на стадии стратегического формирования без коммерческого подтверждения.
Рекомендации по развитию	1. Запустить первые пилоты. 2. Сфокусироваться на формировании MRR. 3. Разработать четкий roadmap регуляторного допуска. 4. Подготовить обновленный investor deck. 5. Уточнить стратегию выхода на международные рынки.

67.Название проекта: FareSide

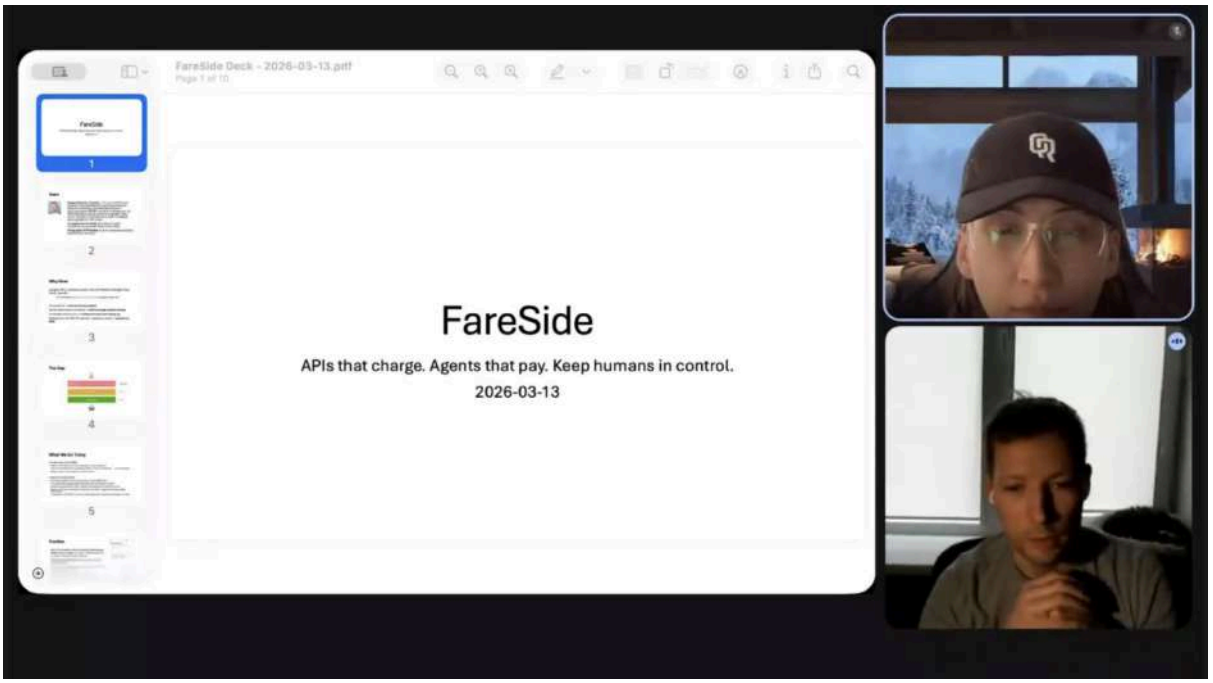


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сергей Укустов
Проект/компания	FareSide

Адрес электронной почты	sergey@ukstv.me
Номер телефона	+79610600478

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена оценка уровня коммерческой зрелости и технологии, анализ текущего трекшена и структуры монетизации.
Выявленные потребности проектов	1. Масштабирование продаж. 2. Валидировать бизнес-модель и unit-экономику. 3. Разработать маркетинговую стратегию выхода на ранний рынок.
Ключевые выводы	Проект технологически силен, но рынок agentic commerce находится на ранней стадии и требует разъяснительной работы с клиентами.
Рекомендации по развитию	1. Сконцентрироваться на кейсах с ранними партнёрами. 2. Разработать позиционирование для инвесторов. 3. Оптимизировать revenue-модель. 4. Подготовить финансовый прогноз на 12 мес. 5. Разработать стратегию партнерств.

68.Название проекта:AI Tourism

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	16.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ирина Тян
Проект/компания	AI Tourism
Адрес электронной почты	irinatyan29@icloud.com
Номер телефона	+821075039590

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика команды и продукта, анализ готовности MVP и бизнес-модели.
Выявленные потребности проектов	1. Усиление экспертизы в сфере туризма. 2. Формирование четкого ICP. 3. Подготовка к запуску MVP и первым пилотам.
Ключевые выводы	Проект слишком ранний, нет продукта и подтвержденного рынка.
Рекомендации по развитию	1. Завершить MVP к установленным срокам. 2. Провести customer discovery с туроператорами. 3. Определить точечный use case. 4. Проработать unit-экономику. 5. Сформировать cap table и структуру SAFE.

69.Название проекта: Arma AI

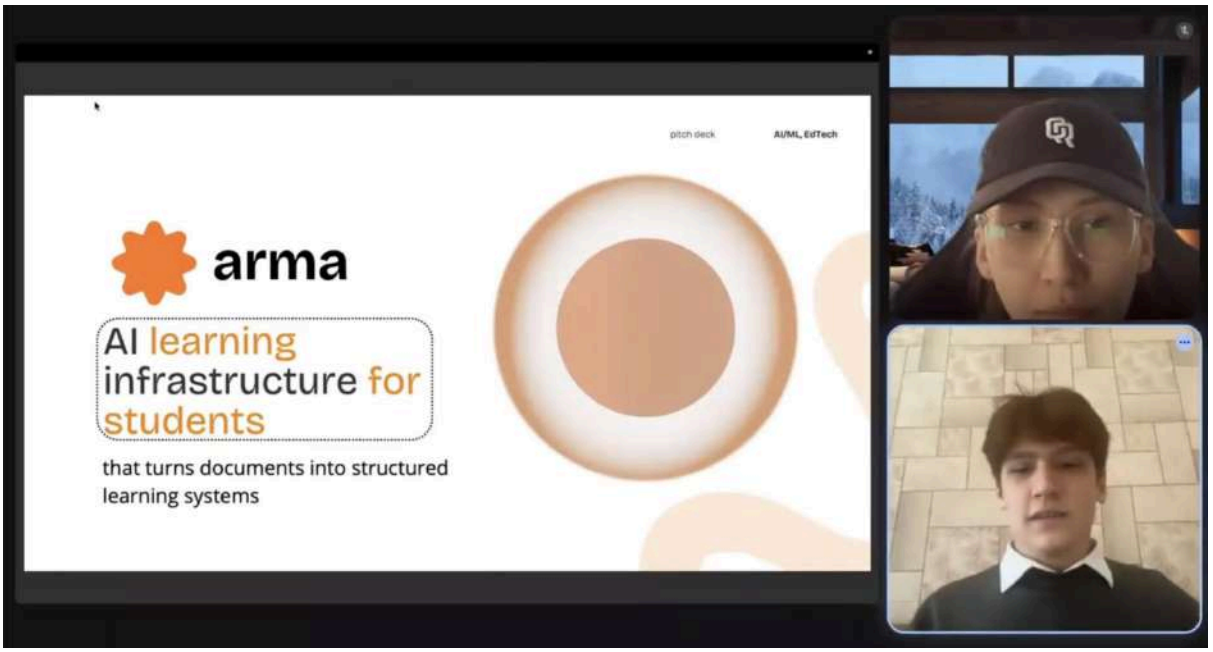


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер

Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бобур Холикулов
Проект/компания	Arma AI
Адрес электронной почты	baburxalikulov@gmail.com
Номер телефона	+998 99 872 0610

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ трекшена раннего продукта и обсуждены гипотезы монетизации в EdTech сегменте.
Выявленные потребности проектов	1. Запуск платной версии. 2. Проверка удержания пользователей. 3. Валидация ценовой стратегии.
Ключевые выводы	У проекта ранний, но подтвержденный traction и понятная боль пользователя; коммерческая стадия — предзапуск.

Рекомендации по развитию	1. Активировать freemium paid конверсию. 2. Внедрить аналитику retention. 3. Пересчитать юнит-экономику. 4. Уточнить сегментацию студентов. 5. Подготовить metrics dashboard.

70.Название проекта: MedixGO

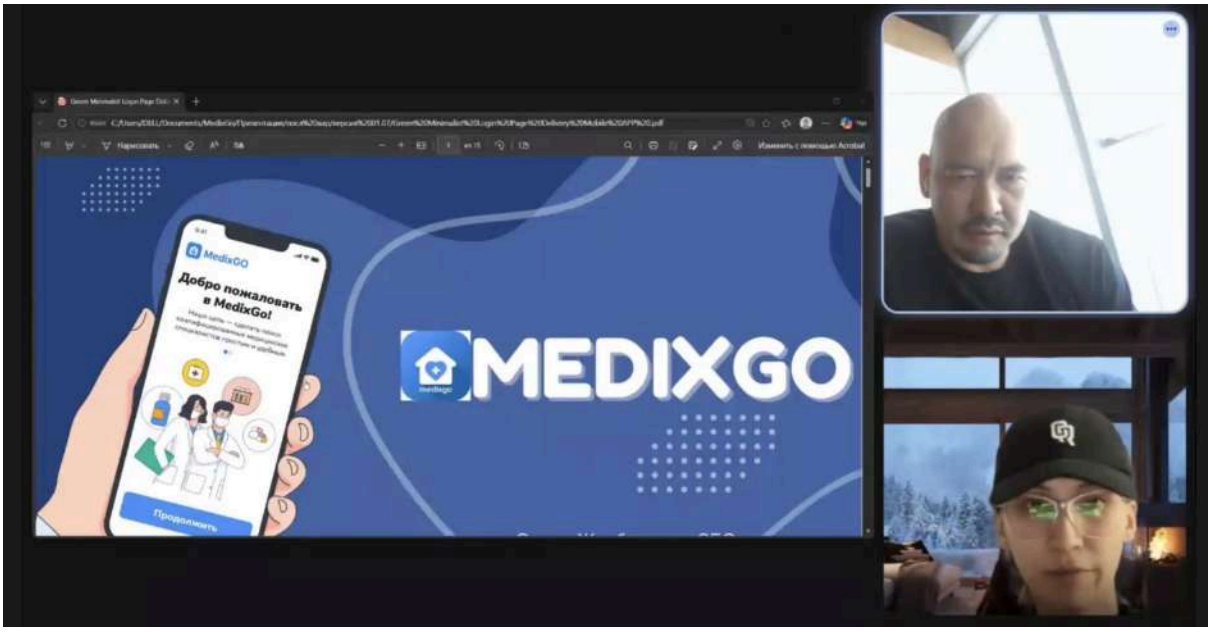


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы

Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Олжас Жанбатыров
Проект/компания	MedixGo
Адрес электронной почты	olzhaszhanbatyr@gmail.com
Номер телефона	+77713363333

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностика бизнес-модели и текущего трекшена после перезапуска платформы.
Выявленные потребности проектов	1. Укрепление операционной модели. 2. Систематизация каналов продаж. 3. Документальное подтверждение метрик.

Ключевые выводы	Проект валидирован рынком и имеет стартовую выручку, но требует операционной стабилизации
Рекомендации по развитию	1. Настроить CRM и трекинг заказов. 2. Укрепить supply сторону. 3. Запустить реферальную программу. 4. Сегментировать клиентов. 5. Оптимизировать комиссионную структуру.

71.Название проекта: FinKey

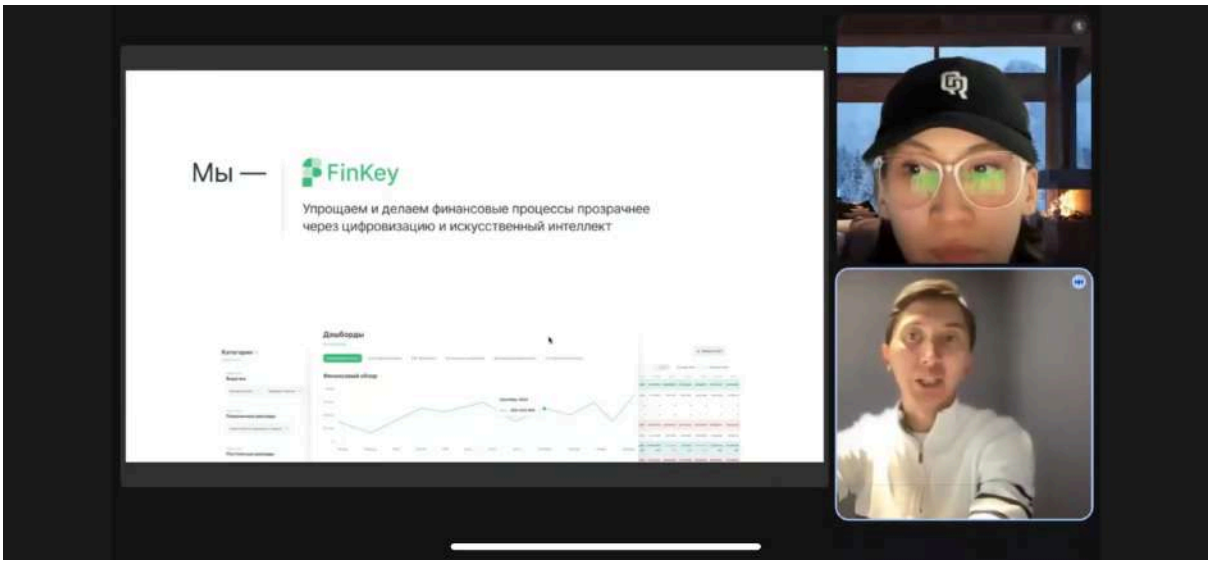


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Адиль Ахметкали
Проект/компания	FinKey
Адрес электронной почты	aakhmetkali00@gmail.com
Номер телефона	+77788008338

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена оценка MVP и корпоративного пилотного-кейса, обсуждена модель продаж и метрики.

Выявленные потребности проектов	1. Масштабировать продажи за пределами пилота. 2. Верифицировать LTV и ROI. 3. Подготовить документы для follow-on инвестора.
Ключевые выводы	Есть сильный фаундер и первый корпоративный кейс, но продажи не масштабированы.
Рекомендации по развитию	1. Зафиксировать трекшен доказательства. 2.Стандартизировать продукт 3. Укрепить GTM. 4.Оформить инвестиционное предложение.

72.Название проекта: automation hub

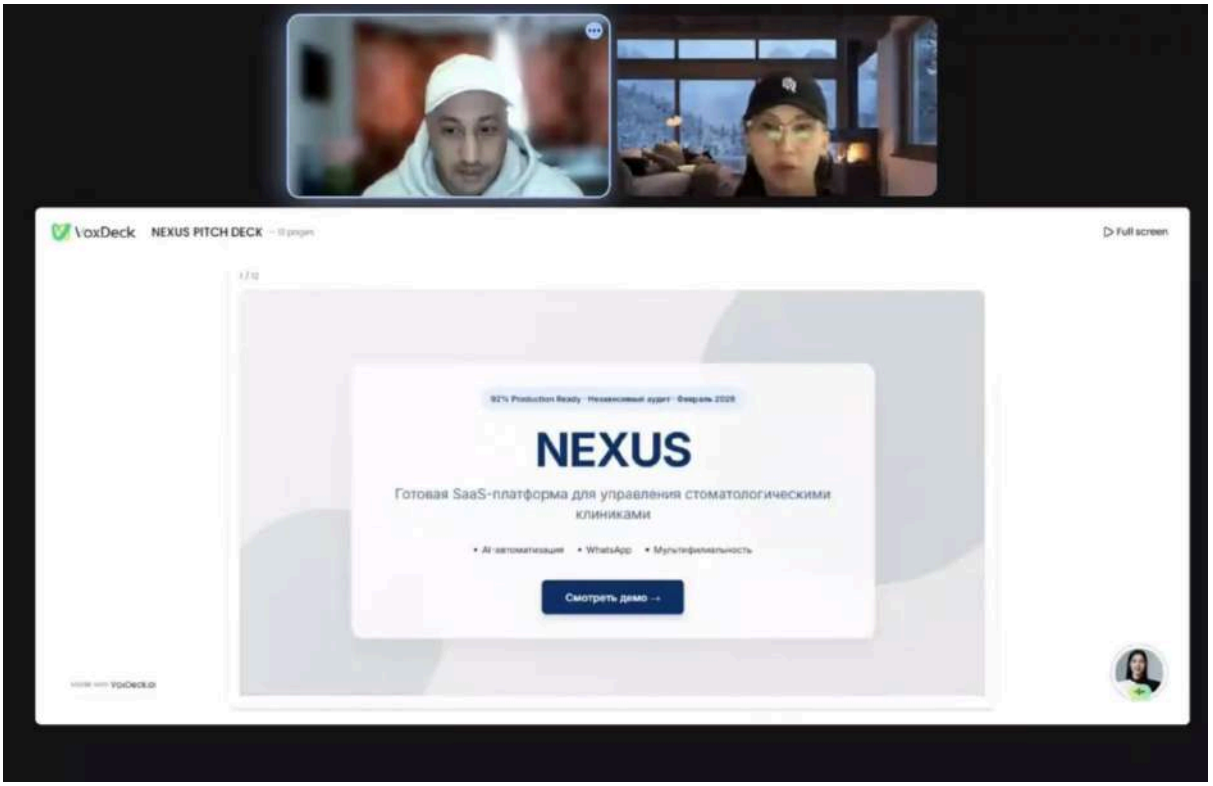


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	17.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сэм Селми
Проект/компания	automation hub
Адрес электронной почты	sam.selmi07@gmail.com
Номер телефона	+77713206151

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена оценка продукта и первых пилотов, обсуждены bottlenecks в команде и рынке.
Выявленные потребности проектов	1. Найм софаундера с опытом в стоматологии. 2. Подтверждение первых коммерческих продаж. 3. Усиление GTM.
Ключевые выводы	Технически сильный продукт, но слабая бизнес-функция и нет выручки.
Рекомендации по развитию	1. Завершить пилоты. 2. Добавить бизнес-дев. 3. Зафиксировать MRR. 4. Подготовить презентацию для инвестора. 5. Проработать вертикальную специализацию.

73.Название проекта: NeuroDent

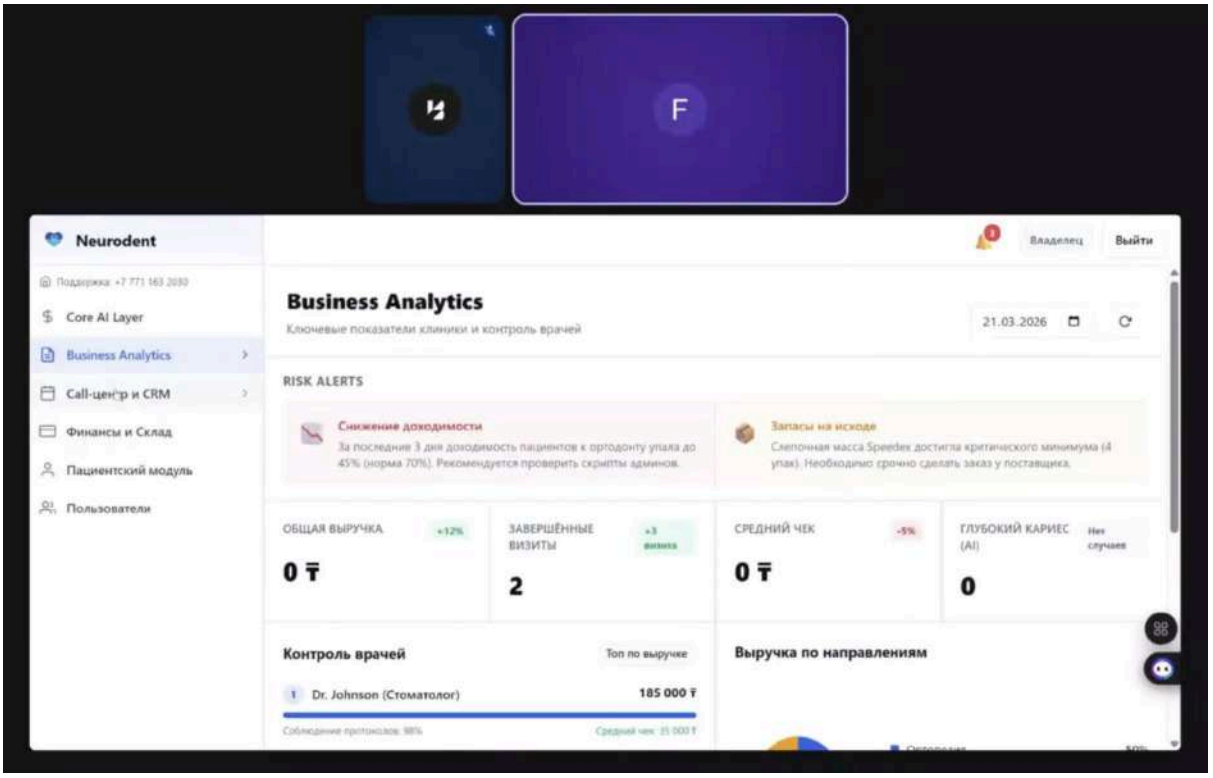


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ерхан Жолак
Проект/компания	NeuroDent
Адрес электронной почты	erhanzolak@gmail.com

Номер телефона	+77076385722

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проверена структура проекта и достоверность заявленных метрик, обсуждён план усиления продукта.
Выявленные потребности проектов	1. Документально подтвердить пилоты и MRR. 2. Уточнить cap table. 3. Усилить продажную стратегию.
Ключевые выводы	Проект перспективный, но метрики пока требуют верификации и юридического уточнения.
Рекомендации по развитию	1. Подтвердить показатели с клиниками. 2. Согласовать структуру долей. 3. Разработать GTM и price model. 4. Провести due diligence данных. 5. Подготовить документы для инвестора.

74.Название проекта: Lumos CRM

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Дастан Курмангали
Проект/компания	Lumos CRM
Адрес электронной почты	higroup.kz@gmail.com
Номер телефона	+77076099900

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Выполнена оценка структуры команды и юридического оформления продукта как отдельного стартапа.

Выявленные потребности проектов	1. Отделить проект от Hi Group юридически. 2. Подтвердить MRR именно по Lumos. 3. Сегментировать целевых клиентов.
Ключевые выводы	Сильная команда и готовый MVP, но требуется стартаповая упаковка и прозрачная структура.
Рекомендации по развитию	1. Зарегистрировать отдельное юрлицо. 2. Финализировать cap table. 3. Разделить проекты Hi Group и Lumos в аналитике. 4. Определить ICP и CAC. 5. Разработать презентацию для инвестиций.

75.Название проекта: OnVibe

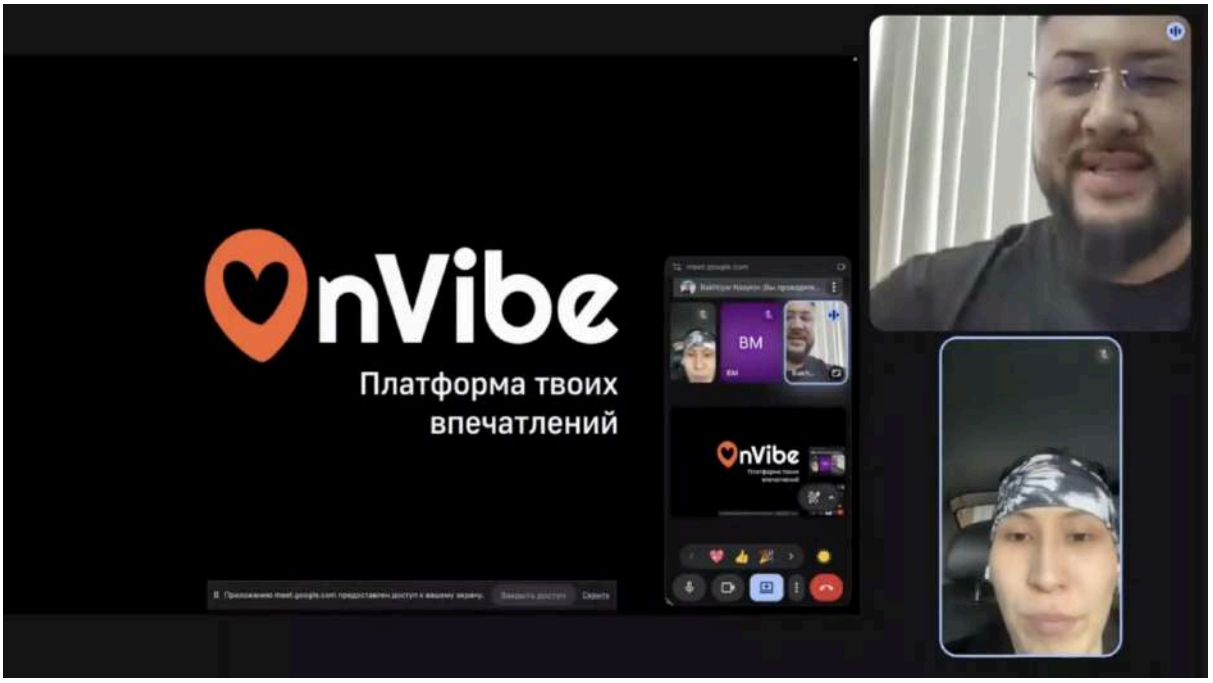


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	18.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бахтияр Насыров
Проект/компания	OnVibe
Адрес электронной почты	bakhtiyar@axio.kz
Номер телефона	-

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен анализ traction, финансовых результатов и структуры команды.
Выявленные потребности проектов	1. Финализировать долевую структуру. 2. Подсчитать CAC и LTV. 3. Определить долгосрочную стратегию роста.
Ключевые выводы	Сильный продукт с реальным рыночным traction и опытной командой, требуется доработка структуры и метрик.
Рекомендации по развитию	1. Утвердить юридическую схему владения. 2. Подтвердить метрики GMV и пользователей. 3. Разработать маркетинговую стратегию 2025–2026. 4. Подготовить инвестиционный меморандум. 5. Внедрить систему аналитики продаж.

76.Название проекта: Progressa

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Кристина Кравтсова
Проект/компания	Progressa

Адрес электронной почты	kristina.a.kravtsova@gmail.com
Номер телефона	+77017768008

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика проекта на стадии идеи. Обсуждены структура команды, направления развития, целевая аудитория и формулировка value proposition.
Выявленные потребности проектов	Финализировать MVP; уточнить pricing-модель; определить юридическую структуру и роли в команде.
Ключевые выводы	Сильный founder-market fit и экспертность основательницы в HR-сфере; при этом проект остается на уровне идеи без подтвержденного продуктового трекшна.
Рекомендации по развитию	1) Завершить customer development с корпоративными клиентами. 2) Зафиксировать MVP-гипотезу и собрать первый прототип. 3) Проверить pricing через 3–5 пилотов. 4) Определить юридическую структуру и распределение ролей. 5) Подготовить структуру продаж и GTM на 6 месяцев.

77.Название проекта: QonbaQ

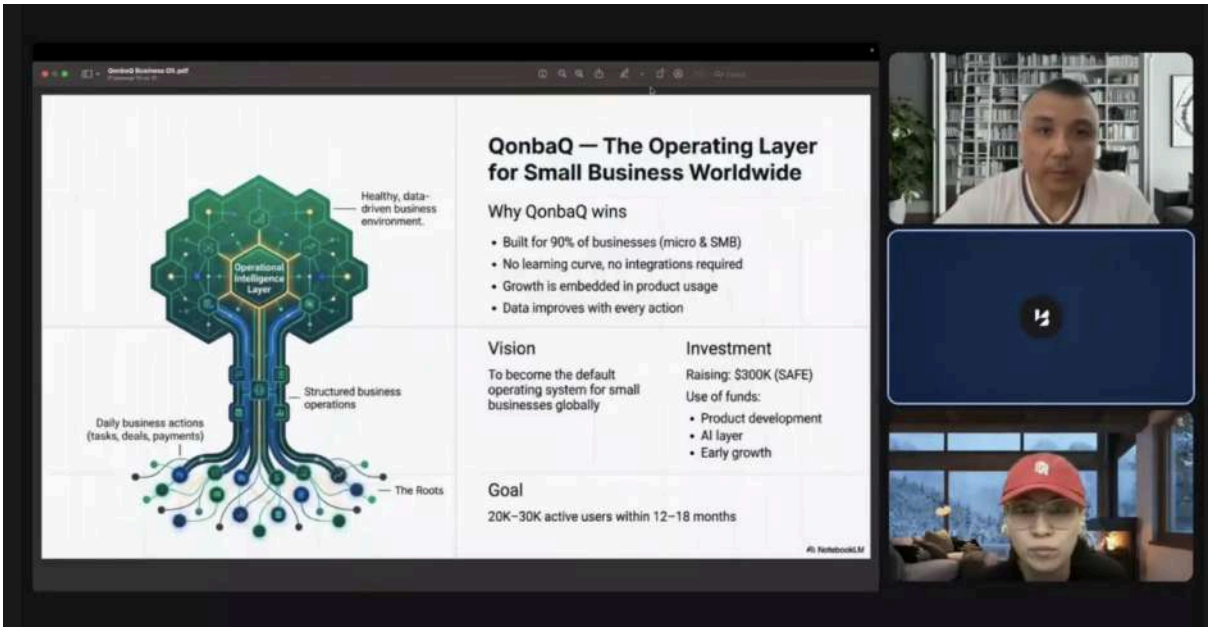


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ербол Ширинов
Проект/компания	QonbaQ

Адрес электронной почты	ceo@qonbaq.com
Номер телефона	+77479700500

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализировано текущее состояние MVP и GTM. Определен фокус на продуктовой валидации и привлечении первых компаний через сеть фаундера.
Выявленные потребности проектов	Подтверждение платежеспособности клиентов; отработка модели монетизации; расширение пользовательского тестирования.
Ключевые выводы	Продукт собран и размещен, но пока без MRR; сильный founder-market fit и четкое понимание боли малого бизнеса.
Рекомендации по развитию	1) Зафиксировать формат пилотов и тестирование юзабилити. 2) Подготовить два сценария тарификации. 3) Сфокусироваться на сборе обратной связи от 10–20 компаний. 4) Строить органический growth loop. 5) Уточнить юридическую структуру.

78.Название проекта: Foody-AI

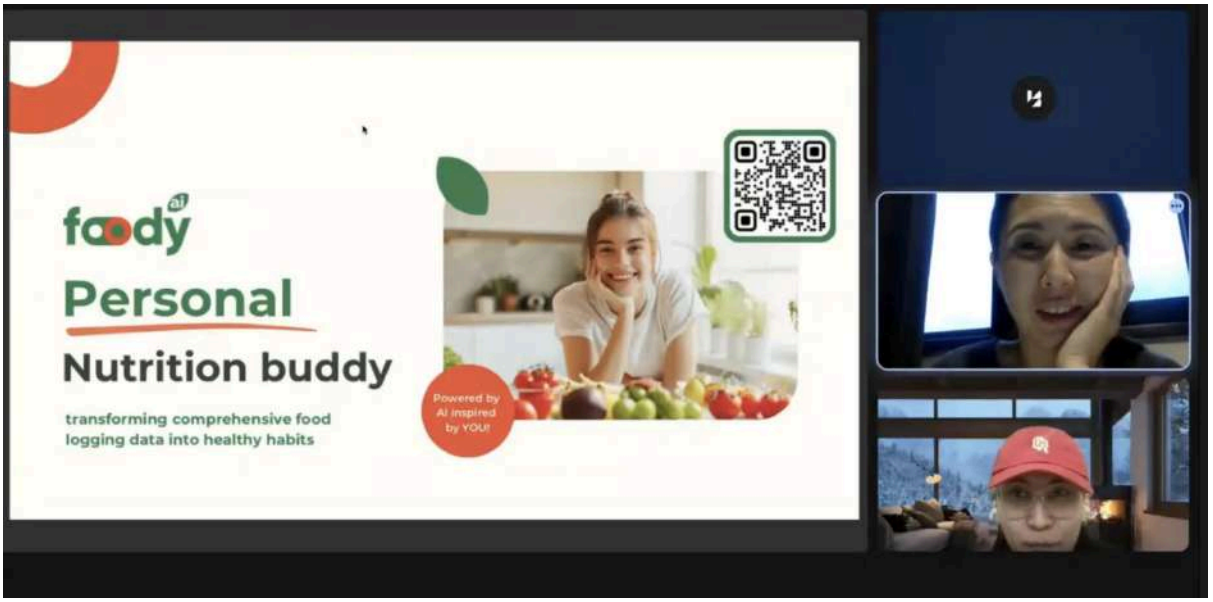


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Эльмира Обри
Проект/компания	Foody-AI

Адрес электронной почты	e.obry@foody-ai.com
Номер телефона	+77777130007

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждены структура продукта, стадии MVP и каналы роста. Проведена оценка метрик и релевантности доменной экспертизы.
Выявленные потребности проектов	Проверить engagement и retention пользователей; верифицировать accuracy CV; уточнить ICP и фокус целевого рынка.
Ключевые выводы	Команда сильная и опытная, MVP протестирован, есть первые пользователи и награды, но требуется подтверждение метрик и концентрация на ключевом сегменте.
Рекомендации по развитию	1) Зафиксировать product metrics и retention. 2) Определить приоритетную аудиторию (B2C/B2B). 3) Провести user interviews в США. 4) Подготовить investor deck с фактами traction. 5) Сконцентрировать маркетинг на воронке Telegram

79.Название проекта: Juie

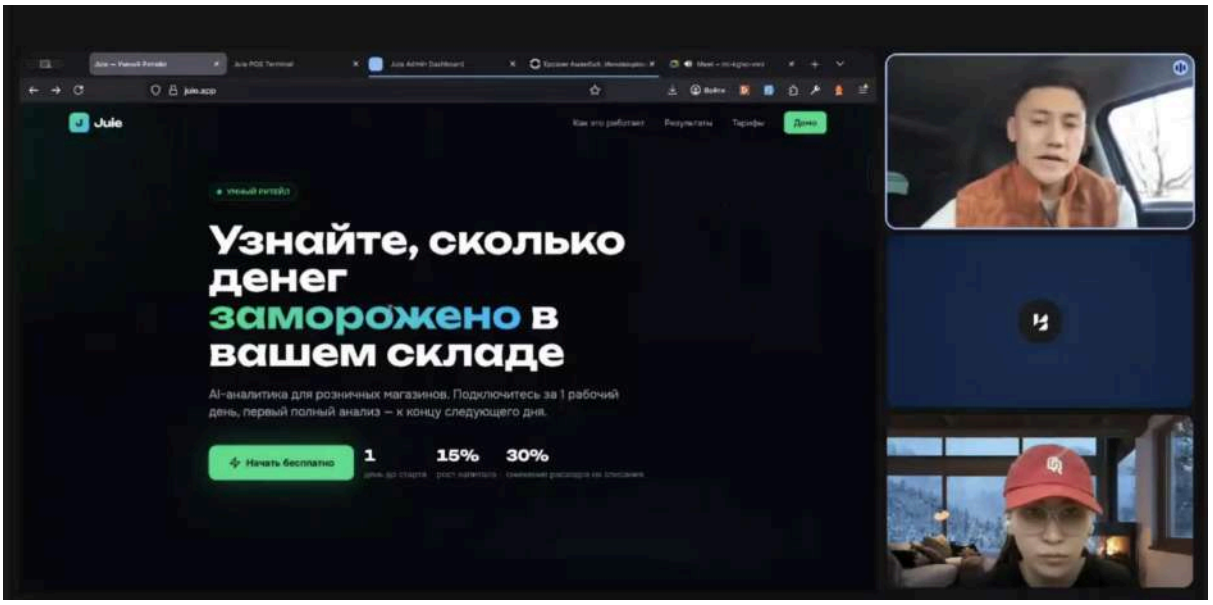


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ерсайын Аманбай
Проект/компания	Juie

Адрес электронной почты	y.y.amanbay@gmail.com
Номер телефона	+4917634615271

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена диагностика продукта, анализ стадий пилотов и первых продаж. Обсуждена модель монетизации и сценарии SaaS-валидации.
Выявленные потребности проектов	Перевести пилоты в платных клиентов; подтвердить повторяющуюся выручку; отработать unit economics.
Ключевые выводы	Есть MVP, пилоты и первая enterprise sale, но пока нет устойчивого MRR; проект выглядит перспективным для early-stage retail tech.
Рекомендации по развитию	1) Зафиксировать модель подписки и LTV. 2) Оцифровать результаты пилотов. 3) Сформировать pipeline на 10 клиентов. 4) Подготовить demo video. 5) Прописать roadmap к PMF

80.Название проекта: diagnos

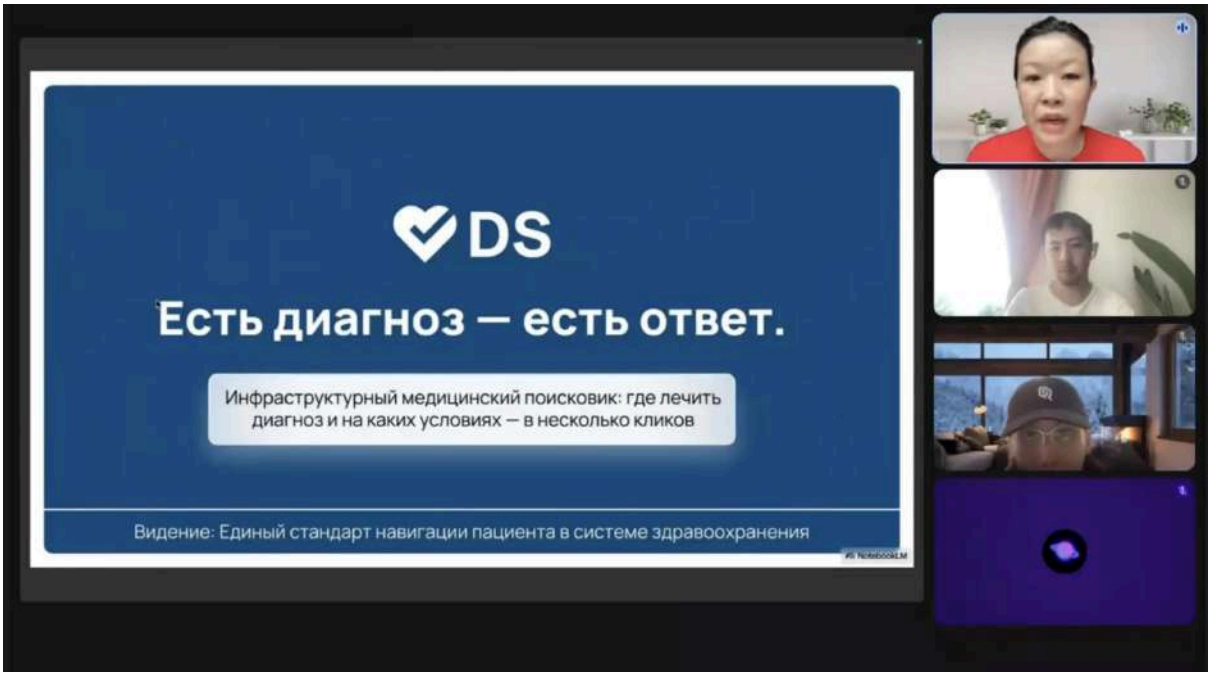


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	19.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Оля Ли
Проект/компания	diagnos

Адрес электронной почты	olya.r.lee@gmail.com
Номер телефона	+77013322777

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждены текущие гипотезы, бизнес-модель и партнерства. Проведена оценка стадии продукта и потребностей по верификации traction.
Выявленные потребности проектов	Подтвердить пилоты и LOI; уточнить модель монетизации; выстроить фуллтайм-участие команды.
Ключевые выводы	MVP есть, но проект работает part-time и без выручки; идея перспективная на стыке медицины и финтеха.
Рекомендации по развитию	1) Финализировать продуктовую логику. 2) Подтвердить партнерства документально. 3) Проработать сценарии монетизации. 4) Определить бизнес-структуру. 5) Сконцентрироваться на одном use-case (patient/clinic/fintech).

81.Название проекта: Grader.ai

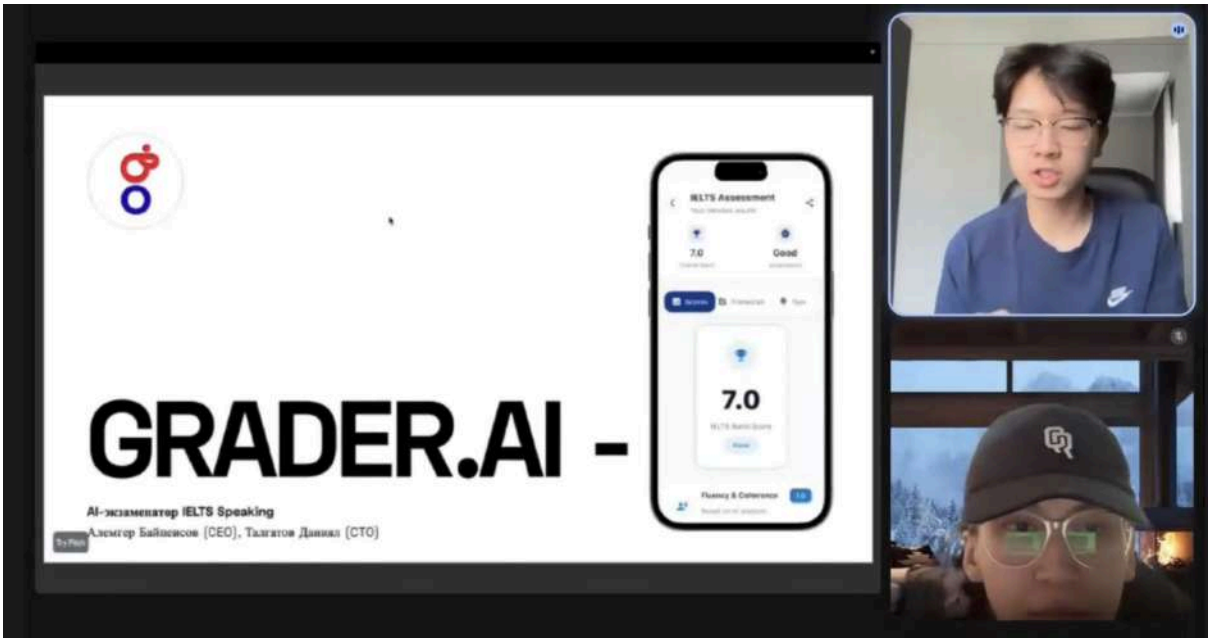


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алемгер Байпеисов
Проект/компания	Grader.ai

Адрес электронной почты	loossj44@gmail.com
Номер телефона	+7 778 814 51 72

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Диагностирована стадия beta, проверены метрики и структура продукта. Обсуждены точки роста и юридическая подготовка проекта.
Выявленные потребности проектов	Юридическое оформление структуры; проработка ретеншена и engagement; определение планов масштабирования.
Ключевые выводы	Сильный технический результат и скорость исполнения; команда молодая, но показывает хорошую конверсию и интерес пользователей.
Рекомендации по развитию	1) Стабилизировать MRR и метрики удержания. 2) Зарегистрировать юридическое лицо. 3) Сформировать продуктовый roadmap. 4) Подготовить коммуникацию с EdTech-партнерами. 5) Расширить функционал IELTS beyond Speaking.

82.Название проекта: Evrikum

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Виталий Ли
Проект/компания	Evrikum

Адрес электронной почты	2995901@gmail.com
Номер телефона	87002995901

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена экспертная оценка продукта и его позиционирования. Обсужден user flow, контент и уникальное отличие от конкурентов
Выявленные потребности проектов	Подтверждение платящей аудитории; запуск обновленного релиза; настройка маркетинговой воронки.
Ключевые выводы	Идея сильная, релевантная локальному рынку; продукт имеет потенциал, но требует валидации монетизации и удержания.
Рекомендации по развитию	1) Проанализировать результаты второго релиза. 2) Уточнить unit economics на родительской аудитории. 3) Систематизировать контентную базу. 4) Подготовить PR и SMM-кампанию. 5) Инициировать пилоты со школами.

83.Название проекта: AIGINEER

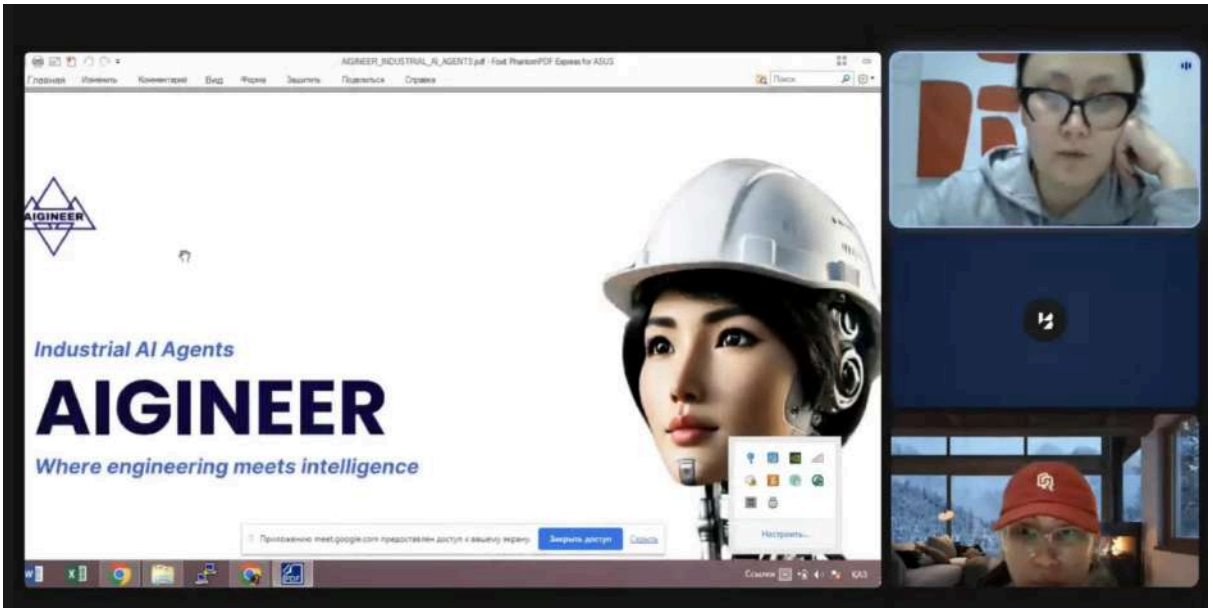


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Дина Фатих
Проект/компания	AIGINEER

Адрес электронной почты	dina_ilyash@mail.ru
Номер телефона	+77771111314

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализированы действующие модули AI и бизнес-подход. Определены точки роста и разделение SaaS/консалтинг потоков.
Выявленные потребности проектов	Сегментация клиентов; определение повторяющейся SaaS-модели; разделение образовательных и продуктовых направлений.
Ключевые выводы	Сильный доменный опыт, есть первые сделки и пилоты, однако не выстроена масштабируемая структура.
Рекомендации по развитию	1) Зафиксировать SaaS-план и ценообразование. 2) Сегментировать клиентов B2B. 3) Отделить академию как lead source. 4) Уточнить продуктовый фокус. 5) Проверить возможность full-time участия фаундера.

84.Название проекта: Saya Sphere

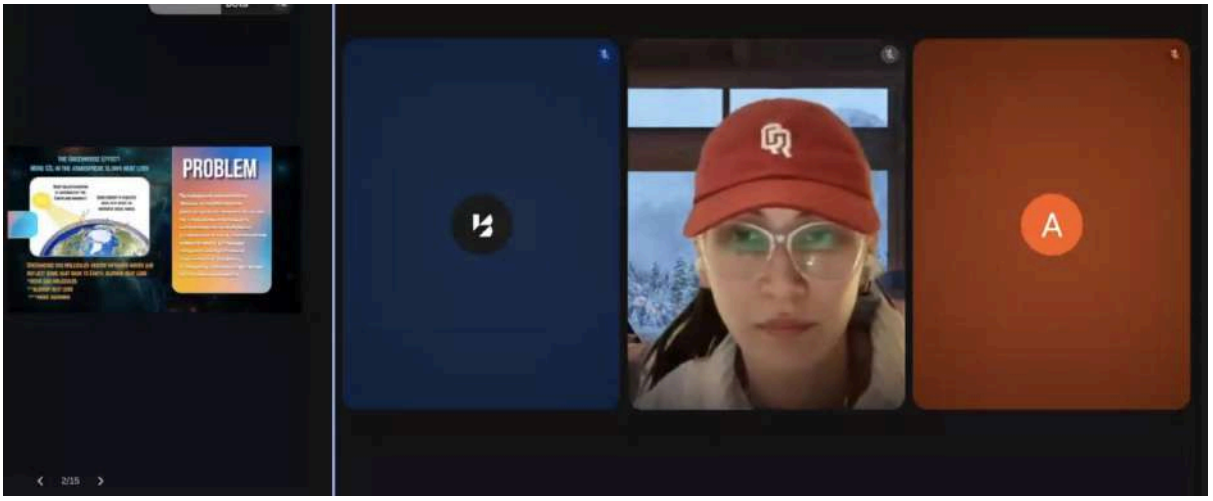


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	20.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Томирис Жеткизген
Проект/компания	Saya Sphere

Адрес электронной почты	zhetkizgentomiris@gmail.com
Номер телефона	7072070272

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведена консультация по текущей исследовательской стадии проекта. Проанализированы научная база и реалистичность гипотезы.
Выявленные потребности проектов	Лабораторная проверка гипотезы; сбор научных консультантов; проработка R&D дорожной карты.
Ключевые выводы	Идея сильная и актуальна, но проект на уровне research, без MVP и коммерческой структуры.
Рекомендации по развитию	1) Подготовить proof of concept. 2) Найти лабораторного партнера. 3) Сформировать исследовательский план на 6 месяцев. 4) Прописать коммерческую логику на этапе pilot. 5) Сконцентрироваться на одном технологическом направлении.

85.Название проекта: Q-WATh

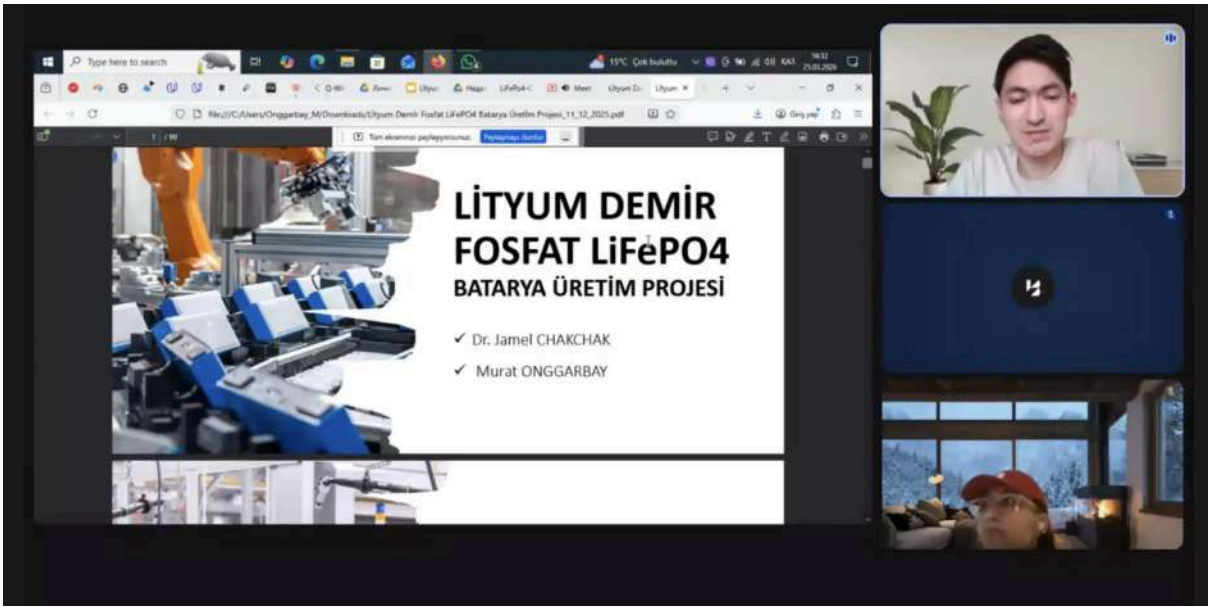


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	21.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мурат Онгарбай
Проект/компания	Q-WATh

Адрес электронной почты	tarumyabragno@gmail.com
Номер телефона	+77077249853

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждена структура производства, стадия semi-automatic сборки, анализ экспортного потенциала и команда. Проведена оценка readiness к локальной индустриализации.
Выявленные потребности проектов	1. Проработка финансовой модели локального производства. 2. Подтверждение конкурентоспособности себестоимости против импорта. 3. Формализация GTM-плана по Казахстану.
Ключевые выводы	Команда обладает сильной технической экспертизой и подтвержденным опытом работы с батарейными системами. Основной риск — ранняя стадия индустриализации и отсутствие подтвержденной экономики производства.
Рекомендации по развитию	1. Подготовить финмодель с расчетом unit economics. 2. Зафиксировать LOI с локальными клиентами. 3. Разработать дорожную карту по переходу от прототипа к серийному производству. 4. Определить объем инвестиций для первой линии. 5. Проверить структуру поставок и цепочку локализации.

86.Название проекта: Basira Intelligence

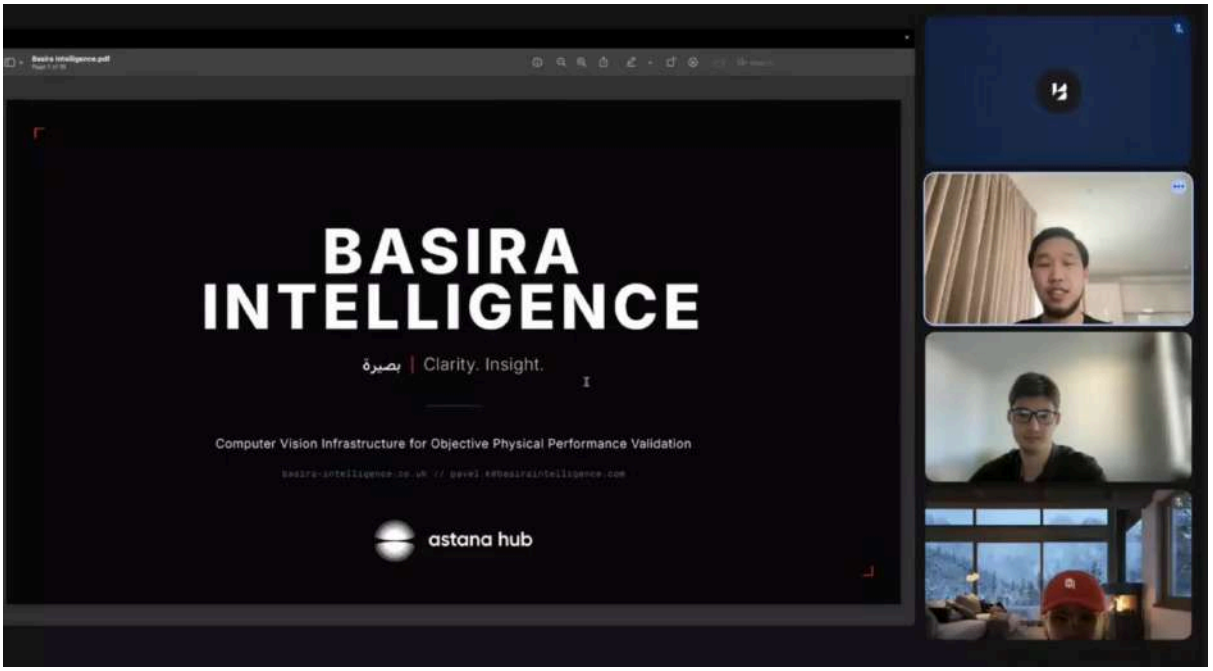


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	21.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Павел Ким
Проект/компания	Basira Intelligence
Адрес электронной почты	pavel.k@basiraintelligence.com
Номер телефона	+77018072323

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирована стадия MVP и pipeline переговоров с госструктурами. Обсуждены возможные продуктовые фичи и структура продаж.
Выявленные потребности проектов	1. Подтверждение первых платных пилотов. 2. Укрепление позиционирования в государственных структурах. 3. Доработка roadmap по institutional sales.
Ключевые выводы	Команда сильна технически и имеет понятный institutional use case, но продукту нужно доказательство monetization и пилотов.
Рекомендации по развитию	1. Формализовать MoU с гос агентствами. 2. Сфокусировать GTM на частных security фирмах. 3. Подготовить демонстрационные

	материалы для госзакупок. 4. Уточнить pricing модель для B2G сегмента. 5. Систематизировать feedback от первых клиентов.

87.Название проекта: yuyurooms ai lab

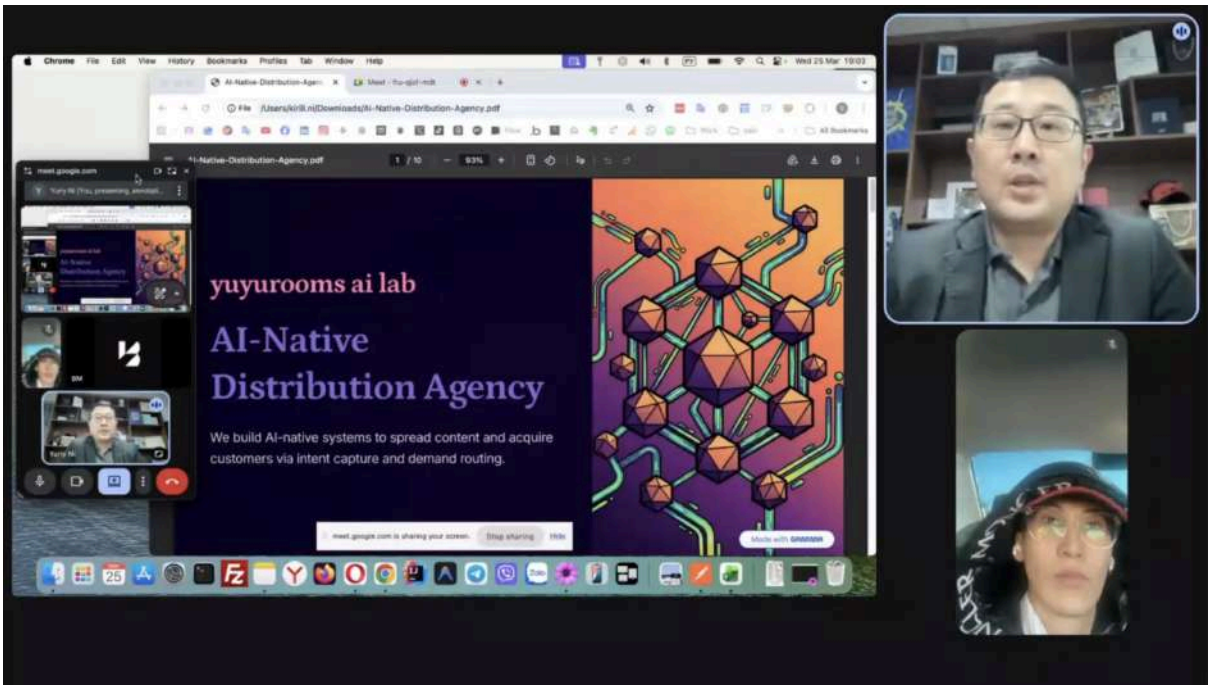


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	21.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы

Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Юрий Ни
Проект/компания	yuyurooms ai lab
Адрес электронной почты	yura.nee@gmail.com
Номер телефона	+84765780166

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждена модель AI-native distribution agency, результаты первых клиентов и потенциал SaaS-перехода.
Выявленные потребности проектов	1. Укрепление продуктовой модели и уход от агентской зависимости. 2. Определение оптимальных метрик unit economics.

Ключевые выводы	Команда быстро валидирует спрос и за короткое время показала traction, но модель пока service-first.
Рекомендации по развитию	Сформировать SaaS-прототип. 2. Четко зафиксировать ICP и канал лидогенерации. 3. Показать переход от услуги к платформе. 4. Подготовить отчет по ретенции и LTV пилотных клиентов. 5. Наладить операционный контроль для работы без фаундера.

88.Название проекта: vidi.ai

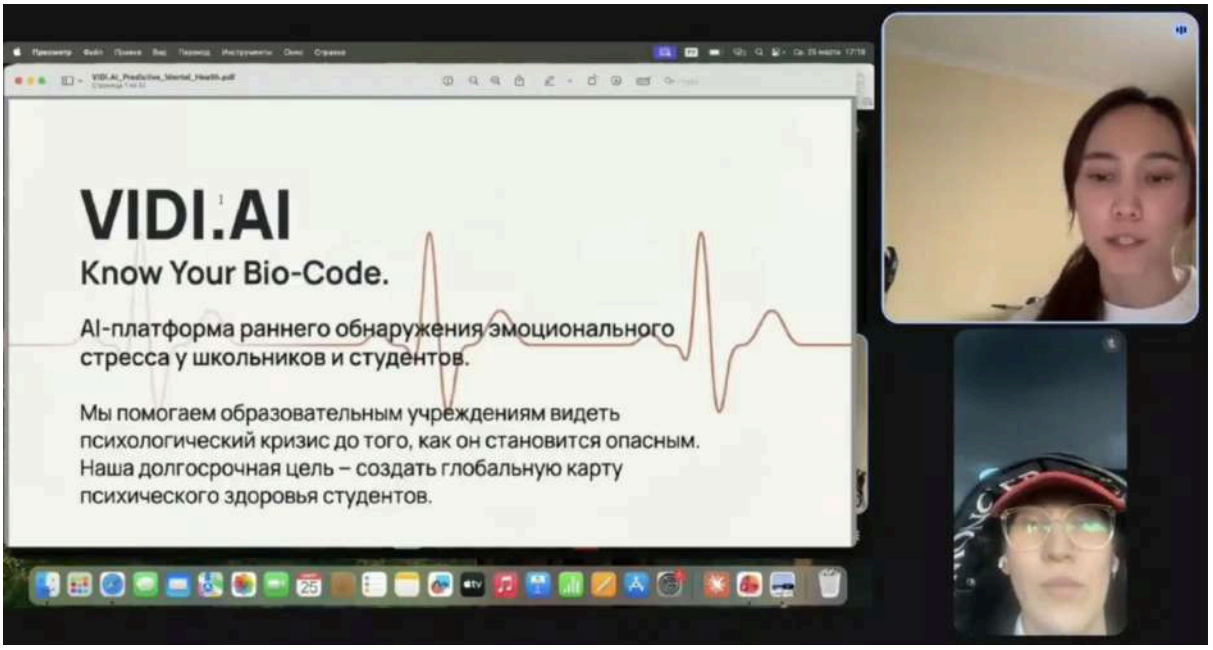


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Томирис Каримова
Проект/компания	vidi.ai
Адрес электронной почты	tomikluv@gmail.com
Номер телефона	+77075797735

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализированы HRV-технология и архитектура продукта Student App + Dashboard. Обсуждены этические и технические аспекты внедрения в школы

Выявленные потребности проектов	1. Получение пилотных школ. 2. Подтверждение точности и достоверности данных. 3. Разработка privacy/consent политики.
Ключевые выводы	Проект представляет собой сильную исследовательскую гипотезу, но без коммерческой валидации и клинического подтверждения.
Рекомендации по развитию	1. Сформулировать план пилотирования с партнёрами. 2. Подготовить документацию по этике и безопасности. 3. Наладить сбор и анализ первых биометрических данных. 4. Зафиксировать LOI со школами и университетами. 5. Проверить юридическую готовность под госзакупки.

89.Название проекта: proji

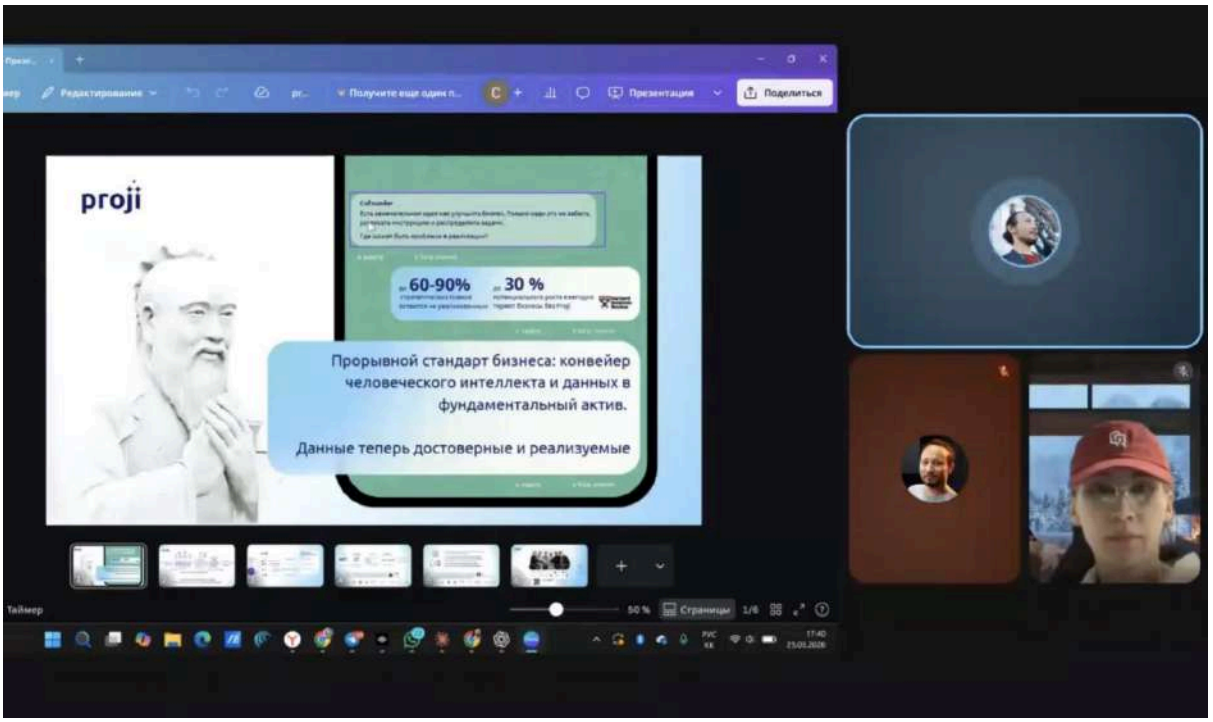


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Серик Сундетов
Проект/компания	proji
Адрес электронной почты	sund.serik@gmail.com
Номер телефона	+77079635533

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен разбор продуктовой структуры и текущих метрик внедрений. Обсужден pipeline по B2B-клиентам и freemium-модели.
Выявленные потребности проектов	1. Определение основного revenue driver. 2. Отстройка приоритетов между SaaS и услугой. 3. Сбор данных по удержанию пользователей.
Ключевые выводы	Продукт активен на рынке, есть доказанная валидация, но требует концентрации на одной сквозной бизнес-модели.
Рекомендации по развитию	1. Провести customer segmentation. 2. Уточнить unit economics по каждому каналу. 3. Сфокусировать развитие на наиболее прибыльном сегменте. 4. Подготовить четкий план масштабирования. 5. Запустить отчетность по метрикам MRR/Retention.

90.Название проекта: SSS Technologies

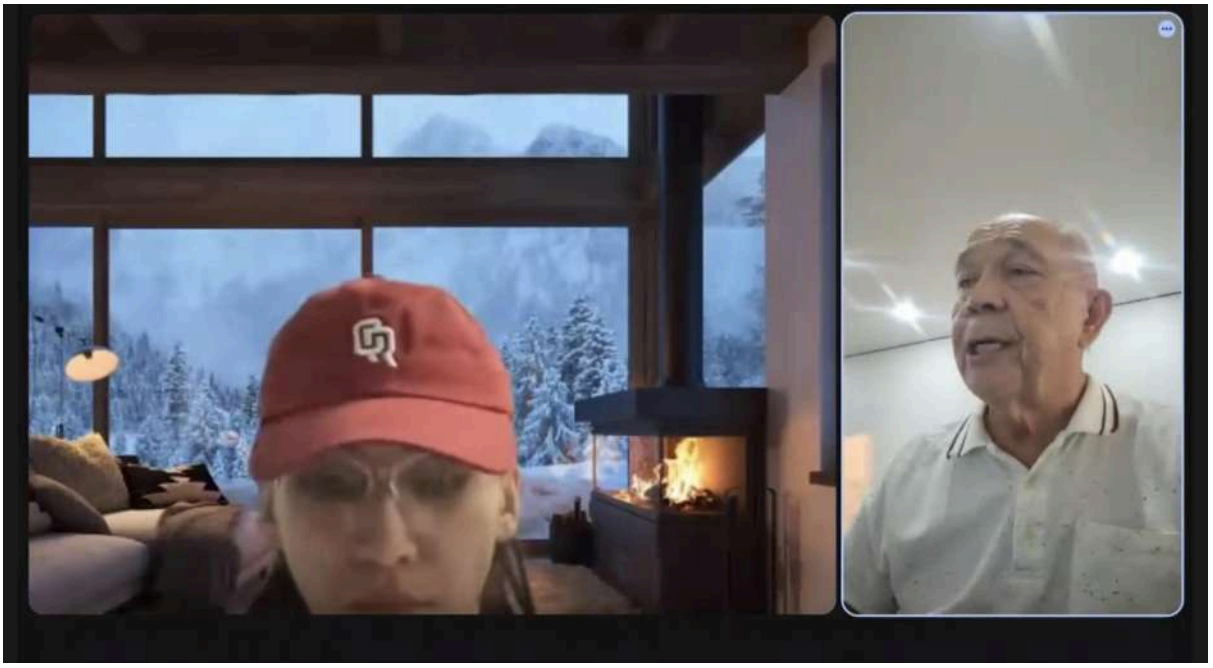


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	23.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Какымжан Уткильбаев
Проект/компания	SSS Technologies

Адрес электронной почты	innovatorkz@gmail.com
Номер телефона	+77772558073

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализирован прототип мобильной установки и заявленные параметры очистки. Обсуждены клиенты и промышленная готовность.
Выявленные потребности проектов	1. Подтверждение LOI и пилотных контрактов. 2. Определение бизнес-модели (продажа/услуга). 3. Проверка соответствия технологии нормативам.
Ключевые выводы	Технология готова к пилотам, но пока нет подтвержденной коммерции; нужен переход из R&D в structured business.
Рекомендации по развитию	1. Получить письменные LOI от промпредприятий. 2. Оформить патент и сертификацию. 3. Сформировать технико-коммерческое предложение. 4. Рассчитать CAPEX и OPEX установки. 5. Подготовить roadmap на TRL 8–9.

91.Название проекта: ZeroWaste Pet Ecosystem

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Гульзира Жумина
Проект/компания	ZeroWaste Pet Ecosystem
Адрес электронной почты	mirwww13@gmail.com
Номер телефона	+77022878700

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проведен разбор архитектуры платформы и концепции ESG свопа еды. Обсуждены стадии пилотирования и структура команды.
Выявленные потребности проектов	1. Создание MVP. 2. Подтверждение партнерств и пилота. 3. Корректировка финансовых метрик.
Ключевые выводы	Проект социально значим, но очень ранний - требует технической реализации и выверенной бизнес-модели.
Рекомендации по развитию	1. Сфокусироваться на запуске MVP в одном городе. 2. Исправить ошибку по MRR. 3. Формализовать соглашения с волонтёрами и бизнесом. 4. Разработать UX-флоу передачи излишков. 5.

	Составить дорожную карту к первым 10 корпоративным клиентам.

92.Название проекта: ByBuy

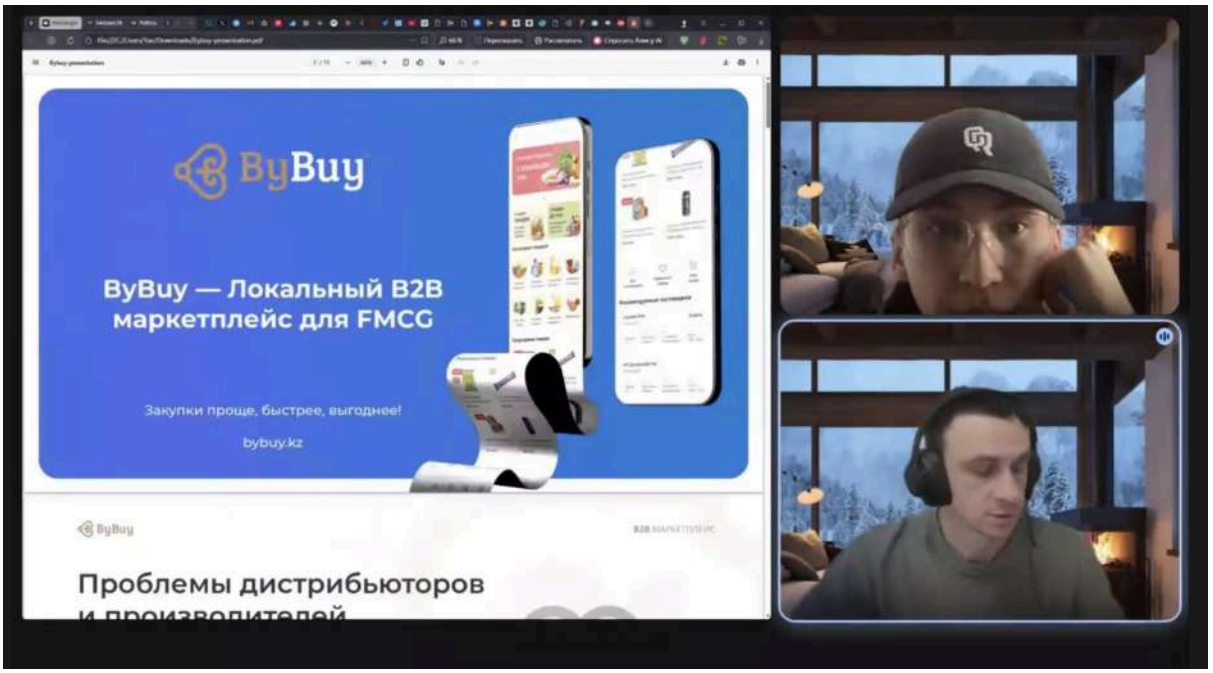


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	24.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы

Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ян Зубрицкий
Проект/компания	ByBuy
Адрес электронной почты	yanixkz@gmail.com
Номер телефона	+77055042280

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Рассмотрен текущий marketplace MVP, метрики продаж и структура команды. Обсуждены шаги для включения монетизации.
Выявленные потребности проектов	Рассмотрен текущий marketplace MVP, метрики продаж и структура команды. Обсуждены шаги для включения монетизации.

Ключевые выводы	Платформа имеет работающий MVP и доказанный спрос, но ограничена ресурсами команды.
Рекомендации по развитию	1. Перезапустить монетизацию. 2. Увеличить активных поставщиков. 3. Разработать план расширения на 2 города. 4. Сформировать операционную команду. 5. Подготовить отчет по GMV и retention.

93.Название проекта: Ascle AI

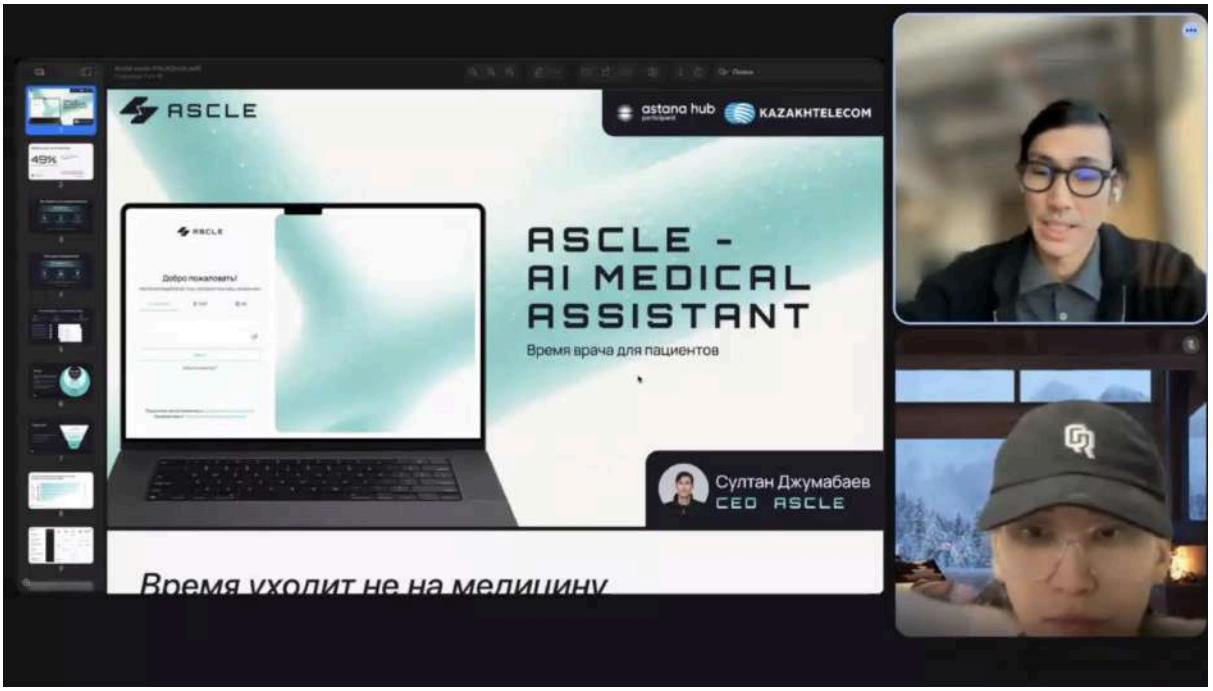


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	25.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Султан Жумабаев
Проект/компания	Ascle AI
Адрес электронной почты	ascledoctorassistant@gmail.com
Номер телефона	+77073331133

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Обсуждена структура продукта, переход на enterprise-модель и pipeline контрактов с клиниками.

Выявленные потребности проектов	1. Завершение сертификации ИБ. 2. Подтверждение оплат по контрактам. 3. Оптимизация unit economics на врача.
Ключевые выводы	Один из наиболее сильных проектов по fit и traction; требуется конверсия LOI в выручку.
Рекомендации по развитию	Ускорить завершение ISO 27001. 2. Подписать коммерческий контракт с сетевой клиникой. 3. Подготовить маркетинг для масштабирования в сети. 4. Сфокусировать ресурсы на enterprise монетизации. 5. Финализировать retention metrics по врачам.

94.Название проекта: StayBook

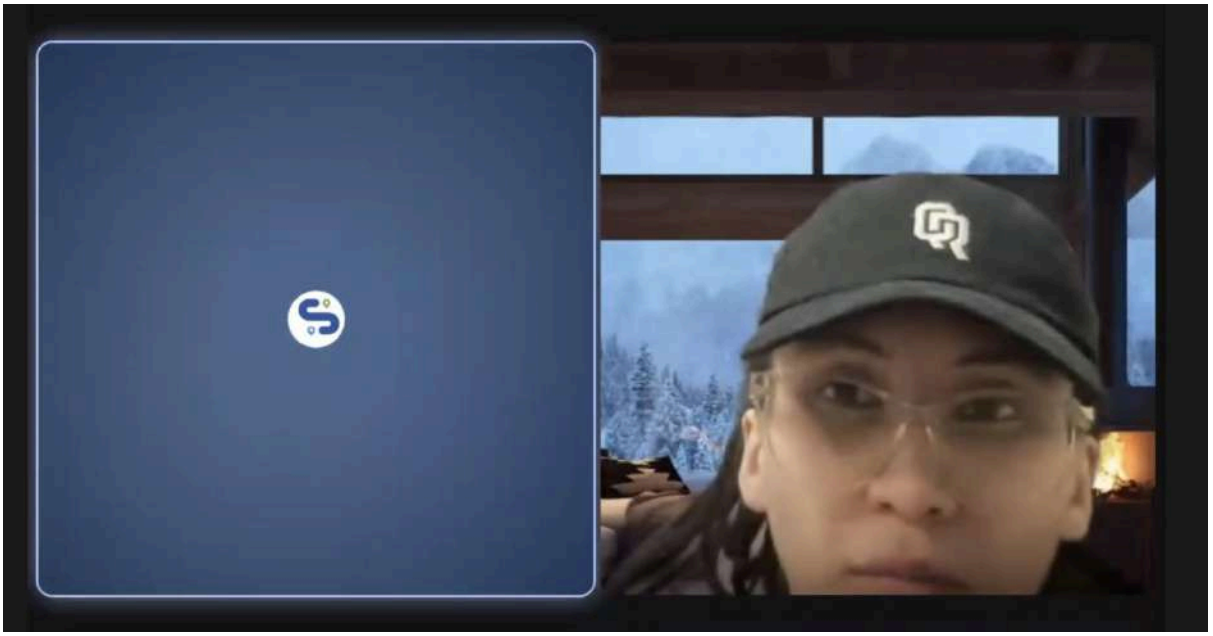


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	25.03.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн

Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Эрмек Мырзабеков
Проект/компания	StayBook
Адрес электронной почты	ermek.kubanychbekuulu@gmail.com
Номер телефона	+996771771777

Диагностическая справка по итогам консультации:

Краткое описание проведенной работы	Проанализированы оффлайн-трекшн, стратегия цифровизации и планы по запуску booking engine.
Выявленные потребности проектов	1. Запуск онлайн-платформы. 2. Оптимизация API-интеграций. 3. Определение модели комиссий и маржи.
Ключевые выводы	Проект зрелый по рынку и трекшну, готовится к переходу от оффлайн-бизнеса к платформенному масштабу.
Рекомендации по развитию	1. Завершить запуск software-платформы. 2. Тестировать online bookings с текущими партнёрами. 3. Определить стратегию выхода на соседние рынки. 4. Уточнить модель монетизации. 5. Сформировать план привлечения инвестиций на digital scale.

95. Стартап-проект Business Robots AI

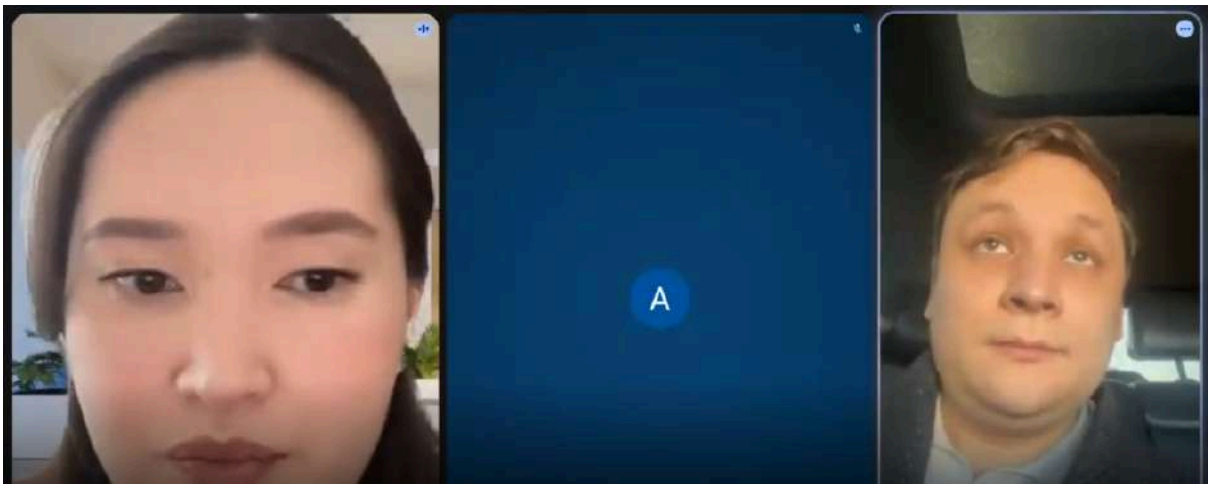


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Валерий Бушиев
Проект/компания	Business Robots Ai
Адрес электронной почты	bushuev@businessrobots.ai
Номер телефона	+998 95-097-8267

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Трекер провел 30 минут консультации, изучил команду, продукт, цели, конкурентов и бизнес-процессы, а также обсудил стратегию масштабирования и выход на международный рынок.
Выявленные потребности проектов	Необходимо уточнить шаги выхода на США, распределение ролей в команде для снижения нагрузки на фаундера и усиление конкурентного позиционирования продукта.
Ключевые выводы	Команда сильная, с опытом работы в крупных компаниях и нескольких стартапах, продукт основан на ИИ-агентах для бизнеса и продаж, технология не уникальна, но способ её применения создаёт ценность, а фаундер активно вовлечен и начинает делегировать операции.
Рекомендации по развитию	Продолжить делегирование операционных задач, усилить команду для масштабирования, определить ключевые метрики выручки и доработать уникальное позиционирование продукта.

96. Стартап-проект Buyonida LLC

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Агамалиев Эльвар Эльдар
Проект/компания	Buyonida LLC
Адрес электронной почты	elvaragamaliyev@buyonida.com
Номер телефона	+994 70-336-33-33

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Трекер провел получасовую консультацию, изучил команду, продукт, цели, конкурентов и бизнес-процессы, а также обсудил стратегию масштабирования и выход на международный рынок.
Выявленные потребности проектов	Требуется проработка стратегии масштабирования и выхода за пределы локального рынка, тестирование технической устойчивости системы при росте нагрузки, а также уточнение конкурентного позиционирования относительно международных платформ.
Ключевые выводы	Продукт комплексно закрывает потребности селлеров в e-commerce по модели единой подписки, уже имеет 400 регистраций и прогноз выручки до 10 тыс. в месяц на локальном рынке. Команда сильная технически, фаундер с опытом в маркетинге и продажах, однако нагрузочное тестирование и сценарии быстрого роста проработаны ограниченно.
Рекомендации по развитию	Провести стресс-тестирование платформы и подготовить инфраструктуру к росту, усилить стратегию привлечения и удержания клиентов, детализировать конкурентный анализ и разработать план масштабирования с конкретными метриками достижения 1000 клиентов в текущем году.

97. Стартап-проект ТОО arqa AI

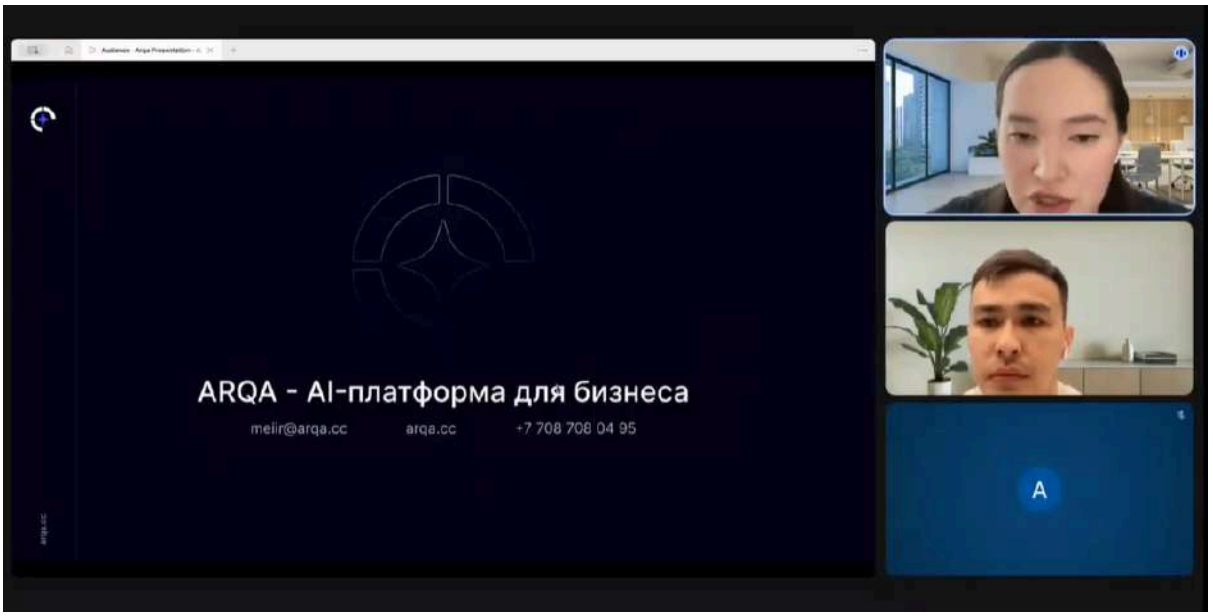


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рыскелді Мейіржан Мұратұлы
Проект/компания	ТОО arqa AI

Адрес электронной почты	m.ryskeldi@gmail.com
Номер телефона	+7 (708) 708-04-95

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	В ходе диагностической консультации проанализированы продукт, команда из трех фаундеров, бизнес-модель подписки, текущий трекшн, интеграции и планы масштабирования на рынок СНГ. Обсуждены вопросы технической готовности, операционной модели и стратегии выхода на новые рынки.
Выявленные потребности проектов	Необходимо завершить ключевые интеграции (1С, ЭДО и др.), протестировать готовность системы к масштабированию, глубже изучить потребности рынков Узбекистана и СНГ, а также выстроить операционную модель при росте клиентской базы.
Ключевые выводы	Проект фокусируется на решении актуальной проблемы налоговой реформы в Казахстане и предлагает AI-помощников для бухгалтерии и аналитики с интеграциями в учетные системы. Есть подтвержденный интерес со стороны рынка и пилотные клиенты, однако часть привлеченных лидов еще не конвертирована из-за доработки продукта и технической оптимизации.
Рекомендации по развитию	Завершить продуктовые и технические доработки, конвертировать существующий спрос в платящих клиентов, провести исследование новых рынков перед масштабированием и определить стратегию распределения ролей при росте, чтобы избежать перегрузки фаундеров.

98.Стартап-проект AZMA FINANCE

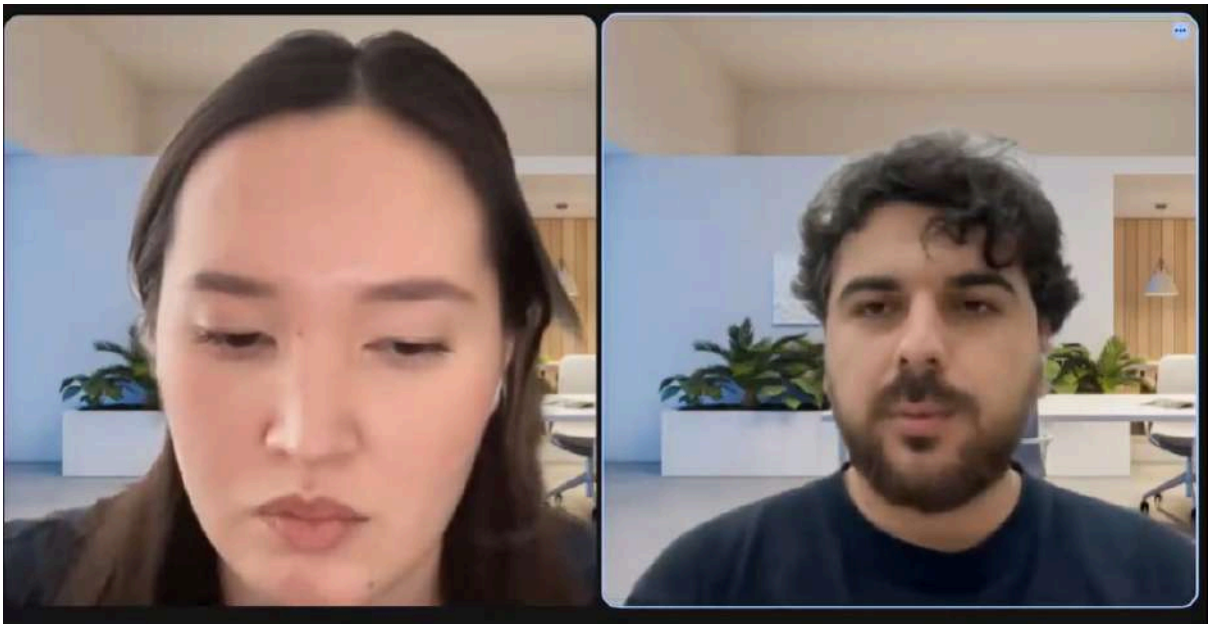


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Mukhammad Khojimatov
Проект/компания	AZMA FINANCE
Адрес электронной почты	khojimatov@maero.co
Номер телефона	+998 91-694-1014

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Онлайн-сервис бухгалтерии и API-платформа для банков и финтеха (ЭДО и учет оплат). 2 аудитории: самозанятые и банки/финтех. Цель - $100 тыс./мес и 15 партнерств. План масштабирования в MENA (Саудовская Аравия).
Выявленные потребности проектов	Готовность продукта к масштабированию Развитие партнерств с банками Актуализация анализа рынка Снижение операционной нагрузки фаундера Четкое позиционирование (с учетом конкурентов, напр. Мультикар)
Ключевые выводы	Перспективная B2C + B2B2B модель Сильная техкоманда, но первый финтех-проект Рост возможен через партнерства Рынок MENA конкурентный, возможен pivot
Рекомендации по развитию	Зафиксировать KPI роста Пересчитать TAM/SAM/SOM

	Подготовить стратегию выхода в Саудовскую Аравию Делегировать операционку и усилить автоматизацию

99. Стартап-проект NavAI

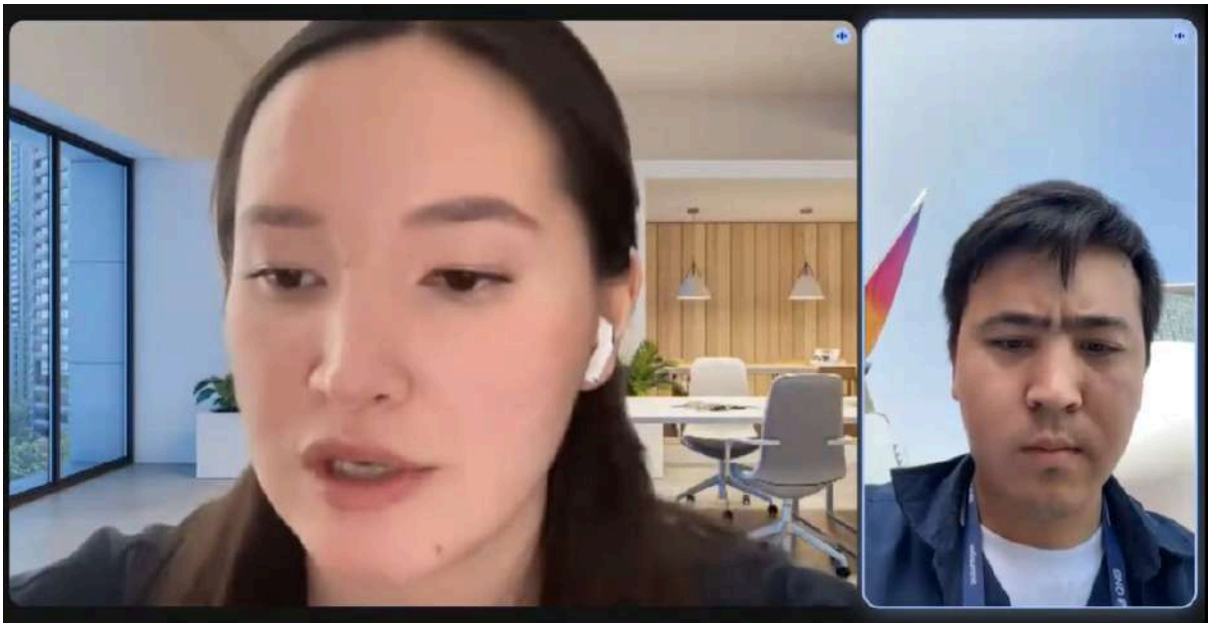


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сардор Давлатов
Проект/компания	NavAI

Адрес электронной почты	sardor@navai.pro
Номер телефона	+998 90-538-9252

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	В ходе диагностики проанализированы стадия проекта (запуск в сентябре 2025), структура команды (5 человек), продажи, пайплайн (госсектор, банки, частные компании), источники финансирования ($20 тыс. венчур + $50 тыс. премия), а также барьеры роста — регуляторика по персональным данным и ограниченная воронка через личный нетворкинг фаундера.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходима систематизация B2B-продаж, выход на decision-makers в банках, решение вопроса хранения и защиты данных, расширение каналов привлечения и постепенное снижение операционной зависимости от фаундера.
Ключевые выводы	Рынок Узбекистана воспринимается как свободная ниша без прямых готовых аналогов; команда сильная технически, но первый стартап фаундера. Основное ограничение роста — длинный цикл B2B-продаж и высокая вовлеченность CEO в операционку. Рассматривается партнерство (в т.ч. white-label с Cybernet).
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на завершении пилотов и формировании кейсов, выстроить системную воронку продаж в банках, закрыть вопрос data-compliance как стратегическое преимущество и постепенно переходить от ручных продаж к масштабируемой модели.

100. Стартап-проект BASKEAT AI

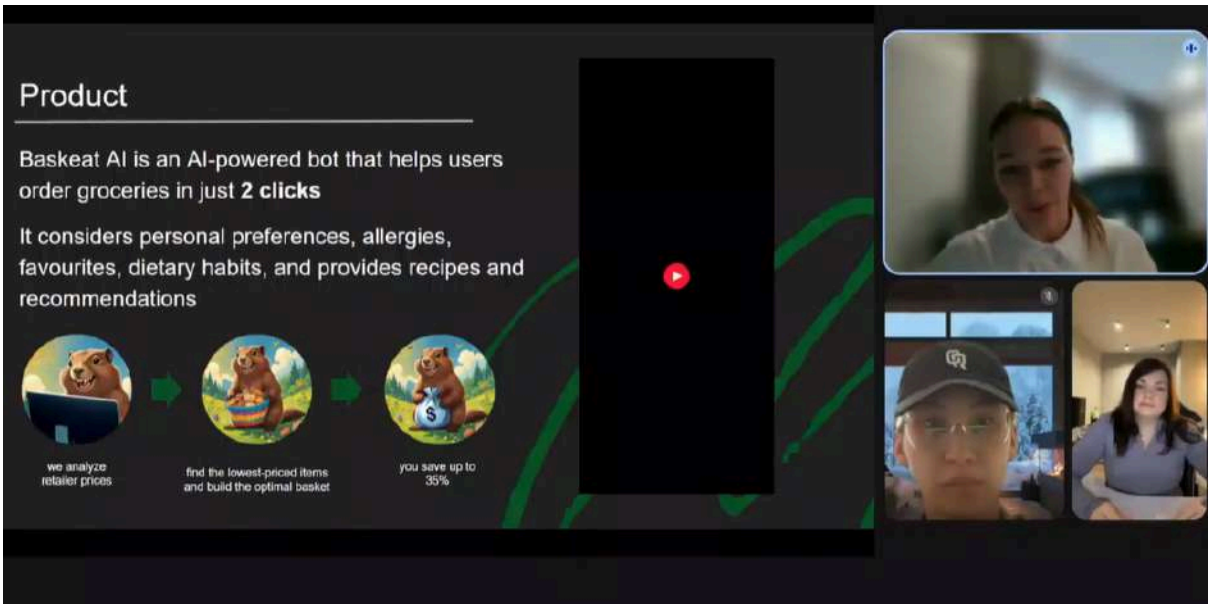


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бельченко Елена Валерьевна
Проект/компания	BASKEAT AI
Адрес электронной почты	Aistartupeta@gmail.com

Номер телефона	+7 (996) 745-06-60

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	В ходе диагностики установлено, что проект запущен в 2025 году, находится на стадии MVP (продукт еще не выведен на рынок), инвестиции составили 3 млн рублей. Ниша — тренд готовой еды.
Выявленные потребности проектов	Необходима доработка MVP до рыночной версии, проверка спроса и юнит-экономики, формирование четкого позиционирования и тестирование каналов привлечения.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии без подтвержденного спроса; рынок готовой еды конкурентный и требует сильной дифференциации; текущие инвестиции ограничены для масштабного запуска.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на быстром тестировании гипотез (pre-sale/пилоты), подтвердить unit-экономику на малом объеме, определить узкую нишу внутри сегмента готовой еды и только после этого масштабировать операционную модель.

101. Стартап-проект NeuroscanAI

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Казыбаев Руслан Молбаевич
Проект/компания	Neuroscan AI
Адрес электронной почты	ruslankazybayev@neuroscanai.io
Номер телефона	+7 (705) 257-75-75

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	В ходе диагностики выявлено, что проект ориентирован на работу с Минздравом в сегменте детей с аутизмом; создан MVP на синтетических данных, планируется коробочное решение и развитие партнерской сети. В команде есть CTO и адвайзер.
Выявленные потребности проектов	Требуется формирование доказательной базы (клиническая валидизация), пилоты с профильными учреждениями, подтверждение эффективности на реальных данных и проработка модели выхода через государственные и частные партнерства.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии без клинически подтвержденных результатов; выход через государственный сектор предполагает длинный цикл внедрения; монетизация ожидается не ранее чем через год.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на сборе доказательной базы и пилотах с профильными учреждениями, формализовать регуляторную стратегию, параллельно выстроить партнерскую сеть для будущего масштабирования и заранее просчитать экономику коробочного решения.

102.Стартап-проект CII

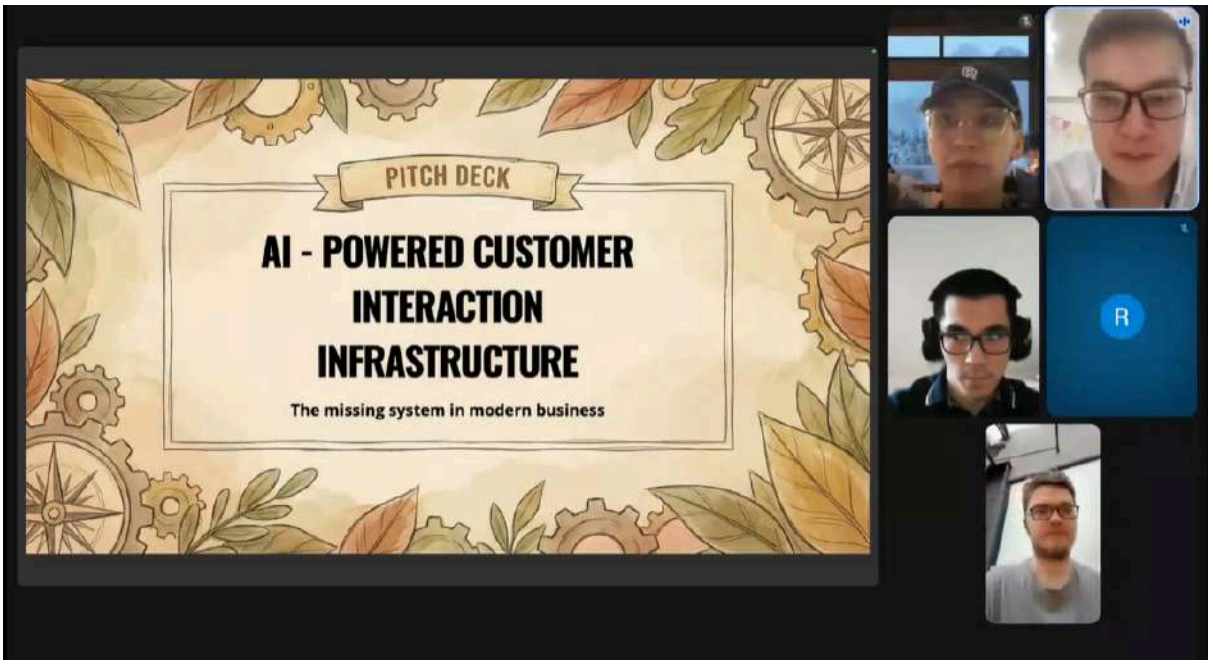


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Акылбаев Исламхан Нусретулы
Проект/компания	CII
Адрес электронной почты	akilbaevislamhan@gmail.com

Номер телефона	+7 (747) 648-75-71

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	В ходе диагностики выявлено, что проект запущен месяц назад, у фаундеров (3 партнера) есть опыт в индустрии и сильная команда. Продукт уже создан, есть первые клиенты 2 компании с выручкой по 200 тыс. тенге с каждой.
Выявленные потребности проектов	Необходимо подтвердить repeatable-модель продаж, усилить трекшн и масштабируемость, структурировать метрики (рост, удержание, юнит-экономика) и подготовить стратегию подачи.
Ключевые выводы	Команда сильная сторона проекта; ранний трекшн есть, но объем пока небольшой; стадия очень ранняя, ключевая задача быстрый рост и демонстрация product-market fit.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на кратном росте выручки в ближайшие месяцы, стандартизировать продажи, зафиксировать ключевые метрики (MRR, churn, CAC) и готовить заявку в YC с акцентом на динамику роста и компетенции команды.

103.Стартап-проект Parman Management

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Парманов Нурислам Абдухамидович
Проект/компания	Parman Management
Адрес электронной почты	unique_habits@icloud.com
Номер телефона	+998 97-714-9084

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проект запущен в ноябре 2025 года, выбран фокус на B2B-сегмент банки и МСБ. Основатель с опытом работы корпоративным аналитиком развивает продукт Mybank. В настоящий момент идет этап тестирования гипотез и первичной валидации спроса. Выручка отсутствует, стадия pre-revenue.
Выявленные потребности проектов	Необходимо подтвердить наличие острой проблемы у целевых банков и их готовность платить, сузить профиль целевого клиента и определить конкретных ЛПР, а также сформулировать ценностное предложение в измеримых показателях. Критически важно выйти на первый пилотный проект.
Ключевые выводы	Проект находится на стадии проверки гипотез, а не масштабирования. Сильная сторона глубокое понимание банковской отрасли. Основной риск затяжной цикл продаж и отсутствие первых платных клиентов.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на одном узком сценарии использования, провести серию целевых интервью с представителями банков и в течение ближайших 1–2 месяцев закрыть первый платный пилот как приоритетную цель.

104.Стартап-проект Redream

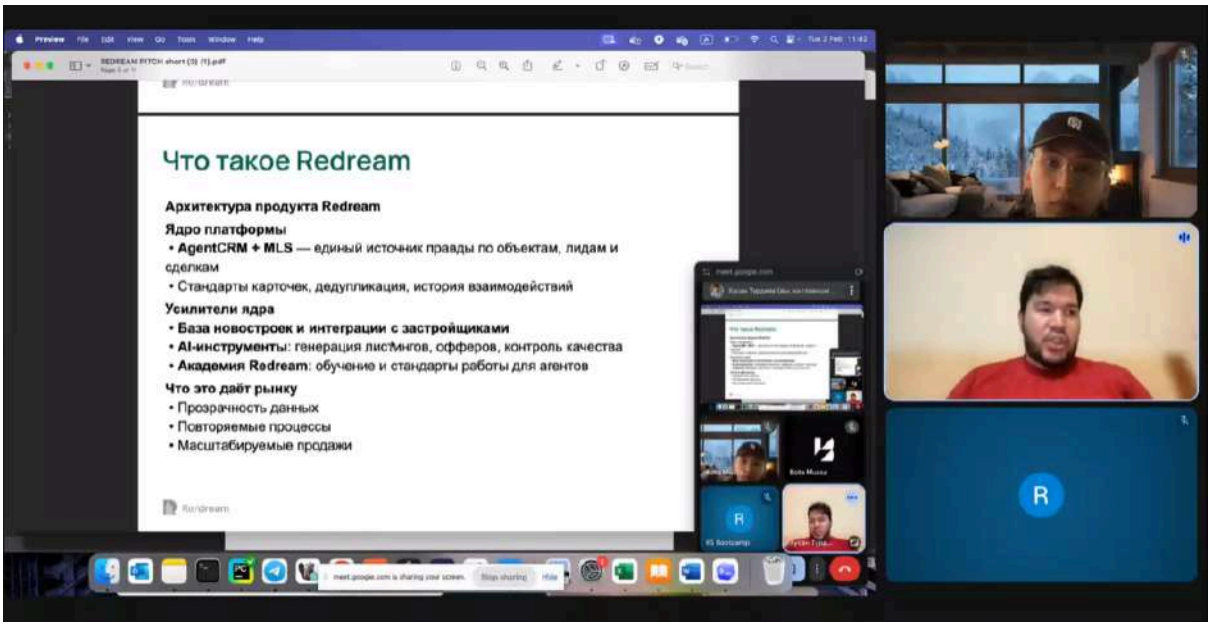


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Хусан Турдиев
Проект/компания	Redream

Адрес электронной почты	khusanturdiev@gmail.com
Номер телефона	+998 90-346-4422

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Фаундер с более чем 4-летним опытом в автоматизации и экспертизой в риелторском сегменте Дубая запустил продукт и самостоятельно разрабатывает backend. Проект уже выведен на рынок, привлечено около 100 риелторов, подключены агентства. Есть платящие клиенты, текущая модель монетизации подписка (MRR $500) и продажа курсов стоимостью $1000–2000. Основной канал продаж — через образовательные продукты.
Выявленные потребности проектов	Необходимо систематизировать продажи, снизить зависимость от курсов как основного канала привлечения, выстроить предсказуемый поток подписной выручки и усилить удержание клиентов. Также требуется фокус на масштабировании и делегировании разработки.
Ключевые выводы	Есть подтвержденный спрос и платежеспособная аудитория. Гипотеза ценности валидирована через реальные продажи. Основной риск — зависимость от личного бренда и ручного управления продуктом, а также ограничение масштабирования из-за solo-разработки.
Рекомендации по развитию	Сместить фокус с разовых продаж курсов на рост MRR, усилить retention и LTV, формализовать воронку продаж вне образовательного канала и начать постепенную передачу технической части, чтобы высвободить ресурс на рост и партнерства.

105.Стартап-проект AKS Labs

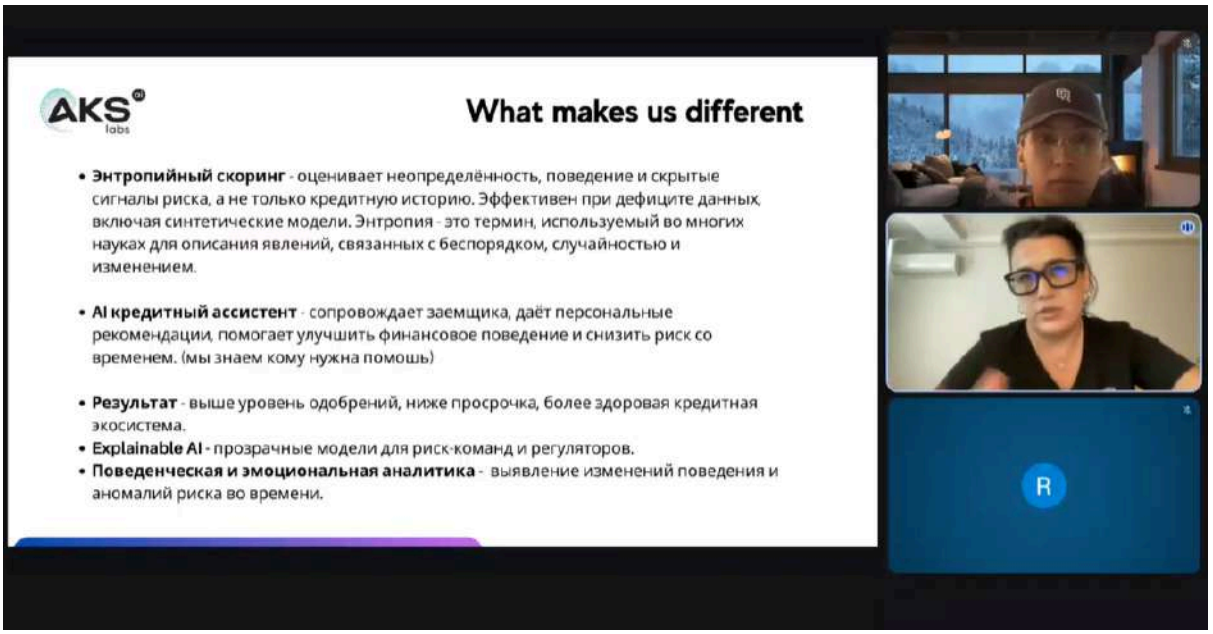


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Хушнида Акрамова
Проект/компания	Aks Labs
Адрес электронной почты	khushnida@gmail.com
Номер телефона	+998 94-643-0070

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проект демонстрирует сильную динамику развития, основатель обладает значительным отраслевым опытом. Продукт валидирован рынком, текущий MRR превышает 2000 USD. В работе находятся 3 банка на стадии переговоров / подключения. Фокус — масштабирование клиентской базы.
Выявленные потребности проектов	Ключевая потребность — ускорение цикла сделок с банками и систематизация продаж для выхода на 15+ клиентов. Требуется усиление операционной структуры и подготовка к росту нагрузки.
Ключевые выводы	Есть подтвержденный спрос и traction, проект вышел из стадии гипотез в стадию роста. Основной вызов — масштабирование продаж в сложном B2B-сегменте и управление длинным циклом сделки.

Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на закрытии текущих 3 банков, формализовать процесс продаж (воронка, сроки, конверсии) и выстроить стратегию достижения 15+ клиентов через системный outbound и партнерские каналы.

106. Стартап-проект YOLDA

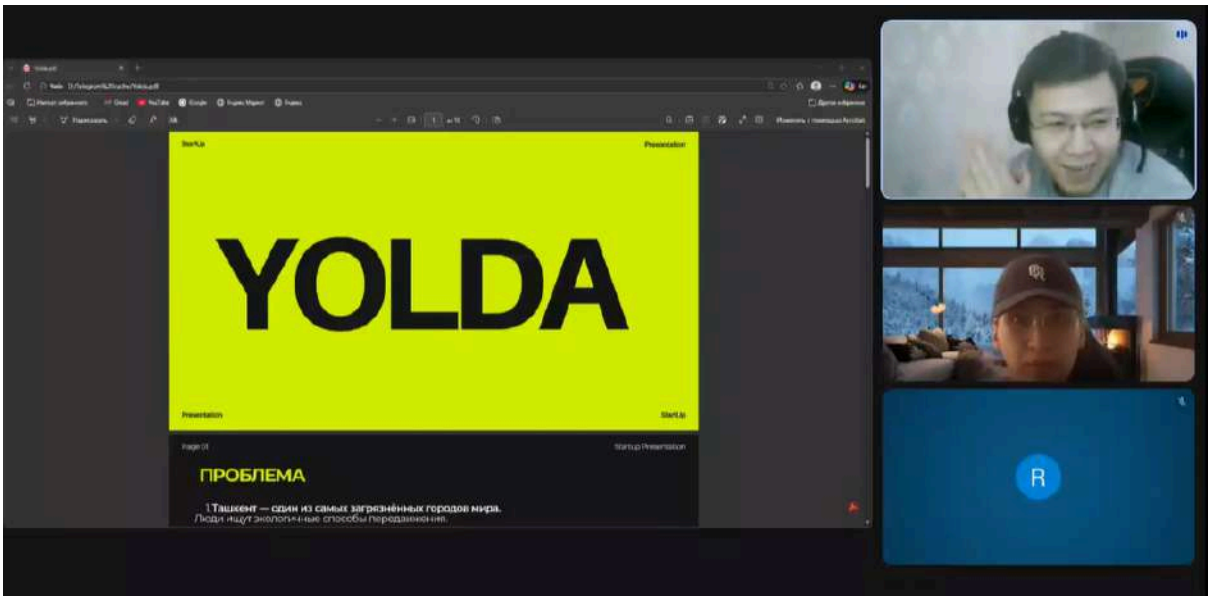


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	03.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Алматов Батыр Бахтиярович

Проект/компания	Yolda
Адрес электронной почты	almatoffff@gmail.com
Номер телефона	+998 94-099-5535

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проект находится на стадии pre-seed. Ведется разработка MVP, завершение подготовки планируется в ближайший период. Формируется базовая продуктовая архитектура с возможностью дальнейшего масштабирования и интеграции дополнительных сервисов, включая Yolda Pay как потенциальное расширение экосистемы.
Выявленные потребности проектов	Необходимо завершить разработку MVP и сфокусироваться на проверке ключевой гипотезы ценности. Требуется четкое определение целевого сегмента и сценария использования. Также важно заранее оценить целесообразность и экономику будущей интеграции с Yolda (платформа городской мобильности).
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии и пока не имеет рыночной валидации. Существует риск распыления фокуса при преждевременном добавлении дополнительных направлений, таких как Yolda Pay. На данном этапе критична концентрация на одном основном продукте.
Рекомендации по развитию	Сначала довести MVP до релиза и подтвердить спрос на основном сценарии использования. Интеграцию с Yolda рассматривать как стратегическое расширение после появления первых пользователей и подтверждения unit-экономики. Главный приоритет — быстрый выход на рынок и получение первых метрик.

107. Стартап-проект Grantly

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рахмотулло Тоиров
Проект/компания	Grantly
Адрес электронной почты	rahmatullohtoirov54@gmail.com
Номер телефона	+998 91-506-0851

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведен 30 минутный аудит проекта: проанализирован MVP, модель freemium, целевые сегменты B2C и B2B, а также текущая база пользователей (50 студентов, пока не платят).
Выявленные потребности проектов	Необходимо проверить платежеспособность пользователей, выбрать приоритетный сегмент, доработать ценностное предложение и протестировать переход с бесплатной модели на платную.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии, интерес к продукту есть, но монетизация не подтверждена, а размытость сегментов замедляет рост.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на одном сегменте, протестировать платные функции, получить первых платящих клиентов и подтвердить unit-экономику перед масштабированием на глобальный рынок.

108. Стартап-проект ЧК PRO VR

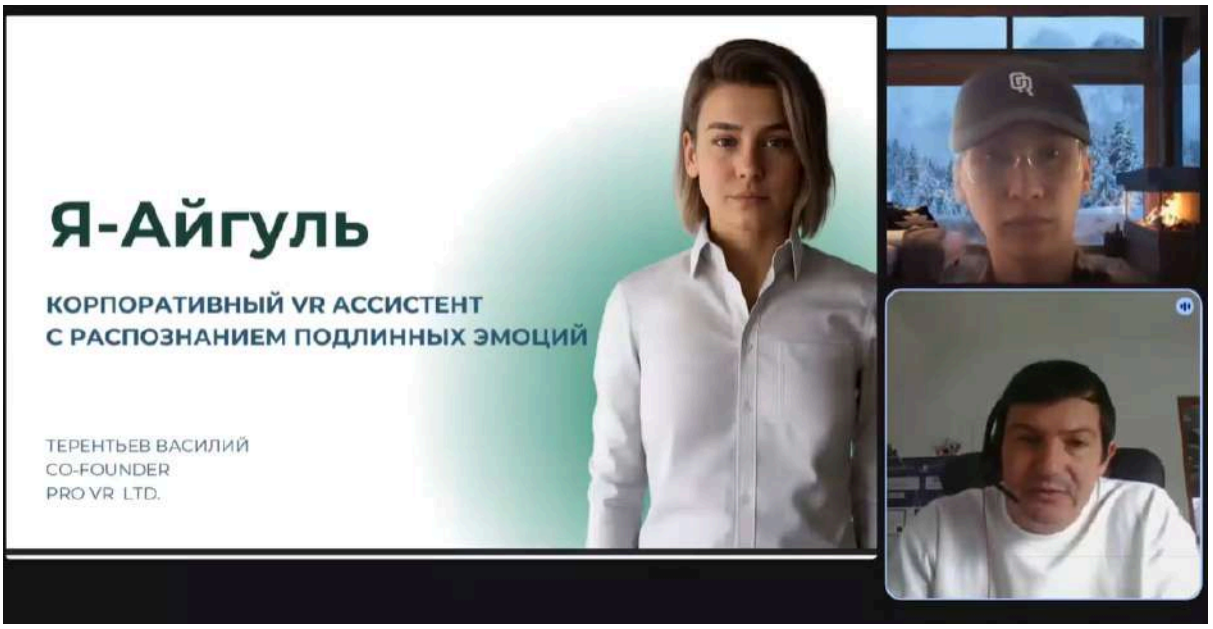


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Вассилий Терентьев
Проект/компания	ЧК PRO VR
Адрес электронной почты	provrltd@gmail.com
Номер телефона	+7 (708) 103-97-37

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена 30 минутная диагностика проекта: проанализирован текущий traction, клиентская база и бизнес-модель. Проект запущен в начале 2024 года, ориентирован на B2B-сегмент. На текущий момент есть клиенты — банки и госструктуры (Bank Center Credit, МЧС), MRR составляет $1800.
Выявленные потребности проектов	Необходимо проверить платежеспособность пользователей, выбрать приоритетный сегмент, доработать ценностное предложение и протестировать переход с бесплатной модели на платную.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии, интерес к продукту есть, но монетизация не подтверждена, а размытость сегментов замедляет рост.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на одном сегменте, протестировать платные функции, получить первых платящих клиентов и подтвердить unit-экономику перед масштабированием на глобальный рынок.

109. Стартап-проект Onvision

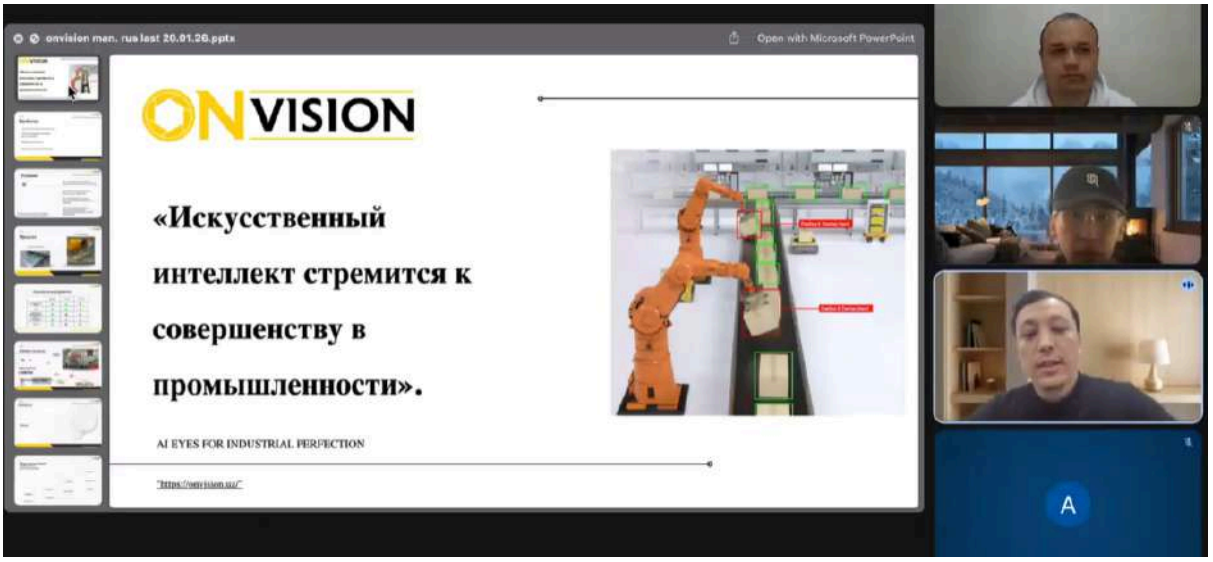


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited

Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Муслим Хушбаков
Проект/компания	Onvision
Адрес электронной почты	onvisionteam@gmail.com
Номер телефона	+998 97-400-7090

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта Onvision с фокусом на анализ продукта, текущей стадии развития, бизнес-модели, целевых сегментов, конкурентной среды и инвестиционной готовности, включая оценку технологической зрелости решения и потенциала масштабирования.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется структурирование целевого рынка и ICP, уточнение ценностного предложения для B2B-сегмента, проработка unit-экономики и модели монетизации, а также формирование стратегии выхода на рынок и подготовки инвестиционных материалов.
Ключевые выводы	Onvision обладает технологически перспективным решением в сфере интеллектуального видеонаблюдения с потенциалом применения в промышленности, ритейле и инфраструктурных объектах, однако на текущем этапе проекту необходимо усилить рыночную фокусировку и подтвердить коммерческую модель через пилотные внедрения.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется пройти акселерационную программу с акцентом на customer development в приоритетных сегментах, тестирование MVP в формате пилотов, уточнение unit-экономики и формирование инвестиционно-ориентированного позиционирования для последующего привлечения финансирования.

110. Стартап-проект PATIRCHI DASTURI ASOSCHILARI MCHJ

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	1 час

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Эльдор Рузиколов
Проект/компания	PATIRCHI DASTURI ASOSCHILARI MCHJ

Адрес электронной почты	patirchiapp@gmail.com
Номер телефона	+998 93-148-3778

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта PATIRCHI с анализом текущей стадии развития (MVP, веб-платформа), пользовательской базы (100 клиентов в тестовом режиме), бизнес-модели, потенциала монетизации и амбиций по достижению 200K USD ARR, а также оценкой масштабируемости модели цифровизации хлебного рынка Узбекистана.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется подтверждение устойчивой unit-экономики, сегментация клиентской базы (пекарни, поставщики, потребители), тестирование модели монетизации и ценообразования, а также выстраивание стратегии масштабирования и системного перехода из тестового режима в коммерческую фазу.
Ключевые выводы	PATIRCHI обладает понятным отраслевым фокусом и потенциалом создания экосистемы в нишевом, но объемном сегменте рынка, при наличии ранней пользовательской базы, однако для достижения заявленного ARR необходимо подтвердить повторяемость доходной модели и устойчивость спроса со стороны ключевых участников цепочки.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на переходе от тестовой аудитории к платящей модели через пилотные коммерческие контракты, уточнить структуру доходов и комиссионной модели, усилить B2B-сегмент (пекарни и поставщики) и подготовить инвестиционную стратегию для масштабирования на национальном уровне.

111. Стартап-проект Webtech

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Хуршиджон Кудойбердинов
Проект/компания	Webtech
Адрес электронной почты	khurshidjon.kh@gmail.com
Номер телефона	+998 88-107-8187

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта Webtech с анализом концепции AI-системы институциональной памяти, текущей стадии продукта, потенциальных целевых сегментов (корпорации, государственные структуры, крупный бизнес), конкурентной среды и инвестиционной готовности проекта.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется четкая сегментация целевого рынка и определение приоритетного ICP, формализация ценностного предложения для конкретных ролей (CEO, HR, стратегия, knowledge management), проработка модели монетизации (SaaS / enterprise license), а также подтверждение спроса через пилотные внедрения.
Ключевые выводы	Webtech предлагает концептуально сильное и масштабируемое решение в сегменте AI для корпоративного управления знаниями, обладающее высокой ценностью для крупных организаций, однако

	проекту необходимо сузить фокус, подтвердить готовность клиентов платить и выстроить понятную коммерческую модель.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на 1–2 приоритетных сегментах, провести серию CustDev-интервью с корпоративными клиентами, запустить пилот с измеримым бизнес-эффектом (экономия времени, снижение потерь знаний), уточнить pricing-модель и подготовить стратегию выхода на рынок для enterprise-сегмента.

112. Стартап-проект Blogy

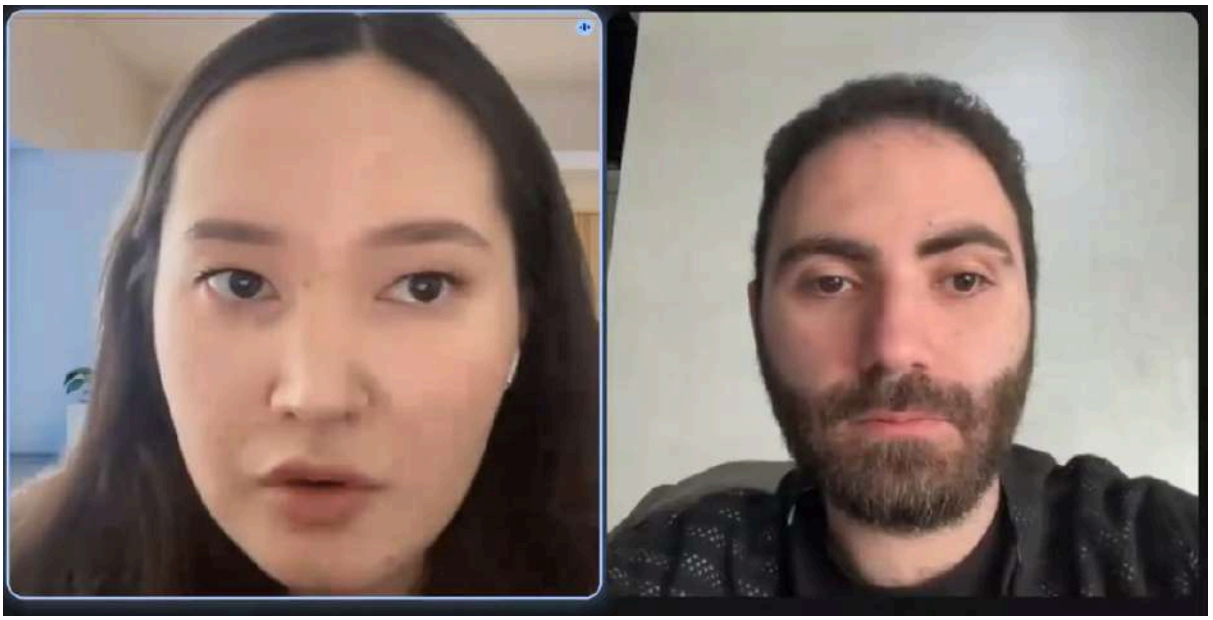


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Георгий Балуев
Проект/компания	Blogy
Адрес электронной почты	baluevgeorgiy@gmail.com
Номер телефона	+998 97-708-7867

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта на стадии MVP, направленная на оценку продуктовой концепции, бизнес-модели, текущей пользовательской базы, каналов привлечения клиентов, потенциала масштабирования и инвестиционной готовности стартапа перед участием в акселерационной программе IRA. В рамках сессии рассмотрены модель работы платформы для взаимодействия UGC-креаторов и заказчиков через Telegram-приложение, текущие показатели пользовательской базы (блогеры, заказчики, фрилансеры), а также планы по росту аудитории, привлечению инвестиций и выходу на рынки Центральной Азии.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более глубокая проработка рыночной аналитики, сегментации клиентов и конкурентной среды, а также формализация стратегии масштабирования и привлечения пользователей. Необходима структуризация метрик продукта, подтверждение unit-экономики и воспроизводимости каналов привлечения заказчиков, поскольку текущие данные и планы роста представлены на высокоуровневом уровне и не позволяют полноценно оценить устойчивость бизнес-модели при масштабировании.
Ключевые выводы	Проект обладает потенциально интересной концепцией платформы для взаимодействия брендов и UGC-креаторов и уже демонстрирует начальную пользовательскую базу, однако на текущем этапе команда демонстрирует ограниченную проработку ключевых показателей продукта, рынка и стратегии роста. Отмечается недостаточная детализация планов масштабирования, слабая аналитическая база по метрикам и конкурентному ландшафту, а также неопределенность в воспроизводимости каналов привлечения клиентов на новых рынках.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется усилить аналитическую составляющую проекта: провести более глубокий анализ рынка и конкурентов, сформировать четкую стратегию роста и масштабирования, структурировать ключевые продуктовые и финансовые метрики, а также подтвердить устойчивость каналов привлечения заказчиков через тестирование и измеримые показатели. Участие в акселерационной программе может помочь команде систематизировать бизнес-модель, подготовить инвестиционную стратегию и повысить уровень инвестиционной готовности проекта.

113. Стартап-проект RENTA-COR, MCHJ

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Одилов Сухроббек
Проект/компания	RENTA-COR, MCHJ
Адрес электронной почты	sukhrobbekodilov136@gmail.com

Номер телефона	+998 95-885-1218

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта в сфере peer-to-peer каршеринга, направленная на оценку бизнес-модели, текущих операционных и пользовательских метрик, стратегии масштабирования и инвестиционной готовности проекта перед участием в акселерационной программе IRA. В ходе встречи рассмотрена модель платформы, позволяющей пользователям сдавать и арендовать автомобили напрямую через сервис, текущие показатели оборота, географическое расширение проекта, планы привлечения инвестиций и выхода на новые рынки.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется структурирование стратегии международного масштабирования, в частности адаптация бизнес-модели и операционных процессов для выхода на новые рынки (Казахстан и Узбекистан), а также более детальная проработка финансовых и продуктовых метрик для инвестиционного раунда. Дополнительно требуется систематизация данных по unit-экономике, подтверждение устойчивости текущих показателей LTV и оптимизация процессов операционного управления при росте количества пользователей и регионов.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует сильную динамику раннего роста и наличие подтвержденного пользовательского спроса, включая значительный оборот и быстрый географический охват нескольких регионов. Наличие инвестиций на ранней стадии, планируемый следующий раунд финансирования и появление операционного менеджмента указывают на переход проекта к более масштабируемой модели управления. При этом ключевыми факторами успеха дальнейшего роста станут способность команды воспроизводить текущие показатели на новых рынках и эффективно управлять операционной сложностью при расширении платформы.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на подготовке к масштабированию через систематизацию ключевых продуктовых и финансовых метрик, формирование четкой стратегии выхода на новые рынки и подготовку инвестиционных материалов для следующего раунда финансирования. Участие в акселерационной программе может помочь проекту усилить инвестиционную готовность, уточнить стратегию международной экспансии и выстроить устойчивую модель роста на рынках Центральной Азии.

114. Стартап-проект Safar.uz

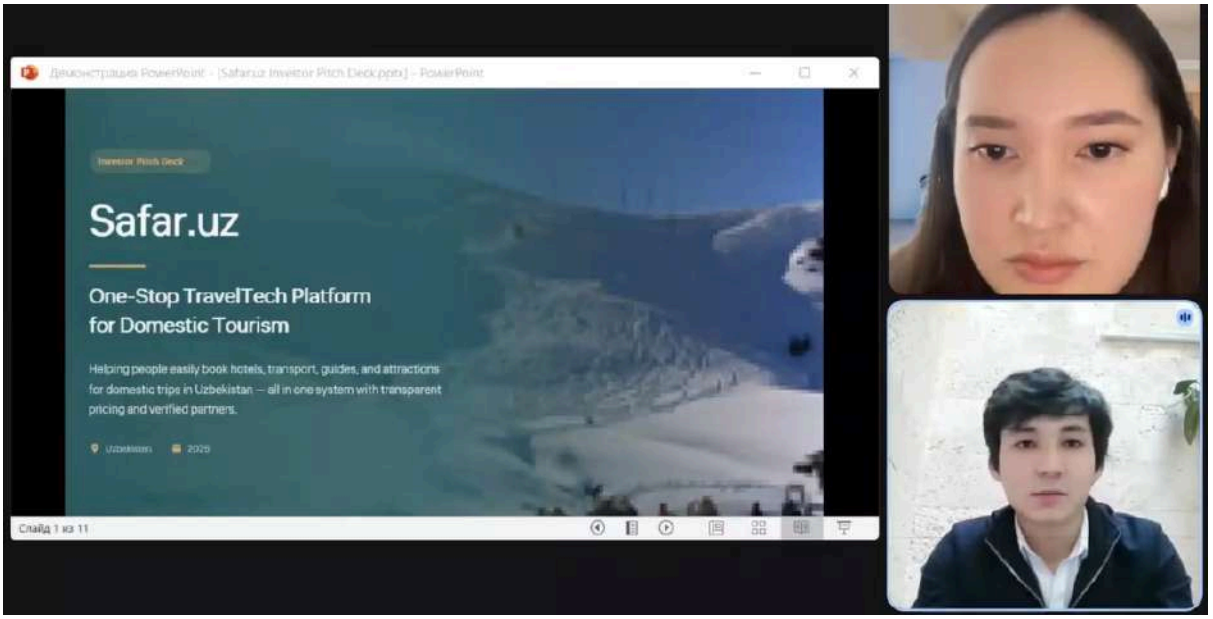


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рустамжон Оролов
Проект/компания	Safar.uz
Адрес электронной почты	orolovrustam3@gmail.com
Номер телефона	+998 88-111-7741

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта в сфере travel-технологий, направленная на оценку продуктовой концепции, бизнес-модели, стадии развития и потенциала участия в акселерационной программе IRA. В рамках встречи рассмотрена текущая версия продукта, реализованная в формате Telegram-приложения, предполагающая упрощение процесса бронирования и планирования поездок, а также планы команды по развитию платформы в виде веб-сайта и мобильного приложения.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более четкое формулирование целевого сегмента и бизнес-модели (B2C или B2B), а также систематизация рыночной аналитики, конкурентного анализа и продуктовых метрик. Команде также необходимо усилить коммуникацию и презентационные навыки, поскольку текущая подача проекта затрудняет понимание ценностного предложения и стратегии развития.
Ключевые выводы	На текущем этапе проект находится на ранней стадии развития и демонстрирует ограниченный уровень продуктового и рыночного подтверждения. Команда только формирует гипотезу о модели работы сервиса и пока не обладает достаточной аналитической базой по рынку, конкурентам и ключевым метрикам продукта. Также отмечается языковой барьер, который может затруднять коммуникацию с инвесторами и международными партнерами.
Рекомендации по развитию	Команде рекомендуется сфокусироваться на уточнении бизнес-модели и целевого сегмента, провести анализ существующих travel-платформ и конкурентной среды, а также подтвердить спрос через первые пилотные внедрения и пользовательские метрики. Участие в акселерационной программе может помочь проекту структурировать продуктовую гипотезу, определить product-market fit и подготовиться к привлечению первых инвестиций.

115. Стартап-проект Aisha AI

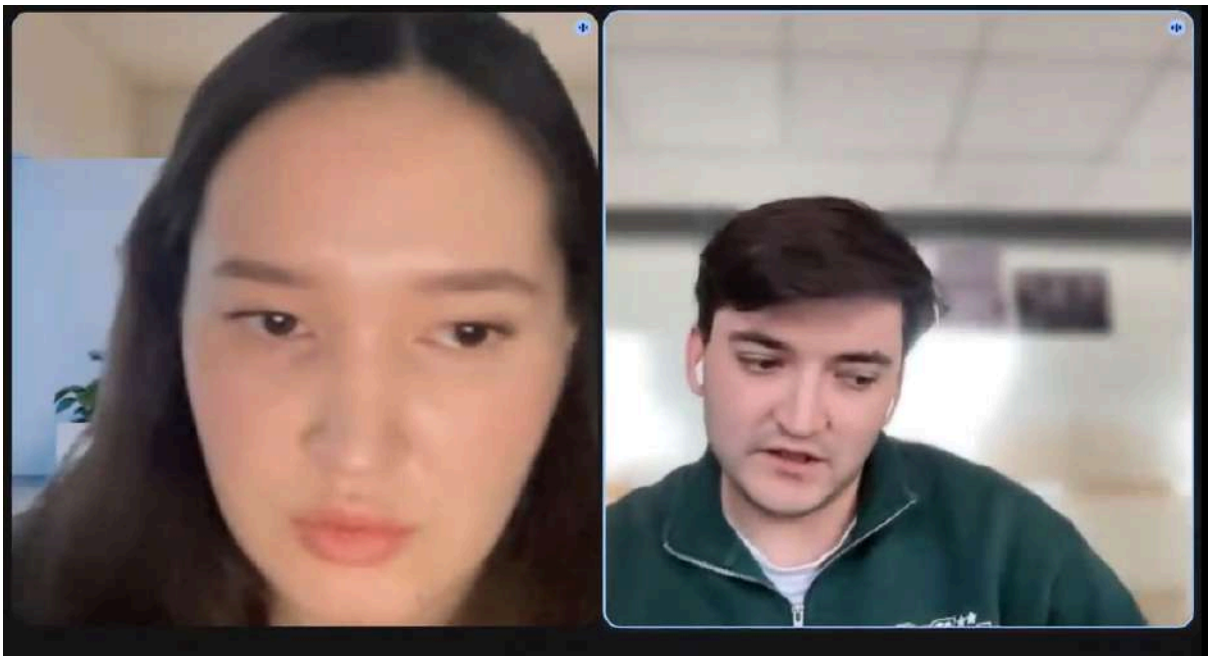


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Эльзодхон Шарофоддинов
Проект/компания	Aisha AI

Адрес электронной почты	elzodxon@aisha.group
Номер телефона	+998 20-010-1765

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика AI-проекта, разрабатывающего голосовых и чат-агентов для автоматизации работы колл-центров и клиентской поддержки. В рамках встречи рассмотрены текущая продуктовая архитектура (голосовые агенты, чат-боты и аналитика), бизнес-модель SaaS-решения для компаний с колл-центрами, текущие показатели проекта (10 клиентов, около $5K MRR), структура команды и планы по масштабированию продукта в сегменты корпоративных клиентов и банков.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более четкая формализация ценовой модели и unit-экономики, а также подтверждение устойчивости текущих каналов привлечения клиентов. Дополнительно необходимо детализировать стратегию масштабирования и сегментации целевой аудитории (банки, крупный бизнес, МСБ), а также уточнить продуктовое позиционирование на фоне конкурирующих решений в сфере голосовых AI-агентов.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует наличие раннего трекшна и подтвержденного спроса со стороны бизнеса, включая платящих клиентов и стабильный MRR, а также обладает технически сильной командой и понятной продуктовой концепцией. При этом дальнейший рост будет зависеть от способности команды масштабировать продажи, выстроить устойчивую ценовую модель и подтвердить конкурентные преимущества решения на более широком рынке.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на масштабировании продаж через конкретные сегменты рынка (банки, корпоративные контакт-центры, МСБ), уточнить pricing-модель и unit-экономику, а также усилить стратегию выхода на новые рынки СНГ. Участие в акселерационной программе может помочь команде структурировать стратегию роста, усилить инвестиционную готовность и подготовиться к следующему раунду привлечения инвестиций.

116. Стартап-проект PRO VR

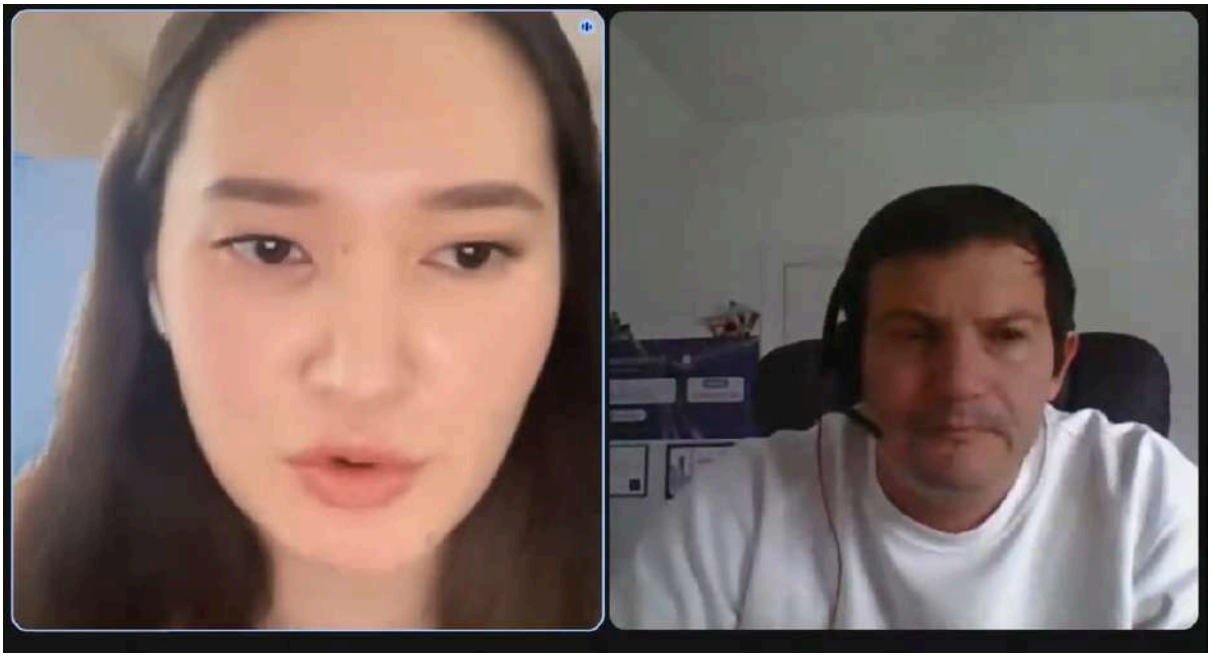


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Вассилий Терентьев
Проект/компания	ЧК PRO VR
Адрес электронной почты	provrltd@gmail.com

Номер телефона	+7 (708) 103-97-37

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, разрабатывающего VR-ассистента на основе ИИ-модели, предназначенного для использования в корпоративных HR-процессах, включая онбординг сотрудников, оценку эмоционального состояния и поддержку внутренних коммуникаций. В рамках встречи рассмотрены текущая продуктовая концепция, ключевая технология распознавания эмоций собеседника, бизнес-модель (индивидуальная разработка, подписка и кастомизация), а также текущий трекшн проекта, включая более 250 демонстраций продукта, участие в акселерационных программах и запуск пилотных проектов с квазигосударственными организациями и банками.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление команды, в частности привлечение специалистов в области машинного обучения, дизайна и развития продаж, для поддержки масштабирования продукта и реализации мультиплатформенной версии VR-аватаров. Дополнительно необходимо структурировать стратегию выхода на новые рынки и подготовить более детализированную дорожную карту коммерциализации, включая переход от пилотных внедрений к масштабируемым корпоративным контрактам.
Ключевые выводы	Проект обладает технологически дифференцированным решением на пересечении VR, AI и HR-tech, а также демонстрирует ранний интерес со стороны крупных корпоративных клиентов. Наличие пилотных проектов, опыт участия в акселераторах и сформированная продуктовая концепция свидетельствуют о потенциальной востребованности решения. При этом ключевым ограничением на текущем этапе остается небольшой размер команды и необходимость ускорения продуктового и коммерческого развития для поддержки потенциального роста спроса.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на успешной реализации текущих пилотных проектов с корпоративными клиентами и трансформации их в долгосрочные контракты, параллельно усиливая команду ключевыми техническими и коммерческими ролями. Также целесообразно уточнить стратегию масштабирования на рынках Центральной Азии и подготовить инвестиционные материалы для привлечения следующего раунда финансирования, что позволит ускорить развитие продукта и расширение команды.

117. Стартап-проект ТОО COUBE

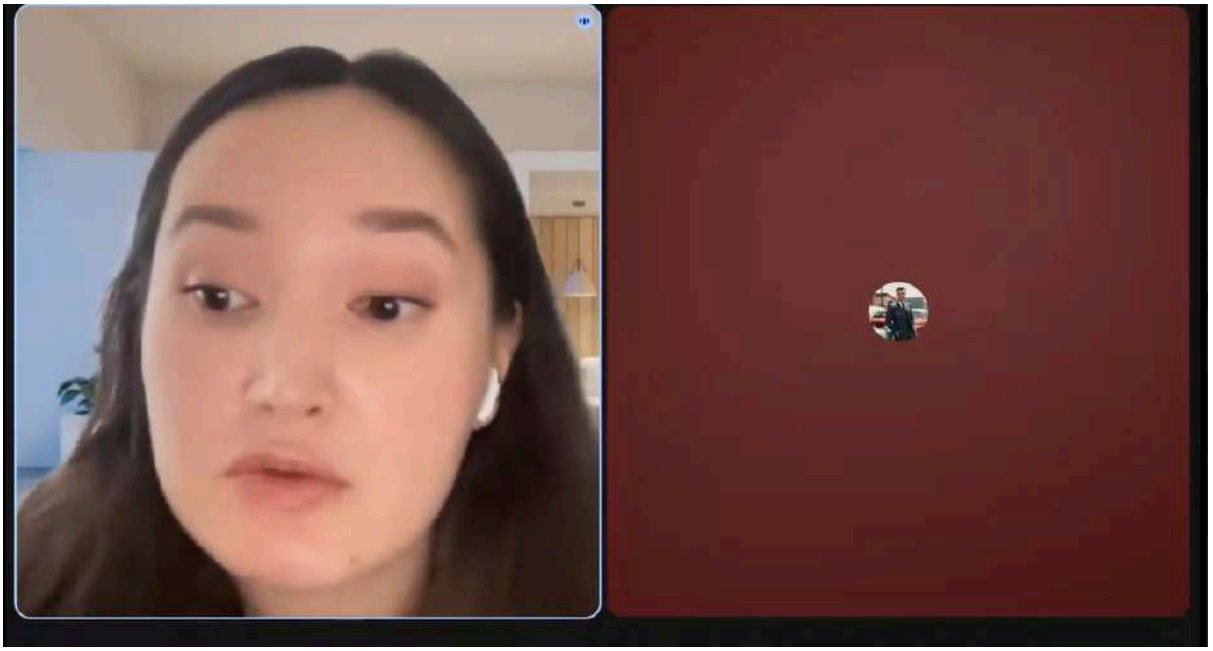


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Тофик Гусейнов
Проект/компания	ТОО COUBE
Адрес электронной почты	t7778080@gmail.com

Номер телефона	+7 (747) 630-25-86

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта логистической платформы, работающей по модели marketplace (аналог Uber для грузоперевозок) с функциями TMS. Рассмотрены продукт, бизнес-модель, текущие метрики (около 600 подключенных компаний, рост перевозок), интеграции с ЭЦП НУЦ, факторингом и страхованием, а также планы по масштабированию и привлечению инвестиций.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление системных каналов привлечения клиентов, более четкая проработка unit-экономики и структурирование стратегии масштабирования на новые рынки.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует быстрый ранний рост и сильную отраслевую экспертизу фаундера, однако текущая модель привлечения клиентов во многом основана на органическом росте, что может ограничивать масштабирование.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется выстроить воспроизводимые каналы продаж, уточнить финансовую модель платформы и подготовить стратегию масштабирования в регионе с учетом планируемого инвестиционного раунда.

118. Стартап-проект Screenix AI

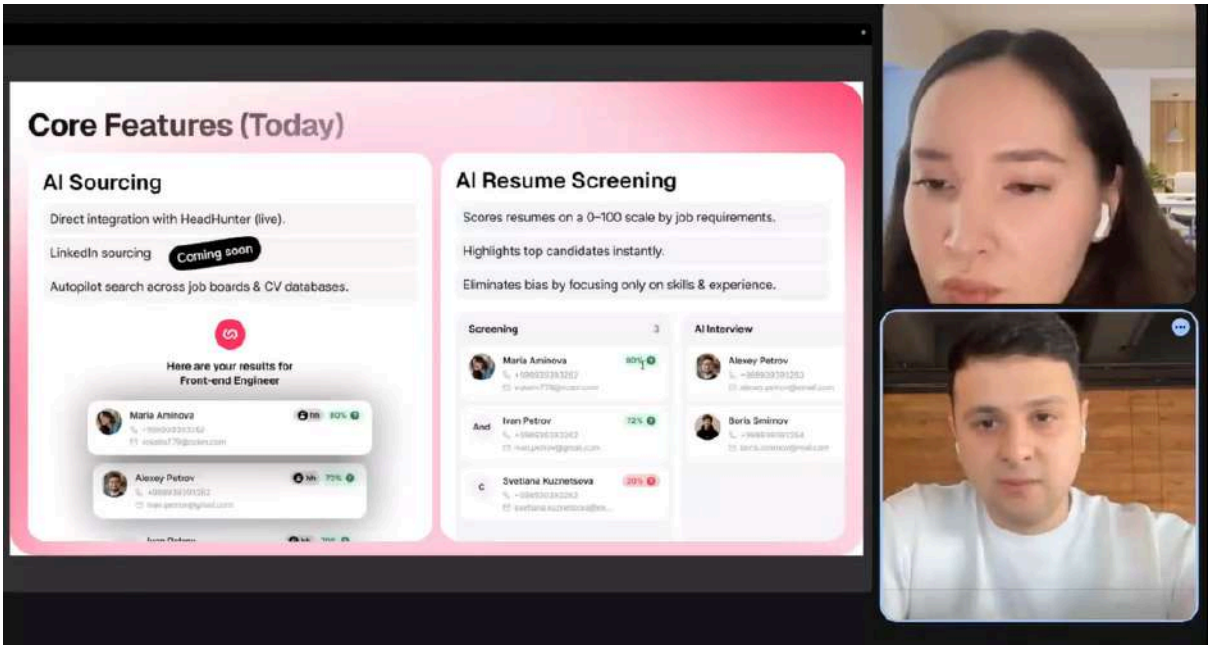


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	04.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Джахонгир Муминов
Проект/компания	Screenix AI
Адрес электронной почты	jahangirmumini2003@gmail.com
Номер телефона	+998 93-965-8088

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика AI-проекта, разрабатывающего копайлот для автоматизации процесса найма, который берет на себя поиск кандидатов, скрининг резюме, проведение интервью и формирование итоговых рекомендаций для рекрутеров. Рассмотрены текущие метрики проекта (MRR около $7K, более 10 тыс. вакансий и 200 тыс. просмотренных кандидатов), бизнес-модель и каналы привлечения клиентов.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление продуктового позиционирования для крупных корпоративных клиентов, а также уточнение границ решения в HR-процессах и возможной интеграции с HR-системами для закрытия возражений со стороны крупных компаний.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует наличие раннего трекшна, стабильный рост клиентской базы и понятную воронку продаж, а также подтвержденный спрос на автоматизацию рекрутинга. При этом

	основным ограничением масштабирования может стать неполное покрытие HR-процессов и необходимость усиления продуктовой интеграции с существующими HR-инструментами.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется продолжить масштабирование продаж через текущую воронку и партнерства с HR-сервисами, а также усилить продукт через интеграции с HR-системами и уточнение ценностного предложения для крупных компаний, что позволит расширить сегмент клиентов и подготовиться к следующему инвестиционному раунду.

119. Стартап-проект KAD

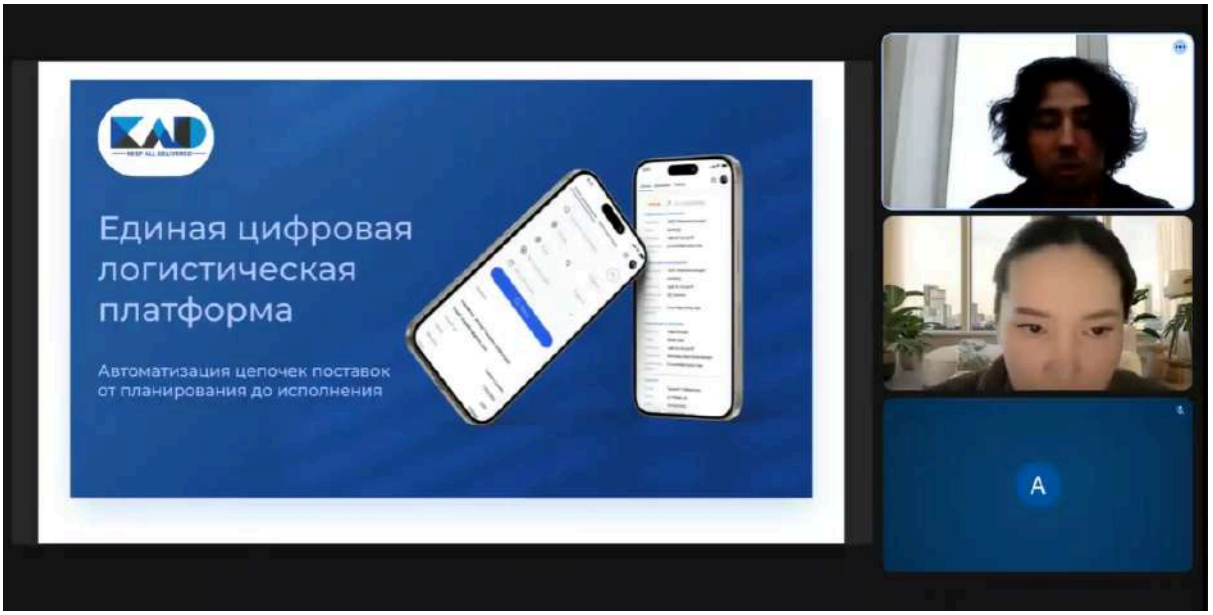


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Джасурбек Пулатбеков
Проект/компания	KAD
Адрес электронной почты	Jasurbekpulatbekov@gmail.com
Номер телефона	+998 50-001-4514

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, разрабатывающего модульную платформу для оптимизации и повышения прозрачности логистических процессов, объединяющую участников цепочки поставок — производителей, дистрибьюторов, экспедиторов, перевозчиков и e-commerce. Рассмотрены продуктовая концепция, бизнес-модель (freemium с дополнительными платными функциями), текущая стадия MVP и планы выхода на рынки стран СНГ.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более детальная проработка стратегии go-to-market и системных каналов привлечения клиентов, а также уточнение приоритетных сегментов пользователей и последовательности масштабирования экосистемы. Дополнительно необходимо усилить финансовую модель и маркетинговую стратегию с учетом амбициозных целей роста.
Ключевые выводы	Проект предлагает потенциально востребованное решение для рынка логистики и уже имеет опыт работы на рынках Казахстана, Кыргызстана и Узбекистана, однако ключевым вызовом остается формирование полноценной экосистемы пользователей и воспроизводимой модели привлечения участников платформы.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на одном ключевом сегменте пользователей как точке входа (например, перевозчики или экспедиторы), протестировать устойчивые каналы привлечения клиентов и постепенно расширять функциональность платформы, формируя экосистему вокруг наиболее активных участников рынка.

120. Стартап-проект Genix

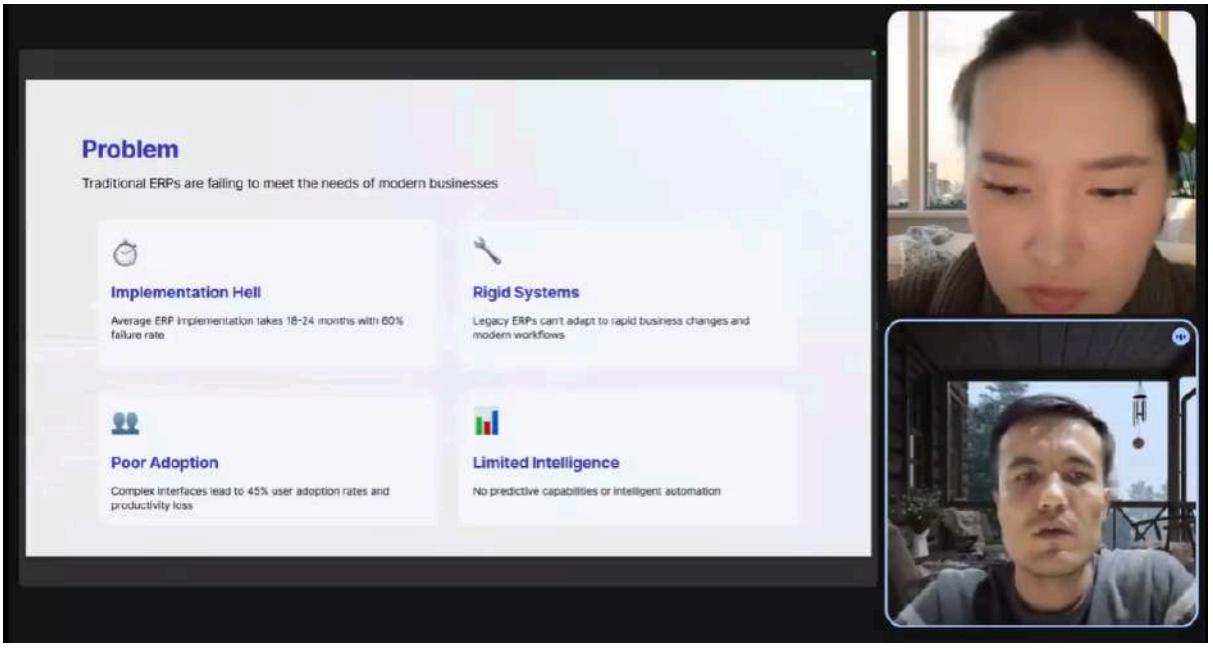


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Толиб Рахмонов
Проект/компания	Genix
Адрес электронной почты	t.rakhmonov@greatsoft.uz

Номер телефона	+998 93-392-7222

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, разрабатывающего AI-first систему для управления бизнес-процессами, направленную на ускорение внедрения ERP-подобных решений и упрощение их кастомизации. В рамках встречи рассмотрены продуктовая архитектура, позволяющая системе автоматически внедряться на основе загруженных внутренних данных компании, а также модель расширения функционала через маркетплейс ИИ-агентов. Проанализированы текущие показатели проекта (ARR около $52K, первые корпоративные клиенты) и планы масштабирования.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление стратегии продаж и масштабирования, включая формирование команды продаж и развитие партнерской сети интеграторов. Также необходимо более детально подтвердить ценностное предложение и конкурентные преимущества относительно существующих ERP-решений на рынке СНГ.
Ключевые выводы	Проект предлагает потенциально сильную ценность за счет быстрого внедрения и гибкой кастомизации решений на базе ИИ, что может стать конкурентным преимуществом на фоне традиционных ERP-систем. При этом текущий этап развития характеризуется ограниченным числом клиентов и высокой зависимостью от фаундера в процессах продаж.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на масштабировании продаж через партнерскую модель с интеграторами и формировании воспроизводимой воронки привлечения клиентов, а также продолжить подтверждение продуктовой ценности через пилотные внедрения и кейсы использования на рынках Казахстана и Узбекистана.

121. Стартап-проект Co-Founder AI

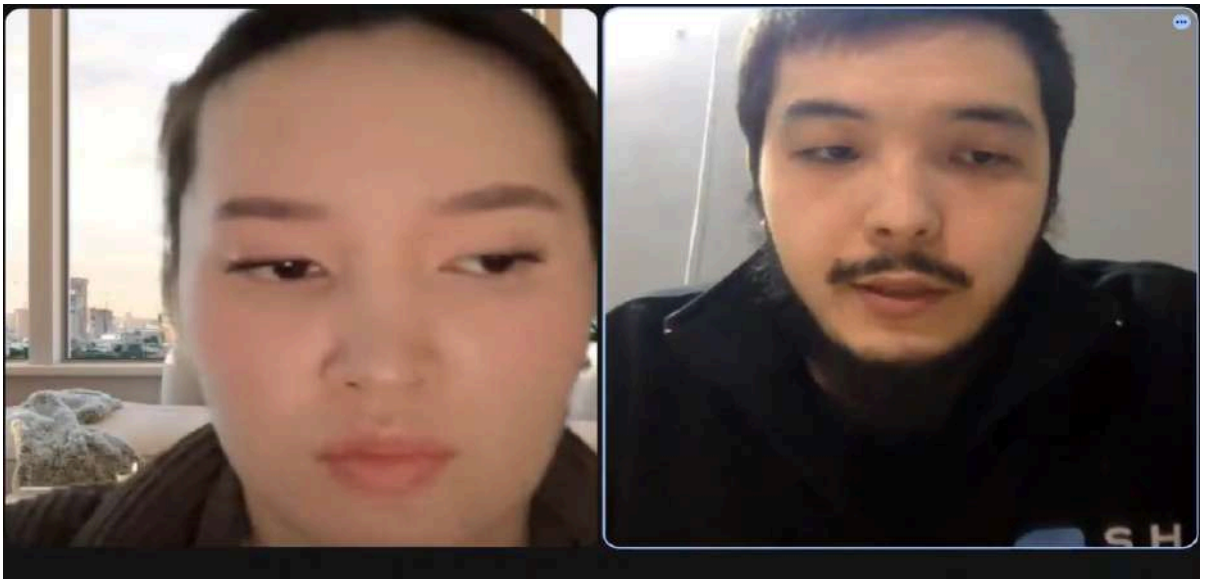


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бернар Сапарали
Проект/компания	Co-Founder AI
Адрес электронной почты	saparalibernar0307@gmail.com

Номер телефона	+7 (705) 831-57-77

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, разрабатывающего AI-решение для автоматизации процессов привлечения клиентов и масштабирования бизнеса, включая управление маркетинговым пайплайном и процессами продаж. Рассмотрены бизнес-модель проекта (подписка и revenue share), текущая стадия развития, опыт команды и трекшн в предыдущих проектах, а также гипотезы по ключевым вертикалям — EdTech, e-commerce и клиники.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется уточнение приоритетной отрасли и фокусировка на одной ключевой вертикали для более быстрого подтверждения product–market fit. Также необходимо структурировать стратегию масштабирования продаж и усилить доказательную базу эффективности решения для выбранного сегмента клиентов.
Ключевые выводы	Проект обладает сильной предпринимательской командой и подтвержденным опытом в запуске и масштабировании технологических продуктов, однако находится на ранней стадии и активно тестирует несколько гипотез применения продукта. Основной задачей ближайшего этапа является поиск устойчивого product–market fit и закрепление ценностного предложения в выбранной отрасли.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на одной приоритетной вертикали, подтвердить ценность продукта через конкретные кейсы и метрики эффективности для клиентов, а также выстроить системную стратегию продаж для достижения целевых показателей роста и подготовки к следующему инвестиционному раунду.

122. Стартап-проект ТОО Student Life

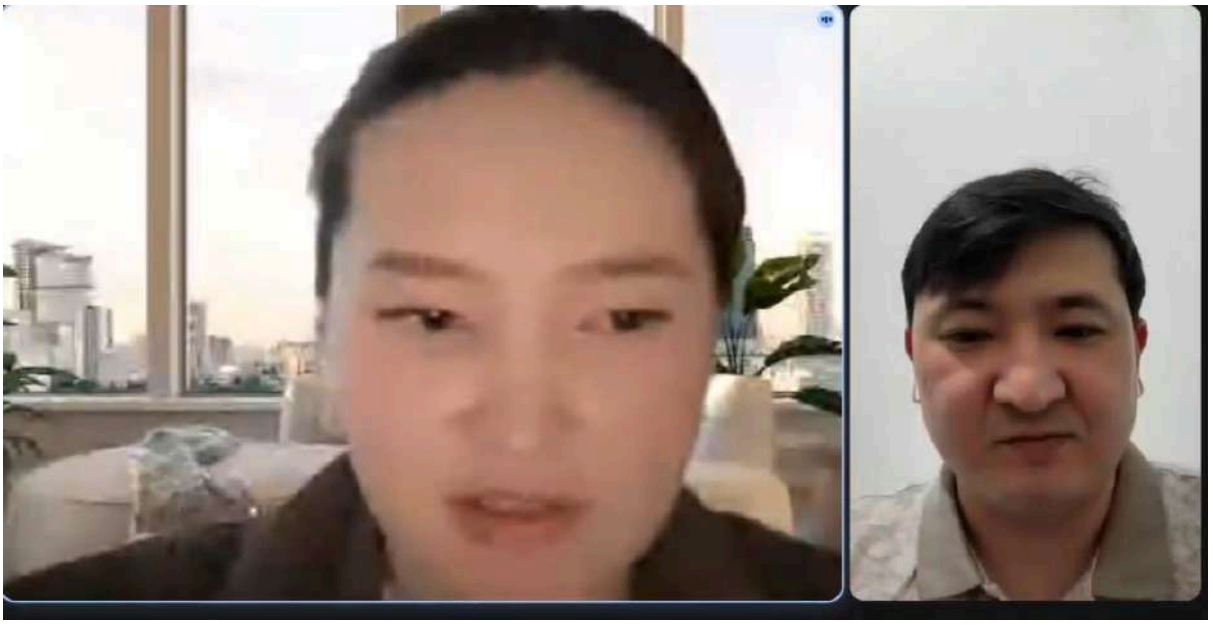


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Нугуманов Диар Маратулы
Проект/компания	ТОО Student Life
Адрес электронной почты	nugumanov92@mail.ru
Номер телефона	+7 (702) 445-53-88

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика двух проектов основателя — образовательной платформы «Жастар Лайф» и сервиса Tasamp Jet. В рамках встречи рассмотрены текущая стадия продуктов, пользовательская база, подход к привлечению клиентов и планы масштабирования, а также степень проработки рынка, бизнес-модели и продуктовых метрик.
Выявленные потребности проектов	Проектам требуется более системная проработка стратегии роста, включая анализ рынков, формирование финансовой модели и постановку измеримых целей развития. Также необходимо структурировать метрики продукта и выстроить воспроизводимую стратегию привлечения пользователей.
Ключевые выводы	Оба проекта находятся на ранней стадии развития и демонстрируют ограниченную аналитическую проработку рынка, бизнес-модели и финансовых показателей. Текущий подход к развитию во многом основан на интуитивных решениях и ручных методах привлечения пользователей, что может ограничивать дальнейшее масштабирование.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на одной приоритетной вертикали, подтвердить ценность продукта через конкретные кейсы и метрики эффективности для клиентов, а также выстроить системную стратегию продаж для достижения целевых показателей роста и подготовки к следующему инвестиционному раунду.

123. Стартап-проект Repetino Space Ltd.

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Нокеев Батыр
Проект/компания	Repetino Space Ltd.
Адрес электронной почты	nokeyev.kz@gmail.com

Номер телефона	+7 (776) 558-00-55

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта — платформы для поиска репетиторов с механикой подбора в формате ленты (аналогичной TikTok/Tinder), направленной на упрощение и ускорение поиска преподавателей. В ходе встречи рассмотрены продуктовая концепция, бизнес-модель (комиссия с пробных уроков и последующих занятий), текущие показатели проекта (около $10K MRR, стабильный рост пользователей), а также стратегия масштабирования и выход на рынок Узбекистана.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется адаптация стратегии выхода на новый рынок, включая анализ локального спроса и каналов привлечения пользователей в Узбекистане. Также необходимо уточнить стратегию масштабирования B2B-направления и партнерских интеграций при сохранении роста B2C-сегмента.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует сильный ранний трекшн, устойчивый рост и наличие подтвержденной бизнес-модели, включая платящих пользователей и партнерские инициативы с крупными организациями. Опыт команды и наличие инвестиций на ранней стадии повышают вероятность успешного масштабирования.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется продолжить масштабирование через B2C-каналы привлечения и развитие партнерств с корпоративными и образовательными организациями, а также протестировать продукт на рынке Узбекистана для подтверждения воспроизводимости текущей модели роста.

124. Стартап-проект Wallver

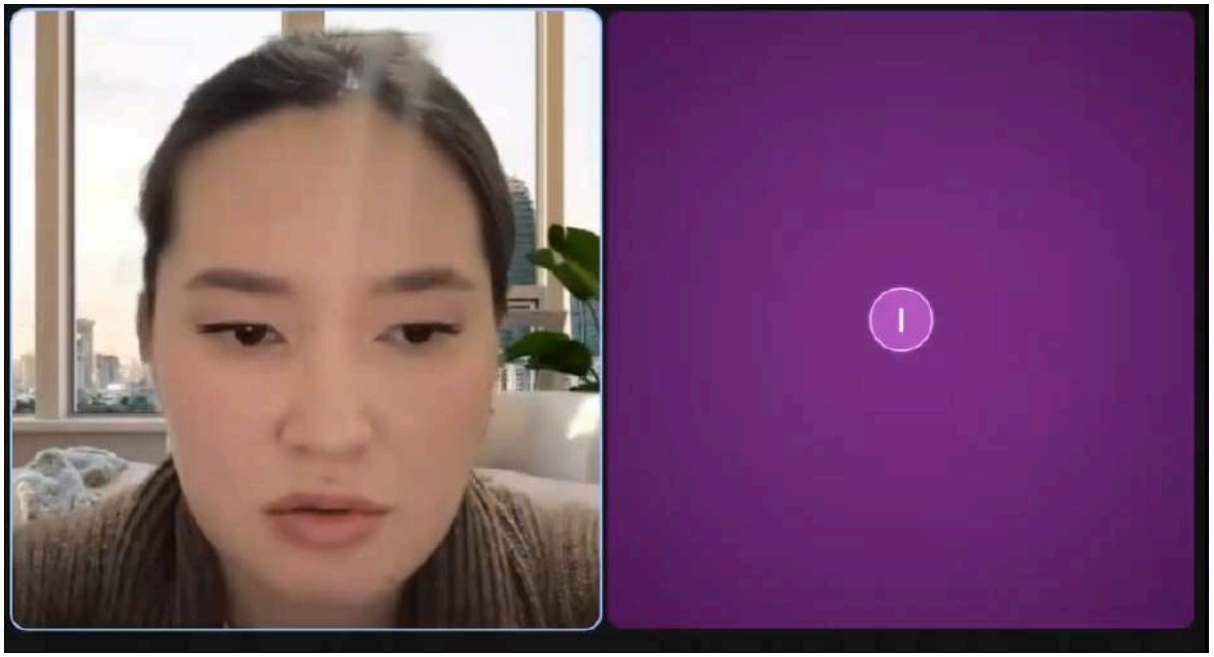


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Игорь Дьяченко
Проект/компания	Wallver
Адрес электронной почты	one.mifocio@gmail.com
Номер телефона	+998 50-073-8955

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта, разрабатывающего платформу для киберспортсменов с элементами геймификации, рейтингов, турниров и матчмейкинга. В рамках встречи рассмотрена продуктовая концепция, предполагающая создание сообщества игроков с возможностью участия в турнирах, формирования команд и использования дополнительных функций, включая Web3-элементы и новостную ленту.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более четкая проработка ценностного предложения для пользователей и рынка, а также структурирование бизнес-модели, стратегии выхода на рынок и подтверждения спроса. Дополнительно необходимо усиление команды и формирование продуктовой дорожной карты.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии развития (seed) без подтвержденного трекшна и пользовательской базы, а текущая концепция продукта и стратегия развития остаются на уровне

	гипотез. Основной фокус команды на данном этапе направлен на привлечение инвестиций для дальнейшей разработки платформы.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется провести более глубокий анализ рынка и потребностей пользователей, уточнить ключевую ценность продукта для киберспортивного сообщества и протестировать гипотезы через MVP или пилотную версию платформы до привлечения инвестиций.

125. Стартап-проект Bismion

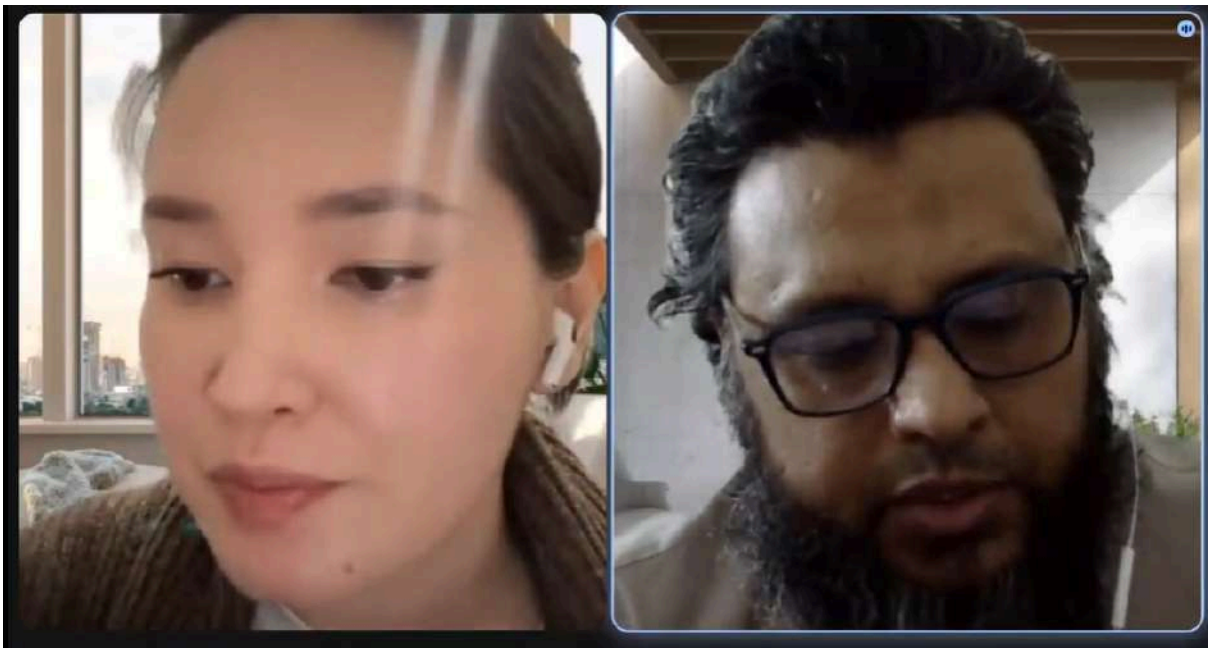


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мирза Селим Реза
Проект/компания	Bismion
Адрес электронной почты	mirzasreza@gmail.com
Номер телефона	+880 0173-042679

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта на стадии MVP, разрабатывающего SaaS-решение с чатботом и упрощенной интеграцией для автоматизации бизнес-процессов. В рамках встречи рассмотрены продуктовая концепция, план запуска, предполагаемая бизнес-модель (freemium, подписка и кастомизация через API), а также текущая структура команды и планы выхода на рынки Центральной Азии.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется базовая проработка рынка, конкурентной среды и целевых сегментов клиентов, а также формирование стратегии выхода на рынок и системы привлечения пользователей. Дополнительно необходимо сформировать команду в направлениях маркетинга и финансов, а также выстроить воронку продаж.
Ключевые выводы	Проект находится на очень ранней стадии развития: продукт еще не запущен, пользовательских метрик и подтвержденного спроса нет, а рыночная стратегия и финансовые цели остаются на уровне гипотез. При этом у основателя есть технический опыт и потенциал быстро развить продукт после запуска.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на запуске MVP и тестировании продукта на первых клиентах, провести анализ рынка и конкурентов, а также выстроить базовую стратегию привлечения пользователей и продуктовых метрик для подтверждения product–market fit.

126. Стартап-проект Tezmed

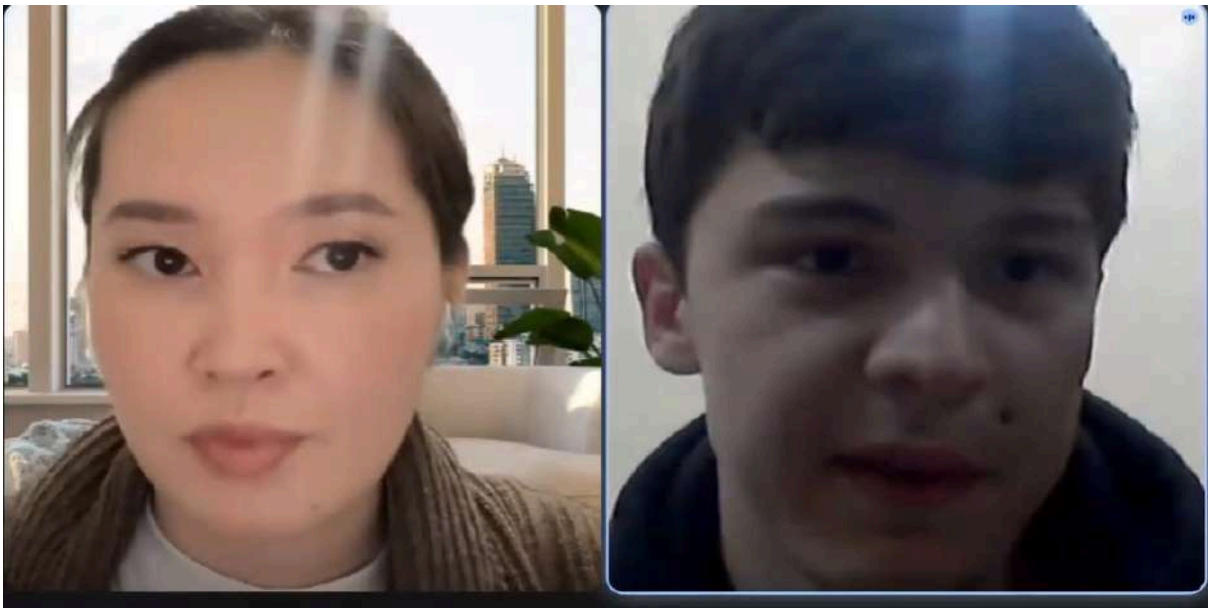


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бахромов Бехруз Рахматиллауглы
Проект/компания	Tezmed
Адрес электронной почты	behruz.bahromov.r@gmail.com
Номер телефона	+998 93-832-0700

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика проекта — digital-платформы в сфере health-tech, включающей мобильное приложение и веб-сервис с функциями отслеживания КБЖУ, напоминаний о приеме лекарств, упражнений для здоровья глаз и возможностью взаимодействия с врачами. В рамках встречи рассмотрены текущая стадия продукта, первые продажи, модель монетизации через комиссию с медицинских услуг, а также планы локализации и масштабирования на рынке Узбекистана.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более детальная проработка стратегии масштабирования и анализа рынков СНГ, а также структурирование продуктовых и финансовых метрик для оценки эффективности роста. Дополнительно необходимо уточнить долгосрочную продуктовую стратегию, включая внедрение AI-функций и их роль в пользовательском опыте.
Ключевые выводы	Проект демонстрирует наличие работающего продукта, первых пользователей и понятной модели монетизации, а также обладает сильной командой с медицинской экспертизой. При этом стратегия международного масштабирования и аналитическая база по рынкам пока остаются на ранней стадии формирования.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется усилить анализ рынка и конкурентной среды, уточнить стратегию масштабирования за пределы Узбекистана и продолжить развитие продуктовых метрик, что позволит более точно оценивать эффективность маркетинга и подготовить проект к привлечению инвестиций.

127. Стартап-проект Black Box

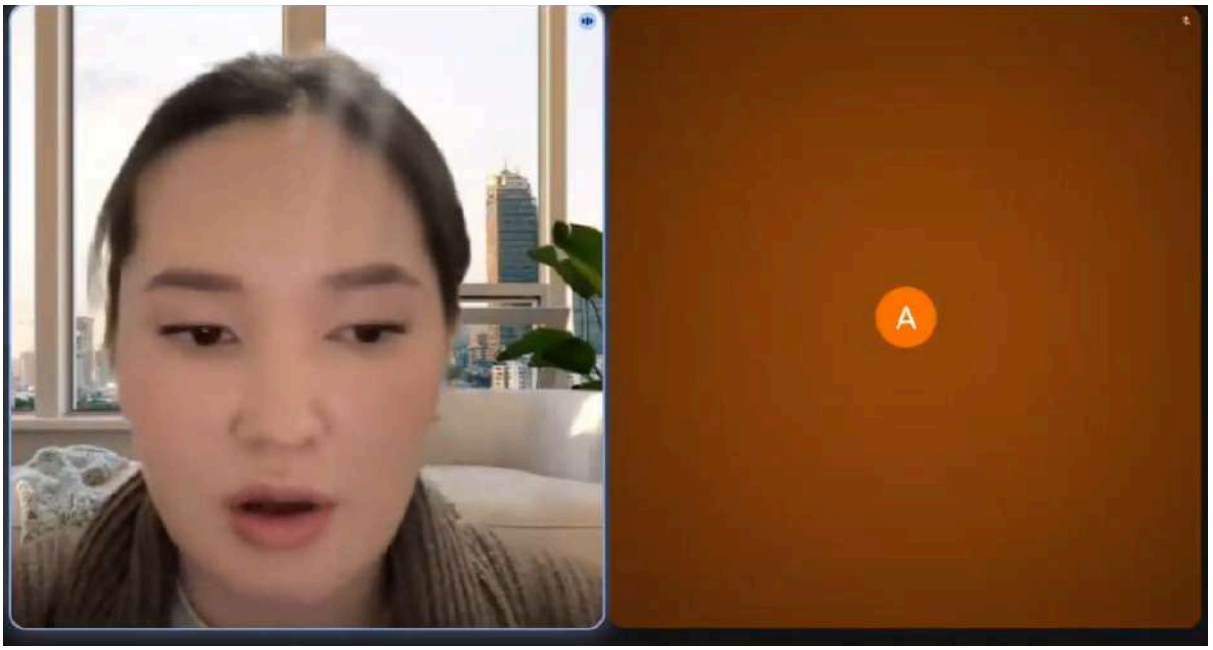


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Умит Толепбергенкызы
Проект/компания	Black Box
Адрес электронной почты	umittolepbergenkyzy@gmail.com
Номер телефона	+7 (707) 533-59-97

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика социального проекта, направленного на поддержку детей с аутизмом и их родителей. В рамках встречи рассмотрена идея создания онлайн-системы для распознавания эмоциональных срывов у детей, а также текущая стадия развития проекта и состав команды.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется техническая команда для разработки продукта, а также поддержка менторов, партнеров и потенциальных спонсоров для реализации идеи и запуска первой версии платформы.
Ключевые выводы	Проект находится на ранней стадии идеи и пока не имеет готового продукта, технологической реализации и подтвержденной бизнес-модели. При этом команда демонстрирует сильную социальную мотивацию и личный опыт взаимодействия с целевой аудиторией.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сформировать минимальную команду разработки, создать MVP решения и протестировать его совместно с родителями и специализированными организациями, после чего рассматривать возможности дальнейшего развития и масштабирования проекта.

128. Стартап-проект EmplBee MCHJ

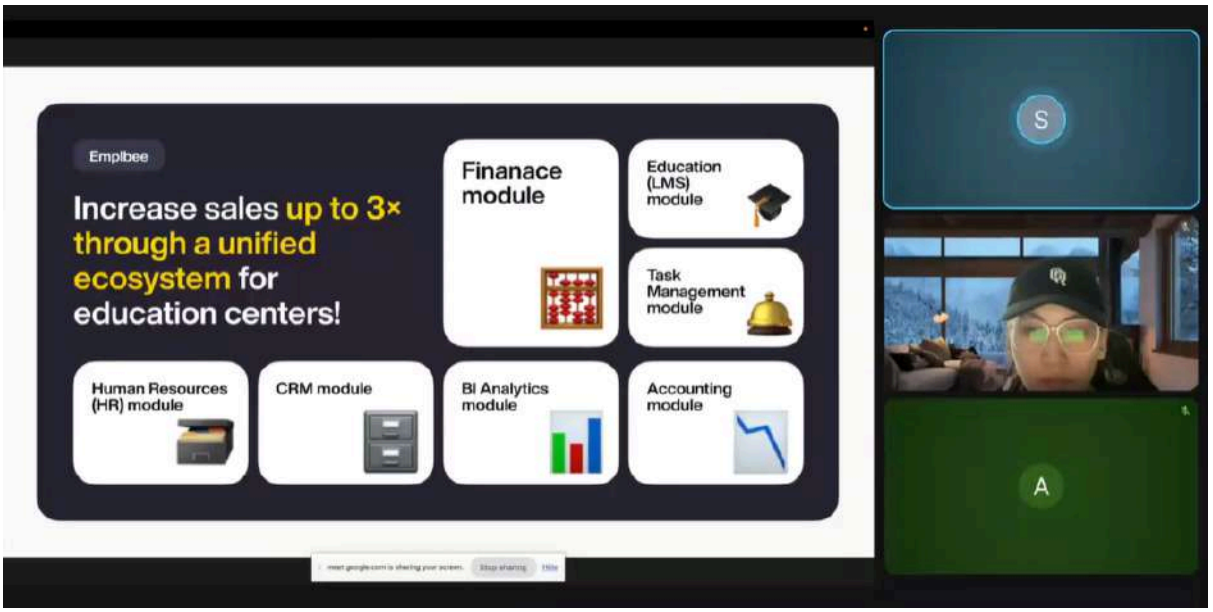


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Аллабергенов Шахзод Зафарович
Проект/компания	EmplBee MCHJ
Адрес электронной почты	shahallabergenov@gmail.com

Номер телефона	+998 99-684-0110

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в сфере EdTech B2B, в рамках которой были рассмотрены продуктовая концепция, бизнес-модель подписки, текущие показатели проекта и команда. Команда представила ранний трекшн с первыми клиентами, текущий MRR около $1,100 и стоимость привлечения клиента (CAC ~$70), а также планы по привлечению инвестиций в размере $400K для масштабирования продукта.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление стратегии масштабирования продаж и более четкое подтверждение product–market fit в сегменте B2B EdTech. Также необходимо развитие команды (в частности, усиление бизнес- и продуктовых ролей), формирование более структурированной финансовой модели и стратегии привлечения клиентов.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития, однако уже демонстрирует первые продажи и понятную модель монетизации через подписку ($100+). Команда небольшая (в основном техническая), что может ограничивать скорость масштабирования и развитие продаж.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на подтверждении product–market fit в выбранном сегменте EdTech, усилить функцию продаж и развития бизнеса, а также структурировать инвестиционный запрос и стратегию роста перед привлечением следующего раунда финансирования.

129. Стартап-проект Uspace LLC

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Петр Судоргин
Проект/компания	Uspace LLC
Адрес электронной почты	petr.sudorgin@uspace.uz
Номер телефона	+998 90-998-0630

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего решение для оптимизации энергопотребления и снижения операционных расходов предприятий. В рамках встречи рассмотрены продукт, бизнес-модель (hardware + подписка), текущие клиенты на рынках Казахстана и Узбекистана, а также финансовые показатели проекта, включая текущий MRR около $10K и контракты на сумму $45K.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется усиление стратегии масштабирования продаж и более четкая сегментация целевых клиентов, в частности в сегментах коммерческой недвижимости и бизнеса. Также необходимо развитие партнерских каналов продаж и структурирование финансовой модели для дальнейшего привлечения инвестиций.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует наличие первых корпоративных клиентов,

	включая банковский сектор, а также подтвержденный спрос на решение по снижению энергозатрат. Команда самостоятельно разрабатывает программную часть продукта, используя OEM-оборудование, что позволяет быстрее выводить решение на рынок.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на масштабировании продаж в сегментах коммерческой недвижимости и корпоративных клиентов, усилить партнерства и пилотные внедрения, а также подготовить структурированную стратегию роста и инвестиционного привлечения.

130. Стартап-проект Bucard

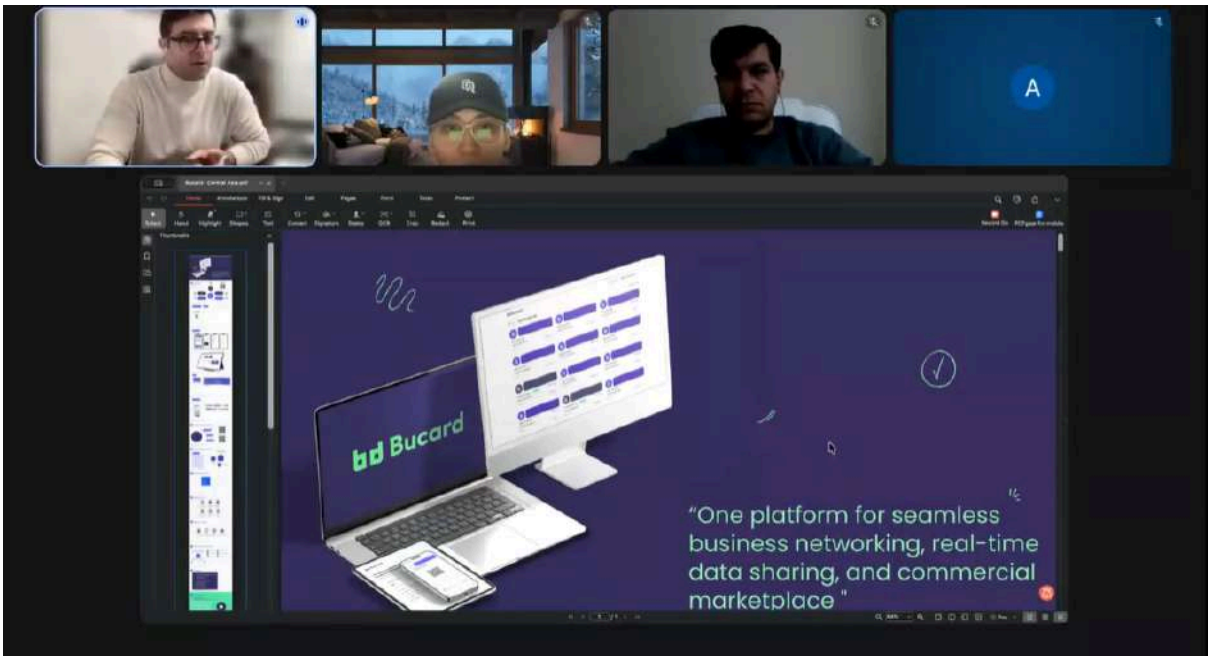


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.

Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Рамин Акбаров
Проект/компания	Bucard
Адрес электронной почты	ramin.akbarov@bucard.az
Номер телефона	+994 55-700-52-00

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа Bucard цифровой платформы для делового нетворкинга, позволяющей пользователям создавать и делиться профессиональным профилем (CV, портфолио и контакты) через QR-код, NFC или ссылку. В рамках встречи были рассмотрены продукт, бизнес-модель freemium, а также текущие показатели проекта: около 500 активных пользователей, из которых 20–25% являются платящими, MRR около $1,000, и наличие 1 B2B клиента.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более структурированная аналитика ключевых метрик роста, включая расчет CAC и LTV, а также развитие стратегии масштабирования пользовательской базы. Дополнительно необходимо усиление B2B-направления как потенциального канала роста выручки.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует наличие первых пользователей и раннюю монетизацию через подписочную модель ($5/месяц или $59/год). Однако проект находится на ранней стадии развития, а продуктовая аналитика и стратегия масштабирования пока недостаточно сформированы.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на формировании ключевых продуктовых метрик (CAC, LTV, retention), тестировании каналов привлечения пользователей и развитии B2B-сегмента для увеличения выручки и масштабирования продукта.

131. Стартап-проект Taneesh

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Тимур Мун
Проект/компания	Taneesh
Адрес электронной почты	taneeshuz@gmail.com
Номер телефона	+998 20-005-1902

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрены стадия проекта (MVP), текущая модель монетизации (freemium с подпиской $5), сегменты пользователей (B2C и B2B), а также базовые показатели проекта: около 400 пользователей, из которых 10 являются платящими (MRR около $50). Обсуждены сценарии использования продукта, включая применение решения на мероприятиях до 100 участников.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется более четкая стратегия роста пользовательской базы и тестирование устойчивых каналов привлечения пользователей. Также необходимо развитие аналитики ключевых метрик продукта (конверсии, retention, CAC, LTV) и более структурированная модель масштабирования.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития с ограниченным количеством пользователей и небольшой долей платящих клиентов. При этом продукт уже используется в реальных сценариях (мероприятия), что может служить основой для дальнейшего тестирования ценности продукта и поиска product–market fit.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на увеличении пользовательской базы через партнерства с организаторами мероприятий, тестировании каналов привлечения и повышении конверсии в платную подписку. Также важно сформировать систему отслеживания ключевых метрик и подтвердить устойчивую модель монетизации перед масштабированием.

132. Стартап-проект AgriBridge

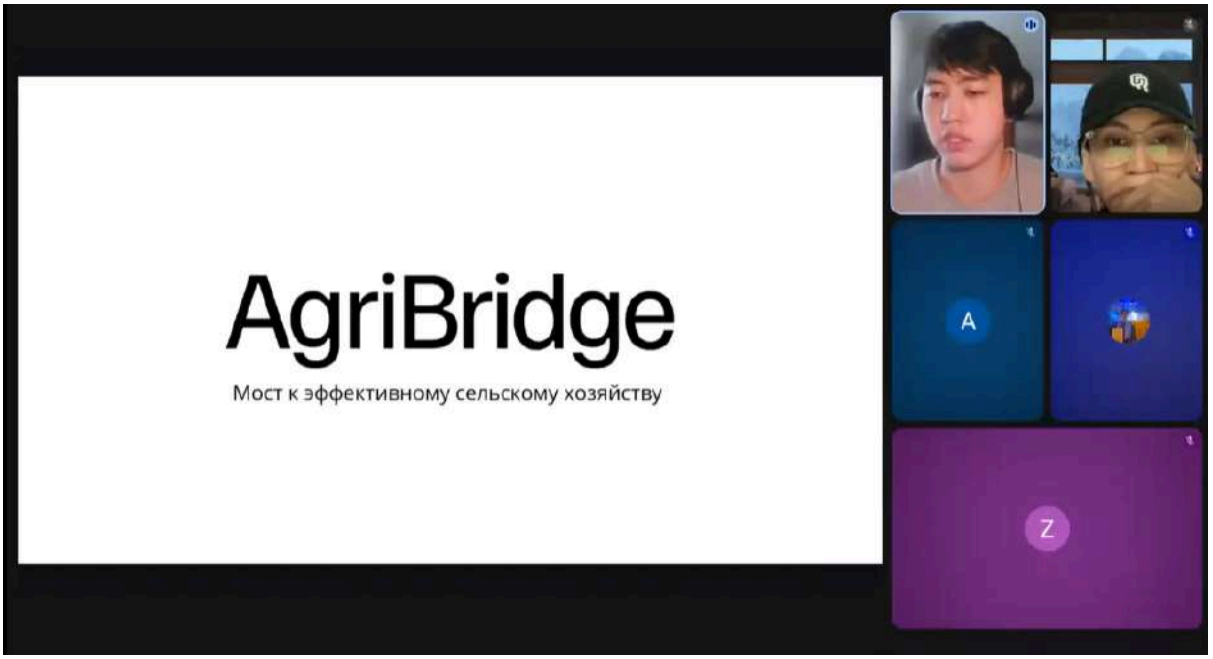


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Даурен Жакай
Проект/компания	AgriBridge
Адрес электронной почты	azelord02@gmail.com
Номер телефона	+7 (702) 468-48-29

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрен проект необанка для малого и среднего фермерства (МСФ), ориентированный на предоставление финансовых услуг на основе собственной скоринговой модели. Обсуждена текущая стадия проекта, запуск которого начался в марте 2025 года, а также первые пилотные результаты — тестирование решения с 8 фермерами.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшая валидация бизнес-модели и подтверждение спроса на предлагаемые финансовые услуги. Также необходимо развитие скоринговой модели, формирование партнерств с финансовыми институтами и более четкая проработка источников финансирования и монетизации.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития и пока не имеет выручки, однако уже проводит пилотное тестирование продукта с целевой аудиторией. Основная ценность решения заключается в

	ускорении принятия финансовых решений для фермеров и повышении доступности финансирования в сельскохозяйственном секторе.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется продолжить пилотирование продукта с расширением числа фермеров, протестировать эффективность скоринговой модели и сформировать партнерства с финансовыми организациями для обеспечения доступа к финансированию. Также важно уточнить бизнес-модель и источники дохода проекта перед масштабированием.

133. Стартап-проект Marenium

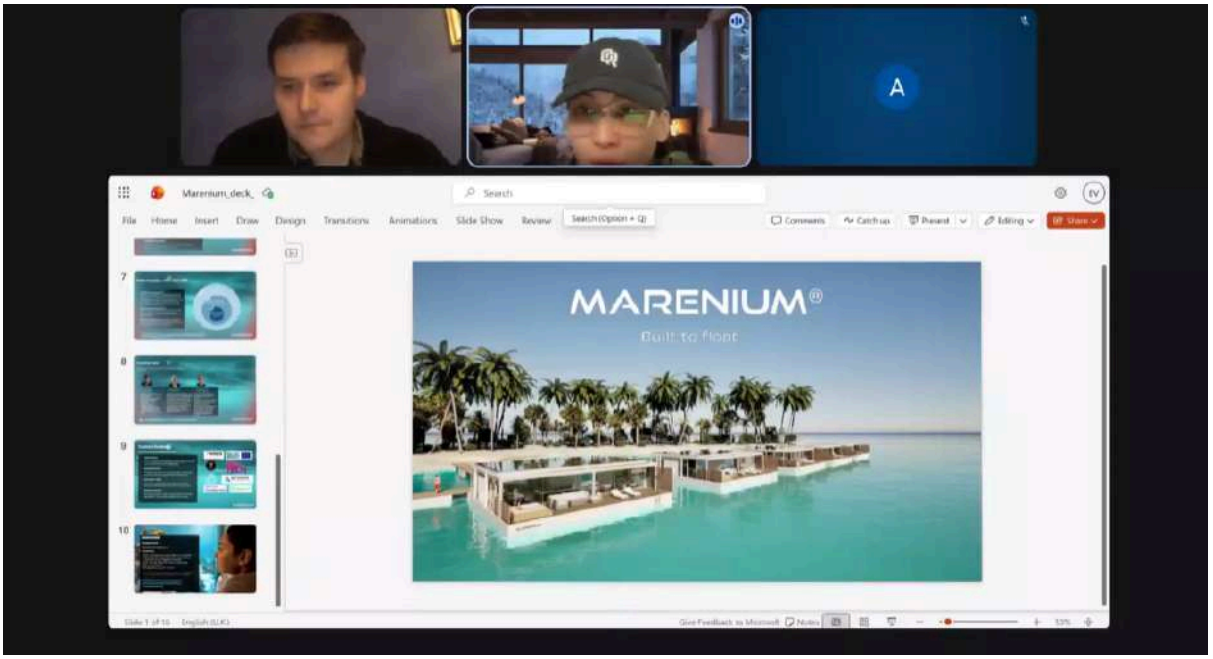


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Элиас Рихела
Проект/компания	Marenium
Адрес электронной почты	elias@marenium.com
Номер телефона	+358 442-156021

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа из Эстонии, разрабатывающего модульные плавучие виллы для жилых проектов и прибрежных курортов. В рамках консультации рассмотрены технологическое решение, стадия разработки продукта, состав команды и текущие переговоры с потенциальными партнерами и клиентами в сфере hospitality.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется завершение этапа R&D и подтверждение рыночного спроса через пилотные проекты. Также необходимо укрепление партнерств с девелоперами и операторами гостиничного бизнеса, а также формирование стратегии выхода на целевые рынки.
Ключевые выводы	Стартап обладает сильной командой и технологическим решением для модульных плавучих вилл, ориентированных на рынок гостиничной и туристической недвижимости. Проект находится на стадии развития продукта и ведет переговоры с потенциальными клиентами, однако коммерческие контракты пока не заключены.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется завершить этап разработки продукта, запустить пилотные проекты с партнерами из индустрии hospitality и подтвердить экономическую модель проекта. Также важно сфокусироваться на целевых рынках и стратегических партнерах для масштабирования решения.

134. Стартап-проект invent.sale

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	06.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Абдуллоев Комрон
Проект/компания	invent.sale
Адрес электронной почты	komron.abdl@gmail.com

Номер телефона	+992 88-885-1700

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего AI-платформу для прогнозирования продаж и оптимизации складских запасов в ритейле. В рамках консультации рассмотрены продукт, команда, текущий трекшн и география клиентов. На данный момент у проекта есть 3 клиента из России с суммарным MRR около $3K, а также 5 пилотных внедрений в Таджикистане.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется масштабирование продаж и расширение клиентской базы в ритейле, а также дальнейшая валидация ценности продукта на разных рынках. Дополнительно необходимо усиление стратегии выхода на рынок и подготовка к привлечению инвестиций.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует наличие первых платящих клиентов и активных пилотных проектов, что подтверждает интерес рынка к решению по прогнозированию спроса и управлению запасами. Команда обладает необходимой экспертизой для развития продукта, однако проект находится на стадии раннего масштабирования.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на конверсии пилотных проектов в платящих клиентов, усилить продажи в сегменте ритейла и сформировать стратегию масштабирования на рынках Центральной Азии и СНГ. Также важно подготовить инвестиционную стратегию для достижения заявленной цели привлечения $200K.

135. Стартап-проект Lumi

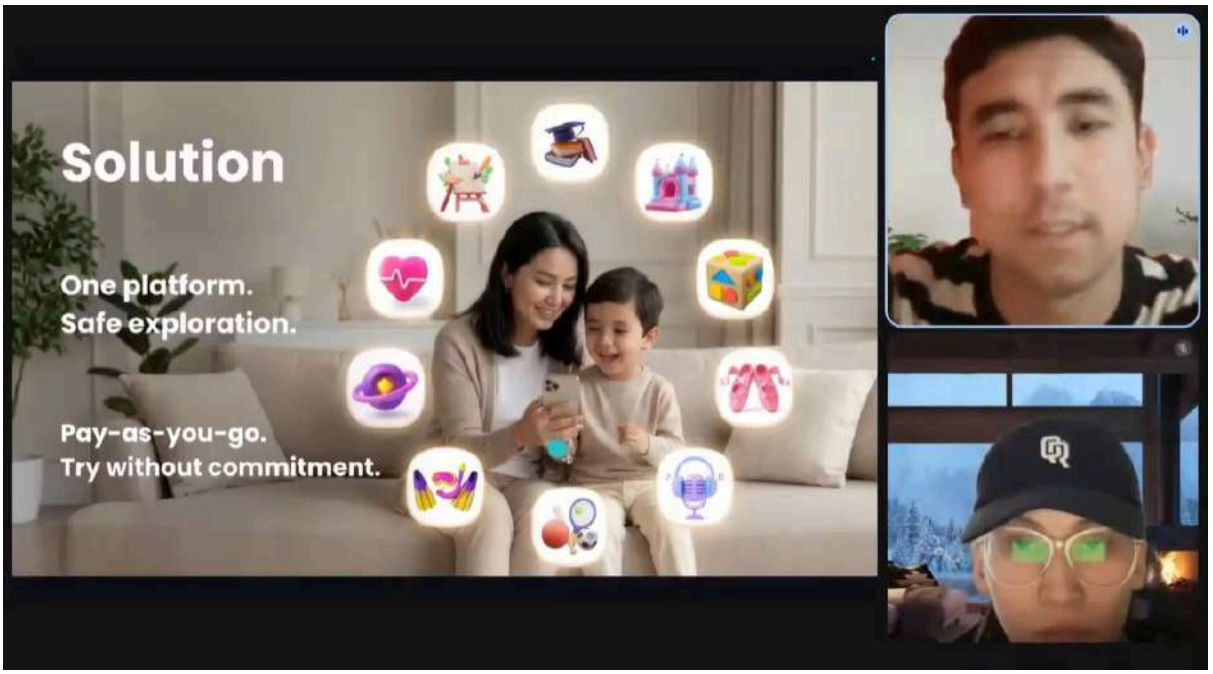


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Эркинов Темур Музаффар угли
Проект/компания	Lumi
Адрес электронной почты	erkinovtemurbek1708@gmail.com

Номер телефона	+998 93-711-1708

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего платформу для бронирования и оплаты детских развивающих центров по модели pay-as-you-go. Платформа позволяет родителям оплачивать только фактически посещенные занятия через систему внутренних коинов, а центрам предоставляет дашборд для управления записями и посещаемостью. На текущий момент проект запущен в MVP-формате через Telegram, подключено около 35 детских центров, WAU составляет около 100 пользователей, GMV достиг $1000, из которых около 30% ($300) уже получено платформой.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшая валидация спроса и рост пользовательской базы, а также переход от Telegram-MVP к полноценной платформе. Также необходимо развитие партнерств с детскими центрами и формирование устойчивой стратегии масштабирования на рынке Центральной Азии.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии, однако уже демонстрирует первые партнерства с образовательными центрами и начальный пользовательский трафик. Модель pay-as-you-go может быть востребована на рынке детских услуг, особенно с учетом большого количества центров в регионе.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на увеличении количества подключенных центров и активных пользователей, протестировать каналы привлечения родителей и подтвердить устойчивость бизнес-модели. Также важно разработать полноценный продукт и подготовить инфраструктуру для масштабирования на рынке Центральной Азии.

136. Стартап-проект Modu

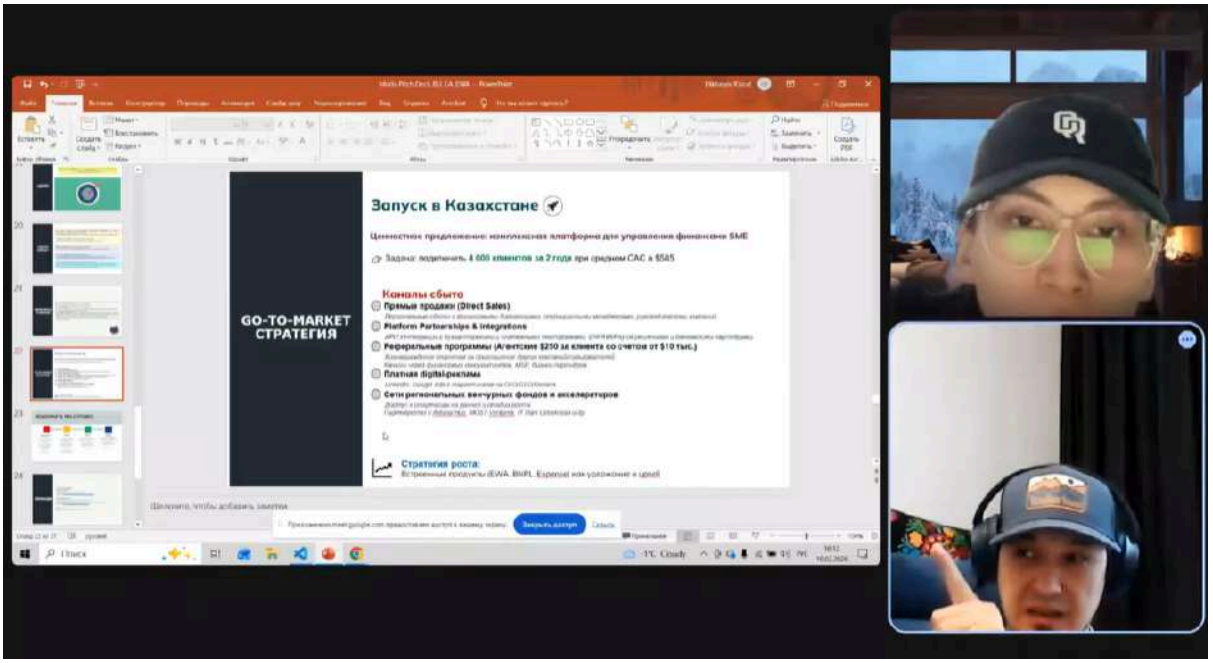


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Кайрат Дихаев
Проект/компания	Modu
Адрес электронной почты	kairat.dikhayev@gmail.com
Номер телефона	+7 (777) 017-77-10

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего B2B финтех-платформу с использованием ИИ для малого и среднего бизнеса и стартапов. В ходе консультации были рассмотрены концепция продукта, целевые сегменты клиентов, бизнес-модель (комиссия около 3% и подписка), а также текущая стадия разработки. На данный момент продукт находится на этапе разработки, запуск планируется в течение ближайших трех месяцев. Проект развивается за счет собственных средств команды (bootstrapped) с инвестициями около $20K.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется подтверждение спроса на продукт и формирование первых пилотных клиентов. Также необходимо развитие go-to-market стратегии, уточнение продуктовой ценности для сегментов МСБ и стартапов и подготовка ключевых продуктовых и финансовых метрик.

Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии и пока не имеет пользовательского трекшна, однако обладает понятной концепцией продукта и бизнес-моделью. Наличие у CEO опыта в финтех-индустрии может стать фактором ускоренного развития проекта после запуска продукта.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на запуске MVP и привлечении первых пилотных клиентов для валидации продукта. Также важно сформировать стратегию выхода на рынок, определить ключевые метрики роста и протестировать бизнес-модель перед масштабированием.

137. Стартап-проект lic

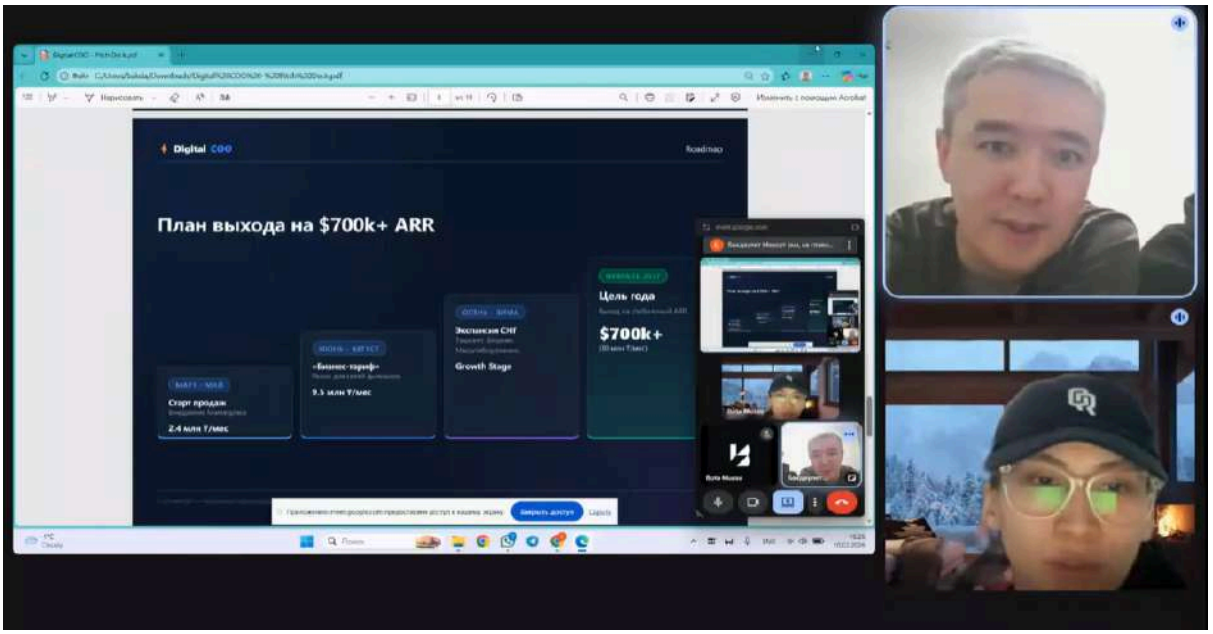


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его

	текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мақсут Бақдәулет Құрманғалиұлы
Проект/компания	lic
Адрес электронной почты	bakdaulettabs6@gmail.com
Номер телефона	+7 (707) 383-40-39

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего ERP-систему для образовательных центров с фокусом на управление продажами, финансами и операционными процессами в формате единой платформы (one-stop platform). В ходе консультации рассмотрены продуктовая концепция, стадия развития (pre-MVP), состав команды и конкурентная среда. Стартап уже имеет предпродажи: заключены договоренности с 3 образовательными центрами на сумму около 1 200 000 тенге.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется завершение разработки MVP и дальнейшая валидация продукта с первыми клиентами. Также необходимо уточнить стратегию выхода на рынок, определить ключевые продуктовые метрики и протестировать ценностное предложение относительно существующих решений на рынке.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии, однако демонстрирует наличие спроса через предпродажи и обладает сильной командой с релевантной экспертизой. Продукт ориентирован на оптимизацию управления образовательными центрами и может предложить дополнительную ценность за счет детализированной аналитики и использования ИИ.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на разработке MVP и внедрении решения у первых клиентов для подтверждения ценности продукта. Также важно собрать обратную связь от образовательных центров, уточнить ключевые функции платформы и сформировать стратегию масштабирования на рынке EdTech-решений для образовательных учреждений.

138. Стартап-проект Campus

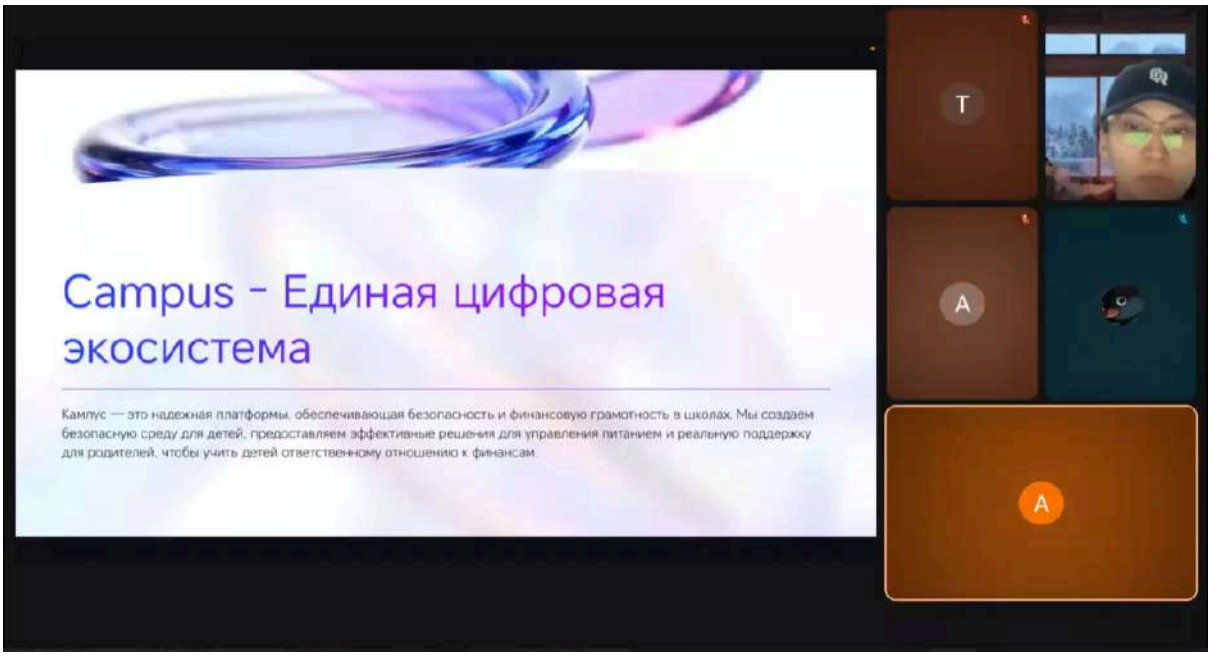


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Анатольев Алинур Галымбекович
Проект/компания	Campus
Адрес электронной почты	anatolyevalinur@gmail.com
Номер телефона	+7 (778) 703-87-01

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрен продукт на стадии MVP, ориентированный на образовательные центры, а также состав команды (4 кофаундера и разработчики, студенты 3 курса КБТУ). Обсуждены текущие результаты проекта, включая запуск продукта в декабре 2025 года и проведение пилотных внедрений с 2 образовательными центрами. Бизнес-модель проекта основана на подписке для школ и образовательных центров.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшая валидация продукта на рынке и расширение пилотных внедрений. Также необходимо усиление стратегии привлечения клиентов, развитие продуктовой аналитики и уточнение ценностного предложения для образовательных учреждений.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития, однако уже имеет первые пилотные внедрения, что подтверждает интерес со стороны образовательных центров. Команда технически ориентирована и обладает потенциалом для развития продукта, однако ей необходимо усиление бизнес-компетенций и опыта масштабирования.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на успешной реализации пилотов и конверсии их в платящих клиентов. Также важно собрать обратную связь от образовательных центров, уточнить ключевые функции продукта и протестировать устойчивую модель подписки перед масштабированием.

139. Стартап-проект Apicore

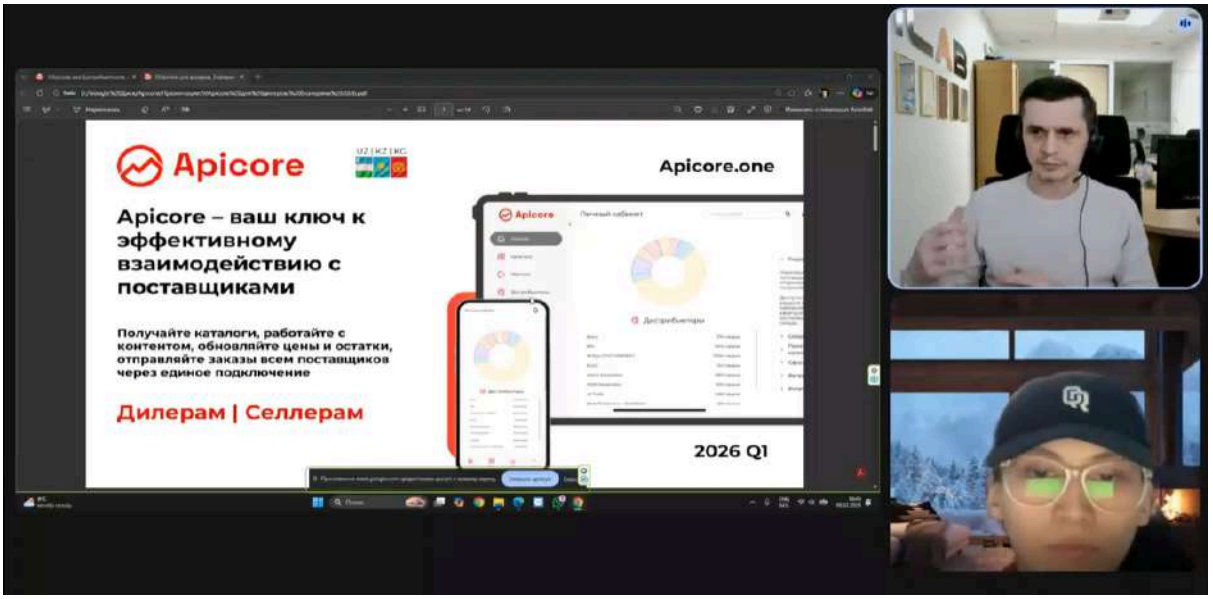


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика

Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Денисов Владимир
Проект/компания	Apicore
Адрес электронной почты	dv@apicore.one
Номер телефона	+7 (778) 703-87-01

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего B2B SaaS-платформу для e-commerce с функциями управления поставщиками, дилерами и контентом, включая использование ИИ и готовые интеграции. В ходе консультации рассмотрены продукт, команда и текущие показатели проекта. Первая версия продукта запущена в 2025 году. На данный момент платформой пользуются около 50 поставщиков, 500 дилеров и 1500 пользователей, из которых около 700 являются активными. Текущий MRR составляет около $2,000. Компания работает по модели B2B SaaS с подпиской около 50–70 тыс. тенге.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшее масштабирование продаж и расширение клиентской базы, особенно на рынке Узбекистана. Также необходимо усиление стратегии привлечения клиентов и развитие партнерской сети для ускорения роста платформы.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует наличие раннего трекшна и работающей бизнес-модели, а также обладает сильной командой с более чем 18-летним опытом в e-commerce. Наличие интеграций и инструментов на базе ИИ для управления контентом усиливает ценностное предложение продукта для бизнеса.

Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на увеличении числа платящих клиентов и достижении операционной окупаемости. Также важно развивать рынок Узбекистана как приоритетное направление роста и подготовить стратегию привлечения инвестиций в размере $200K–$500K для дальнейшего масштабирования.

140. Стартап-проект flyhunt.ai

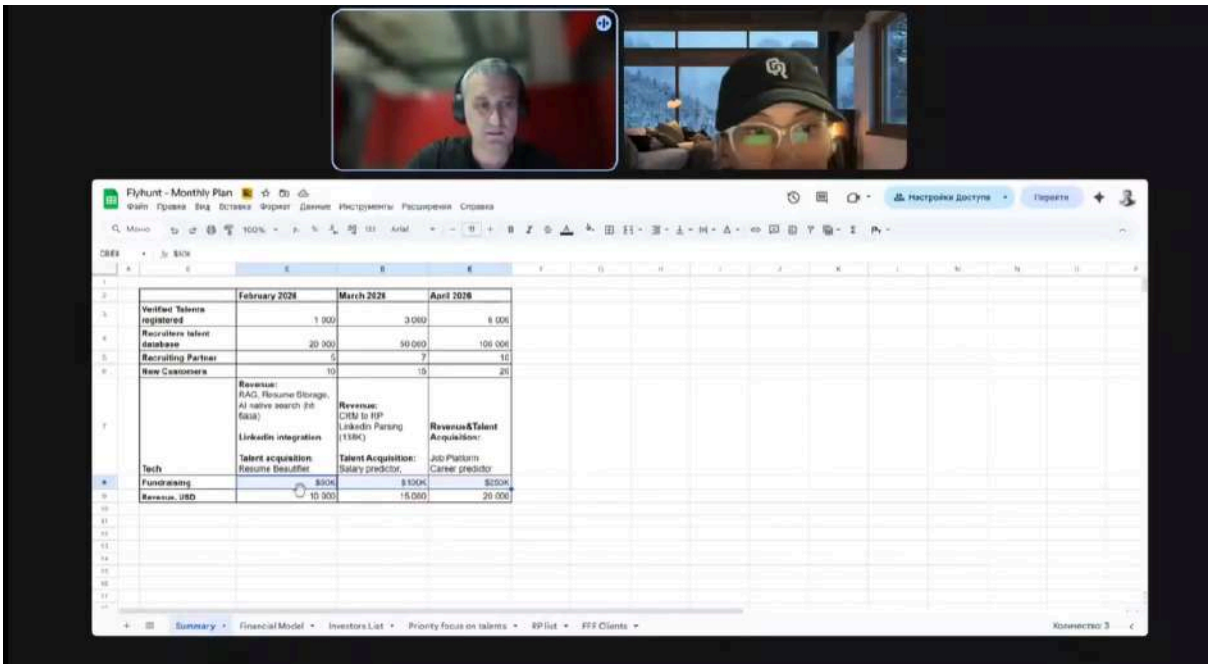


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бердибеков Ардак Бекболатулы
Проект/компания	flyhunt.ai
Адрес электронной почты	ardak@flyhunt.ai
Номер телефона	+7 (701) 181-41-61

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. В ходе встречи рассмотрены изменения в стратегии проекта после pivot бизнес-модели, состав команды (включая нового CTO), текущие показатели и целевые сегменты клиентов. Стартап перешел от фокуса на МСБ к работе со средним и крупным бизнесом. На текущий момент у проекта 11 клиентов, MRR составляет около $3,000, средний чек — около $1,000 в год. Бизнес-модель включает подписку и агентскую модель сотрудничества.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшая валидация новой бизнес-модели после pivot и подтверждение спроса со стороны среднего и крупного бизнеса. Также необходимо развитие стратегии продаж и формирования стабильного pipeline корпоративных клиентов.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует наличие первых платящих клиентов и регулярной выручки, что подтверждает ранний product–market fit. Переход на более крупные сегменты рынка может увеличить средний чек и ускорить рост выручки, однако требует более структурированных процессов продаж.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на масштабировании продаж в сегменте среднего и крупного бизнеса, формировании стабильной воронки корпоративных клиентов и увеличении MRR. Также важно подготовить инвестиционные материалы и стратегию привлечения инвестиций для достижения целевого показателя выручки около $45K.

141. Стартап-проект kronis.ai

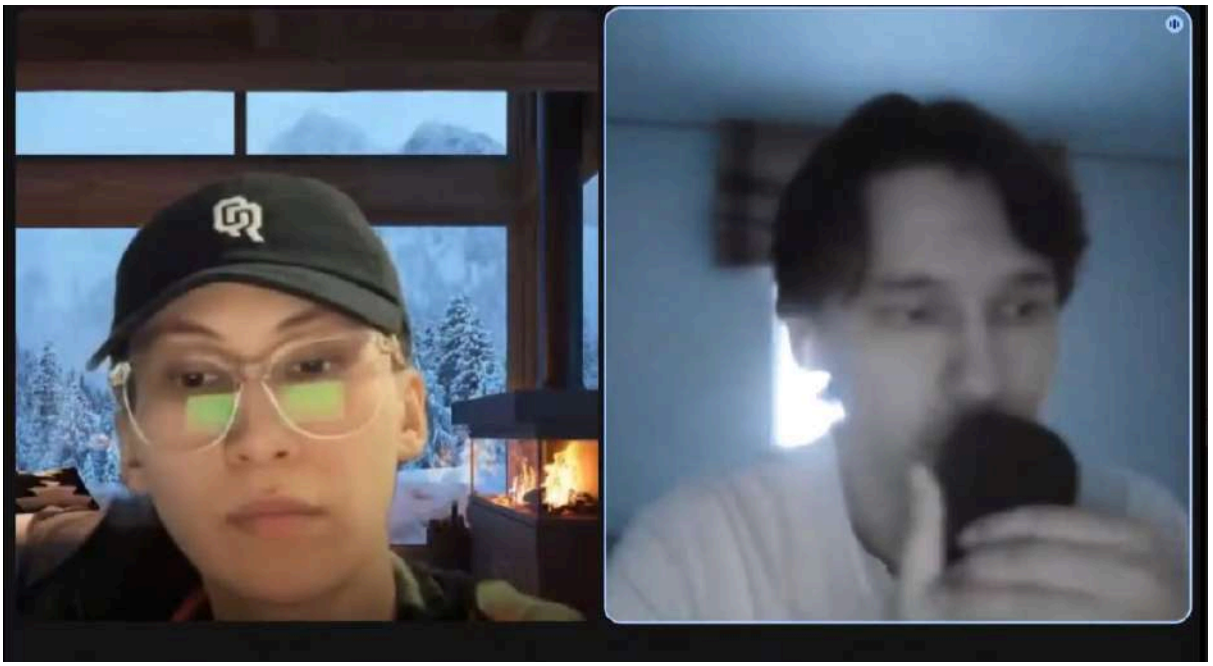


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Торехан Усембаев
Проект/компания	kronis.ai
Адрес электронной почты	torekhan.ussembay@mail.ru

Номер телефона	+7 (708) 235-54-33

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрен продукт на стадии MVP, запуск которого планируется после завершения тестирования. Проект начал развитие в январе 2026 года. MVP был протестирован с участием 10 школьников, а также собрана предзапись от около 30 потенциальных пользователей. Бизнес-модель ориентирована на B2C сегмент со стоимостью подписки около $10. Основная целевая аудитория — учащиеся старших классов.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется запуск продукта на рынок и дальнейшая валидация спроса среди целевой аудитории. Также необходимо развитие стратегии привлечения пользователей, определение ключевых продуктовых метрик и тестирование каналов маркетинга.
Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития, однако уже провел первичное тестирование продукта и собрал предварительный интерес со стороны пользователей. Команде предстоит подтвердить ценность продукта для целевой аудитории после полноценного запуска.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на запуске продукта и привлечении первых пользователей из целевого сегмента старших классов. Также важно собрать обратную связь от пользователей, проанализировать ключевые метрики использования и протестировать каналы привлечения для подтверждения product–market fit.

142. Стартап-проект icredo

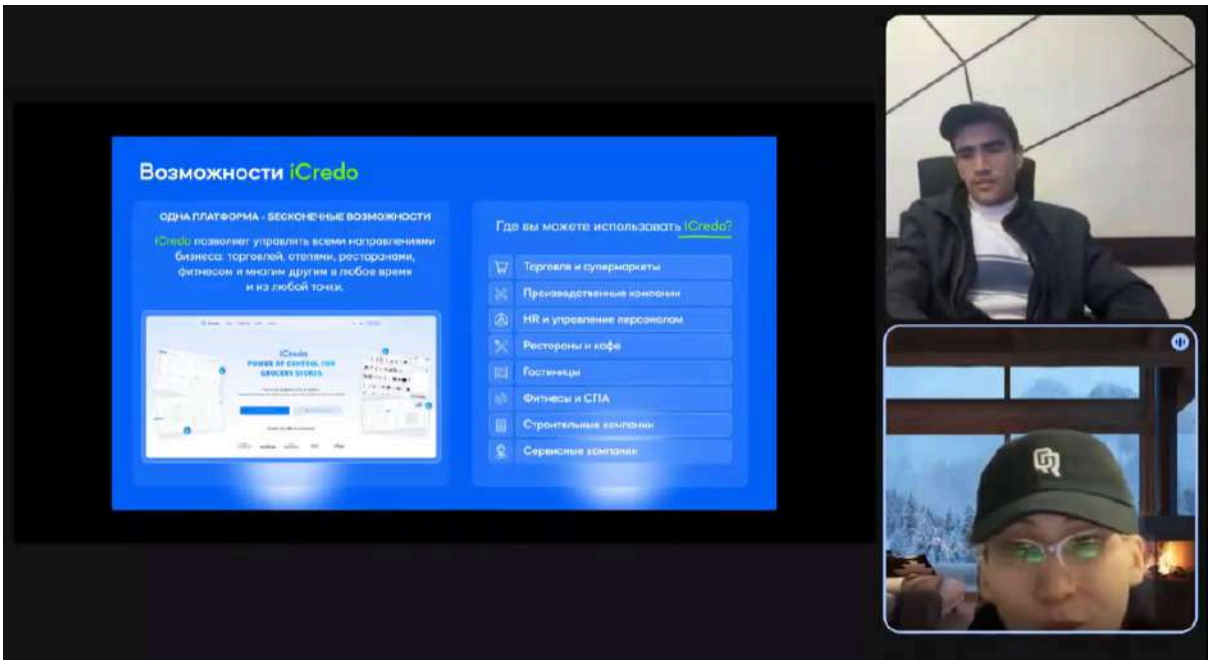


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Муса Акбота Жанаткызы
Должность	Трекер
Организация	ЧК RS Technologies Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+6598101200

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Шахбоз Додобоев Муродович
Проект/компания	icredo
Адрес электронной почты	farrukhtolibi@gmail.com

Номер телефона	+992 98-709-7970

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрен продукт, работающий с 2019 года и расширяющийся с 2025 года. Платформа использует облачное хранение данных и ИИ-агентов для обработки и управления информацией. Проект работает на рынке Таджикистана, имеет около 85 клиентов и демонстрирует совокупный GMV около $26 млн. Стоимость привлечения клиента составляет около $80. Также команда реализует дополнительные проекты по заказной разработке.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшее масштабирование клиентской базы и укрепление присутствия на текущем рынке. Также необходимо структурировать продуктовую линейку между основным решением и заказными проектами, а также усилить стратегию роста и монетизации.
Ключевые выводы	Стартап обладает опытом работы на рынке и уже сформированной клиентской базой, а также демонстрирует значительный объем операций через платформу. Использование облачных технологий и ИИ-агентов может стать конкурентным преимуществом при дальнейшем развитии продукта.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на масштабировании основного продукта и увеличении количества клиентов, а также на развитии функций ИИ для повышения ценности платформы. Дополнительно важно определить приоритет между продуктовой моделью и заказной разработкой для устойчивого роста бизнеса.

143. Стартап-проект Shifa

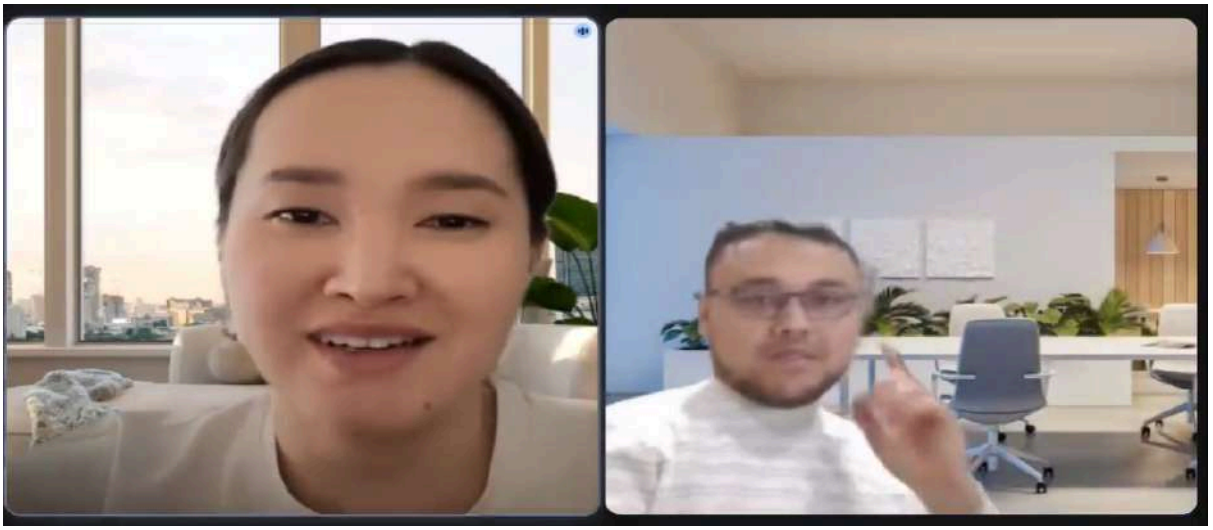


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	09.02.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Бекзодбек Кобилов
Проект/компания	Shifa
Адрес электронной почты	bkobilov886@gmail.com
Номер телефона	+998 90-207-0994

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в сфере телемедицины. Проект разрабатывает платформу для врачей и пациентов, включающую календарь приема, ведение медицинской документации, видеоконсультации и инструменты мониторинга состояния пациента. В продукт интегрированы ИИ-инструменты для аналитики и поддержки диагностики, при этом финальное решение остается за врачом. На текущий момент продукт находится на стадии MVP и проходит этап ресерча (около 2 месяцев). Команда базируется в Германии и имеет опыт в разработке и медицинской индустрии. Стартап планирует выход на рынки СНГ с последующим масштабированием в Европу.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется завершение исследования потребностей врачей и доработка продукта под реальные сценарии использования. Также необходимо подтвердить product–market fit, собрать первые пользовательские метрики и протестировать модель монетизации через подписку для врачей. Дополнительно важно подготовить стратегию выхода на рынок и привлечения первых платящих пользователей.

Ключевые выводы	Стартап находится на ранней стадии развития и пока не имеет исторических продуктовых данных, однако демонстрирует системный подход к исследованию рынка и потребностей пользователей. Команда обладает технической экспертизой, а продукт объединяет функциональность телемедицины и CRM-инструментов для врачей, что может стать конкурентным преимуществом.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется завершить этап исследования и запустить MVP в ограниченном пилоте с целевыми врачами. Важно сфокусироваться на подтверждении ценности продукта для выбранных медицинских специализаций и протестировать модель подписки (около $30 в месяц). Также следует собрать ключевые продуктовые метрики и подготовить стратегию масштабирования на рынках СНГ.

144. Стартап-проект Ona Allasi

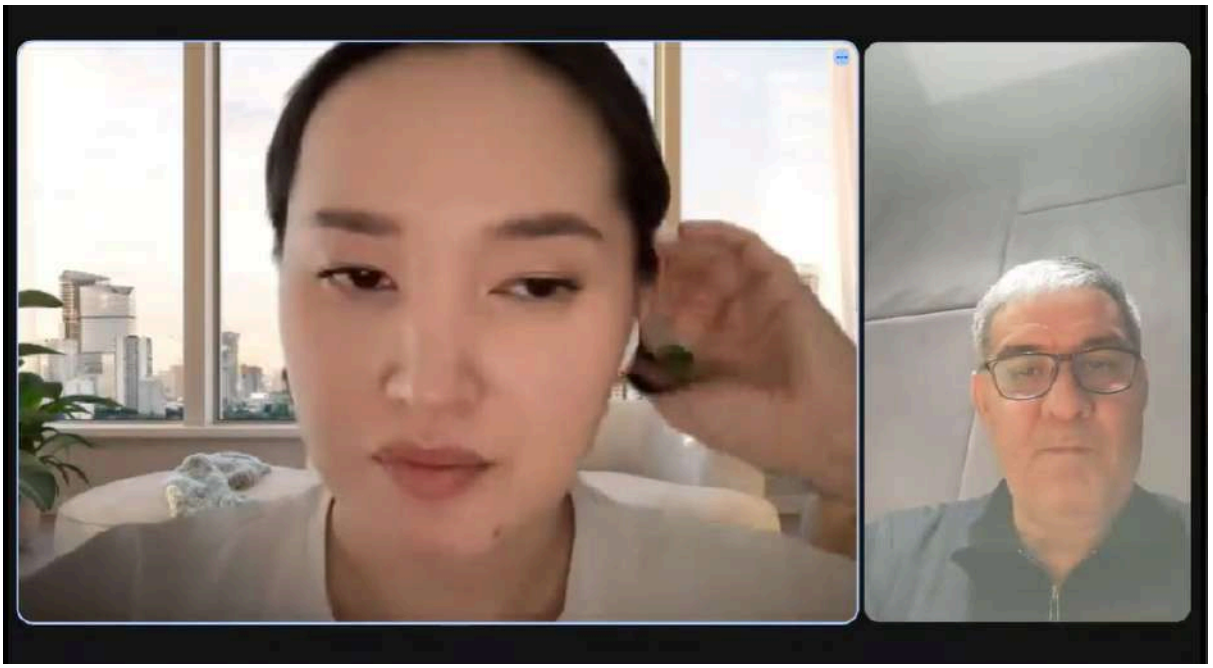


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	09.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации

	со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Исроилов Дилмурод Хольурадович
Проект/компания	Ona Allasi
Адрес электронной почты	dilmurodi935@gmail.com
Номер телефона	+998 89-984-7674

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в рамках 30-минутной консультации. Рассмотрен проект, представляющий собой бот и мобильное приложение с детским контентом на трех языках (английский, узбекский, русский). Продукт использует ИИ для персонализации сказок: может создавать истории на основе информации о ребенке, оживлять детские рисунки и синтезировать озвучку с использованием голоса родителя. Проект находится на стадии разработки и реализуется одним основателем без команды.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется формирование команды для разработки и развития продукта, а также более четкая проработка бизнес-модели и стратегии привлечения пользователей. Необходимо определить целевые каналы распространения (например, детские сады или образовательные учреждения) и сформировать план масштабирования.
Ключевые выводы	Стартап находится на очень ранней стадии и пока не имеет подтвержденного трекшна или финансовых показателей. Основатель демонстрирует мотивацию и интерес к развитию продукта, однако проект требует усиления как с точки зрения технической разработки, так и бизнес-компетенций.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на создании базовой версии продукта и тестировании его с первыми пользователями (родителями и детьми). Также важно сформировать минимальную команду разработки, уточнить ценностное предложение продукта и определить стратегию монетизации и привлечения пользователей перед привлечением инвестиций.

145. Стартап-проект Grintraq

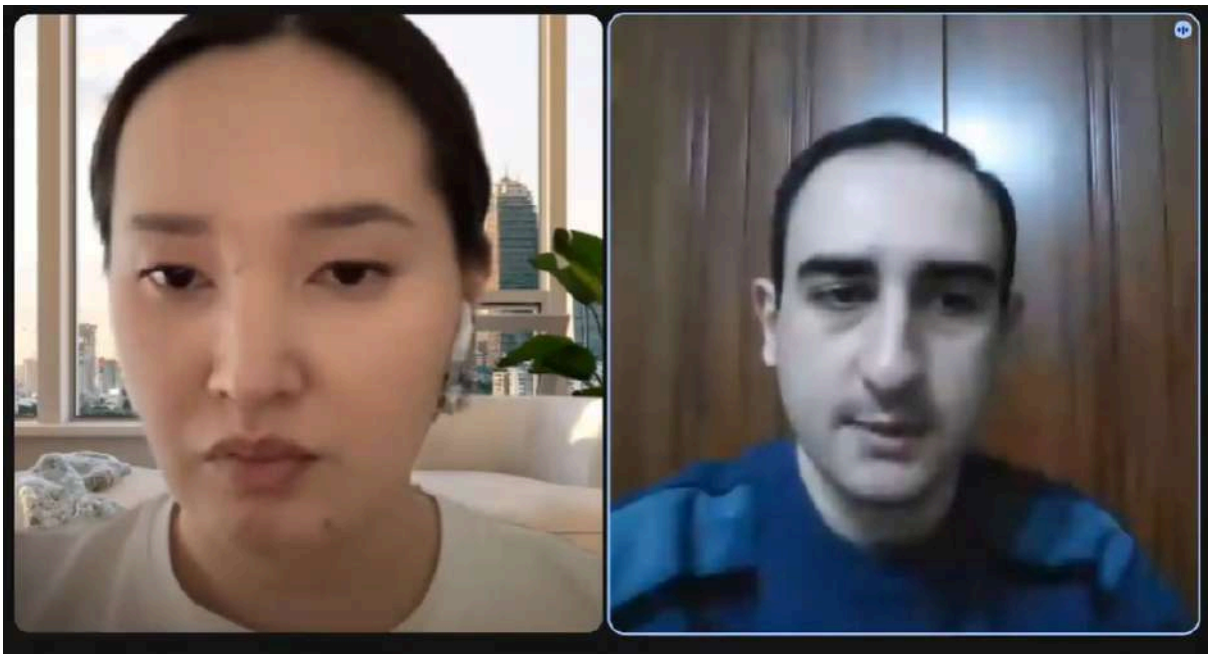


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	09.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Вячеслав Касьянов
Проект/компания	Grintraq

Адрес электронной почты	v.kasy@grintraq.tech
Номер телефона	+374 94-330-471

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего платформу для устойчивого развития и ESG-отчетности для компаний и финансовых институтов. Проект начал развитие в инкубационном хабе в Армении. Основной продукт помогает компаниям формировать ESG-отчетность, а также разрабатывается второй продукт для банков, связанный с управлением и аналитикой по «зеленым» кредитам. На текущий момент у стартапа есть пилот с армянским банком и ведутся переговоры о запуске еще одного пилота. Также команда начала выход на рынок Узбекистана и ведет переговоры с местными банками.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется дальнейшая валидация продукта на банковском рынке Центральной Азии и расширение партнерств с финансовыми институтами. Также необходимо усиление команды разработки и формирование более системной стратегии B2B продаж для масштабирования за пределы пилотных проектов.
Ключевые выводы	Стартап предлагает решение в быстро развивающейся области ESG и устойчивого финансирования. Наличие пилотного проекта с банком и интерес со стороны финансовых институтов подтверждает потенциальный спрос на продукт. При этом рынок Центральной Азии пока недостаточно насыщен локальными решениями, что может создать конкурентное преимущество для проекта.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на успешной реализации пилотных проектов с банками и конверсии их в долгосрочные контракты. Также важно расширять присутствие на рынке Центральной Азии, развивать продукт для банковского сектора и усиливать команду для поддержки масштабирования и B2B продаж.

146. Стартап-проект Dono

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Султон Заиров
Проект/компания	Dono
Адрес электронной почты	zairovsulton@gmail.com

Номер телефона	+992 90-080-0442

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, развивающего платформу для перевода бизнеса в электронную коммерцию с фокусом на сегмент образования и развития. Продукт предоставляет компаниям цифровую витрину, расширенные способы онлайн-оплаты, интеграцию с государственными сервисами, а также собственную CRM, карту и систему локаций. Проект появился около 6 месяцев назад и уже имеет сайт и первых клиентов. На данный момент к платформе подключено 5 компаний, включая крупнейший образовательный центр Таджикистана, организатора мероприятий, туристические агентства и сервис в сфере ментального здоровья. Бизнес-модель основана на комиссии 3–5% с транзакций.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить масштабируемость модели за пределами первых партнеров, а также более детально проработать расчет рынка и финансовую модель. Дополнительно требуется усилить стратегию выхода на новые рынки, включая Узбекистан, и выстроить системную воронку привлечения компаний.
Ключевые выводы	Стартап демонстрирует ранний трекшн с первыми подключенными компаниями и имеет понятную модель монетизации через комиссию. Команда обладает опытом в стартапах, а продукт решает задачу цифровизации сервисного бизнеса. При этом некоторые рыночные оценки и финансовые прогнозы требуют дополнительной валидации.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на масштабировании клиентской базы и подтверждении устойчивости бизнес-модели на большем количестве партнеров. Также важно уточнить оценку рынка, выстроить стратегию выхода на рынок Узбекистана и подготовить четкий инвестиционный план на случай привлечения внешнего финансирования.

147. Стартап-проект Atabai

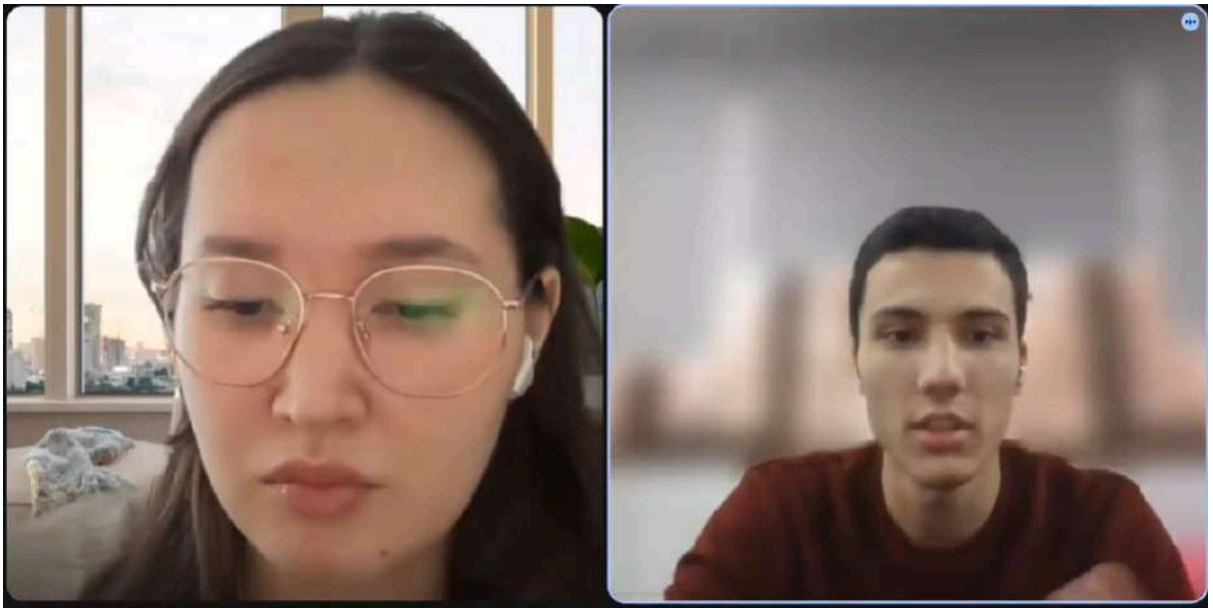


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Азизбек Соидов
Проект/компания	Atabai

Адрес электронной почты	aziz.s@atabai.uz
Номер телефона	+998 97-188-1883

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего платформу для трансформации и адаптации финансовой отчетности по стандартам IFRS с учетом национальных стандартов разных стран. Решение ориентировано на компании, выходящие на новые рынки и сталкивающиеся с необходимостью адаптации финансовой отчетности. На текущий момент продукт находится на стадии пилотирования с бухгалтерами и финансовыми аналитиками. Модель монетизации — B2B-подписка (в среднем около $200 в месяц) с перспективой развития B2G-решений в сфере RegTech. Команда состоит из CEO и CTO, а также привлекает профильных финансовых советников.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется подтверждение спроса через пилоты и конверсия в платящих клиентов, а также формирование структурированной воронки продаж. Дополнительно необходимо подготовить стратегию масштабирования на рынки СНГ и развивающихся стран и сформировать четкий инвестиционный запрос для дальнейшего роста.
Ключевые выводы	Стартап решает актуальную задачу адаптации финансовой отчетности для международных компаний и может выступать более быстрым и доступным альтернативным решением по сравнению с консалтингом Big4. Интерес со стороны экосистемы AIFC подтверждает потенциальную релевантность продукта. При этом проект находится на ранней стадии и пока зависит от личного нетворкинга команды в привлечении клиентов.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сфокусироваться на успешном завершении пилотов и привлечении первых платящих клиентов, а также оцифровать воронку продаж и процессы привлечения бизнеса. Важно подготовить стратегию масштабирования на рынки СНГ и развивающихся стран, а также сформировать инвестиционное предложение для привлечения финансирования на развитие продукта и расширение команды.

148. Стартап-проект Baraiq

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Канат Омаров
Проект/компания	Baraiq

Адрес электронной почты	aibek@baraiq.io
Номер телефона	+7 (707) 161-14-81

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего антифрод-платформу для финансовых организаций. Решение направлено на выявление и предотвращение мошенничества в банковском секторе. Продукт находится на стадии POC и уже внедрялся в банковской инфраструктуре, ранее разрабатывался проект для Национального банка, после чего команда сделала пивот в сторону коммерческих банков. На данный момент у проекта есть два клиента, которые используют решение на пилотной основе. Команда обладает предпринимательским и отраслевым опытом, а также экспертизой в продажах и выходе на рынок Узбекистана.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо масштабировать продажи и усилить присутствие на рынке Узбекистана, где команда планирует сосредоточить основное развитие в ближайшие 2–3 года. Также требуется расширение партнерской сети для привлечения банков и финансовых организаций, а также переход от пилотных внедрений к коммерческим контрактам.
Ключевые выводы	Стартап работает в актуальной и быстро растущей сфере борьбы с финансовым мошенничеством. Наличие пилотов и первых клиентов подтверждает применимость технологии, а команда обладает релевантным опытом и уже выстроенной воронкой продаж. Рынок Узбекистана рассматривается как перспективный из-за роста объема мошенничества и появления законодательной базы для антифрод-решений.
Рекомендации по развитию	Рекомендуется сосредоточиться на конверсии текущих пилотов в платящие контракты и формировании партнерской программы для работы с банками на рынке Узбекистана. Также важно укрепить локальное присутствие, масштабировать продажи через стратегические партнерства и подготовить стратегию дальнейшего выхода на рынки СНГ и развивающихся регионов.

149. Стартап-проект D mind

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Арслан Сагинтаев
Проект/компания	D mind

Адрес электронной почты	sagintayev.arslan@gmail.com
Номер телефона	+7 (701) 707-93-29

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная диагностика стартапа, разрабатывающего платформу для диагностики выгорания и конфликтов в командах через регулярные опросы сотрудников и аналитические рекомендации для руководителей. Продукт находится на стадии разработки, модель — B2B-подписка около $300 в месяц.
Выявленные потребности проектов	Необходимо завершить разработку продукта, подтвердить спрос со стороны корпоративных клиентов и более четко определить целевой рынок и стратегию продаж.
Ключевые выводы	Проект решает актуальную задачу organizational health для компаний, однако находится на ранней стадии и требует подтверждения product–market fit и первых платящих клиентов.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на запуске MVP с первыми корпоративными клиентами, уточнить рынок и выстроить системную B2B-воронку продаж.

150. Стартап-проект Trulo Union

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Ермекұлы Думан
Проект/компания	Trulo Union
Адрес электронной почты	Qazaq.ed@gmail.com
Номер телефона	+7 (747) 148-37-32

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа в сфере логистики, создающего платформу для взаимодействия грузоотправителей и перевозчиков с дополнительными сервисами (онлайн-договоры через eGov, страхование грузов, карта маршрутов). Фаундер имеет около 10 лет опыта в логистике, продукт разрабатывается совместно с CTO.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить устойчивую бизнес-модель, структурировать финансовые цели и выстроить масштабируемую стратегию привлечения клиентов.
Ключевые выводы	Стартап решает реальную проблему рынка логистики, имеет быстрый отклик со стороны пользователей (1000 перевозчиков за 5 дней) и партнерства с логистическими и страховыми компаниями, однако требует более четкой стратегии масштабирования и финансового планирования.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на подтверждении ценности продукта для обеих сторон платформы, оцифровать воронку продаж, уточнить рыночные оценки и подготовить стратегию масштабирования на рынки СНГ.

151. Стартап-проект Yoll

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Дадамухаммад Салимов
Проект/компания	Yoll

Адрес электронной почты	salimov.db@yandex.ru
Номер телефона	+998 99-868-7888

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего платформу для планирования путешествий и бронирования туристических услуг (маршруты, туры, жилье, активности). Проект находится на стадии завершения MVP, есть прототип и сайт. Модель привлечения пользователей — B2B2C через турагентов и туристов.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить стратегию привлечения пользователей, проработать рынок Казахстана и уточнить финансовую модель масштабирования.
Ключевые выводы	Стартап предлагает комплексное решение для планирования путешествий и имеет опытного кофаундера с аналогичными проектами, однако требует более четкой стратегии выхода на рынок и масштабирования.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на запуске MVP и тестировании продукта на рынках Узбекистана и Казахстана, а также подтвердить каналы привлечения пользователей и партнерскую стратегию.

152. Стартап-проект Dono AI

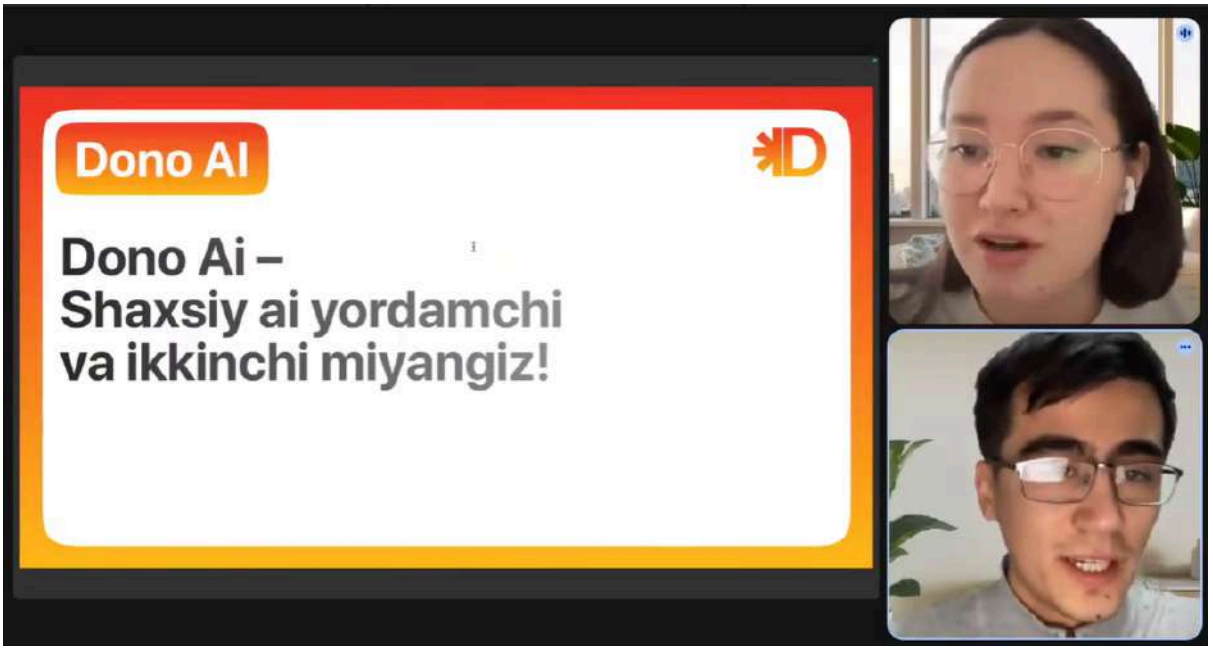


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026

Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Диор Солиджонов
Проект/компания	Dono AI
Адрес электронной почты	solijonov3127@gmail.con
Номер телефона	+998 99-400-0627

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего task-manager/«второй мозг» для управления задачами. Продукт сначала запускался в формате Telegram-бота, сейчас доступен как мобильное приложение на iOS и Android. Модель монетизации — подписка, текущий MRR около $2550.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо уточнить стратегию выхода на новые рынки (в частности Казахстан), доработать GTM-подход и продолжить работу над снижением оттока пользователей.
Ключевые выводы	Стартап уже имеет первые метрики и подтверждение спроса, включая CAC около $4 и платящих пользователей, однако требует усиления продуктовой стратегии и масштабируемых каналов роста.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на улучшении удержания пользователей, подготовить стратегию выхода на рынок Казахстана и использовать инвестиции для ускорения развития продукта и масштабирования маркетинга.

153. Стартап-проект WorkXplorer

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	10.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Сафаев Комил Собирович
Проект/компания	WorkXplorer
Адрес электронной почты	komil.workxplorer@gmail.com

Номер телефона	+998 90-914-6965

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, создающего платформу для объединения студентов, университетов и работодателей. Решение включает оценку навыков студентов, рекомендации по развитию и аналитику для университетов. Проект развивается на рынке Узбекистана, имеет первые соглашения с 2 университетами (более 50 тыс студентов) и базовый трекшн около $6,5 тыс.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо лучше проработать сегмент работодателей, провести CustDev с компаниями и подтвердить их готовность платить за сервис.
Ключевые выводы	Стартап решает актуальную задачу связи образования и рынка труда, имеет доступ к университетской аудитории, однако стратегия привлечения работодателей и монетизация этого сегмента пока недостаточно проработаны.
Рекомендации по развитию	Провести интервью с работодателями, уточнить ценностное предложение для HR и сформировать устойчивую модель привлечения компаний перед масштабированием продукта.

154. Стартап-проект AIBOLIT

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Абдумалик Абдухалимов
Проект/компания	AIBOLIT
Адрес электронной почты	abduxalimovmalik@gmail.com
Номер телефона	+998 91-474-7766

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего решение для улучшения коммуникаций в клиниках и стоматологиях. Проект появился после пивота предыдущего продукта. На данный момент есть демо-версия, первая продажа состоялась в декабре и подписаны 2 договора с клиниками в Астане.
Выявленные потребности проектов	Необходимо подтвердить оптимальную модель монетизации (подписка или оплата за использование), а также провести более глубокий анализ рынка и конкурентов.
Ключевые выводы	Стартап имеет первые продажи и воронку из около 15 клиник, что подтверждает интерес со стороны рынка, однако продукт и ценовая модель еще находятся на стадии тестирования.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на успешной реализации пилотов, уточнить ценовую модель и провести более детальный анализ рынка перед масштабированием продаж.

155. Стартап-проект Smart Haul Yield

График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	12.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Шохджахон Юлдошбаев
Проект/компания	Smart Haul Yield
Адрес электронной почты	shokhjakhon@shy-trucks.com

Номер телефона	+998 90-916-3323

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, разрабатывающего AI-ассистента для малых тракинговых компаний. Продукт помогает предпринимателям управлять финансами, анализировать показатели бизнеса и учитывать регуляторные требования США. Запуск продукта состоялся летом 2025 года, AI-функционал добавлен в декабре. На данный момент более 130 пользователей без маркетинговых вложений.
Выявленные потребности проектов	Проекту требуется выстроить стратегию GTM и маркетинга для масштабирования на рынке США, а также усилить компетенции в области SEO и привлечения клиентов.
Ключевые выводы	Стартап ориентирован на крупный сегмент малых тракинговых компаний, который часто остается вне фокуса существующих решений. Команда обладает отраслевой экспертизой и хорошо понимает целевого пользователя, однако ключевой вызов сейчас связан с масштабируемым привлечением клиентов.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на построении системной GTM-стратегии на рынке США, усилить маркетинговую команду и протестировать каналы привлечения клиентов для достижения планируемого роста пользовательской базы.

156. Стартап-проект Ventry

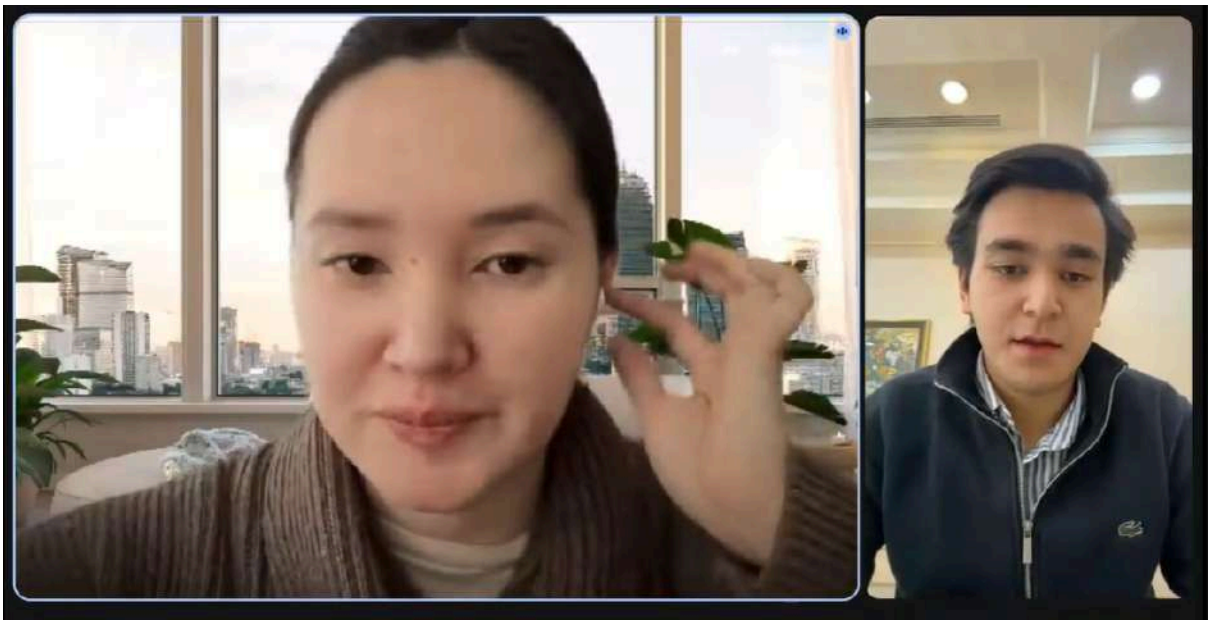


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Мухаммад Сардор Хусануглы
Проект/компания	Ventry
Адрес электронной почты	sardormuhammadov24@icloud.com
Номер телефона	+998 33-696-2406

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, создающего платформу для соединения фаундеров и инвесторов с использованием AI-matching. Продукт позиционируется как социальная сеть для предпринимателей. MVP разработан, однако приложение еще не выпущено в сторы и модель монетизации находится на стадии гипотез.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо уточнить продуктовую стратегию, подтвердить ценность решения для пользователей и сформировать реалистичную стратегию GTM и привлечения инвестиций.
Ключевые выводы	Стартап находится на очень ранней стадии, при этом текущие планы по росту и масштабированию недостаточно подтверждены данными рынка и пользовательскими метриками.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на запуске MVP, проведении CustDev с фаундерами и инвесторами, проверке модели монетизации и формировании реалистичной стратегии привлечения пользователей и инвестиций.

157. Стартап-проект Lucerna

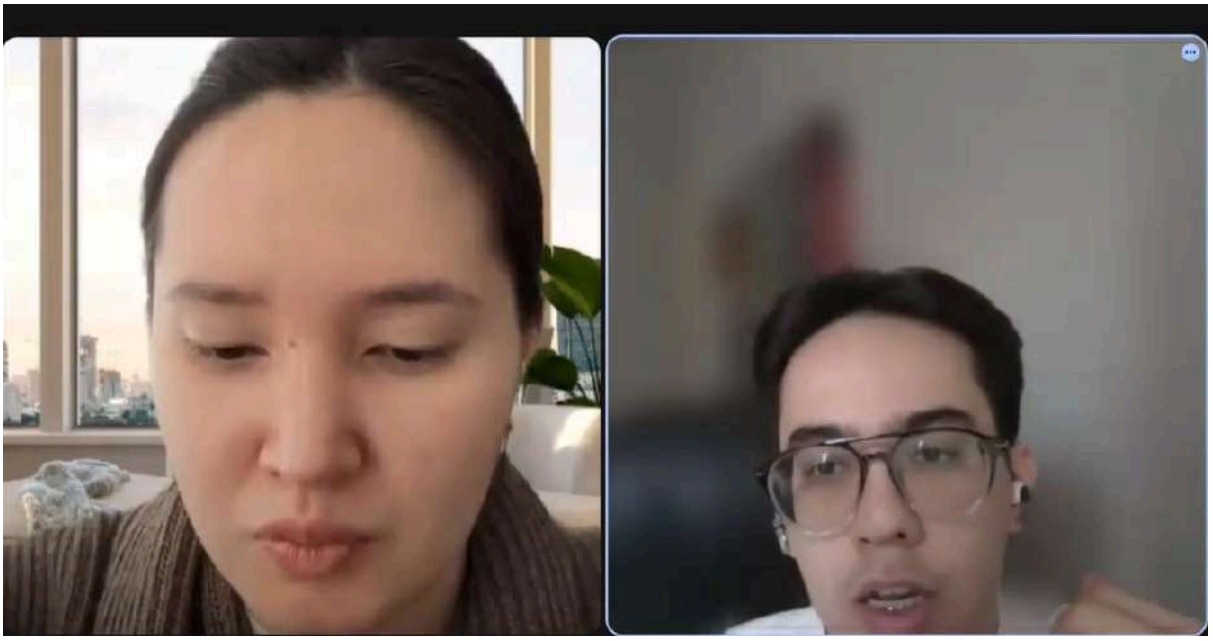


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна

Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Курбанов Джахонгир Нуриддинов
Проект/компания	Lucerna
Адрес электронной почты	djakhongir.kurbanov@gmail.com
Номер телефона	+998 90-353-3006

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика B2B SaaS-стартапа, разрабатывающего платформу для управления сотрудниками и проектами в одном месте. Продукт находится на стадии MVP, команда ищет первых клиентов для пилотного тестирования.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо провести CustDev с потенциальными клиентами, уточнить ценностное предложение и сформировать стратегию выхода на рынок.
Ключевые выводы	Стартап решает понятную проблему разрозненности инструментов управления работой, однако конкурентное преимущество и позиционирование относительно существующих решений пока недостаточно сформированы.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на проведении пилотов с 3–5 компаниями, уточнить продукт через обратную связь пользователей и разработать базовую GTM-стратегию перед масштабированием.

158. Стартап-проект Vladlab

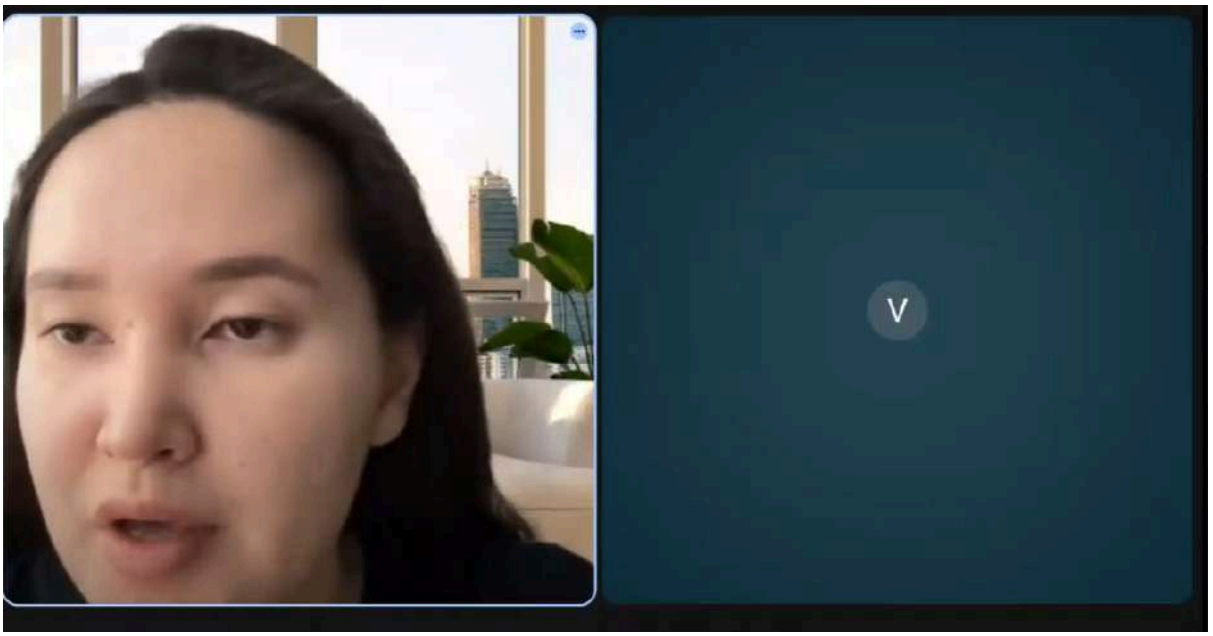


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Глухов Владимир
Проект/компания	Vladlab
Адрес электронной почты	vladlabcorp@gmail.com
Номер телефона	+998 95-700-5040

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, создающего платформу для вызова строительных мастеров и сервисных специалистов. Продукт находится на стадии раннего MVP и был запущен недавно. Основная идея — сделать рынок услуг более прозрачным через фиксирование условий сделки и комиссионную модель.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо подтвердить реальную потребность пользователей, провести CustDev с заказчиками и мастерами, а также уточнить ценностное предложение и конкурентное преимущество.
Ключевые выводы	Стартап решает потенциально актуальную проблему рынка бытовых и строительных услуг, однако продукт и стратегия масштабирования пока недостаточно проработаны и требуют подтверждения на реальных пользователях.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на тестировании MVP с первыми пользователями, провести интервью с обеими сторонами платформы и уточнить модель привлечения клиентов и позиционирование продукта.

159. Стартап-проект Connected MCHJ

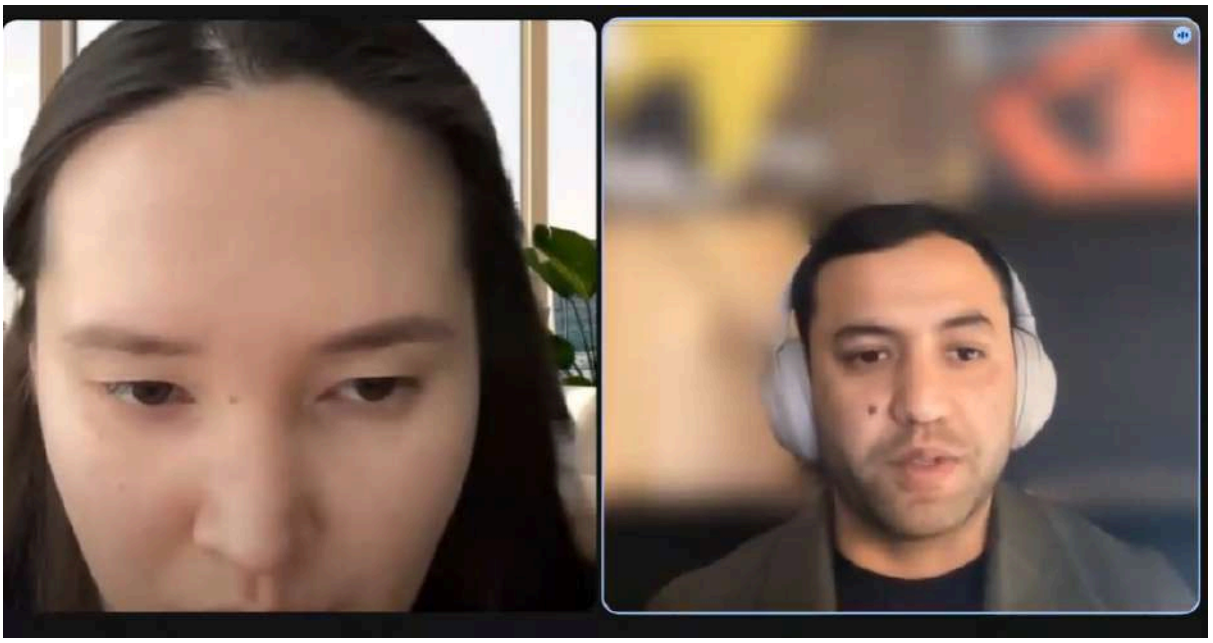


График проведения обучающих консультаций:

Дата проведения	14.02.2026
Тема консультации	Диагностика
Онлайн/оффлайн	Онлайн
Продолжительность	30 минут

Перечень привлеченных экспертов:

Ф.И.О.	Казкенова Альмира Алановна
Должность	Трекер
Организация	ЧК Take Five Limited
Профильная компетенция	Проведение индивидуальной экспертной консультации со стартапом с целью оценки проекта, анализа его текущей стадии развития, бизнес-модели и потенциала масштабирования.
Контактные данные	+77768561500

Сведения об участниках консультации:

Ф.И.О.	Хамдомджон Гозиев
Проект/компания	Connected MCHJ
Адрес электронной почты	gozievkh@gmail.com
Номер телефона	+998 95-700-5040

Диагностическая справка по итогам консультаций:

Краткое описание проведенной работы	Проведена первичная трекерская диагностика стартапа, создающего платформу для B2C-консультаций с экспертами из различных индустрий. Эксперты могут публиковать контент и оказывать платные консультации. Модель монетизации — комиссионная, с возможным внедрением freemium-модели. Команда состоит из трех человек, текущий фокус — привлечение экспертов на платформу.
Выявленные потребности проектов	Проекту необходимо сбалансировать стратегию привлечения экспертов и пользователей, а также выстроить масштабируемые каналы роста и маркетинга.
Ключевые выводы	Стартап имеет инвестиционную поддержку и следит за ключевыми метриками, однако рост пользовательской базы будет зависеть от успешного формирования активного сообщества экспертов и спроса со стороны пользователей.
Рекомендации по развитию	Сфокусироваться на подтверждении спроса со стороны пользователей, усилить маркетинговую стратегию и протестировать различные модели монетизации для достижения планируемого роста MRR.

Д.Кожатаев
Директор ТОО “Бизнес-инкубатор MOST”