КЕЛІСІЛДІ

АҚ «Сауда саясатын дамыту орталығы «QazTrade»

Бас директордың орынбасары

Әбілда А.А. _____

БЕКІТІЛДІ

ТОО «VideoStyle «ВидеоСтайл»

Директор

Поляев А._____

ЕСЕП

Қосымша келісім бойынша орындалған қызметтер туралы №060840006503/260041/01 Мемлекеттік туралы шартқа қызметтерді сатып алу 05.05.2026 ж. бастап № 060840006503/260041/00

Амстердам қаласындағы сауда-экономикалық миссия (Нидерланд Корольдігі) 2026 жылғы 8-10 маусым аралығында

Алматы қ. 2026

Мазмұны

1. Кіріспе.....3
2. Қазақстандық қатысушылардың тізімі.....5
3. B2B келіссөздерін ұйымдастыру 7
   3.1. Келіссөздердің B2B фоторепортажы 13
4. Сыртқы кездесулерді ұйымдастыру.....15
5. Келісімдерге қол қоюға жәрдемдесу.....20
6. Іс-шара өтетін орынды ұйымдастыру 24
7. B2B келіссөздерін жүргізу үшін конференц – залды қайта жабдықтау.....30
8. Кофе – брейкпен қамтамасыз ету.....34
9. Миссияға қатысушылардың қонақ үйде тұруын қамтамасыз ету 37
10. Миссияға қатысушылардың көлікпен қамтамасыз ету.....40
11. Каталогтармен қамтамасыз ету және басып шығару.....43
12. Аудармашылмен қамтамасыз ету.....49
13. Кәдесый өнімдерімен қамтамасыз ету.....51
14. Фото және бейне түсіруді қамтамасыз ету.....52
15. Баспасөз хабарламалары.....53
   15.1. Баспасөз хабарламасы №1.....53
   15.2. Баспасөз хабарламасы №2.....55
16. Қазақстан Республикасының Нидерланды Корольдігіне сауда – экономикалық миссиясының нәтижелері.....57

Кіріспе

Тапсырыс берушінің Техникалық сипаттамасына сәйкес жасалған Қазақстан Республикасының Нидерланды Корольдігіне сауда-экономикалық миссиясын ұйымдастыру және өткізу бойынша қызметтерді көрсету туралы келісімді орындау шеңберінде Қызмет көрсетуші 2026 жылғы 8-10 маусым аралығында Амстердамда қазақстандық өндірушілер мен экспортқа бағытталған кәсіпорындардың қатысуымен сауда-экономикалық миссияны ұйымдастырып, жүзеге асырды.

Сауда-экономикалық миссияның негізгі мақсаты қазақстандық өнімдер мен қызметтерді Нидерланды Корольдігінің нарығына шығаруға жәрдемдесу, екіжақты сауда-экономикалық ынтымақтастықты дамыту, екі елдің бизнес өкілдері арасында тікелей іскерлік байланыстар орнату, Қазақстан Республикасының экспорттық әлеуетін кеңейту болды.

Сауда-экономикалық миссия Техникалық сипаттаманың талаптарына сәйкес ұйымдастырылды және оған қазақстандық делегацияның GreenTech халықаралық мамандандырылған көрмесіне қатысуын ұйымдастыру, іс-шараның ресми бөлігін өткізу, қазақстандық және голландиялық компаниялар арасында B2B келіссөздерін ұйымдастыру, қатысушылардың тұруын қамтамасыз ету, трансфер қызметтері, ілеспе аударма, фото және бейне түсіру, сондай-ақ ақпараттық-презентация материалдарын шығару кірді.

2026 жылғы 9 маусымда миссия мүшелері GreenTech халықаралық мамандандырылған көрмесіне қатысып, агроөнеркәсіп кешеніндегі, жылыжай шаруашылығындағы, тұрақты ауыл шаруашылығындағы және онымен байланысты салалардағы заманауи технологиялар мен инновациялық шешімдерді зерттеді. Түстен кейін Қазақстан-Нидерланды сауда-экономикалық форумы өтті, онда Қазақстан Республикасының экспорттық әлеуеті туралы презентациялар, тиісті ұйымдар мен компаниялар өкілдерінің баяндамалары, сондай-ақ қазақстандық және голландиялық бизнес өкілдері арасындағы B2B келіссөздері ұйымдастырылды.

Миссияға агроөнеркәсіп секторы, тамақ өнеркәсібі, ауыл шаруашылығы өндірісі мен өңдеуі, IT шешімдері және басқа да экспортқа бағытталған салаларды қоса алғанда, экономиканың әртүрлі салаларын білдіретін 13 қазақстандық компания қатысты. Іс-шара барысында Нидерланды Корольдігінің голландиялық компанияларының өкілдерімен, импорттаушыларымен, дистрибьюторларымен, салалық қауымдастықтарымен және басқа да мүдделі ұйымдарымен B2B келіссөздері ұйымдастырылды.

Сауда-экономикалық миссияның қорытындысы бойынша қазақстандық және голландиялық компаниялар арасындағы ынтымақтастықты одан әрі дамыту туралы келісімдерге қол жеткізілді, қазақстандық өнімдерді Голландия нарығына жылжыту және жеткізу мәселелері бойынша келіссөздер жүргізілді, өзара тиімді серіктестіктерді дамытуға және бірлескен бастамаларды жүзеге асыруға бағытталған үш ынтымақтастық туралы келісімге қол қойылды.

Бұл есеп Жеткізушінің келісімшарт бойынша міндеттемелерін орындағанын растау үшін дайындалды және жүргізілген іс-шаралар, көрсетілген қызметтер

туралы ақпаратты, сондай-ақ Қазақстан Республикасының Нидерланды Корольдігіне сауда-экономикалық миссиясының нәтижелері бойынша растайтын материалдарды қамтиды.

2. Амстердамдағы (Нидерланды Корольдігі) сауда-экономикалық миссияға қатысушылардың тізімі

№	Компания атауы	Байланыс тұлғасы және телефон	Ұйымның қызмет саласы
1.	ЖШС «Alfish»	Асқат Мақсұтов	Балықты, шаянтәрізділерді және моллюскаларды өңдеу және сақтау
2.	Авторлық дизайн үйі «Алтын Орда»	Ырза Тұрсынзада	Тоқыма бұйымдары
3.	ЖШС «Kazagro-Pro»	Айбек Елубайұлы	Астық, жем, май, майлы дақылдар, дәнді дақылдар, бұршақ дақылдарының көтерме саудасы
4.	ЖШС «Galant Trade»	Руслан Рамазанов	Ауыл шаруашылығы өнімдерін сыртқы нарықтарға жеткізуге маманданған экспортқа бағытталған компания. Жасымық, зығыр, арпа, бидай, жем ұны экспорты
5.	ЖК «Саматов МА»	Мәди Саматов	Мал азығын өндіру (жоңышқа түйіршіктері)
6.	ЖШС «Эридон»	Манат Оспанов	Майлы және бұршақ тұқымдас дақылдар
7.	ЖШС «Fergus Trade»	Әлішер Қияшев	Дәнді және майлы дақылдар экспорты
8.	ЖШС «Central Asia Commodities»	Илтамир Ибрагимов	Құрама жем, дәнді және майлы дақылдарды көтерме саудаға, атап айтқанда бидай экспортына маманданған компания
9.	ЖШС «Ozon Agro»	Владимир Сочинский	Өнеркәсіптік озондау технологиясын қолдана отырып, өнеркәсіптік кешендегі шығындарды оңтайландыру
10.	ЖШС «AGRO EXPORT SUNGAT»	Виктория Сюникаева	Дәнді және бұршақ дақылдарын өсіру және тұқым шаруашылығы
11.	ЖШС «Status Management Group »	Азамат Өтепбергенов	Сауда-логистикалық холдинг. Сауда және көлік логистикасы саласындағы еншілес компанияларды басқаратын компания
12.	ЖШС «Nur Zhol Company»	Жанна Шайкисламина	Көлік логистикасы, экспедиция
13.	ЖШС «СОЛТУСТІК ТРАНС»	Айдар Ақжігітов	Дәнді және майлы дақылдар саудасы

Сауда-экономикалық миссияны ұйымдастыру және жүзеге асыру бойынша қызметтерді көрсету шеңберінде Қызмет көрсетуші Қазақстан Республикасы заңнамасының талаптарын, Мемлекеттік сатып алу туралы шарттың талаптарын және Техникалық сипаттаманың ережелерін сақтады. Іс-шараны жүзеге асыру кезінде жалпы қабылданған халықаралық стандарттар мен іскерлік іс-шаралар индустриясының (MICE) озық тәжірибелері қолданылды.

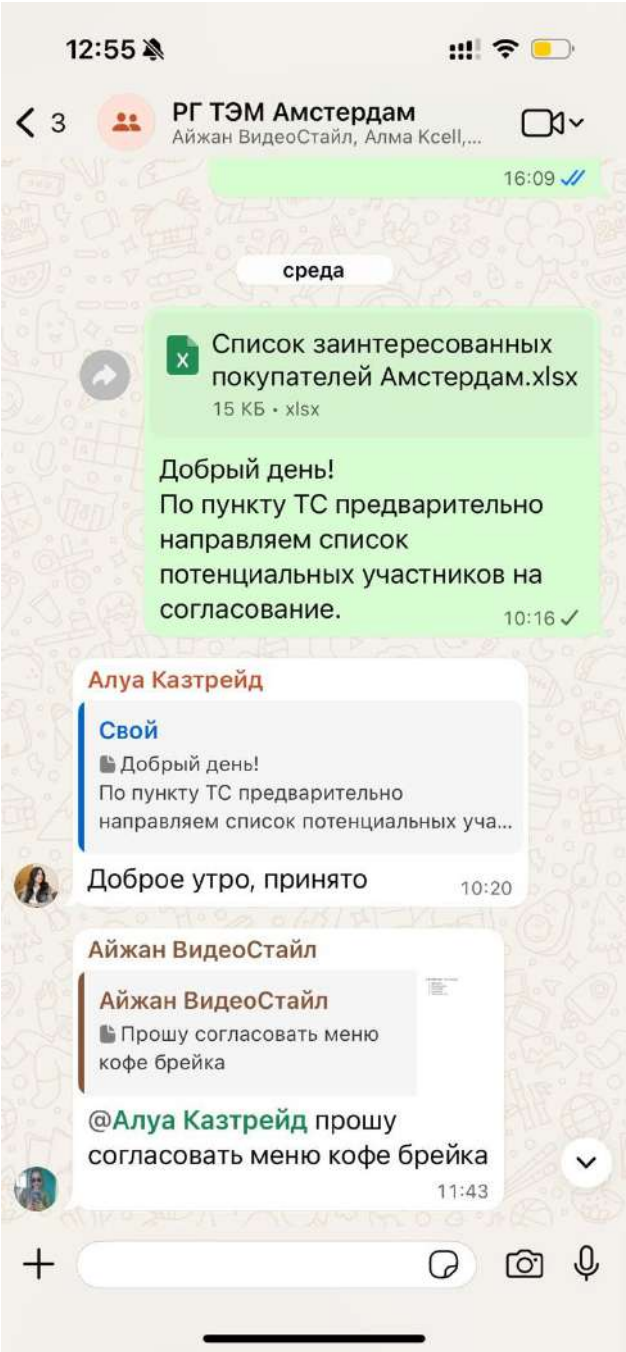
Халықаралық іскерлік іс-шараларды ұйымдастыру саласындағы әлемдегі жетекші ұйымдардың бірі болып табылатын Халықаралық конгресстер мен конференциялар қауымдастығының (ICCA — Халықаралық конгресс және конвенция қауымдастығы) ұсыныстарына ерекше назар аударылды. ICCA 100-ден астам елден мыңдаған кәсіби сала қатысушыларын біріктіреді және халықаралық форумдарды, конференцияларды, көрмелерді, конгресстерді және іскерлік миссияларды өткізудің танылған тәсілдерін әзірлейді.

Іс-шараны дайындау және өткізу кезінде қатысушыларды тіркеу, бизнес-бағдарламаны ұйымдастыру, шетелдік серіктестермен өзара әрекеттесу, ақпараттық қолдау, алаң жұмысын үйлестіру және қатысушылар үшін қолайлы жағдайлар жасау бойынша халықаралық тәжірибелер ескерілді. Бұл іс-шараның жоғары ұйымдастырушылық деңгейін қамтамасыз етуге және халықаралық сауда-экономикалық ынтымақтастықты дамыту бойынша қойылған мақсаттарға қол жеткізуге мүмкіндік берді.

3. B2B келіссөздерін ұйымдастыру.

Қазақстандық өнімді сатып алуға әлеуетті қызығушылық танытқан кемінде 80 (сексен) шетелдік сатып алушының іс-шараға қатысуын қамтамасыз ету, бұл ретте әрбір қазақстандық қатысушыға кемінде 5 (бес) шетелдік компаниядан келетін баламалы қатысу көлемі сақталуы тиіс.

Тапсырыс берушімен алдын ала келісім бойынша



№	Company	Representative	Email address and phone	Activities of company
1	FrieslandCampina	Jan Derck van Karnebeek - CEO	info@frieslandcampina.com	Dairy products and dairy cooperative
2	Royal A-ware	Jan Anker — CEO	info@royal-aware.com	Dairy products and cheese production
3	DOC Kaas	Roelof Joosten — Director / Senior dairy leadership	nfo@dockaas.nl	Cheese manufacturing
4	Vreugdenhil Dairy Foods	Roelof Bleker — CEO	info@vreugdenhil.com	Milk powders and dairy ingredients
5	CONO Kaasmakers	Ruud Hielkema — Director	info@conokaas.nl	Premium cheese production
6	Royal Smilde	Jeroen Smilde — CEO	info@smilde.com	Food products and ingredients
7	Zeelandia	Ad Smits — CEO	info@zeelandia.nl	Bakery and confectionery ingredients
8	Flora Food Group	Jane Miller — CEO	info@florafoodgroup.com	Plant-based foods, spreads and oils
9	Royal Lactalis Leerdammer	Bastien Debaere — Managing Director NL	info@leerdammer.nl	Cheese production
10	VanDrie Group	Hans van den Dries — CEO	info@vandriegroup.com	Veal production and meat industry
11	The Greenery	Loek Hermans (Supervisory Board Chair), Dirk-Jan de Bruijn — CEO	info@thegreenery.com	Fresh produce export and distribution
12	Nature’s Pride	Marco van Zijverden — CEO	info@naturespride.eu	Exotic fruits and vegetables importer
13	FruitMasters	Hans Molenaar — CEO	info@fruitmasters.com	Fruit cooperative and fruit trading
14	Eosta	Volkert Engelsman — CEO	info@eosta.com	Organic fruits and vegetables
15	Harvest House	Henk de Bode — Director	info@harvesthouse.nl	Greenhouse-grown produce marketing
16	Best Fresh Group	Hans de Winter — CEO	info@bestfreshgroup.com	Fresh produce import, export and distribution
17	Staay Food Group	Pieter de Staay — CEO	info@staayfoodgroup.com	International fruit and vegetable trading
18	Van Oers United	Jan van Oers — Director	info@vanoersunited.com	Vegetable production and supply
19	P. van Meir		info@vanmeir.nl	Fresh produce trading
20	Bakker Barendrecht	Michiel van den Berg — CEO	info@bakkerbarendrecht.nl	Fresh produce logistics and distribution

21	Rijk Zwaan	Frits van Dijk — CEO	nfo@enzazaden.com	Vegetable seed breeding and production
22	Bejo Zaden	Maarten van der Meer — CEO	info@bejo.nl	Vegetable seed breeding and production
23	Hazera Seeds	Michiel van Doorn — Managing Director	info@hazera.com	Global seed company
24	Syngenta Seeds NL	Peter Lötscher — Country/Regional Head	info@syngenta.com	Agricultural seeds
25	Bayer Crop Science NL	Frank Terhorst — Global Seeds	info@bayer.com	Seeds and agricultural technologies
26	Takii Europe	Koji Takii — CEO	info@takii.eu	Seed breeding and production
27	East-West Seed	Rijk Zwaan – regional manager	info@eastwestseed.com	Vegetable seed company
28	Nickerson-Zwaan	Rijk Zwaan - RM	info@nickerson-zwaan.com	Seed breeding and sales
29	Pop Vriend Seeds	Henk van den Brink — Managing Director	info@popvriendseeds.com	Vegetable seed production
30	Priva	Meiny Prins — CEO	info@priva.com	Greenhouse automation and climate solutions
31	Ridder	Jan van der Velden — CEO	info@ridder.com	Greenhouse technology and systems
32	Koppert Biological Systems	Emilie de Jong — CEO	info@koppert.nl	Biological crop protection and pollination
33	Certhon	Peter Hendriks — CEO	info@certhon.com	Greenhouse construction and technology
34	KUBO Group	Tjerk de Haas — CEO	info@kubo.nl	Greenhouse design and construction
35	Van der Hoeven Horticultural	Arjan van der Hoeven — Director	info@vdhgroup.com	Greenhouse projects and horticultural solutions
36	Royal FloraHolland	Steven van Schilfgaarde — CEO	info@floraholland.com	Flower auction and floriculture trading
37	Anthura	Marco van Zijverden	info@anthura.nl	Orchid and ornamental plant breeding
38	Horticoop	Jan van den Brink — Director	info@horticoop.nl	Greenhouse equipment and solutions
39	Logiqs	Jan Willem van der Linden — CEO	info@logiqs.nl	Automation systems for horticulture and logistics
40	Royal Cosun	Joep van den Nieuwenhuyzen — CEO	info@cosun.com	Sugar production and food ingredients

41	Sensus	Herman Holtus	info@sensus.nl	Chicory-based food ingredients
42	Royal Avebe	Siem Jan Schenk — CEO	info@avebe.com	Potato starch and food ingredients
43	Agrifirm	Dick Hordijk — CEO	info@agrifirm.com	Animal feed and agricultural services
44	ForFarmers	Pieter Wolleswinkel — CEO	info@forfarmers.eu	Animal feed production
45	De Heus	Co de Heus — CEO	info@deheus.com	Animal feed manufacturing
46	Cargill Netherlands	Marcel Smits — Country President (Benelux)	info@cargill.com	Feed, agricultural commodities and ingredients
47	Louis Dreyfus Company NL	Michael Gelchie	info@ldc.com	Agricultural commodities trading
48	AB Texel	Peter van Dijk — CEO	info@abtexel.com	Agricultural logistics and transport
49	HZPC	Gerard Backx — CEO	info@hzpc.com	Seed potato breeding and production
50	Aviko	Timo Hoogeboom — CEO	info@aviko.com	Potato processing and potato products
51	Lamb Weston EMEA	Paul Maes — Managing Director	info@lambweston.eu	Potato products manufacturing
52	Farm Frites	Henk van Dijk — CEO	info@farmfrites.com	Frozen potato products
53	Agrico	Dirk-Jan van der Velde — CEO	info@agrico.nl	Seed potatoes and potato trading
54	Meijer Potato	Roderik Meijer — CEO	info@meijerpotato.com	Potato breeding
55	HZPC	Christophe Gauchet – managing director	info@hzpc.com	Seed potato breeding and production
56	Solynta	Peter Poortinga — CEO	info@solynta.com	Potato production and marketing
57	Nedato	Arjan Smit — Director	info@nedato.com	Potato processing and trading
58	Schaap Holland	Jan Schaap — Director	info@schaapholland.nl	Potato processing and trading
59	Rixona (Aviko group)	Dick Zelhorst - managing director	info@rixona.com	Potato flakes and potato ingredients
60	Port of Rotterdam Authority	Boudewijn Siemons — CEO	info@portofrotterdam.com	Port management and logistics
61	Royal Schiphol Group	Pieter van Oord — CEO	info@schiphol.nl	Airport management and aviation logistics
62	Kuehne+Nagel NL	Marc Engel — Country Managing Director	info@kuehne-nagel.com	International logistics and freight forwarding
63	Rhenus Logistics NL	Tobias Bartz — CEO	info@rhenus.com	Logistics and transportation services

64	Neele-Vat Logistics	Bart Neele — CEO	info@neele-vat.com	Logistics and customs services
65	DFDS Logistics	Torben Carlsen — CEO	info@dfds.com	Shipping and logistics services
66	Vos Logistics	Frank Verhoeven — CEO	info@voslogistics.com	Transportation and warehousing
67	Jan de Rijk Logistics	Jan de Rijk — Founder/Owner	info@janderijk.com	International freight transport
68	Westerman Logistics	Henk Westerman — CEO	info@westermanlogistics.com	Logistics and supply chain services
69	Maersk Netherlands	Vincent Clerc — CEO	info@maersk.com	Shipping and logistics
70	Ahold Delhaize	Frans Muller — CEO	info@aholddelhaize.com	Food retail and supermarket group
71	Albert Heijn	Marit van Egmond — CEO	info@ah.nl	Supermarket chain
72	Jumbo Supermarkten	Ton van Veen — CEO	info@jumbo.com	Supermarket chain
73	Sligro Food Group	Koen Slippens — CEO	info@sligrofoodgroup.nl	Food wholesale distribution
74	Bidfood NL	Joost Koffeman — CEO	info@bidfood.nl	Foodservice and HoReCa supply
75	HANOS	John van den Broek — CEO	info@hanos.nl	Foodservice wholesale supplier
76	Makro NL	Freek van Beek - CEO	info@makro.nl	Wholesale and retail trade
77	Vion Food Group	Ronald Lotgerink — CEO	info@vionfoodgroup.com	Meat processing and food production
78	Zwanenberg Food Group	Hennie Zwanenberg — CEO	info@zwanenberg.com	Processed meat and food products
79	Van Rees Group (tea/food trade)	Marco van Rees — CEO	info@vanreesgroup.com	Tea and food trading
80	Lely — dairy robotics	André van Troost — CEO	info@lely.com	Dairy farming robotics and automation
81	Marel Poultry	Árni Oddur Thórdarson — CEO	info@marel.com	Poultry processing equipment
82	Moba	Jan van den Biggelaar — CEO	info@moba.net	Egg grading and processing equipment
83	Viscon Group	Adrie Visser — CEO	info@viscongroup.eu	Industrial automation solutions
84	Tolsma-Grisnich	Harm Tolsma — CEO	info@tolsma-grisnich.com	Agricultural storage technologies
85	Meyn Food Processing	Jan van den Bosch — CEO	info@meyn.com	Poultry processing systems
86	Bosman Van Zaal	Peter Bosman — CEO	info@bosmanvanzaal.com	Greenhouse and horticultural technologies
87	DENSO AgriTech NL	Gert-Jan van der Valk — CEO	info@denso.com	AgriTech and greenhouse automation

88	Koppert Machines	Paul Koppert — Managing Director	info@koppert.nl	Agricultural machinery and equipment
89	Van Aarsen	Jan van Aarsen — CEO	info@vanaarsen.com	Feed production machinery
90	Corbion	Olivier Rigaud — CEO	info@corbion.com	Food ingredients and biobased solutions
91	DSM-Firmenich	Dimitri de Vreeze — CEO	info@dsm-firmenich.com	Nutrition, food ingredients and biosciences
92	Doens Food Ingredients	Jan Doens — Director	info@doensfood.com	Food ingredients supplier
93	Oerlemans Foods	Jan van der Meulen — CEO	info@oerlemans-foods.nl	Frozen vegetables, fruits and potato products
94	Century Products	Walter Aleman — Managing Director	info@centuryproducts.nl	Food ingredients and trading
95	Limax BV	Rob Menheere — Commercial	info@limax.nl	Food ingredients and product distribution
96	Baltussen Konserven	Hans Baltussen — Director	info@baltussen.nl	Processed fruit and vegetable products
97	Driessen Food	Christiaan Driessen — Directeur	info@driessenfood.nl	Food production and distribution
98	Hak BV (vegetables)	Martine van der Knaap — CEO	info@hak.nl	Processed vegetables and legumes
99	Friesland Foods Trading / subsidiaries	Jan Derck van Karnebeek— CEO	info@frieslandcampina.com	International dairy trade
100	Barenbrug Holland	Pieter Barenbrug — CEO	info@barenbrug.nl	Forage grass and turf seed breeding

Іс-шара аясында агроөнеркәсіптік кешен, тамақ өнеркәсібі, агротехнологиялар, логистика, бөлшек және көтерме сауда салаларында жұмыс істейтін Нидерландтың және халықаралық жетекші компанияларының өкілдері қатысты.

Қатысушылар қатарында ірі импорттаушылар мен дистрибьюторлар, салалық компаниялар, сондай-ақ жаһандық корпорациялар мен нарықтың технологиялық көшбасшылары болды. Олардың қатарында FrieslandCampina, Ahold Delhaize, Albert Heijn, Jumbo Supermarkten, Cargill, Louis Dreyfus Company, Bayer Crop Science, Syngenta Seeds, Maersk Netherlands, Royal FloraHolland, Priva, De Heus, Aviko, Lamb Weston, Rijk Zwaan және басқа да компаниялар бар.

Іс-шараға компаниялардың бас директорлары, атқарушы директорлары, сондай-ақ бизнесті дамыту, сатып алу, логистика және халықаралық ынтымақтастық мәселелеріне жауапты халықаралық бөлімшелердің жетекшілері мен уәкілетті өкілдері қатысты.

3.1. B2B келіссөздерінің фоторепортажы

«AGRO EXPORT SUNGAT» LLP

4. Сыртқы кездесулерді ұйымдастыру

Тапсырыс берушінің жазбаша өтінішіне сәйкес, GreenTech Amsterdam 2026 көрмесі аумағында жергілікті және басқа да кездесулер ұйымдастырылды.

Қазақстан Республикасы делегациясының GreenTech Amsterdam 2026 халықаралық көрмесіне қатысуы аясында қазақстандық және голландиялық компаниялар арасында іскерлік байланыстарды орнату және дамыту бойынша жұмыстар ұйымдастырылды. Бағдарламаның негізгі бағыттарының бірі сауда-экономикалық ынтымақтастықты дамытуға, тәжірибе алмасуға, жаңа серіктестерді тартуға және отандық кәсіпорындардың экспорттық мүмкіндіктерін кеңейтуге бағытталған бірқатар екіжақты іскерлік кездесулер өткізу болды.

Қазақстан делегациясының қатысушыларының бейінін ескере отырып, Нидерланды Корольдігінің агроөнеркәсіптік кешен, өсімдік шаруашылығы, мал шаруашылығы, ауыл шаруашылығы өнімдерін өңдеу, логистика, инновациялық технологиялар және тұрақты ауыл шаруашылығын дамыту салаларында жұмыс істейтін компаниялары арасында әлеуетті серіктестерді анықтау және іріктеу бойынша алдын ала жұмыстар жүргізілді.

GreenTech Amsterdam 2026 көрмесі аясында көрме кешенінде қазақстандық компаниялар мен тиісті голландиялық ұйымдардың өкілдері арасында кемінде жеті мақсатты кездесу ұйымдастырылып, өткізілді. Келіссөздер жеке форматта өтті және ынтымақтастықтың нақты салаларын, өнімдердің экспорттық әлеуетін, жеткізу шарттарын, логистикалық шешімдерді, заманауи технологияларды енгізуді және бірлескен жобаларды іске асыруды талқылауға бағытталған.

Атап айтқанда, ЖШС «Kazagro-Pro», ЖШС «Galant Trade», ЖШС «Fergus Trade», ЖШС «Central Asia Commodities», ЖШС «Эридон», ЖК «Саматов М.А.» және ЖШС «Ozon Agro» өкілдері Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығы өнімдерін өндірушілермен және экспорттаушылармен ынтымақтастықты дамытуға мүдделі голландиялық компаниялармен келіссөздер жүргізді.

Кездесулер барысында тараптар Еуропалық Одақ нарығына дәнді, майлы және бұршақ тұқымдас дақылдарды жеткізу перспективаларын, ауыл шаруашылығы өнімдерін өңдеу саласындағы ұзақ мерзімді ынтымақтастық мүмкіндіктерін және еуропалық стандарттарға сәйкес өнім сапасын қамтамасыз ету мәселелерін талқылады. Агроөнеркәсіп секторында инновациялық технологияларды енгізуге, соның ішінде өнімділікті арттыру, өндіріс процестерін оңтайландыру және экологиялық тұрақты ауыл шаруашылығы тәжірибелерін енгізу шешімдеріне ерекше назар аударылды.

Қазақстандық компаниялардың мал азығы мен мал шикізатын экспорттау саласындағы ұсыныстары голландиялық тарап арасында ерекше қызығушылық тудырды. Жеке кәсіпкерлердің өкілдері «Саматов М.А.» жоңышқа өнімдерін ұсынып, ауыл шаруашылығы жануарларына арналған жем өндіру саласында жұмыс істейтін компаниялармен ынтымақтастық мүмкіндіктерін талқылады. Келіссөздер нәтижесінде диалогты жалғастыру және коммерциялық ұсыныстармен алмасу туралы келісімдерге қол жеткізілді.

Сонымен қатар, келіссөздер барысында көлік логистикасы, жүк тасымалдау және Қазақстан мен Еуропалық Одақ елдері арасында тиімді жеткізу жолдарын құру мәселелері қарастырылды. ЖШС «Nur Zhol Company» және ЖШС «Status Management Group» өкілдері әлеуетті серіктестермен халықаралық көлікті ұйымдастыру, мультимодальды логистика және ірі еуропалық көлік хабтарының инфрақұрылымдық мүмкіндіктерін пайдалану мәселелерін талқылады.

Кездесулерден кейін қатысушылар байланыс деректерімен, презентация материалдарымен алмасты. Әрі қарай өзара іс-қимыл, қосымша онлайн келіссөздер жүргізу, сондай-ақ сауда, инвестиция және заманауи агротехнологияларды енгізу саласындағы ынтымақтастықтың перспективалы бағыттарын әзірлеу бойынша алдын ала келісімдерге қол жеткізілді.

GreenTech Amsterdam 2026 көрмесінде іскерлік кездесулерді ұйымдастыру және өткізу қазақстандық өндірушілердің өнімдерін халықаралық нарықтарға шығаруға, еуропалық серіктестермен іскерлік байланыстарды нығайтуға, отандық компаниялардың халықаралық бизнес қауымдастығы өкілдері арасында танылуын арттыруға қолайлы жағдай туғызды.

Тапсырыс берушінің өтінім хаты

«QazTrade»
сауда саясатын дамыту орталығы»
акционерлік қоғамы
Заңды мекен-жай: Қазақстан
Республикасы, 010000, Астана қаласы, Есіл
ауданы, Мәңгілік Ел даңғылы, 8/2 ғимарат
Нақты мекен-жай: Қазақстан
Республикасы, Z19X4KO, Астана қаласы,
Нұра ауданы, Санжар Асфендияров
көшесі, 8а
тел.: +7/7172/76-88-05,
e-mail: kense@qaztrade.org.kz

QazTrade
CENTER FOR TRADE POLICY DEVELOPMENT

Акционерное общество
«Центр развития торговой политики
«QazTrade»
Юр. адрес: Республика Казахстан, 010000,
город Астана, район Есиль, проспект
Мангилик Ел, здание 8/2
Факт. адрес: Республика Казахстан,
Z19X4KO, город Астана, район Нура,
улица Санжара Асфендиярова, 8а
тел.: +7/7172/76-88-05,
e-mail: kense@qaztrade.org.kz
www.qaztrade.org.kz

№02-1/43
04.06.2026

ТОО «VideoStyle»

АО «Центр развития торговой политики «QazTrade» в рамках организации торгово-экономической миссии Республики Казахстан в Королевство Нидерландов, запланированной на период 8–10 июня 2026 года в г. Амстердам, настоящим сообщает об уточнении отдельных условий транспортного и организационного сопровождения делегации.

В соответствии с ранее предусмотренными условиями технической спецификации предусматривалось предоставление следующих видов транспорта: 2 минивэна, 1 автобус, а также 1 автомобиль представительского класса.

Вместе с тем, с учетом ограниченного количества участников казахстанской делегации, а также в целях оптимизации логистики и рационального использования средств, сообщаем об отсутствии необходимости предоставления вышеуказанных видов транспорта в полном объеме.

В этой связи просим предусмотреть предоставление только 1 автобуса на все дни проведения мероприятия — 8, 9 и 10 июня 2026 года — в соответствии с согласованной программой пребывания делегации.

Кроме того, по пунктам 3.3 и 3.4 технической спецификации, касающимся организации выездных встреч и иных деловых встреч, сообщаем следующее.

В связи с ограниченным временем пребывания делегации в г. Амстердаме, сжатым графиком программы, а также необходимостью эффективного использования времени участников, просим организовать выездные и иные деловые встречи с компаниями непосредственно на площадке международной выставки GreenTech Amsterdam 2026.

Проведение встреч на территории выставочного комплекса позволит минимизировать дополнительные логистические передвижения, обеспечить своевременное участие делегации в запланированных мероприятиях, а также создать более удобные условия для проведения переговоров с профильными компаниями, представленными на выставке.

Просим принять вышеуказанные уточнения в работу при организации транспортного и делового сопровождения торгово-экономической миссии Республики Казахстан в Нидерланды

Заместитель генерального директора **А. Әбілда**

Исп: Г. Ақбердиева
Тел: +77752308413

dalsem

Keeping it PURE:
No carpet,
less impact,
more sustainability
OVER
7,000m²
OF CARPET
REMOVED
EVERY CHOICE MATTERS.
Steenks
Service
stand 01.400

5. **Миссия қорытындысы бойынша тараптар арасында келісімдерге қол қоюға қолдау көрсетілді.**

Келісім №1

Меморандум о взаимопонимании между акционерным обществом «Национальная компания «KAZAKH INVEST», DENSO Group и Food Ventures

Настоящий Меморандум о взаимопонимании (далее – Меморандум) заключен между:

Акционерным обществом «Национальная компания «KAZAKH INVEST» (далее – KAZAKH INVEST), с головным офисом по адресу: Республика Казахстан, 010000, город Астана, Есильский район, проспект Мангилик Ел 55/20, в лице Зарубежного Представителя, *Сарыбаевой Улбосын*, действующего на основании доверенности от 1 июня 2026 года № 34,

и

«DENSO Group» (далее – Компания), с головным офисом по адресу: Королевство Нидерландов, 1382 JL, г. Весп, Hogeweyselaan 165, в лице директора *Юдзи Ишизука*, действующего на основании Устава компании,

и

«FoodVentures B.V.» (далее – Компания), с головным офисом по адресу: Королевство Нидерландов, 2672 ZX, г. Наалдвейк, Европа 1, в лице Главного исполнительного директора (CEO) *Дирка Алевена*, действующего на основании Устава компании,

1. KAZAKH INVEST и Компании, далее именуемые «Сторонами», считают, что Меморандум составлен с учетом принципов взаимовыгодного сотрудничества, взаимопонимания, уважения и доверия.

Стороны рассчитывают, что Меморандум станет важным механизмом повышения конкурентоспособности бизнеса в Республике Казахстан и Королевстве Нидерландов, создаст основу для развития тесных коммерческих связей и увеличения объема двусторонних инвестиций и трансферта технологий.

В рамках Меморандума Стороны договорились о нижеследующем:

1.1. Компании выражают намерение рассмотреть возможность инвестирования **в реализацию проекта по расширению тепличного комплекса в Казахстане** (далее - Проект).

1.1.1. Планируемый объем инвестиций составляет 50 млн. евро;

1.1.2. Прогнозируемая выручка за 5 лет деятельности составит 75 млн. евро;

1.1.3. Планируемое число новых рабочих мест 200.

1.2. Вопросы, связанные с реализацией и финансированием вышеуказанного Проекта и других проектов, подлежат регулированию в соответствии с отдельными контрактами и соглашениями, что не препятствует созданию рабочей группы, состоящей из

Memorandum of Understanding between «KAZAKH INVEST» NC» JSC and DENSO Group and Food Ventures

This Memorandum of Understanding (hereinafter referred to as MOU) is concluded between:

«KAZAKH INVEST» National Company» JSC, (hereinafter KAZAKH INVEST) with its head office at the following address: Republic of Kazakhstan, 010000, Astana, Esil district, Mangilik El 55/20, and herein duly represented by its *Foreign Representative, Ulbossyn Sarybayeva* acting on the basis of Power of Attorney dated 1 June 2026 № 34.

and

«DENSO Group» (hereinafter referred to as Company) having its registered office at Hogeweyselaan 165, 1382 JL Weesp, the Kingdom of the Netherlands, represented by *Mr. Yuji Ishizuka, Director*, acting on the basis of the Articles of Association,

and

«Food Ventures» (hereinafter referred to as Company) having its registered office at Europa 1, 2672 ZX Naaldwijk, the Kingdom of the Netherlands, represented by *Mr. Dirk Aleven, Chief Executive Officer*, acting on the basis of the Articles of Association.

1. KAZAKH INVEST and both Companies, hereinafter referred to as 'Parties', consider that the MOU was created based on the principles of mutual benefit, understanding, respect, and trust.

The Parties expect this MOU to become an important mechanism in improving business competitiveness in the Republic of Kazakhstan and the Kingdom of the Netherlands and will provide a basis for developing close commercial relationships and increasing the number of bilateral investments and technology transfer.

In the framework of the signed MOU, KAZAKH INVEST and Companies agreed on the following issues:

1.1. The Companies expresses an intention to consider investing **in expansion of greenhouse complex in Kazakhstan** (hereinafter referred to as Project).

1.1.1. The planned amount of investment is EUR 50 million;

1.1.2. The anticipated revenue in 5 years of operation will make up EUR 75 million;

1.1.3. The estimated number of new jobs is 200.

1.2. The issues related to the realization and financing of the above Project and other projects shall be regulated in accordance with individual contracts and agreements, which does not preclude from the establishment of a working group, consisting of

представителей Сторон настоящего Меморандума, для координации взаимодействия.

1.3. KAZAKH INVEST в пределах своей компетенции намерен:

- поддерживать инициативы Компаний по вопросу реализации Проекта и способствовать созданию благоприятных условий для его реализации;
- содействовать в получении от государственных органов Республики Казахстан информации, необходимой для успешной реализации Проекта;
- организовывать встречи Компаний с потенциальными партнерами;
- информировать Компании о возможных формах государственной поддержки инвестиционной деятельности в Республике Казахстан;
- содействовать в поиске информации о возможных инвестиционных площадках.

1.4. В рамках реализации Меморандума Стороны в пределах своей компетенции согласились и намерены:

- информировать друг друга о новых перспективных направлениях взаимного сотрудничества;
- осуществлять постоянное взаимодействие и координацию усилий в рамках Меморандума, использовать любые доступные средства связи, которые сочтут необходимыми;
- периодически анализировать результаты сотрудничества в рамках Меморандума, обмениваться информацией о достижениях совместной деятельности, разрабатывать и давать рекомендации по улучшению взаимодействия Сторон.

1.5. Ни одна из Сторон не является представителем или агентом другой Стороны.

1.6. Меморандум не затрагивает прав и обязанностей Сторон по другим соглашениям и договорам.

2. Меморандум выражает намерение и не создает, и не налагает каких-либо финансовых, юридических и иных обязательств.

3. Взаимодействие в рамках Меморандума не возлагает на Стороны обязательств по обмену информацией, предоставление которой запрещено или ограничено внутренними документами Сторон и законодательством РК и КН.

4. Меморандум вступает в силу с даты его подписания Сторонами и действует в течение 3 (трех) лет со дня его подписания. Срок действия Меморандума может быть продлен по взаимному согласию Сторон.

5. Стороны по своему усмотрению имеют право прекратить действие Меморандума, направив письменное уведомление за месяц до даты прекращения его действия. Уведомление направляется по адресу, указанному на первой странице Меморандума.

6. В случае возникновения споров или других вопросов, не упомянутых в Меморандуме, Стороны обязуются урегулировать их путем переговоров.

7. Любые изменения и дополнения в Меморандум вносятся в письменном виде и действуют только после их подписания всеми Сторонами.

8. Сторона обязуется незамедлительно уведомить другие Стороны в случае изменения данных в реквизитах, составе руководства, правовой формы или

representatives of the Parties of this MOU for coordinating the cooperation of the Project.

1.3. KAZAKH INVEST within its competence intends to:

- support the initiatives of the Companies on the realization of the Project and contribute to the creation of favorable conditions for its realization;
- assist in obtaining information from public authorities of the Republic of Kazakhstan that is necessary for the successful realization of the Project;
- organize meetings of the Companies with potential partners;
- inform the Companies about the possible forms of the state support for investment activity in the Republic of Kazakhstan;
- assist Companies in the search and sharing of the information on possible investment sites and platforms.

1.4. In the framework of the MOU realization, the Parties, within their competence, agreed and intend to:

- inform each other about new perspective areas of mutual cooperation;
- carry out continuous cooperation and coordination of efforts in the framework of the MOU, use any available means of communication that may be deemed necessary;
- periodically analyze the results of cooperation in the framework of the MOU, share information about the achievements of joint activities, develop and make recommendations for improving the cooperation between the Parties.

1.5. None of the Parties is a representative or agent of the other Party.

1.6. MOU does not affect the rights and obligations of the Parties under other agreements and treaties.

2. MOU expresses the intention and does not create and impose any financial, legal and other obligations to the Parties.

3. Cooperation under the MOU does not impose an obligation on Parties to exchange information, which disclosure is prohibited or restricted by legislation of the Republic of Kazakhstan and and the Kingdom of the Netherlands.

4. The MOU comes into force from the day of its signature by both Parties and it is valid for 3 (three) yearsfrom the date of signing. The MOU can be extended by mutual agreement of the Parties.

5. Parties at their discretion shall have the right to terminate the MOU by giving written notice to the other Party a month before the intended date of termination. Such notification shall be sent to the address indicated on the first page of the MOU.

6. In case of disputes or other issues not mentioned in this MOU, both Parties agree to settle them by means of negotiations.

7. Any changes or amendments to the MOU shall be made in writing and shall be valid only after both Parties sign them.

8. Party is obligated to promptly notify the other Party in the event of data changes in the details, the management team, or the legal form or the name, as well

-2-

названия, а также любых других существенных изменениях, путем направления официального письменного уведомления Стороне в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня внесения изменений.

9. Ответственные сотрудники Сторон в рамках Меморандума:

от KAZAKH INVEST – Сарыбаева Улбосын,

от Компаний – Юдзи Ишизука, Дирк Алевен.

10. Меморандум составлен в 3 (трех) экземплярах на русском и на английском языках, одинакового содержания и равно аутентичны. В случае каких-либо отклонений при переводе текст на английском языке будет считаться основным.

as any other significant changes by sending a formal written notice to the other Party within 5 (five) working days from the day the changes were made.

9. The responsible officers of the Parties in the framework of MOU:

from KAZAKH INVEST – Ulbossyn Sarybayeva,

from the Companies – Yuji Ishizuka, Dirk Aleven.

10. The MOU is created in 2 (two) versions in Russian and English of the same content and both texts are equally authentic. In case of any deviations in the translation, the text in English will be considered as the main one.

Меморандум подписан:

от имени «DENSO Group»

On behalf of «DENSO Group» *Mr. Yuji Ishizuka*

от имени «Food Ventures»

On behalf of «Food Ventures» *Mr. Dirk Aleven*

от имени АО «НК «KAZAKH INVEST»

On behalf of «KAZAKH INVEST» NC» JSC *Mrs. Ulbossyn Sarybayeva*

Memorandum is signed

Signature date:

-3-

Келісім №2

MEMORANDUM
on Increasing Bilateral Trade Turnover between
the Republic of Kazakhstan and the Kingdom of the Netherlands

1. PARTIES AND GENERAL PROVISIONS

1.1. Aidar Abilda, Deputy General Director of the Joint Stock Company «Center for Trade Policy Development «QazTrade», acting on the basis of Power of Attorney No. 11 dated 17 April 2026, hereinafter referred to as "QazTrade", and Merijn Haeck, General Manager of Linagro NV, have agreed to establish a framework for cooperation aimed at developing and promoting trade and economic relations between the Republic of Kazakhstan and the Kingdom of the Netherlands, with the objective of facilitating the supply and trade of agricultural products, including oilseeds and related commodities.

1.2. Within the framework of this cooperation, the Parties intend to facilitate business contacts, identify reliable suppliers and buyers, and promote the supply and trade of agricultural products between companies of the Republic of Kazakhstan and European partners.

1.3. This framework for cooperation shall promote interaction between exporters, importers, producers, distributors and other relevant stakeholders of both countries and shall be based on the principles of mutual benefit, equality, goodwill, transparency and respect.

2. AREAS OF COOPERATION

2.1. The Parties shall cooperate in the following areas:

a) promotion of bilateral trade in agricultural products between the Republic of Kazakhstan and the Kingdom of the Netherlands;

b) identification and attraction of potential suppliers, buyers and business partners;

c) facilitation of the supply and trade of agricultural products, including oilseeds and related commodities;

d) exchange of trade information, market analytics and industry research;

e) exchange of information regarding market requirements, quality standards, certification procedures, logistics opportunities and supply conditions;

f) identification and promotion of mutually beneficial export-oriented projects;

g) support for increasing trade volumes in agricultural products between companies of the Republic of Kazakhstan and European partners.

3. FORMS OF COOPERATION

3.1. Cooperation shall be carried out through:

1. identification and engagement of potential suppliers, buyers and trading partners;
2. exchange of commercial information, including information on supply and demand for agricultural products;
3. facilitation of direct contacts between Kazakhstani producers and European buyers;
4. support for the supply and trade of agricultural products, including oilseeds and related commodities;
5. exchange of information on market requirements, quality standards, logistics opportunities and supply conditions.

3.2. QazTrade and Linagro NV shall be responsible for coordinating cooperation and shall appoint contact persons to ensure the implementation of activities under this Memorandum.

4. LEGAL STATUS AND GENERAL PROVISIONS

4.1. The Parties expressly confirm that this Memorandum is of a framework and declarative nature and does not create any legally binding or financial obligations for the Parties. Any obligations, including financial ones, may arise only on the basis of separate agreements, contracts or arrangements concluded by the interested parties.

4.2. This Memorandum does not constitute a preliminary agreement and shall not serve as a basis for holding the Parties liable for its non-performance.

4.3. Neither Party shall be liable for the obligations or debts of the other Party.

4.4. Each Party shall independently bear its own costs related to the implementation of this Memorandum, unless otherwise agreed.

4.5. Neither Party shall make public statements regarding the cooperation without the prior written consent of the other Party.

4.6. The Parties shall ensure compliance with applicable legislation, including rules on fair competition and antitrust regulation.

4.7. All disputes shall be resolved through bilateral negotiations.

4.8. Any amendments shall be valid only if made in writing and signed by both Parties.

4.9. This Memorandum is executed in two copies in the English language, both copies having equal legal force.

4.10. This Memorandum shall enter into force on the date of signing and shall remain valid until 31 March 2027.

4.11. Termination of this Memorandum shall not affect the implementation of activities already initiated and agreed upon.

4.12. The Parties undertake to maintain the confidentiality of the terms of this Memorandum and all confidential information obtained within its framework.

Article 5. Details and Signatures of the Parties

Linagro NV **Legal adress:** Kortemarkstraat 8 8810 Lichtervelde Belgium	**JSC Center for Trade Policy Development QazTrade** **Legal address:** Republic of Kazakhstan, 010000, Astana, Yesil District, Mangilik El Avenue, Building 8/2 **Actual address:** Republic of Kazakhstan, 010000, Astana, Yesil District, 18 Dostyk Street
Representative: M. Haeck **Signature:**	**Representative: A.Abilda** **Signature:**

Келісім №3

Меморандум о взаимопонимании между акционерным обществом «Национальная компания «KAZAKH INVEST» и Damen Technical Cooperation B.V.

Настоящий Меморандум о взаимопонимании (далее – Меморандум) заключен между:

акционерным обществом «Национальная компания «KAZAKH INVEST» (далее – KAZAKH INVEST), с головным офисом по адресу: Республика Казахстан, 010000, город Астана, Есильский район, проспект Мангилик Ел 55/20, в лице Зарубежного Представителя, *Сарыбаевой Улбосын*, действующей на основании доверенности от 1 июня 2026 года № 34,

и

Damen Technical Cooperation B.V. (далее–Компания), с головным офисом по адресу: Авелинген Вест 20, 4202 МС, г. Горинхем, Нидерланды, в лице *Менеджера по продажам в Восточной и Юго-Восточной Европе, Олександра Шамрая* действующего на основании доверенности от 08.06.2026.

1. KAZAKH INVEST и Компания, далее именуемые «Сторонами», считают, что Меморандум составлен с учетом принципов взаимовыгодного сотрудничества, взаимопонимания, уважения и доверия.

Стороны рассчитывают, что Меморандум станет важным механизмом повышения конкурентоспособности бизнеса в Республике Казахстан и Королевстве Нидерландов, создаст основу для развития тесных коммерческих связей и увеличения объема двусторонних инвестиций и трансферта технологий.

В рамках Меморандума Стороны договорились о нижеследующем:

1.1. Компания выражает намерение рассмотреть возможность инвестирования в **Проект по созданию судостроительного и судоремонтного кластера в Мангистауской области Республики Казахстан** (далее - Проект).

1.1.1. Компания предполагает, что любое решение об инвестировании в Проект будет основываться на наличии гарантированного портфеля заказов на судостроение и судоремонт для планируемой верфи при поддержке

Memorandum of Understanding between «KAZAKH INVEST» NC» JSC and Damen Technical Cooperation B.V.

This Memorandum of Understanding (hereinafter referred to as MOU) is concluded between:

«KAZAKH INVEST» National Company» joint-stock company, (hereinafter KAZAKH INVEST) with its head office at the following address: Republic of Kazakhstan, 010000, Astana, Esil district, Mangilik El 55/20, and herein duly represented by its Foreign Representative, *Ulbossyn Sarybayeva* acting on the basis of Power of Attorney dated 1 June 2026 № 34.

and

«Damen Technical Cooperation B.V.» (hereinafter referred to as Company) with its headquarters located at: Avelingen-West 20, 4202 MS Gorinchem, he Netherlands and herein duly represented by its *Sales Manager East and South East Europe, Oleksandr Shamray*, acting on the basis the Power of Attorney dated 08.06.2026.

1. KAZAKH INVEST and Company, hereinafter referred to as 'Parties', consider that the MOU was created based on the principles of mutual benefit, understanding, respect, and trust.

The Parties expect this MOU to become an important mechanism in improving business competitiveness in the Republic of Kazakhstan and the Kingdom of the Netherlands, and will provide a basis for developing close commercial relationships and increasing the number of bilateral investments and technology transfer.

In the framework of the MOU, both parties agreed on the following issues:

1.1. The Company expresses an intention to consider investing in **Shipbuilding and Ship Repair Cluster Project in the Mangystau Region of the Republic of Kazakhstan** (hereinafter referred to as Project).

1.1.1. The Company anticipates that any decision to invest in the Project would be predicated on the availability of a secured portfolio of shipbuilding and ship repair orders for the envisaged shipyard, supported by the

Правительства Республики Казахстан. Стороны намерены проработать формирование такого портфеля заказов в рамках сотрудничества по настоящему Меморандуму.

1.1.2. Проект направлен на создание современных мощностей по судостроению и судоремонту в Мангистауской области Республики Казахстан для строительства, технического обслуживания и ремонта коммерческих судов, оффшорных судов обеспечения, патрульных судов, военно-морских судов, земснарядов и других специализированных судов.

1.1.3. Планируемый срок реализации Проекта – 2026–2030 годы.

1.1.4. Проект предусматривает локализацию деятельности по судостроению и судоремонту в Казахстане, включая обработку металла, изготовление корпусов, сборочные и интеграционные работы.

1.1.5. Проект предусматривает сотрудничество с казахстанскими партнерами, включая возможное создание совместного предприятия для реализации и эксплуатации Проекта.

1.1.6. Проект предусматривает трансферт судостроительных технологий, ноу-хау и международного опыта, а также обучение и развитие казахстанских специалистов. Также предусмотрена локализация и перенос производства.

1.1.7. Компания намерена изучить возможности поставки судов и оказания морских услуг как для внутреннего рынка Казахстана, так и для экспортных рынков Каспийского региона.

1.1.8. Компания намерена оценить потенциал Казахстана как регионального центра судостроения и судоремонта для обслуживания стран Каспийского моря и Центральной Азии.

1.2. Вопросы, связанные с реализацией и финансированием вышеуказанного Проекта и других проектов, подлежат регулированию в соответствии с отдельными контрактами и соглашениями, что не препятствует созданию рабочей группы, состоящей из представителей Сторон настоящего Меморандума, для координации взаимодействия.

1.3. KAZAKH INVEST в пределах своей компетенции намерен:

- поддерживать инициативы Компании по вопросу реализации Проекта и способствовать созданию благоприятных условий для его реализации;

Government of the Republic of Kazakhstan. The Parties intend to explore the structuring of such an order portfolio as part of their cooperation under this MOU.

1.1.2. The Project aims to establish modern shipbuilding and ship repair facilities in the Mangystau Region of the Republic of Kazakhstan for the construction, maintenance and repair of commercial vessels, offshore support vessels, patrol vessels, naval vessels, dredging vessels and other specialized vessels.

1.1.3. The planned Project realization period is 2026–2030.

1.1.4. The Project envisages localization of shipbuilding and ship repair activities in Kazakhstan, including steel processing, hull construction, assembly and integration works.

1.1.5. The Project envisages cooperation with Kazakh partners, including the possible establishment of a joint venture for the implementation and operation of the Project.

1.1.6. The Project envisages the transfer of shipbuilding technologies, know-how and international best practices, as well as training and development of Kazakh specialists. Also localization and transfer of production is envisaged.

1.1.7. The Company intends to evaluate opportunities for supplying vessels and maritime services to both the domestic market of Kazakhstan and export markets within the Caspian region.

1.1.8. The Company intends to assess Kazakhstan's potential as a regional shipbuilding and ship repair hub serving the Caspian Sea and Central Asia region.

1.2. The issues related to the realization and financing of the above Project and other projects shall be regulated in accordance with individual contracts and agreements, which does not preclude from the establishment of a working group, consisting of representatives of the Parties of this MOU for coordinating the cooperation.

1.3. KAZAKH INVEST within its competence intends to:

- support the initiatives of the Company on the realization of the Project and contribute to the creation of favorable conditions for its realization;

- содействовать в получении от государственных органов Республики Казахстан информации, необходимой для успешной реализации Проекта;
- организовывать встречи Компании с потенциальными партнерами;
- информировать Компанию о возможных формах государственной поддержки инвестиционной деятельности в Республике Казахстан;
- содействовать в поиске информации о возможных инвестиционных площадках.

1.4. В рамках реализации Меморандума Стороны в пределах своей компетенции согласились и намерены:

- информировать друг друга о новых перспективных направлениях взаимного сотрудничества;
- осуществлять постоянное взаимодействие и координацию усилий в рамках Меморандума, использовать любые доступные средства связи, которые сочтут необходимыми;
- периодически анализировать результаты сотрудничества в рамках Меморандума, обмениваться информацией о достижениях совместной деятельности, разрабатывать и давать рекомендации по улучшению взаимодействия Сторон.

1.5. Ни одна из Сторон не является представителем или агентом другой Стороны.

1.6. Меморандум не затрагивает прав и обязанностей Сторон по другим соглашениям и договорам.

2. Меморандум выражает намерение и не создает, и не налагает каких-либо финансовых, юридических и иных обязательств.

3. Взаимодействие в рамках Меморандума не возлагает на Стороны обязательств по обмену информацией, предоставление которой запрещено или ограничено внутренними документами Сторон и законодательством Республики Казахстан и Королевства Нидерландов.

4. Меморандум вступает в силу с даты его подписания обеими Сторонами и действует в течение 3 (трех) лет со дня его подписания. Срок действия Меморандума может быть продлен по взаимному согласию Сторон.

5. Стороны по своему усмотрению имеют право прекратить действие Меморандума, направив письменное уведомление другой Стороне за месяц до предполагаемой даты прекращения его действия. Такое уведомление направляется по адресу, указанному на первой

- assist in obtaining information from public authorities of the Republic of Kazakhstan that is necessary for the successful realization of the Project;
- organize meetings of the Company with potential partners;
- inform the Company about the possible forms of the state support for investment activity in the Republic of Kazakhstan;
- assist in the search of information on possible investment sites.

1.4. In the framework of the MOU realization, the Parties, within their competence, agreed and intend to:

- inform each other about new perspective areas of mutual cooperation;
- carry out continuous cooperation and coordination of efforts in the framework of the MOU, use any available means of communication that may be deemed necessary;
- periodically analyze the results of cooperation in the framework of the MOU, share information about the achievements of joint activities, develop and make recommendations for improving the cooperation between the Parties.

1.5. None of the Parties is a representative or agent of the other Party.

1.6. MOU does not affect the rights and obligations of the Parties under other agreements and treaties.

2. MOU expresses the intention and does not create and impose any financial, legal and other obligations.

3. Cooperation under the MOU does not impose an obligation on Parties to exchange information, which disclosure is prohibited or restricted by legislation of the Republic of Kazakhstan and and the Kingdom of the Netherlands.

4. The MOU comes into force from the day of its signature by both Parties and it is valid for 3 (three) years from the date of signing. The MOU can be extended by mutual agreement of the Parties.

5. Parties at their discretion shall have the right to terminate the MOU by giving written notice to the other Party a month before the intended date of termination. Such notification shall be sent to the address indicated on the first page of the MOU.

странице Меморандума.

6. В случае возникновения споров или других вопросов, не упомянутых в Меморандуме, Стороны обязуются их урегулировать путем проведения переговоров.

7. Любые изменения и дополнения в Меморандум вносятся в письменном виде и действуют только после их подписания обеими Сторонами.

8. Сторона обязуется незамедлительно уведомить другую Сторону в случае изменения данных в реквизитах, составе руководства, правовой формы или названии, а также любых других существенных изменениях, путем направления официального письменного уведомления в адрес другой Стороны в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня внесения изменений.

9. Ответственные сотрудники Сторон в рамках Меморандума:

от KAZAKH INVEST – Танербергенова Анара, a.tanerbergenova@invest.gov.kz, +7 777 193 77 30

от Damen Technical Cooperation B.V. – Александр Шамрай, alexander.shamray@damen.com, +31 610343200.

10. Меморандум составлен в 2 (двух) экземплярах на русском и на английском языках, одинакового содержания и равно аутентичны. В случае каких-либо отклонений при переводе текст на английском языке будет считаться основным.

6. In case of disputes or other issues not mentioned in this MOU, both Parties agree to settle them by means of negotiations.

7. Any changes or amendments to the MOU shall be made in writing and shall be valid only after both Parties sign them.

8. Party is obligated to promptly notify the other Party in the event of data changes in the details, the management team, or the legal form or the name, as well as any other significant changes by sending a formal written notice to the other Party within 5 (five) working days from the day the changes were made.

9. The responsible officers of the Parties in the framework of MOU:

from KAZAKH INVEST – Anara Tanerbergenova, a.tanerbergenova@invest.gov.kz, +7 777 193 77 30

from Damen Technical Cooperation B.V. – Alexander Shamray, alexander.shamray@damen.com, +31 610343200.

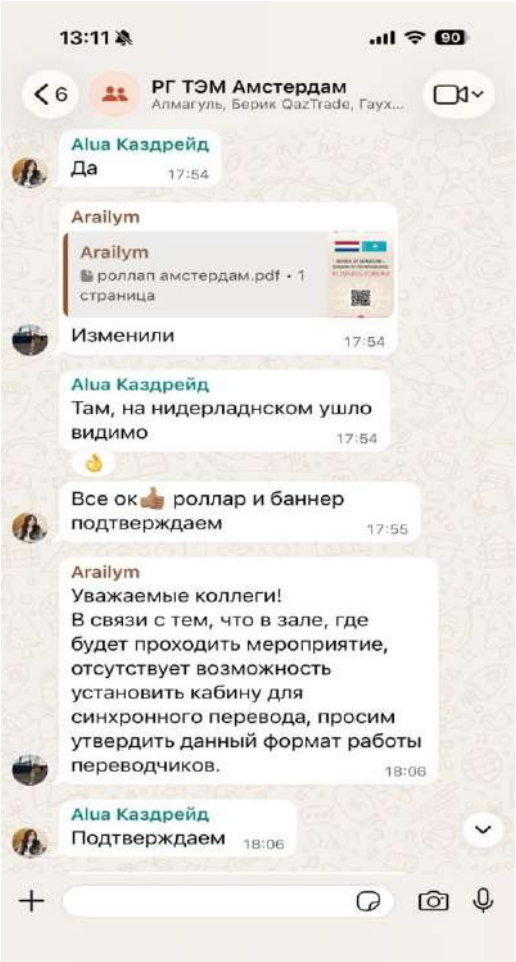
10. The MOU is created in 2 (two) versions in Russian and English of the same content and both texts are equally authentic. In case of any deviations in the translation, the text in English will be considered as the main one.

Меморандум подписан:	**Memorandum is signed**
от имени акционерного общества «Национальная компания «KAZAKH INVEST»	**от имени «Damen Technical cooperation B.V.»**
On behalf of «KAZAKH INVEST» NC» JSC	
Mrs. Ulbossyn Sarybayeva	***Mr. Oleksandr Shamray***
Дата подписания:	Signature date:
08 June, 2026	08 June, 2026

6. Іс-шара өтетін орынды, ресми бөлімге арналған конференц-залды барлық қажетті техникалық жабдықтармен қамтамасыз ету.

Ресми іс-шара 2026 жылдың 9 маусымында Rai Amsterdam G105 және G106 конференц-залыда өтті, мекенжайы: Europaplein 24, GZ Амстердам, Нидерланд. Залды безендіру үшін қажетті техникалық жабдықтар берілді:

Сондай-ақ, баннер мен роликтің дизайны әзірленіп, келісілді, іс-шараны жобалау және өткізу үшін заттар берілді: (Тапсырыс берушімен келісім бойынша)

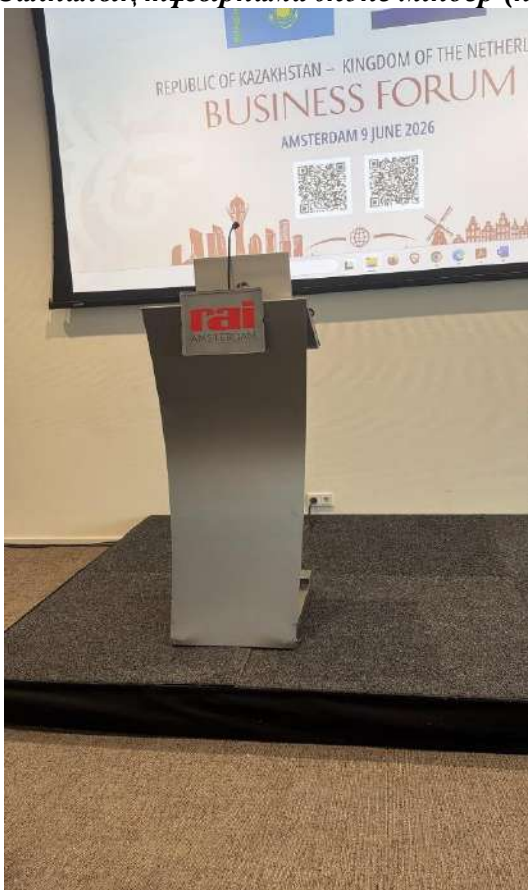


Микрофон 2 дана

Кликер және жүйені басқару пульті

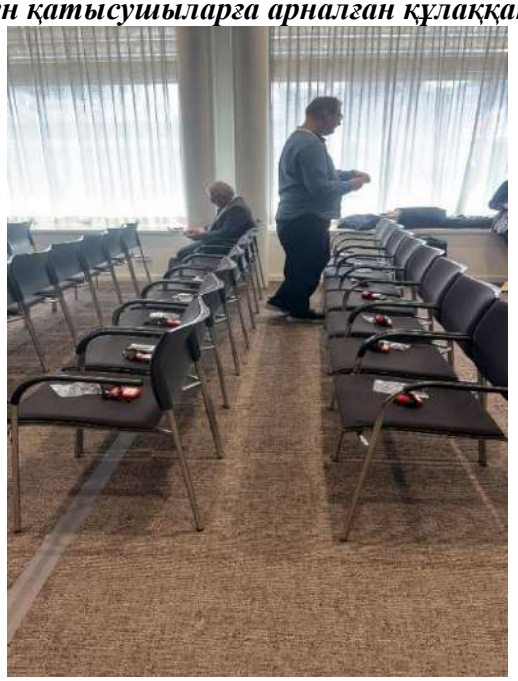
Компютер

Сахналық тұғырнама және мінбер (подиум)



Аудио – бейне жүйелеріне қосылу нүктелері және басқару мониторы

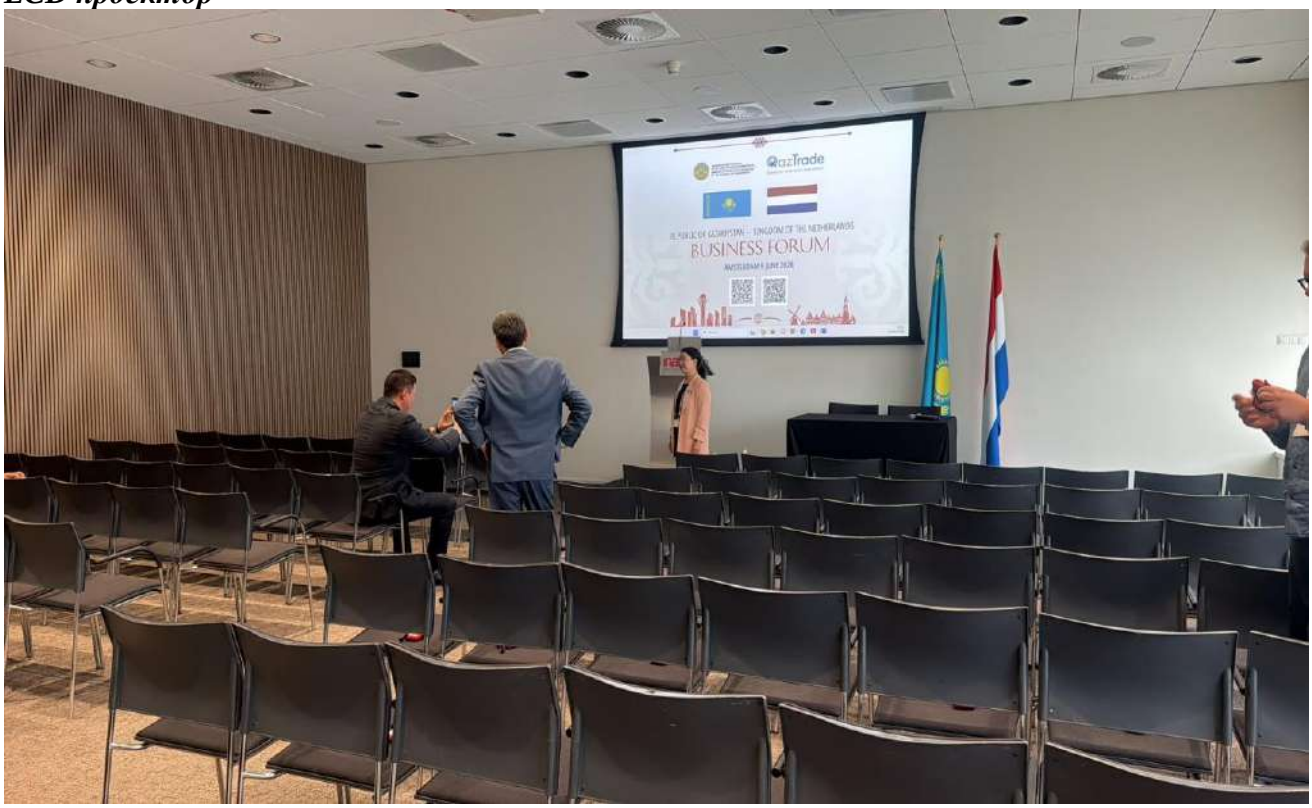
Синхронды аударма жабдықтары мен қатысушыларға арналған құлаққаптар



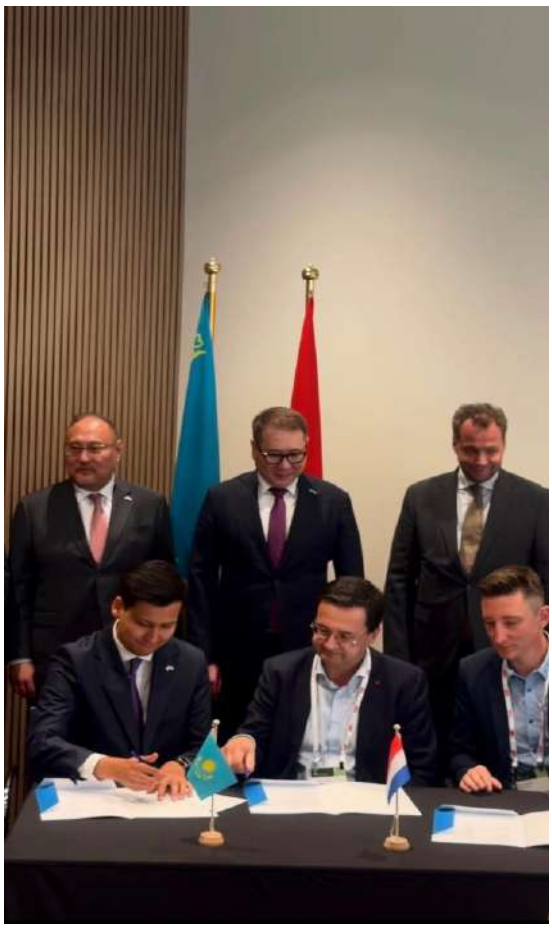
Ішкі дыбыс жүйесі (динамиктер)

ЛСД проектор

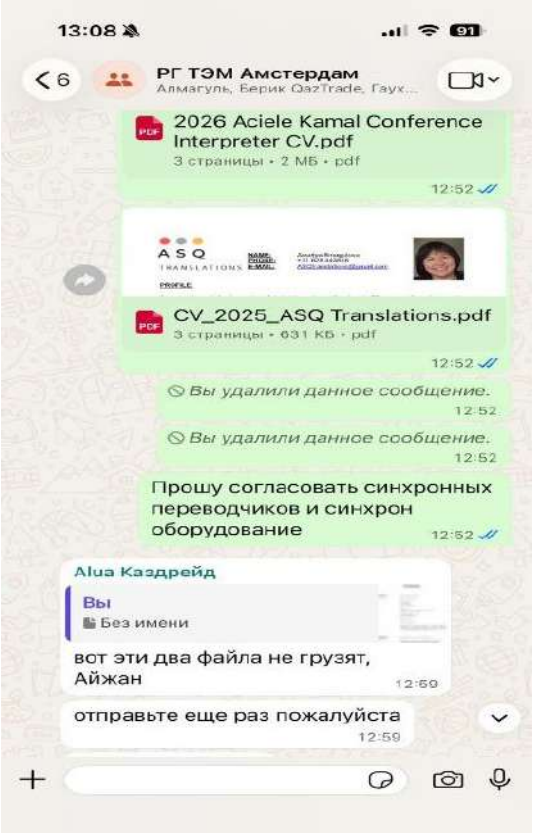
LCD проектор

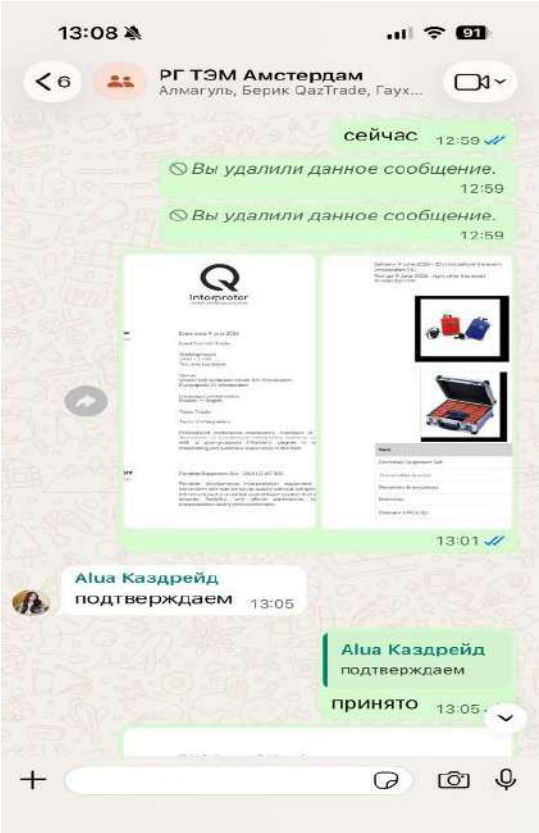


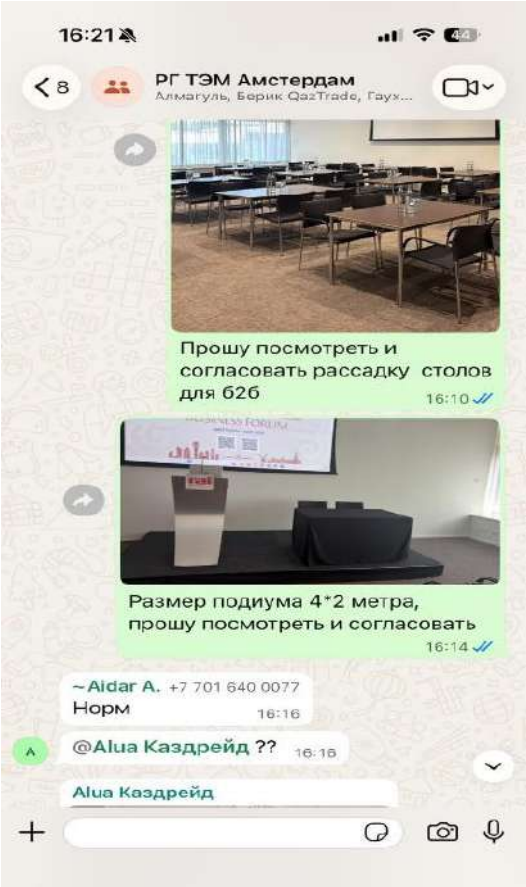
Баннер (электронды) және тулар және ту бағындылары, 4 шт

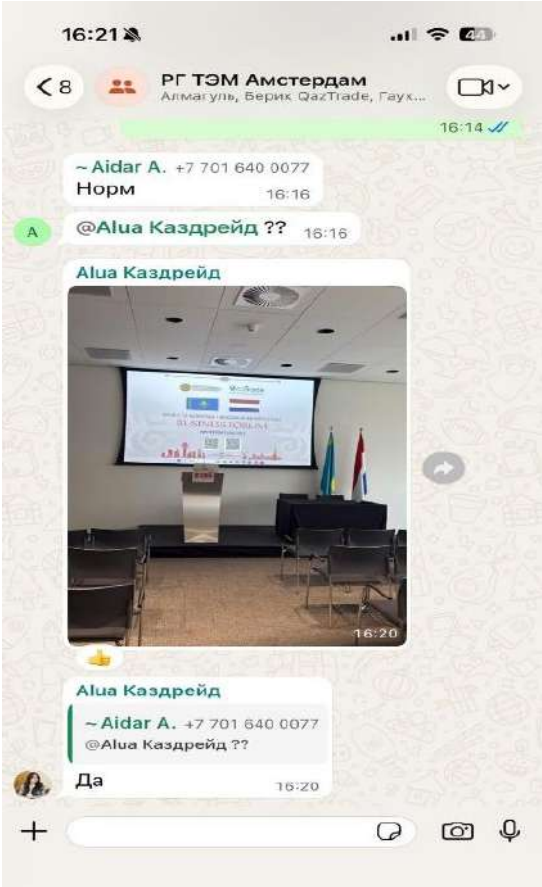


Тапсырыс берушімен келісім бойынша



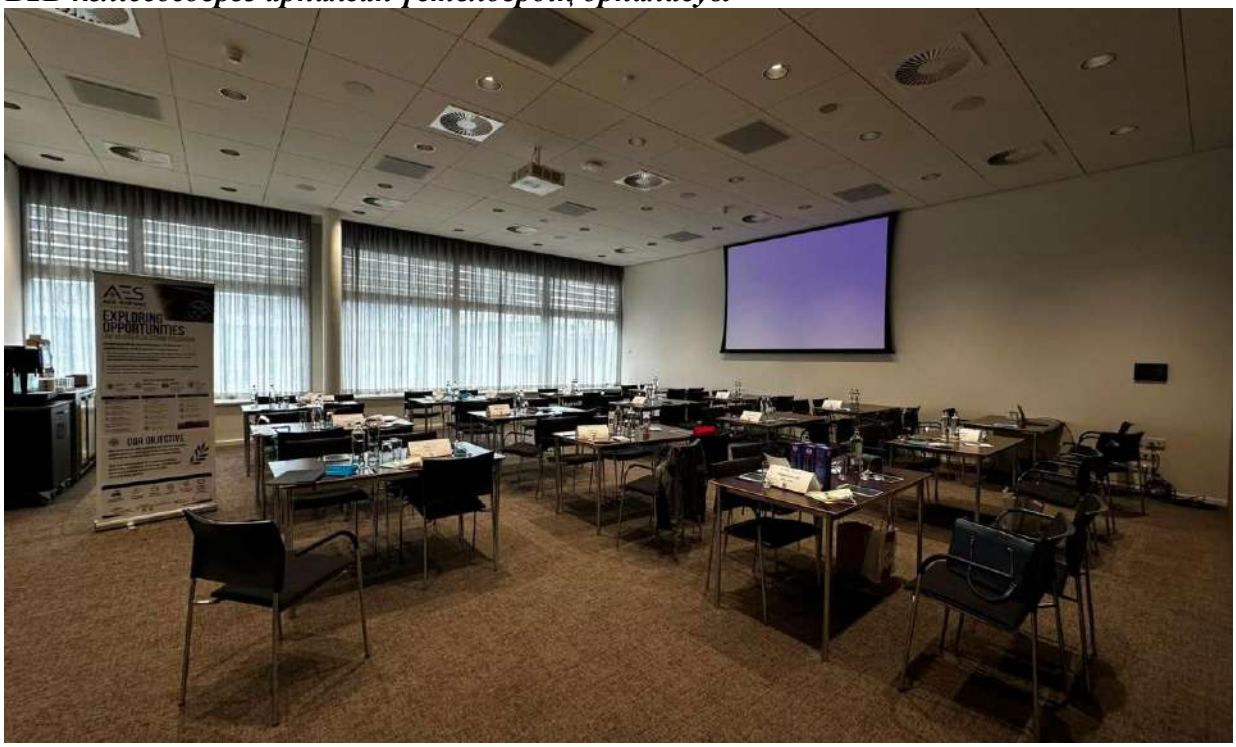






7. **B2B форматындағы келіссөздерді өткізу мақсатында конференц-залды қажетті жабдықтармен қамтамасыз етіп, қайта ұйымдастыру жұмыстары жүргізілді.**

B2B келіссөздерге арналған үстелдердің орналасуы



Каталогтар, су 0,5 л, блокноттар мен қаламдар

QazTrade
«AGRO EXPORT SUNGAT» LLP
VIKTORIA SYUNIKAYEVA

QazTrade
«Alfish» LLP
MAXUTOV ASKAT

RMZ
RMZ
QazTrade
«Fergus Trade» LLP
KIYASHEV ALISHER

CATALOGUE

Роллап – 2 дана ***Брендтелген куверткалар (атауы мен QR-кодымен)***

«Status Management Group» LLP
IP «Samatov M.A»

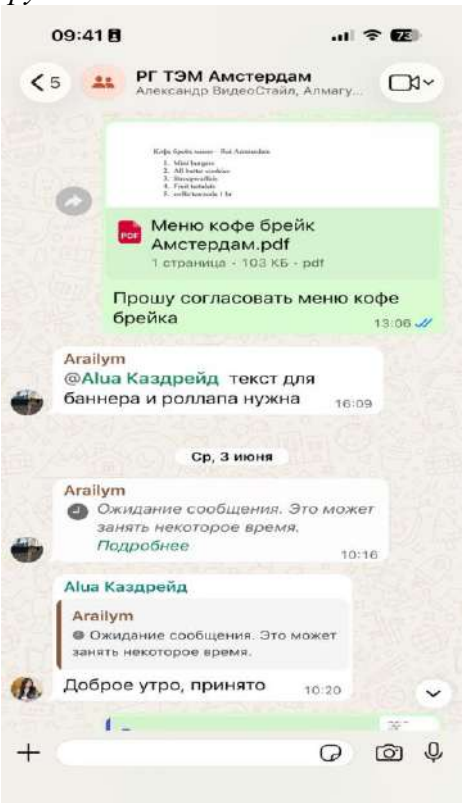
8. **Іс-шараға қатысатын кемінде 150 адамға арналған кофе-брейкті ұйымдастыру және қамтамасыз ету.**

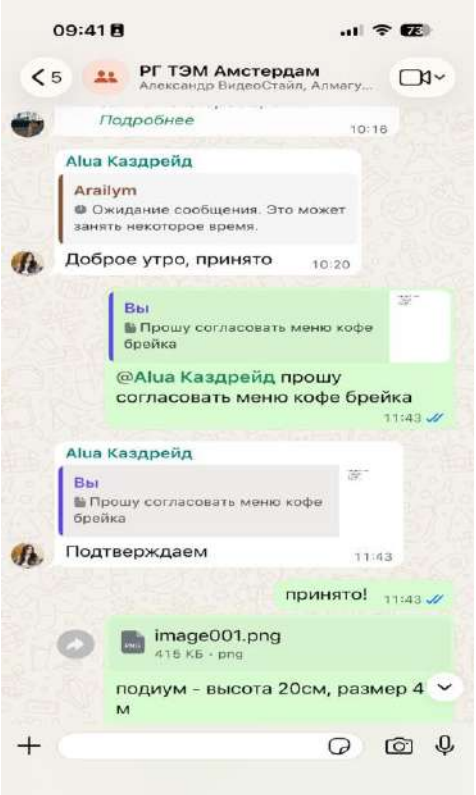
Іс-шараның негізгі күні іс-шараның барлық қатысушылары үшін кофе – брейк берілді, кофе – брейк мәзірі Тапсырыс берушімен келісілді.

Кофе – брейк мәзірі:

- *Mini burgers (beef)*
- *All butter cookies*
- *Stroopwaffels*
- *Fruit tartalets*
- *Coffee / tea / soda (coke, fanta, sprite) and water*

Тапсырыс берушімен келісілді



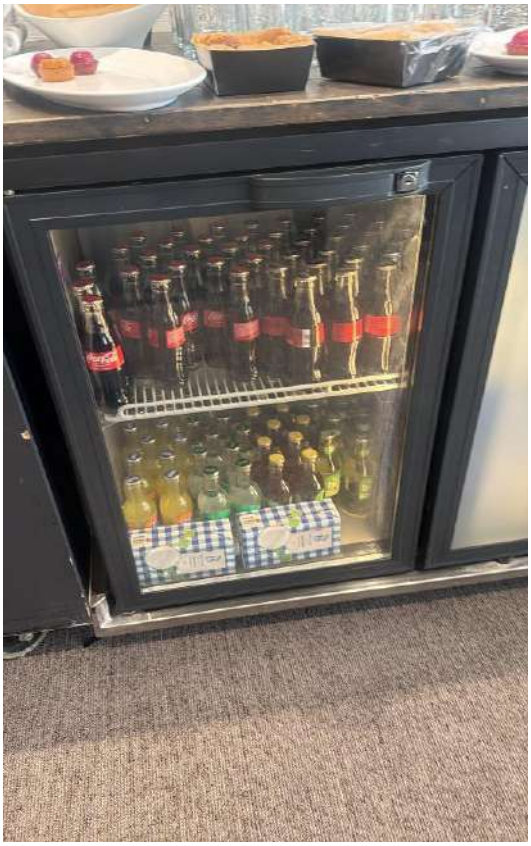


Іс-шара қатысушылары үшін B2B-кездесулер барысында 150 адамға есептелген кофе-брейк ұйымдастырылды.

Конференц-зал іскерлік келіссөздер мен B2B-кездесулер өткізу үшін толық қайта жабдықталғанына, сондай-ақ холлда қызмет көрсетуге арналған бөлек аймақты ұйымдастыру мүмкіндігінің болмауына байланысты, кофе-брейк тікелей конференц-залдың ішінде орналастырылды. Қатысушылардың жайлылығын қамтамасыз ету мақсатында ыңғайлы сервировка жасалып, сусындар мен жеңіл тағамдар іс-шара барысында тұтынылуына қарай қызмет көрсетуші персонал тарапынан уақтылы толықтырылып отырды.

Бұл формат қатысушыларға келіссөздер процесін үзбей, іскерлік байланыстың үздіксіздігін сақтауға және кездесулерді қолайлы жағдайда өткізуге мүмкіндік берді.

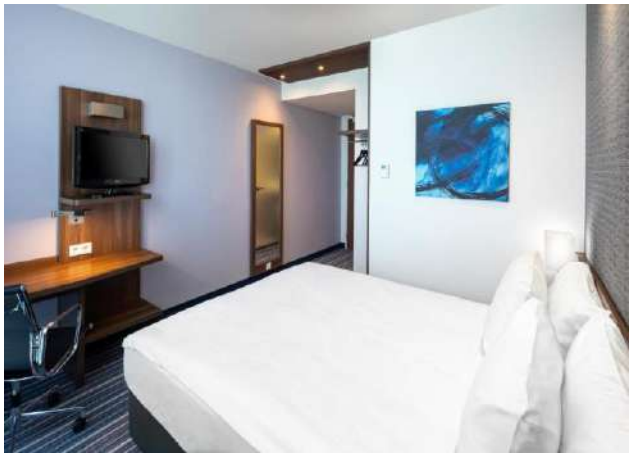
Кофе-брейкке қызмет көрсетуші персонал

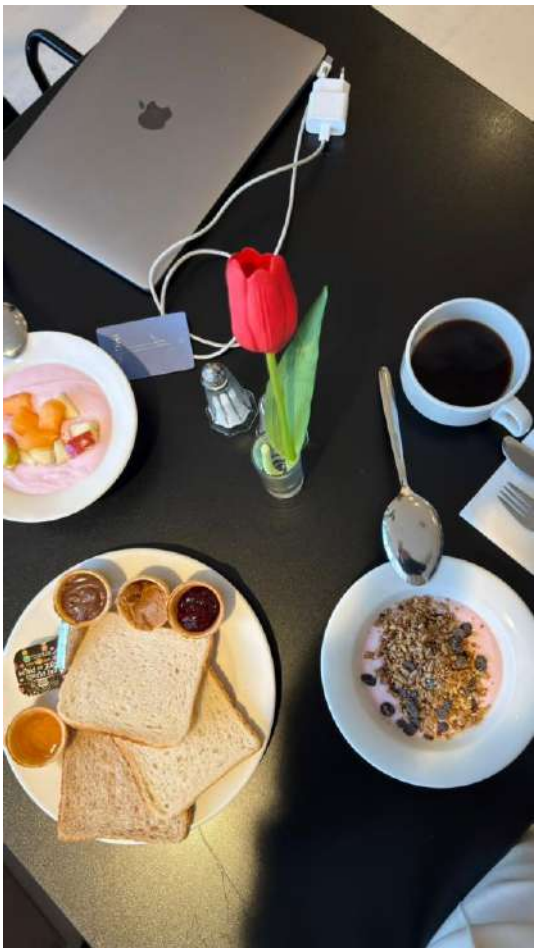


9. Сауда-экономикалық миссия өткізу кезеңінде қатысушыларды орналастырумен қамтамасыз ету.

Сауда – экономикалық миссияға қатысушылар Нидерландының Амстердам қаласындағы Hoogoorddreef 66, 1101 BE мекенжайында орналасқан 4* Holiday Inn Express Arena Amsterdam қонақ үйінде орналасты. 13 қатысушыға стандартты бөлмелер, таңғы аспен брондалды. Қонақ үй 2026 жылдың 8-10 маусымы аралығында 2 түнге брондалды. (Тапсырыс берушімен келісім бойынша)

Таңғы ас пен бөлменің суреті





Қонақ үйді брондау парағы

ТОО "VideoStyle" (ВидеоСтайл)
г.Алматы мкр.Таугуль-2, д.37а, офис #5
тел. 8 (727) 32 7777 6,
сот. +7 705 9999352
www.videostyle.kz, e-mail: info@videostyle.kz

Исх.№ 118

Дата: 08.06.2026

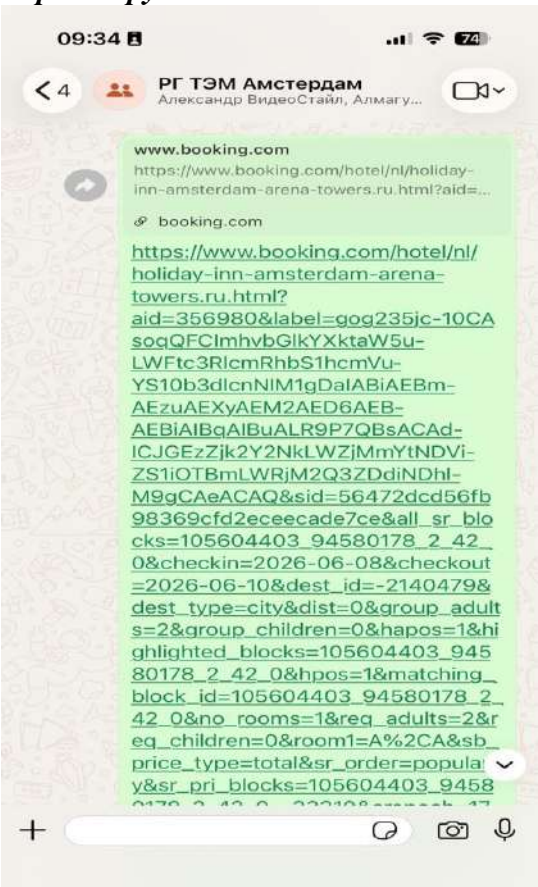
Размещение участников торгово-эконочисекой миссии в отеле Holiday Inn Express, Amsterdam Arena Tower в период с 8 по 10 июня 2026 года

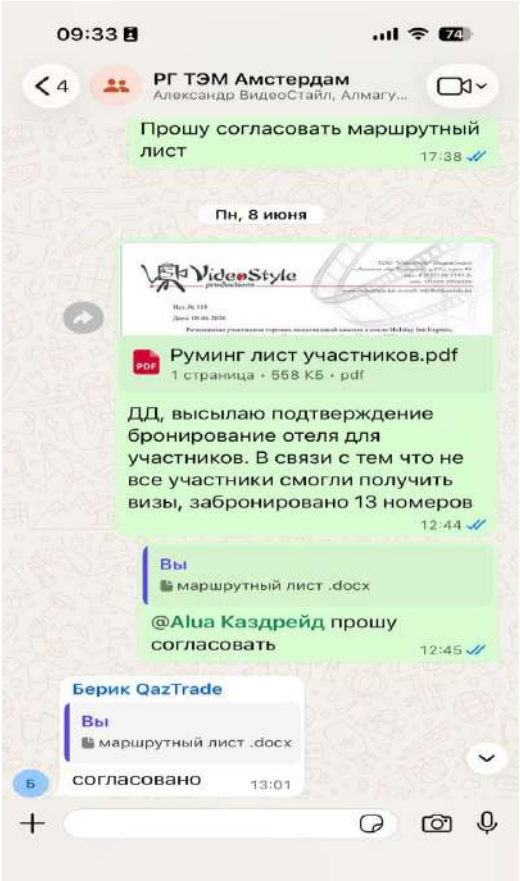
№	Name	Gender	Dates	Total Nights	Room type
1	Yrza Tursynzada	F	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
2	Ruslan Ramazanov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
3	Manat Ospanov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
4	Vladimir Sochinskiy	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
5	Victoriya Sunikayeva	F	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
6	Askat Maxutov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
7	Aibek Elubaiuly	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
8	Madi Samatov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
9	Alisher Kiyashev	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
10	Iltamir Ibragimov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
11	Azamat Utepbergenov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
12	Zhanna Shaikislamina	F	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG
13	Aidar Akzhigitov	M	08.06.2026 – 10.06.2026	2	SNG

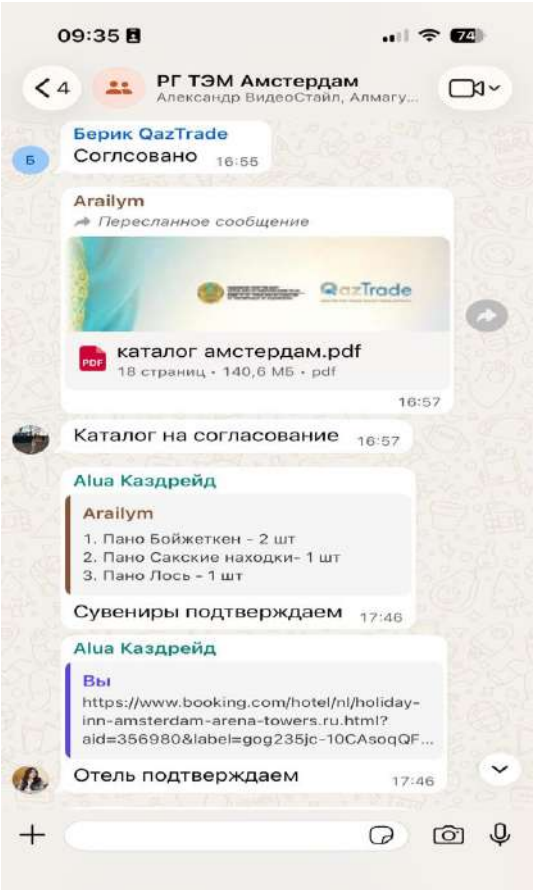
Директор ТОО "VideoStyle" ВидеоСтайл"

Поляев А.В. _____

Тапсырыс берушімен келісімі бойынша







10. Сауда экономикалық миссия қатысушыларын көлікпен қамтамасыз ету

2026 жылғы 8-10 маусым аралығында қазақстандық қатысушыларды трансфер бағыттамалары.

(Бағыттар)

1. Амстердам халықаралық әуежайы - Holiday Inn Express Amsterdam, Arena Tower 4* қонақ үйі (08.06.2026, 1 автобус)
2. Holiday Inn Express Амстердам, Arena Tower 4* қонақ үйі - сырттағы кездесулер – іс – шара өтетін орын - Holiday Inn Express Amsterdam, Arena Tower 4* қонақ үйі (09.06.2026, 1 автобус)
3. Holiday Inn Express Амстердам, Arena Tower 4* қонақ үйі – Амстердам халықаралық әуежайы (10.06.2026, 1 автобус)

Тапсырыс берушінің өтінім хаты бойынша іс-шараның барлық күндеріне 1 автобус берілді.

Трансфердың фотосы

Тапсырыс берушінің өтінім хаты

«QazTrade»
сауда саясатын дамыту орталығы»
акционерлік қоғамы
Заңды мекен-жай: Қазақстан
Республикасы, 010000, Астана қаласы, Есіл
ауданы, Мәңгілік Ел даңғылы, 8/2 ғимарат
Нақты мекен-жай: Қазақстан
Республикасы, Z19X4KO, Астана қаласы,
Нұра ауданы, Санжар Асфендияров
көшесі, 8а
тел.: +7/7172/76-88-05,
e-mail: kense@qaztrade.org.kz

QazTrade
CENTER FOR TRADE POLICY DEVELOPMENT

Акционерное общество
«Центр развития торговой политики
«QazTrade»
Юр. адрес: Республика Казахстан, 010000,
город Астана, район Есиль, проспект
Мангилик Ел, здание 8/2
Факт. адрес: Республика Казахстан,
Z19X4KO, город Астана, район Нура,
улица Санжара Асфендиярова, 8а
тел.: +7/7172/76-88-05,
e-mail: kense@qaztrade.org.kz
www.qaztrade.org.kz

№02-2/43
04.06.2026

ТОО «VideoStyle»

АО «Центр развития торговой политики «QazTrade» в рамках организации торгово-экономической миссии Республики Казахстан в Королевство Нидерландов, запланированной на период 8–10 июня 2026 года в г. Амстердам, настоящим сообщает об уточнении отдельных условий транспортного и организационного сопровождения делегации.

В соответствии с ранее предусмотренными условиями технической спецификации предусматривалось предоставление следующих видов транспорта: 2 минивэна, 1 автобус, а также 1 автомобиль представительского класса.

Вместе с тем, с учетом ограниченного количества участников казахстанской делегации, а также в целях оптимизации логистики и рационального использования средств, сообщаем об отсутствии необходимости предоставления вышеуказанных видов транспорта в полном объеме.

В этой связи просим предусмотреть предоставление только 1 автобуса на все дни проведения мероприятия — 8, 9 и 10 июня 2026 года — в соответствии с согласованной программой пребывания делегации.

Кроме того, по пунктам 3.3 и 3.4 технической спецификации, касающимся организации выездных встреч и иных деловых встреч, сообщаем следующее.

В связи с ограниченным временем пребывания делегации в г. Амстердаме, сжатым графиком программы, а также необходимостью эффективного использования времени участников, просим организовать выездные и иные деловые встречи с компаниями непосредственно на площадке международной выставки GreenTech Amsterdam 2026.

Проведение встреч на территории выставочного комплекса позволит минимизировать дополнительные логистические передвижения, обеспечить своевременное участие делегации в запланированных мероприятиях, а также создать более удобные условия для проведения переговоров с профильными компаниями, представленными на выставке.

Просим принять вышеуказанные уточнения в работу при организации транспортного и делового сопровождения торгово-экономической миссии Республики Казахстан в Нидерланды

Заместитель генерального директора **А. Әбілда**

Исп: Г. Ақбердиева
Тел: +77752308413

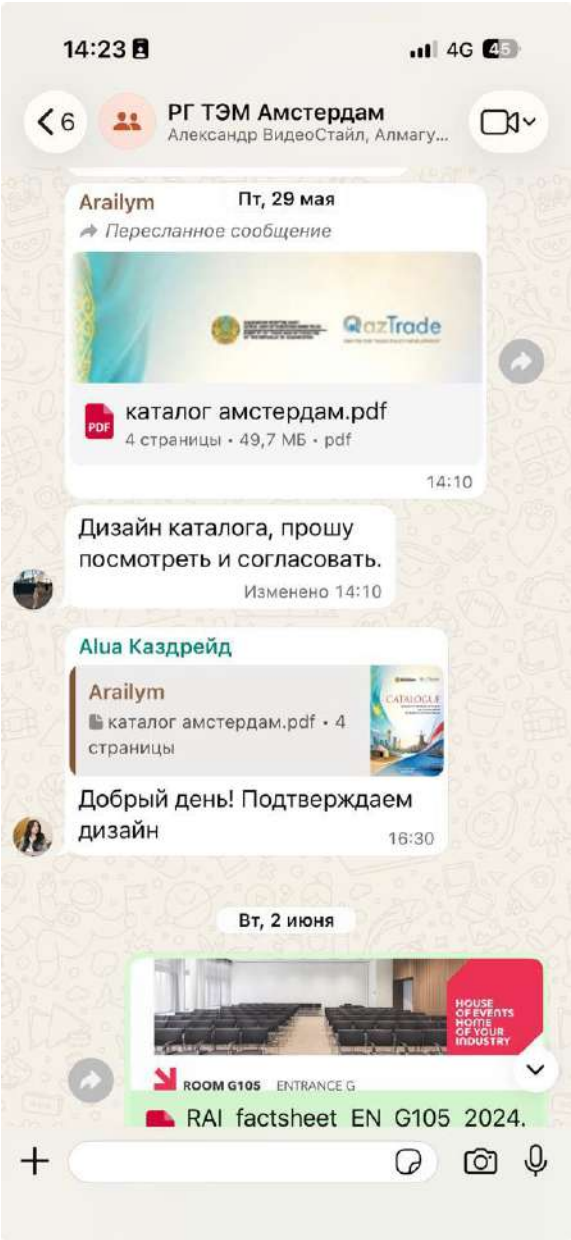
11. Каталогтармен қамтамасыз ету

Іс-шараға дайындық барысында QR коды бар қазақстандық қатысушылардың каталог-презентациясы келісіліп, басып шығарылды.

Каталогтың электронды нұсқасы келесі сілтеме бойынша қолжетімді: https://drive.google.com/drive/folders/1Q_ijgkhEDAqpGoeXAByrwjt6HMXlmshY?usp=sharing

Техникалық сипаттамаға сәйкес, каталог ағылшын тілінде, А5 форматында, 40 дана тиражбен басып шығарылды(QR коды бар).

Тапсырыс берушінің келісімі бойынша



Каталогтың суреттері

TABLE OF CONTENTS

"Agro Export Sungat" LLP 3
"ALFISH" LLP 4
Altyn Orda Author Design House 5
"B&D Co. LTD" LLP 6
"BK Agro Trade" LLP 7
"CENTRAL ASIA COMMODITIES" LLP 8
"DALA FRUIT" LLP 9
"Eridon" LLP 10
"Fergus Trade" LLP 11
"Galant Trade" LLP 12
"KAZAGRO-PRO" LLP 13
"Ozon Agro" LLP 14
"Samatov M.A." IE 15
"NUR ZHOL COMPANY" LLP 16
"Status Management Group" LLP 17
"Soltustic Trans" LLP 18

AES EXPORT
PREMIUM FLAX, EUROPEAN QUALITY

Company Representative:
Viktoria Syunikayeva
avto_sk@bk.ru
+7 777 135 52 55; +7 777 325 47 45
Kazakhstan, North Kazakhstan Region, Petropavlovsk city, Konstitutsii Kazakhstana Street, building 11, postal code 150000

Company Name: "Agro Export Sungat" LLP
Year of Establishment: 2019
Company Overview: "Agro Export Sungat" LLP is a Kazakhstan-based agribusiness group specializing in the cultivation and wholesale export of cereals, oilseeds, and pulses. The company offers flexible, high-quality supply solutions ranging from small shipment lots up to 10,000 tons, all fully supported by rigorous laboratory certification protocols.
Product Range: Wheat, flaxseeds, barley, peas, rapeseed, green lentils, red lentils, millet, sunflower seeds
Export Markets: Germany, Poland

"ALFISH" LLP

Company Representative:
Askat Maxutov
alfish.group@gmail.com
+7 778 441 0377
Legal address: RK, Almaty, microdistrict. ZHETYSU-2, 80, apt. (office) 32
Fact. address: RK, Almaty region, Karasai district, Enbekshi village, Accounting block 630, building 2

Company Name: "ALFISH" LLP
Year of Establishment: 2004
Company Overview: ALFISH is a Kazakhstan-based fish processing and export company specializing in frozen fish products. The company is engaged in fish filleting, glazing, packing, cold storage, and international export operations. ALFISH supplies high-quality fish products to both local and international markets. "ALFISH" LLP receives fish from the waters of Kazakhstan: Lake Balkhash, Kapchagay, the Aral and Caspian Seas.
Product Range: The company can process and supply frozen fish products according to customer requirements, including: pike perch, bream, asp, roach, catfish, bersh, carp, crucian carp, snakehead, perch and other freshwater fish species.
Export Markets: Poland, Germany, Latvia, Lithuania, Chech Republic, The Netherlands, Russia, Kyrgyzstan and other countries. Previously, the company also supplied products to China.

3 4

Altyn Orda
ДОМ АВТОРСКОГО ДИЗАЙНА

Company Representative:
Tursynzada Yrza Tursynzadakyzy

baqyttyotbasy.01@gmail.com
+7 776 162 3998
Instagram: @altyn_orda_astana
13 Dostyk Street, Apartment 176, Astana, Kazakhstan

Company Name: Altyn Orda Author Design House

Year of Establishment: 2019

Company Overview: Our company specializes in the revival of traditional handicraft art techniques and the creation of exclusive ethnic interiors with deep cultural heritage. We produce exclusive modern ethnic chapans, handmade national-style products, custom-made chests, cradles, horse equipment, jewelry-crafted belts, sabers, and ethnic furniture. We also create exclusive museum and interior projects in contemporary ethnic design.

Product Range: Exclusive modern ethnic chapans, ethnic furniture, handmade chests, cradles, horse equipment, sabers, belts, poufs, sofas, tables, chairs, and national-style interior products.

Export Markets: Kazakhstan, Astana

B&D Co., LTD.

Company Representative:
Serikuly Yermek

info@airfreight.kz
+7 777 160 3811
airfreight.kz
Almaty City, Raimbek Avenue, 212B, 7 Nayza

Company Name: "B&D Co. LTD" LLP

Year of Establishment: 2015

Company Overview: "B&D Co. LTD" LLP is engaged in air cargo transportation and aircraft ground handling (handling). During this time, we have carried out a large number of cargo deliveries and have extensive practical experience in cargo transportation.

Product Range: Provides logistics services and transports cargo in airplanes

Export Markets: Iran, Oman

AGRO TRADE

Company Representative:
Kulanbayev Bolat

kulan.bolat@yandex.ru
+7 707 122 01 92
020000, Akmola Region, Kokshetau City, Shokan Ualikhanov Street, Building 201/16, Office 211, Part 2

Company Name: "BK Agro Trade" LLP

Year of Establishment: 2023

Company Overview: "BK Agro Trade" LLP is engaged in the export of oilseed and grain crops, supplying agricultural products to international markets while focusing in the sourcing, trading, and shipment of high-quality raw agricultural commodities

Product Range: Grain and oilseed crops

Export Markets: China, Uzbekistan, Tajikistan, Turkey

CENTRAL ASIA COMMODITIES

Company Representative:
I.T. Ibragimov

info@cac.com.kz
+7 775 499 6664
050000, Almaty, Almaly district, 86 Gogol street, 2nd floor, office 15, Republic of Kazakhstan

Company Name: «CENTRAL ASIA COMMODITIES» LLP

Year of Establishment: 2022

Company Overview: Specializes in the wholesale trade of animal feed, grains, and oilseed crops, with a particular focus on wheat exports.

Product Range: Wheat, corn, soybeans, lentils, flax seeds, peas, and barley.

Export Markets: Afghanistan, Tajikistan, Uzbekistan, Kyrgyz Republic

"DALA-FRUIT KZ" LLP

Company Representative:
Zhibek Nazhmetdinova

zhibeknnn@gmail.com
+7 701 100 4745
dala-fruit.kz
160806, Turkestan Region, Sairam District, Karasu Rural District, Karasu Village, Block 057, Building 4528

Company Name: "DALA FRUIT" LLP

Year of Establishment: 2012

Company Overview: "DALA-FRUIT KZ" LLP specializes in the cultivation, storage, processing, and distribution of apples and other fruits. The company operates 500 hectares of intensive apple orchards in the Turkestan region using advanced European horticultural technologies, with an annual production capacity of 8,000–10,000 tons apples.

Product Range: Apples, plums, direct-pressed juice, fruit puree

Export Markets: Russia, China

ЭРИДОН

СОТРУДНИЧЕСТВО, КОТОРОЕ ГАРАНТИРУЕТ УСПЕХ

Company Representative:
Ospanov Marat

Jaksybaeva.Rahima@eridon.kz
+7 (702) 148 41 27
eridon.kz
Astana City, Beibitshilik Street 14, Marden Business Center, 11th Floor

Company Name: "Eridon" LLP

Year of Establishment: 2019

Company Overview: "Eridon" LLP is a premier agribusiness group and a market leader in integrated agricultural support, with over 30 years of expertise in the sector, which specializes in the high-yield cultivation, processing, and global export of oilseeds and pulses, managing over 50,000 hectares of fertile land.

Product Range: Oilseeds and pulses cultures.

Export Markets: Bulgaria, Belgium, Poland

FERGUS GLOBAL

Company Representative:
Alisher Kiyashev

seitzhan.kuanyshev@fergus.kz
k_alisher13@mail.ru
www.fergusglobal.org
+7 775 799 07 77 Alisher Kiyashev
+7 775 799 07 77 Seitzhan Kuanyshev
Republic of Kazakhstan, Astana, Saryarka 6, office 620

Company Name: «Fergus Trade» LLP

Year of Establishment: 2021

Company Overview: Export of grain and oilseed crops.

Product Range: Cereals, legumes, oilseeds and mixed feeds: Soft wheat, hard wheat, flax seeds, rapeseed, red and green lentils, football and split lentils (finished products), barley, feed flour.

Export Markets: CIS, China, Iran, Italy, Belgium, Great Britain, Turkey, North Africa

GALANT TRADE

Company Representative:
Ramazanov Ruslan

galant.trade.kz@gmail.com
+7 775 530 00 00
111900, Kostanay Region, Fedorovsky District, Fedorovsky Rural District, Fedorovka village, Melekhova Street, building 48

Company Name: "Galant Trade" LLP

Year of Establishment: 2023

Company Overview: "Galant Trade" LLP is an export-focused company engaged in international trade of agricultural products. It specializes in supplying Kazakh agricultural goods to foreign markets, organizing export transactions, logistics, and international partnerships.

Product Range: Lentils, flax, barley, feed wheat, and finished flour products.

Export Markets: China, Uzbekistan, Tajikistan

"KAZAGRO-PRO" LLP

Company Representative:
Aibek Yelubay

aybek_a2@yahoo.com
+7 707 999 19 29
kazagropro.kz
050061, Almaty city, Auezov District, Utegen Batyr Street, building 73

Company Name: "KAZAGRO-PRO" LLP

Year of Establishment: 2017

Company Overview: "KAZAGRO-PRO" LLP is a wholesale agricultural trading company operating in the agribusiness sector, engaged in the sourcing, trading, and distribution of agricultural commodities for commercial markets.

Product Range: Grain, feed products, oils, oilseed crops, cereals, and legumes

Export Markets: Poland, China

ecological ozone solutions

Company Representative:
Vladimir Sochinskiy

info@ozoneagro.kz
vsochinskiy@ozoneagro.kz for direct contact
ozoneagro.kz
+7 701 318 9636
Astana city, st. Beibytshylyk, 168

Company Name: "Ozon Agro" LLP

Year of Establishment: 2020

Company Overview: Ozone Agro develops ozone-based air treatment technology designed for post-harvest storage of fresh produce to reduce microbial pressure, extend shelf life, and support lower-chemical strategies

Product Range: Ozone-based air treatment systems (models include aer 2x, aer 3x, and aer duo)

Export Markets: Czech Republic, Uzbekistan, Russia

"Samatov MA" IE

Company Representative:
Samatov Madi

madisamatov@mail.ru
+7 771 800 00 78; +7 701 365 65 57
Balserke village, Ili District, Almaty Region, Kazakhstan

Company Name: "Samatov MA" IE

Year of Establishment: 2020

Company Overview: The company specializes in producing high-quality alfalfa and cereal-based feed pellets using advanced high-temperature drying technology. This process preserves up to 90% of essential vitamins and carotene, ensuring a nutritious and durable feed solution. The pellets support animal health, improve productivity, and provide convenient storage, transportation, and feeding for livestock and poultry.

Product Range: Animal Feed Production (Alfalfa Pellets).

Export Markets: China, Uzbekistan

Nur Zhol Company
Transport logistics

Company Representative:
Zhanna Shaikislamina

info@nzc.kz
nzc.kz
+7 777 292 3729
Office 410, 12/1 Dinmukhamed Konayev Street, Astana, Republic of Kazakhstan

Company Name: "NUR ZHOL COMPANY" LLP

Year of Establishment: 2017

Company Overview: NUR ZHOL COMPANY LLP is a diversified logistics company headquartered in Astana, Kazakhstan. The company provides end-to-end logistics solutions including multimodal freight forwarding, warehousing, and customs clearance. Operating along the Trans-Caspian International Transport Route (Middle Corridor), NUR ZHOL COMPANY connects Central Asia with China and European markets, serving clients in trade, agriculture, and industrial sectors.

Product Range: Road and rail freight forwarding; container logistics; warehousing and inventory management (WMS); customs brokerage and clearance; grain and agri-commodity logistics; project cargo handling.

Export Markets: Kazakhstan, Russia, China, Uzbekistan, Azerbaijan, Turkey, European Union (Greece, Poland, Germany, Netherlands).

STATUS MANAGEMENT GROUP

Company Representative:
Azamat Utepbergenov

Info@statusmg.kz
Instagram: @status_managament_group
+7 775 560 1822
Apt. 47, 59 Uly Dala Ave., Astana, Republic of Kazakhstan

Company Name: "Status Management Group" LLP

Year of Establishment: 2024

Company Overview: Status Management Group LLP is a trade and logistics company based in Astana, Kazakhstan. The company operates at the intersection of commodity trading and freight forwarding, providing integrated supply chain solutions for clients across Central Asia and beyond. SMG connects domestic producers and suppliers with international buyers by managing the full cycle from procurement and documentation to transportation and customs clearance, with a strong focus on agricultural and industrial goods.

Product Range: Wholesale commodity trading (grain, oilseeds, industrial goods); road and rail freight forwarding; customs brokerage and documentation support; supply chain management; import/export operations; warehousing and cargo consolidation.

Export Markets: Kazakhstan, Russia, China, Uzbekistan, Kyrgyzstan, Turkey, European Union.

"Soltustic Trans" LLP

Company Representative:
Aidar Akzhigitov

info@strans.kz
nztrade.kz
+7 701 777 4018
Office 410/2, 12/1 Dinmukhamed Konayev Street, Astana, Republic of Kazakhstan

Company Name: "Soltustic Trans" LLP

Year of Establishment: 2019

Company Overview: Soltustic Trans LLP is a Kazakhstan-based grain trading company headquartered in Astana. The company specializes in the procurement, export, and international trading of agricultural commodities, with a primary focus on wheat, barley, pulses, lentils, and oilseeds. Leveraging Kazakhstan's position as one of the world's leading grain producers, Soltustic Trans acts as a reliable bridge between Central Asian suppliers and buyers across Asia, the Middle East, and Europe.

Product Range: Wheat (milling & feed grade); barley; lentils (red & green); chickpeas; soybeans; flaxseed (linseed); sunflower seeds; other pulses and oilseeds of Kazakhstani origin.

Export Markets: Kazakhstan, China, Uzbekistan, Tajikistan, Azerbaijan, Iran, Afghanistan.

17 18

12. Сауда-экономикалық миссия кезінде аудармашылармен қамтамасыз ету.

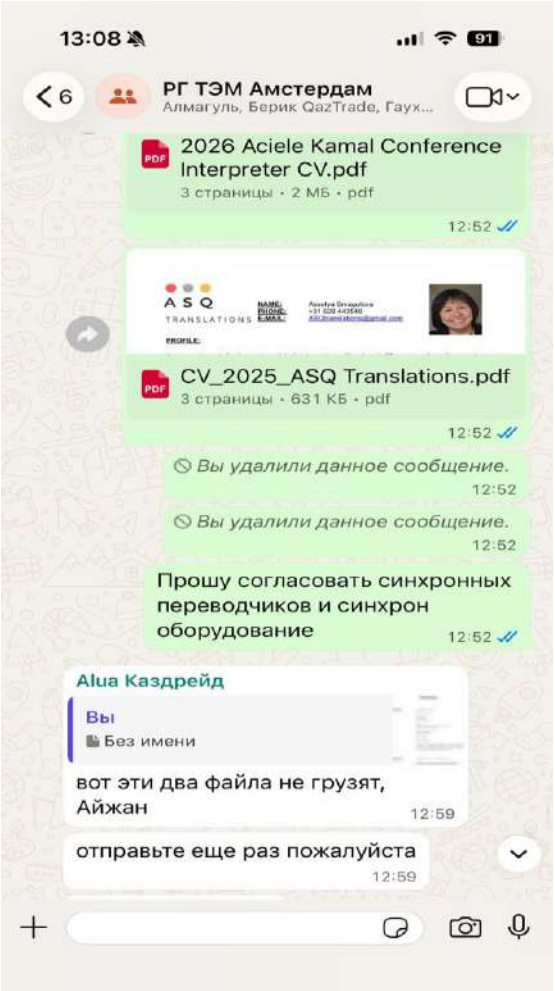
Тапсырыс берушімен келісім бойынша орыс тілінен ағылшын тіліне аудару үшін 2 ілеспелі аудармашы ұсынылды, сондай-ақ ағылшын орыс тіліне және орыс тілінен ағылшын тілдеріне аударуға 4 аудармашы ұсынылды.

Аудармашылардың құрамы:

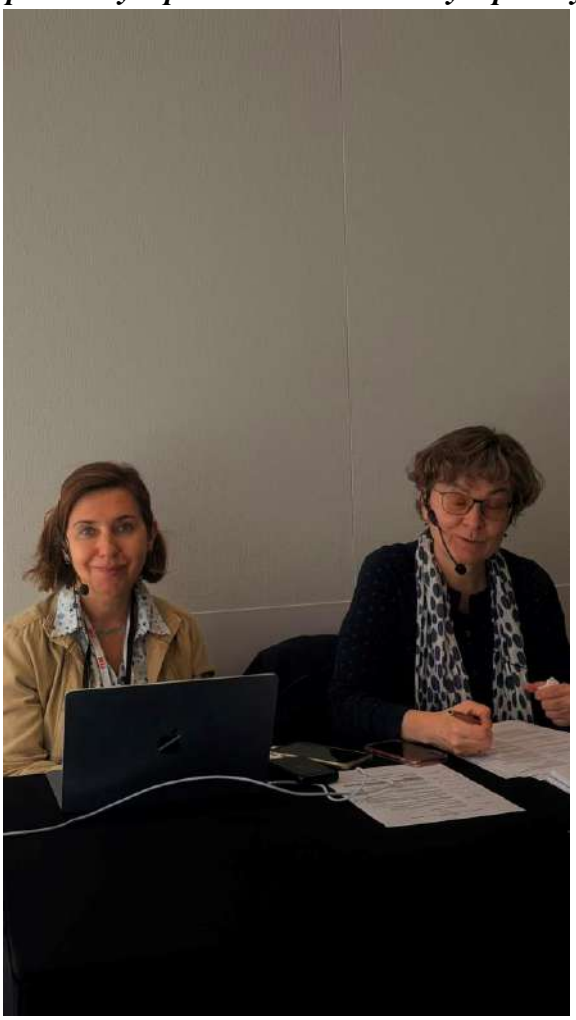
1. Арынғазиев Еркін
2. Серіккан Өрден
3. Жатқанбаева Сағида
4. Хасанова Жамал

Қазақстан-Нидерланды бизнес форумы, B2B келіссөздері және іскерлік кездесулер аясында қазақстандық қатысушыларға кезекті аудармашылар қолдау көрсетті.

Тапсырыс берушінің келісімі бойынша



Синхронды аударма және дәйекті аударма аудармашыларының фотосуреті



13.Кәдейсыйлармен қамтамассыз ету.

Тапсырыс берушінің сұранысы бойынша келесі кәдей сылықтар алынды.

Панно Бойжеткен – 2 дана.

Жинақ Халықтың рухы

Материал: Полистон, қолмен боялған, киізге басылған.

Өлшемі: 540х500мм. Сурет өлшемі: 220х185 мм

Панно Сак табылғандары – 1 дана

Жинақ Сак аңыздары

Материал Полистон, алтын мен күміске қолмен боялған.

Өлшемі 500х400 мм.

Панно Бұлан – 1 дана

Жинақ Сак аңыздары

Материал Полистон, ежелгі алтынмен қапталған

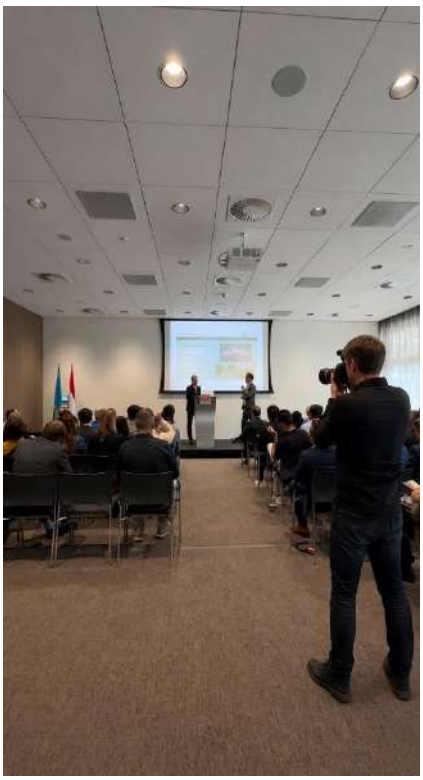
Өлшемі 390х350 мм.

14. Сауда-экономикалық миссияны өткізу кезеңінде фото және бейнетүсірілім қызметтерін ұсыну

Іс-шара қажетті цифрлық жабдықтармен қамтамасыз етілген кәсіби фотограф пен видеографтың сүйемелдеуімен, Full HD форматында түсірілді. Сонымен қатар, сауда-экономикалық миссияның ресми бөлігінің қорытындысы бойынша бейнеролик дайындалды.

Іс-шараның фотосы мен видеосы мына сілтемеде қолжетімді:
https://drive.google.com/drive/folders/1-7Uo8j2YY9E_psV3Mezsrz7VSokt8NCH

Бейнежазба мен фотосуреттер Тапсырыс берушімен келісілді.



15.Баспасөз хабарламасы.

Іс-шара туралы екі баспасөз хабарламасы әзірленді.

15.1.Баспасөз хабарламасы №1

Қазақстан мен Нидерланды 160 миллион еуроға бірлескен жобаларды жүзеге асыруға келісті

Амстердам, 9 маусым, 2026 жыл. Қазақстан Республикасының Сауда және интеграция министрі Арман Шаққалиевтің Нидерланды Корольдігіне жұмыс сапары аясында Қазақстан-Нидерланды бизнес форумы өтті. Нәтижесінде жалпы сомасы 160 миллион еуроға бірлескен жобаларды жүзеге асыру бойынша келісімдерге қол қойылып, келісімдерге қол жеткізілді.

Форум GreenTech Amsterdam 2026 халықаралық көрмесінде өтті және Қазақстанның Нидерландыдағы сауда-экономикалық миссиясының орталық іс-шарасы болды. Көрмеге 40-тан астам елден 500-ден астам компания мен ұйым қатысты, ал келушілер 120 елден келді.

Анықтама: Салыстыру үшін, 2025 жылғы алдыңғы көрмеге 41 елден 550 экспонент қатысып, келушілер 120 елден келген.

Қазақстанның көрмедегі ерекше мәртебесі GreenTech Amsterdam 2026 көрмесінің ресми ашылу салтанатына Қазақстан Республикасының Сауда және интеграция министрі Арман Шаққалиевтің қатысуымен ерекше атап өтілді. Айта кету керек, шетелдік қатысушылардың ішінде көрменің ашылуында тек Қазақстан мен Біріккен Араб Әмірліктерінің министрлері ғана құттықтау сөздерін айтты, бұл екі елдің агроөнеркәсіптік кешен мен агротехнология саласындағы халықаралық ынтымақтастықты дамытудағы рөлін жоғары бағалайтынын көрсетеді.

Нидерланды Қазақстанның Еуропалық Одақтағы негізгі сауда-экономикалық серіктестерінің бірі болып қала береді. 2026 жылдың қаңтар–ақпан айларының қорытындысы бойынша өзара тауар айналымы өткен жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 57,9%-ға өсіп, 970 млн АҚШ долларына жетті. Қазақстан экспорты 930,4 миллион АҚШ долларын құрады, бұл 65%-ға өсімді көрсетеді.

«Бүгінгі келісімдер екі ел бизнесінің өзара мүддесінің жоғары деңгейін растайды. Қазақстан еуропалық нарықтарға сапалы өнім жеткізуді кеңейтуге және голландиялық серіктестердің қатысуымен инвестициялық жобаларды жүзеге асыру үшін қолайлы жағдайлар жасауға дайын», – деп атап өтті Арман Шаққалиев.

Бизнес-форумға агроөнеркәсіп кешенінен, тамақ өнеркәсібінен және логистикадан қазақстандық компаниялар қатысты. Қатысушылар отандық өндірушілердің экспорттық әлеуетін таныстырды және голландиялық серіктестермен бірқатар B2B кездесулерін өткізді.

Сапар барысында Қазақстан делегациясы Нидерландының жетекші үкіметтік және салалық ұйымдарымен де келіссөздер жүргізді. Негізгі тақырыптардың бірі мемлекет пен аккредиттелген салалық ұйымдар арасындағы

өзара әрекеттесуге негізделген инспекциялық бақылаудың голландиялық моделін зерттеу болды. Бұл модель өнім қауіпсіздігінің жоғары деңгейін және экспорттық процедуралардың тиімділігін қамтамасыз етеді.

Naktuinbouw басшылығымен тұқым шаруашылығы, сертификаттау және ауыл шаруашылығы өнімдерінің сапасын бақылау саласындағы ынтымақтастықты дамыту мәселелері талқыланды. Тараптар сондай-ақ заманауи бақылау жүйелерін енгізу және өнімдердің халықаралық талаптарға сәйкестігін растау бойынша тәжірибе алмасу мүмкіндіктерін қарастырды, бұл Қазақстанның экспорттық әлеуетін кеңейту үшін өте маңызды.

Көлік және логистикалық ынтымақтастықты дамытуға жеке келіссөздер блогы арналды. Роттердам портына сапары барысында тараптар халықаралық көлік саласындағы ынтымақтастықты кеңейту, қазақстандық өнімдерді еуропалық логистикалық тізбектерге біріктіру және отандық экспортты ілгерілету үшін Еуропаның ең ірі теңіз хабының әлеуетін пайдалану мүмкіндіктерін қарастырды.

Тараптар Транскаспий халықаралық көлік бағытын (Орта дәліз) одан әрі дамыту перспективаларына айтарлықтай назар аударды. Оның жаһандық логистикалық тізбектердің трансформациясы жағдайында Азия мен Еуропа арасындағы тұрақты және қауіпсіз жүк тасымалын қамтамасыз етудегі өсіп келе жатқан рөлі атап өтілді.

Damen Shipyards Group компаниясымен кеме жасау саласындағы өнеркәсіптік ынтымақтастық пен ынтымақтастықтың перспективалары талқыланды. Кездесу қорытындысы бойынша Маңғыстау облысында технологияларды пайдалана отырып, өндірісті локализациялау және адам ресурстарын дамыту арқылы кеме жасау және кеме жөндеу кластерін құру жобасын жүзеге асыруға бағытталған өзара түсіністік туралы меморандумға қол қойылды.

Сонымен қатар, Axia Seeds және DENSO AgriTech Solutions компанияларымен заманауи агротехнологияларды енгізу, тұқым шаруашылығын дамыту және жылыжай секторындағы инвестициялық жобаларды іске асыру бойынша кездесулер өтті.

Сапардан кейін тараптар сауда-экономикалық және инвестициялық ынтымақтастықты одан әрі кеңейтуге қызығушылықтарын растады. Өзара әрекеттесудің басым бағыттары ауыл шаруашылығы, логистика, маңызды минералды ресурстар, инновациялық технологиялар және халықаралық сауда болып табылады.

15.2. Баспасөз хабарламасы №2

Қазақстан мен Нидерланды 185 миллион долларға (160 млн еуроға жуық) бірлескен жобаларды жүзеге асыруға келісті

АСТАНА - Қазақстан мен Нидерланды бірлескен жобаларды жүзеге асыруға келісті 185 миллион долларға (160 миллион еуроға жуық) өткен бизнес-форумның нәтижелері бойынша 9 маусым Қазақстанның Сауда және интеграция министрі Арман Шаққалиевтің Нидерландыға сапары аясында.

Форум халықаралық көрме аясында өтті GreenTech Амстердам 2026 және Қазақстанның Нидерландыдағы сауда-экономикалық миссиясының орталық оқиғасына айналды, деп хабарлайды министрліктің баспасөз қызметі.

«Бүгін қол жеткізілген келісімдер екі ел бизнесінің ынтымақтастықты кеңейтуге деген жоғары қызығушылығын көрсетеді. Қазақстан еуропалық нарықтарға сапалы өнім жеткізуді ұлғайтуға және голландиялық серіктестердің қатысуымен инвестициялық жобаларды жүзеге асыру үшін қолайлы жағдай жасауға дайын», — деп атап өтті Арман Шаққалиев.

Форумға ауыл шаруашылығы-азық-түлік, тамақ өнеркәсібі және логистика салаларындағы қазақстандық компаниялар қатысты. Олар өздерінің экспорттық әлеуетін таныстырды және бірқатар кездесулер өткізді B2B голландиялық серіктестермен.

Сапар барысында Қазақстан делегациясы Нидерландының жетекші үкіметтік және салалық ұйымдарымен де келіссөздер жүргізді. Негізгі тақырыптардың бірі мемлекеттік органдар мен аккредиттелген салалық ұйымдар арасындағы өзара әрекеттесуге негізделген голландиялық тексеру және сертификаттау жүйесі болды. Бұл модель экспорттық процедураларды жеңілдете отырып, өнім қауіпсіздігінің жоғары стандарттарын қамтамасыз етуге бағытталған.

Сапардың тағы бір маңызды бағыты көлік және логистика саласындағы ынтымақтастық болды. Кездесулер кезінде Роттердам порты Қазақстан мен Нидерланды өкілдері халықаралық жүк тасымалы саласындағы ынтымақтастықты кеңейту, қазақстандық өнімдерді еуропалық жеткізу тізбектеріне біріктіру және Еуропаның ең ірі теңіз портын қазақстандық экспортты ілгерілету алаңы ретінде пайдалану мүмкіндіктерін талқылады.

Ерекше назар аударылды Транскаспий халықаралық көлік бағыты. Екі тарап та оның Азия мен Еуропаны байланыстыратын стратегиялық сауда дәлізі ретіндегі рөлінің артып келе жатқанын атап өтті.

Делегация сонымен қатар компаниямен кеме жасау саласындағы өнеркәсіптік ынтымақтастықтың перспективаларын талқылады Damen Shipyards Group. Келіссөздерден кейін тараптар кеме жасау және кеме жөндеу кластерін құру жобасы бойынша өзара түсіністік туралы меморандумға қол қойды Маңғыстау облысы Қазақстанның батысында. Жоба технологиялар трансфертін, өндірісті локализациялауды және кадрларды даярлауды қамтиды.

Сонымен қатар, компаниялармен бөлек кездесулер өткізілді Axia Seeds және DENSO AgriTech Solutions, оның барысында озық ауыл шаруашылығы

технологияларын енгізу, тұқым шаруашылығын дамыту және жылыжай шаруашылығы саласындағы ықтимал инвестициялық жобалар талқыланды.

Нидерланды Қазақстанның Еуропалық Одақ шеңберіндегі негізгі сауда-экономикалық серіктестерінің бірі болып қала береді. Нәтижелері бойынша қаңтар–ақпан екіжақты сауда көлеміне жетті 970 миллион АҚШ доллары, не на 57,9% өткен жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда көбірек. Қазақстанның экспорты құрады 930,4 миллион доллар, өсті 65%.

16. Қазақстан Республикасының Нидерланды Корольдігіне сауда-экономикалық миссиясының нәтижелері.

Қазақстан Республикасының Нидерланды Корольдігіндегі сауда-экономикалық миссиясы өз мақсаттарына жетті және екіжақты ынтымақтастықты нығайту, іскерлік байланыстарды кеңейту және Қазақстанның Еуропа нарығындағы экспорттық әлеуетін ілгерілету үшін тиімді платформаға айналды. Миссия мемлекеттік органдардың, салалық қауымдастықтардың және жетекші голландиялық компаниялардың өкілдерімен келіссөздер жүргізді, қазақстандық және голландиялық бизнес арасында B2B кездесулерін ұйымдастырды және отандық компаниялардың GreenTech Amsterdam 2026 халықаралық көрмесіне қатысуын қамтамасыз етті. Қол жеткізілген келісімдер мен қол қойылған құжаттар тараптардың ұзақ мерзімді және өзара тиімді серіктестікті дамытуға деген жоғары деңгейдегі қызығушылығын растады.

Бизнес-форумнан кейін жалпы сомасы 160 миллион еуроға бірлескен жобаларды жүзеге асыру бойынша келісімдерге қол қойылып, келісімдерге қол жеткізілді. Агроөнеркәсіп кешенін дамыту, заманауи агротехнологияларды енгізу, көлік-логистикалық ынтымақтастықты кеңейту, Транскаспий халықаралық көлік бағытын дамыту, өнеркәсіптік ынтымақтастық, сондай-ақ инвестицияларды тарту және озық технологияларды трансферттеу сияқты одан әрі өзара іс-қимылдың перспективалы бағыттары анықталды.

Бұл іс-шаралар Қазақстан Республикасының сенімді сауда-экономикалық серіктес ретіндегі халықаралық имиджін нығайтуға, қазақстандық өнімдердің сыртқы нарықтардағы көрінуін арттыруға және отандық бизнесті дамыту үшін жаңа мүмкіндіктер жасауға ықпал етті.

Осылайша, Нидерландыдағы сауда-экономикалық миссия бағдарламасын іске асыру Қазақстан мен Нидерланды арасындағы сауда-экономикалық байланыстардың дамуына айтарлықтай үлес қосты және өзара тиімді ынтымақтастықты одан әрі кеңейту үшін берік негіз қалады.