Конкурстық құжаттама жобасын алдын ала талқылау хаттамасы
№18298214

Конкурстың № 17435905-1
Конкурстың атауы Тоңазытқыш (мұздатқыш) камерасы. Көлемі 8,81м³ кем емес болуы тиіс. Тауар техникалық спецификацияға сәйкес болуы тиіс.
Конкурстық құжаттама жобасына ескертулерді, сондай-ақ конкурстық құжаттама ережелерін түсіндіру туралы сұрау салуларды қабылдау мерзімі бастап 2026-08-06 10:40:49 дейін 2026-08-10 10:40:49
Ұйымдастырушының атауы Қазақстан Республикасы Ішкі істер министрлігінің Қылмыстық-атқару жүйесі комитеті қылмыстық-атқару (пенитенциарлық) жүйесі мекемелерінің "Еңбек" шаруашылық жүргізу құқығындағы республикалық мемлекеттік кәсіпорны

Конкурстық құжаттама жобасына ескерту(лер), сондай-ақ конкурстық құжаттама ережелерін түсіндіру туралы сұрау салу(лар) мынадай шешім(дер) қабылданған өнім беруші(лер)ге жіберілген:

№	Әлеуетті өнім берушінің БСН (БСН)/ БСН/УНП	Өтініш тұрпаты (түсіндіру туралы ескерту, сұрау салу)	Түсіндіру туралы ескертуді, сұрау салуды жіберу күні мен уақыты	Өтініш мәтіні (ескерту, түсіндіру туралы сұрау)	Шешім қабылданды	Ауытқу себебі, түсіндіру мәтіні

1	241040032841	ҚҚ жобасына ескерту	Тема: Касательно необоснованного укрупнения лота и изменения условий поставки Текст сообщения: «Уважаемый Заказчик/Организатор! Внимательно изучив проект технической спецификации и условия Договора по закупке «Тоңазытқыш (мұздатқыш) камерасы» (лот № 84891803-ОК6), просим внести изменения в конкурсную документацию во избежание срыва государственных закупок и ущемления прав потенциальных поставщиков: 1. О разделении лота по регионам/областям. На данный момент закупается 44 единицы товара с местом поставки по всей территории Республики Казахстан (11 различных областей), объединенных в 1 лот. Согласно Технической спецификации, в обязанности поставщика входит не только доставка DDP, но и разгрузка, подъем, сборка, монтаж и пусконаладочные работы квалифицированным	2026-08-09 17:15:43	Представить разъяснение положений конкурсной документации	Рассмотрев замечание ТОО «ПАПИРА» по лоту № 84891803-ОК6 «Камера холодильная (морозильная)», сообщаем следующее: 1. По вопросу разделения лота Закупка 44 единиц холодильных (морозильных) камер объединена в один лот, поскольку приобретаемый товар является однородным, имеет единые технические характеристики, требования к комплектации, монтажу и пусконаладочным работам и закупается в рамках централизованного обеспечения филиалов РГП на ПХВ «Еңбек». Законодательство Республики Казахстан о государственных закупках не содержит требования об обязательном разделении такой закупки на региональные лоты. Объединение поставки обеспечивает единый стандарт оборудования, централизованное гарантийное и сервисное сопровождение, а также упрощает координацию поставки, монтажа и последующего технического обслуживания. Оснований для

			персоналом. Такое укрупнение лота искусственно ограничивает конкуренцию. Большинство представителей малого и среднего бизнеса не обладают ресурсами для одновременной логистики, содержания и командирования десятков квалифицированных монтажных бригад во все регионы РК. Это создает чрезмерную финансовую и административную нагрузку и несет высокий риск неисполнения договора, что приведет к затягиванию обеспечения учреждений необходимым оборудованием и судебным тяжбам. Требование: Просим разделить данную закупку на отдельные лоты по региональному принципу (например, отдельный лот на каждую область или на крупные регионы: Север, Юг, Запад, Восток). Это обеспечит участие субъектов МСБ из конкретных регионов, ускорит процесс монтажа на местах и гарантирует своевременное исполнение.			разделения лота не имеется. 2. По вопросу срока поставки и монтажа Срок исполнения договора установлен 45 календарных дней исходя из фактической потребности Заказчика и необходимости своевременного ввода оборудования в эксплуатацию. При его определении учитывались стандартные сроки поставки сборных холодильных камер и наличие у поставщиков возможности поставки со склада либо через действующие дилерские соглашения. Заказчик обеспечивает взаимодействие с учреждениями КУИС по вопросам допуска представителей поставщика на объекты для выполнения монтажных и пусконаладочных работ. Оснований для увеличения срока исполнения договора до 60–90 календарных дней не установлено. 3. По вопросу приемки и оплаты Порядок поставки, приемки товара, оформления актов и оплаты регулируется типовым договором о государственных

			/> 2. Об увеличении сроков поставки и монтажа, а также специфике объектов. Срок исполнения указан «45 календарных дней». Для производства/поставки 44-х промышленных сборных холодильных камер с соблюдением требований ПВХ профилей, трехслойных сэндвич-панелей и компрессоров, а также их развозки по отдаленным поселкам по всему Казахстану, данный срок критически мал. Более того, местами поставки являются учреждения уголовно-исполнительной системы (закрытые режимные объекты КУИС), где оформление пропусков для автотранспорта и монтажных бригад с инструментами может занимать от 1 до 3 недель, а время работы внутри ограничено регламентом учреждения. Требование: Просим увеличить срок поставки и проведения пусконаладочных работ до минимум 60–90 календарных дней, а также закрепить в			закупках, размещенным в составе конкурсной документации. Дополнительное изменение условий договора на стадии проведения конкурса не требуется. 4. По вопросу логистических расходов Согласно технической спецификации поставка осуществляется на условиях DDP с включением в стоимость всех сопутствующих расходов, включая доставку, разгрузку, сборку, монтаж и пусконаладочные работы. Эти требования являются едиными для всех потенциальных поставщиков. Заключение По результатам рассмотрения замечания установлено, что положения конкурсной документации по лоту № 84891803-ОК6 соответствуют требованиям законодательства Республики Казахстан о государственных закупках, сформированы исходя из потребности Заказчика и не содержат ограничений, препятствующих участию потенциальных поставщиков. В связи с изложенным внесение

			/> договоре и ТС положение о том, что срок получения разрешений/пропусков от Заказчика для прохода/проезда на режимные объекты приостанавливает течение сроков исполнения договора для Поставщика на этот период. Либо разделить сроки: 45 дней на саму доставку и дополнительные 30 дней на монтажные работы и ввод в эксплуатацию. Просим рассмотреть данное обращение и привести документацию в соответствие с принципами предоставления равных возможностей потенциальным поставщикам.» ЧАСТЬ 2. Детальный анализ (Риски для поставщика и пути их решения) Почему этот лот в текущем виде — потенциальный путь в РНУ для поставщика и как поставщик должен обезопасить себя: Риск 1: Приемка оборудования и оплата "Одной суммой". - В чем проблема: В закупке стоит			изменений в конкурсную документацию не требуется, замечание ТОО «ПАПИРА» оставляется без удовлетворения.
			один лот на 74 миллиона. Если поставщик установить 43 холодильника в срок, а с 1 (например, в удаленной колонии на Востоке) возникнет задержка (из-за отсутствия доступа в тюрьму или брака запчасти) — Заказчик не подпишет вам акт приема-передачи по всему договору, поставщик попадает на просрочку (пеню) по общей сумме договора и рискует попасть в реестр недобросовестного поставщика. - Что делать: В договоре должно быть четко прописано право частичной (поэтапной) поставки и подписания Актов на каждую единицу отдельно, а оплата должна производиться по факту установки каждого отдельного холодильника. Риск 2: Допуск на закрытые территории РГП "Еңбек" (Пенитенциарные учреждения). - В чем проблема: Это закрытый режимный объект. Поставщик не может			

			просто приехать, разгрузить сэндвич-панели и начать сверлить. Монтажной бригаде нужно получать пропуска. Обязательна сдача всех телефонов на КПП. Пронос электроинструментов (болгарки, дрели, ножи, газосварка, фреон) в колонию оформляется жесткими актами с описью. Это требует огромного времени и может останавливаться в любой момент (если в тюрьме тревога или проверка). В текущей ТС этот простой ложится на плечи поставщика. - Решение: Выше (в сообщении) добавлено требование о том, что Заказчик должен содействовать получению пропусков, а время бюрократических процедур КУИС не должно входить в ваши 45 дней. Риск 3: Сроки по формуле «По заявке заказчика в течении 45 дней». - В чем проблема: Заказчик может кинуть заявку на			
			поставку 1 штуки завтра, потом 3 штуки через месяц. Гонять бригады в таких режимах по одному аппарату экономически нецелесообразно. Если завод-изготовитель находится в РФ или Китае, поставщику выгоднее везти все 44 штуки сразу, чтобы окупить логистику. - Решение: Если Заказчик не разобьет лот по регионам, необходимо просить установить единовременную подачу заявки или четкий график поставок. Риск 4: "Разгрузка, подъем и монтаж включаются в стоимость..." - В чем проблема: Установка камеры (ДхШхВ - 2,5х1,9х2,2 м) с сэндвич-панелями и морозильным агрегатом требует 2-3 грузчиков/монтажников и как минимум специалиста холодильных установок на местах (Промзоны КУИС, удаленные поселки). Стоимость доставки одной машины в Атырау или Семей			
			разная. Отправить монтажников в каждую из 11 областей выльется в космические командировочные расходы (особенно билеты, гостиницы и суточные на несколько дней на каждый из 44 объектов). В цене 1,6 млн тг за 1 холодильник может попросту не остаться прибыли, когда вы вычтете налоги, себестоимость оборудования с НДС (камера КХН-8,8+ моноблок/сплит система - это в закупе обойдется в ~ 800-900 тысяч тенге) логистику и работу местных подрядчиков. - Решение: Разбивка лота на отдельные области полностью решит эту проблему — выиграть Атырау смогут местные дилеры с адекватными расценками, выиграть Алматы/Туркестан — свои компании, экономя колоссальные средства на логистике монтажников. Прошу рассмотреть данное замечание и чтобы поставщику			

			было легче и заказчику таже было легче в реализации данного заказа.			

Осы конкурсқа қатысуға өтінімдер осы хаттама және бекітілген конкурстық құжаттаманың мәтіні мемлекеттік сатып алу веб-порталында орналастырылған сәттен бастап бес жұмыс күнінен кешіктірілмей қабылданады.

Руководитель УГЗ Амантай Әлібек Мұратұлы

Аббревиатураларды таратып жазу:
БСН – бизнес-сәйкестендіру нөмірі;
ЖСН – жеке сәйкестендіру нөмірі;
ССН – салық төлеушінің сәйкестендіру нөмірі;
ТЕН – төлеушіні есепке алу нөмірі;
Т.А.Ә. – тегі аты әкесінің аты (ол бар болса).

Протокол предварительного обсуждения
проекта конкурсной документации
№18298214

№ конкурса 17435905-1
Название конкурса Камера холодильная (морозильная) обьем не менее 8,81 м³ для филиалов РГП. Товар должен соответствовать технической спецификации/
Срок приема замечаний к проекту конкурсной документации, а также запросов о разъяснении положений конкурсной документации с 2026-08-06 10:40:49 по 2026-08-10 10:40:49
Наименование организатора Республиканское государственное предприятие на праве хозяйственного ведения "Еңбек" учреждений уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы Комитета уголовно-исполнительной системы Министерства внутренних дел Республики Казахстан

Замечание (я) к проекту конкурсной документации, а также запрос(ы) о разъяснении положений конкурсной документации направлены следующим(и) потенциальным поставщиком (ами), по которому (ым) принято(ы) следующее (ие) решение(я):

№	БИН (ИИН)/ ИНН/УНП потенциального поставщика	Тип обращения (замечание, запрос о разъяснении)	Текст обращения	Дата и время направления замечания, запроса о разъяснении	Принято решение	Причина отклонения, текст разъяснения

1	241040032841	Замечание к КД	Тема: Касательно необоснованного укрупнения лота и изменения условий поставки Текст сообщения: «Уважаемый Заказчик/Организатор! Внимательно изучив проект технической спецификации и условия Договора по закупке «Тоңазытқыш (мұздатқыш) камерасы» (лот № 84891803-ОК6), просим внести изменения в конкурсную документацию во избежание срыва государственных закупок и ущемления прав потенциальных поставщиков: 1. О разделении лота по регионам/областям. На данный момент закупается 44 единицы товара с местом поставки по всей территории Республики Казахстан (11 различных областей), объединенных в 1 лот. Согласно Технической спецификации, в обязанности поставщика входит не только доставка DDP, но и разгрузка, подъем, сборка, монтаж и пусконаладочные работы квалифицированным	2026-08-09 17:15:43	Представить разъяснение положений конкурсной документации	Рассмотрев замечание ТОО «ПАПИРА» по лоту № 84891803-ОК6 «Камера холодильная (морозильная)», сообщаем следующее: 1. По вопросу разделения лота Закупка 44 единиц холодильных (морозильных) камер объединена в один лот, поскольку приобретаемый товар является однородным, имеет единые технические характеристики, требования к комплектации, монтажу и пусконаладочным работам и закупается в рамках централизованного обеспечения филиалов РГП на ПХВ «Еңбек». Законодательство Республики Казахстан о государственных закупках не содержит требования об обязательном разделении такой закупки на региональные лоты. Объединение поставки обеспечивает единый стандарт оборудования, централизованное гарантийное и сервисное сопровождение, а также упрощает координацию поставки, монтажа и последующего технического обслуживания. Оснований для

			персоналом. Такое укрупнение лота искусственно ограничивает конкуренцию. Большинство представителей малого и среднего бизнеса не обладают ресурсами для одновременной логистики, содержания и командирования десятков квалифицированных монтажных бригад во все регионы РК. Это создает чрезмерную финансовую и административную нагрузку и несет высокий риск неисполнения договора, что приведет к затягиванию обеспечения учреждений необходимым оборудованием и судебным тяжбам. Требование: Просим разделить данную закупку на отдельные лоты по региональному принципу (например, отдельный лот на каждую область или на крупные регионы: Север, Юг, Запад, Восток). Это обеспечит участие субъектов МСБ из конкретных регионов, ускорит процесс монтажа на местах и гарантирует своевременное исполнение.			разделения лота не имеется. 2. По вопросу срока поставки и монтажа Срок исполнения договора установлен 45 календарных дней исходя из фактической потребности Заказчика и необходимости своевременного ввода оборудования в эксплуатацию. При его определении учитывались стандартные сроки поставки сборных холодильных камер и наличие у поставщиков возможности поставки со склада либо через действующие дилерские соглашения. Заказчик обеспечивает взаимодействие с учреждениями КУИС по вопросам допуска представителей поставщика на объекты для выполнения монтажных и пусконаладочных работ. Оснований для увеличения срока исполнения договора до 60–90 календарных дней не установлено. 3. По вопросу приемки и оплаты Порядок поставки, приемки товара, оформления актов и оплаты регулируется типовым договором о государственных

			/> 2. Об увеличении сроков поставки и монтажа, а также специфике объектов. Срок исполнения указан «45 календарных дней». Для производства/поставки 44-х промышленных сборных холодильных камер с соблюдением требований ПВХ профилей, трехслойных сэндвич-панелей и компрессоров, а также их развозки по отдаленным поселкам по всему Казахстану, данный срок критически мал. Более того, местами поставки являются учреждения уголовно-исполнительной системы (закрытые режимные объекты КУИС), где оформление пропусков для автотранспорта и монтажных бригад с инструментами может занимать от 1 до 3 недель, а время работы внутри ограничено регламентом учреждения. Требование: Просим увеличить срок поставки и проведения пусконаладочных работ до минимум 60–90 календарных дней, а также закрепить в			закупках, размещенным в составе конкурсной документации. Дополнительное изменение условий договора на стадии проведения конкурса не требуется. 4. По вопросу логистических расходов Согласно технической спецификации поставка осуществляется на условиях DDP с включением в стоимость всех сопутствующих расходов, включая доставку, разгрузку, сборку, монтаж и пусконаладочные работы. Эти требования являются едиными для всех потенциальных поставщиков. Заключение По результатам рассмотрения замечания установлено, что положения конкурсной документации по лоту № 84891803-ОК6 соответствуют требованиям законодательства Республики Казахстан о государственных закупках, сформированы исходя из потребности Заказчика и не содержат ограничений, препятствующих участию потенциальных поставщиков. В связи с изложенным внесение

			/> договоре и ТС положение о том, что срок получения разрешений/пропусков от Заказчика для прохода/проезда на режимные объекты приостанавливает течение сроков исполнения договора для Поставщика на этот период. Либо разделить сроки: 45 дней на саму доставку и дополнительные 30 дней на монтажные работы и ввод в эксплуатацию. Просим рассмотреть данное обращение и привести документацию в соответствие с принципами предоставления равных возможностей потенциальным поставщикам.» ЧАСТЬ 2. Детальный анализ (Риски для поставщика и пути их решения) Почему этот лот в текущем виде — потенциальный путь в РНУ для поставщика и как поставщик должен обезопасить себя: Риск 1: Приемка оборудования и оплата "Одной суммой". - В чем проблема: В закупке стоит			изменений в конкурсную документацию не требуется, замечание ТОО «ПАПИРА» оставляется без удовлетворения.
			один лот на 74 миллиона. Если поставщик установить 43 холодильника в срок, а с 1 (например, в удаленной колонии на Востоке) возникнет задержка (из-за отсутствия доступа в тюрьму или брака запчасти) — Заказчик не подпишет вам акт приема-передачи по всему договору, поставщик попадает на просрочку (пеню) по общей сумме договора и рискует попасть в реестр недобросовестного поставщика. - Что делать: В договоре должно быть четко прописано право частичной (поэтапной) поставки и подписания Актов на каждую единицу отдельно, а оплата должна производиться по факту установки каждого отдельного холодильника. Риск 2: Допуск на закрытые территории РГП "Еңбек" (Пенитенциарные учреждения). - В чем проблема: Это закрытый режимный объект. Поставщик не может			

			просто приехать, разгрузить сэндвич-панели и начать сверлить. Монтажной бригаде нужно получать пропуска. Обязательна сдача всех телефонов на КПП. Пронос электроинструментов (болгарки, дрели, ножи, газосварка, фреон) в колонию оформляется жесткими актами с описью. Это требует огромного времени и может останавливаться в любой момент (если в тюрьме тревога или проверка). В текущей ТС этот простой ложится на плечи поставщика. - Решение: Выше (в сообщении) добавлено требование о том, что Заказчик должен содействовать получению пропусков, а время бюрократических процедур КУИС не должно входить в ваши 45 дней. Риск 3: Сроки по формуле «По заявке заказчика в течении 45 дней». - В чем проблема: Заказчик может кинуть заявку на			
			поставку 1 штуки завтра, потом 3 штуки через месяц. Гонять бригады в таких режимах по одному аппарату экономически нецелесообразно. Если завод-изготовитель находится в РФ или Китае, поставщику выгоднее везти все 44 штуки сразу, чтобы окупить логистику. - Решение: Если Заказчик не разобьет лот по регионам, необходимо просить установить единовременную подачу заявки или четкий график поставок. Риск 4: "Разгрузка, подъем и монтаж включаются в стоимость..." - В чем проблема: Установка камеры (ДхШхВ - 2,5х1,9х2,2 м) с сэндвич-панелями и морозильным агрегатом требует 2-3 грузчиков/монтажников и как минимум специалиста холодильных установок на местах (Промзоны КУИС, удаленные поселки). Стоимость доставки одной машины в Атырау или Семей			

			разная. Отправить монтажников в каждую из 11 областей выльется в космические командировочные расходы (особенно билеты, гостиницы и суточные на несколько дней на каждый из 44 объектов). В цене 1,6 млн тг за 1 холодильник может попросту не остаться прибыли, когда вы вычтете налоги, себестоимость оборудования с НДС (камера КХН-8,8+ моноблок/сплит система - это в закупе обойдется в ~ 800-900 тысяч тенге) логистику и работу местных подрядчиков. - Решение: Разбивка лота на отдельные области полностью решит эту проблему — выиграть Атырау смогут местные дилеры с адекватными расценками, выиграть Алматы/Туркестан — свои компании, экономя колоссальные средства на логистике монтажников. Прошу рассмотреть данное замечание и чтобы поставщику			
			было легче и заказчику таже было легче в реализации данного заказа.			

Заявки на участие в данном конкурсе принимаются не позднее пяти рабочих дней с момента размещения данного протокола и текста утвержденной конкурсной документации на веб-портале государственных закупок

Руководитель УГЗ Амантай Әлібек Мұратұлы

Расшифровка аббревиатур:
БИН – бизнес-идентификационный номер;
ИИН – индивидуальный идентификационный номер;
ИНН – идентификационный номер налогоплательщика;
УНП – учетный номер плательщика;
Ф.И.О. – фамилия имя отчество (при его наличии).