Министр финансов РК

СМАИЛОВ А.А.

Ответ Смаилов А.А. 07.02.2019, 03:59

Добрый день! 1 января 2019 года введен в действие Закон Республики Казахстан от 26 декабря 2018 года №202-VI «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам государственных закупок и закупок субъектов квазигосударственного сектора» (далее – Закон). Одной из концептуальных поправок Закона является установление четкого понятия демпинговой цены и ее недопущение. В реализацию указанной нормы Закона пунктами 174 – 178 Правил осуществления государственных закупок (далее – Правила) установлены следующие пороговые значения, ниже которых снижение цены не допускается: - по строительно-монтажным работам порог установлен в размере 10%; - по проектированию ТЭО, ПСД в размере 15%; - по услугам технического надзора в размере 15%; - по работам комплексной вневедомственной экспертизе проектов строительства (снижение цены не допускается). Вместе с тем, согласно законодательству о государственных закупках, действовавшему до 2016 года, в период действия запрета на предоставление демпинговых цен, определение победителя состояло из нескольких этапов. На первом этапе победитель признавался на основе наименьшего конкурсного ценового предложения. На втором этапе в случае равенства конкурсных ценовых предложений победителем признавался потенциальный поставщик, имеющий большую условную скидку, присваиваемую за наличие опыта работы. На третьем этапе в случае равенства опыта работы победителем признавался потенциальный поставщик, заявка на участие в конкурсе которого, поступила ранее заявок других потенциальных поставщиков. Однако такой подход выбора поставщика был подвержен коррупционным проявлениям, имел риски сговора между заказчиком и потенциальным поставщиком. В целях исключения указанных рисков, Законом от 4 декабря 2015 года «О государственных закупках» были предусмотрены антидемпинговые меры, позволяющие снижать цены при условии внесения антидемпинговой суммы в качестве гарантии надлежащего исполнения договорных обязательств (статья 26 Закона). В свою очередь, возможность снижения цены ниже пороговых значений повлекло за собой ряд негативных последствий в части несвоевременного и ненадлежащего исполнения договорных обязательств, а в ряде случаев вовсе их неисполнения. Поэтому, в условиях установления порогов, ниже которых снижение цены не допускается, потенциальные поставщики в целях победы в конкурсах будут вынуждены снижать цены до допустимых порогов. Это приведет к равенству конкурсных ценовых предложений потенциальных поставщиков и определению победителя по критерию «кто первый подал». Во избежание определения победителя по критерию «кто первый подал», пунктом 172 Правил установлено, что при равенстве условных ценовых предложений победителем признается участник конкурса, имеющий больший показатель по сумме уплаченных налогов. Предлагаемый подход выбора поставщика является более справделивым и будет стимулировать предпринимателей добросовестно платить налоги. Таким образом, при равенстве условных цен приоритет будет отдаваться компаниям, имеющим больший опыт работы и больший показатель по сумме уплаченных налогов.